

telub**iten**

PERSONALTIDNING FÖR TELUB • MILTEST • SYSTECON

NUMMER 2 • 1996

Nu finns det hopp ...

Foto: Rolf Ståhlberg

Vi konsulter i Minnesota	4
ABB anlitar oss för jobb i Izmir ...	5
På uppdrag i Hong Kong	6
Storjobb till Östersund	7
Fortsatt förtroende på landstinget.	8
Nya personaltidningar på gång	8
Programvårdarna har flyttat	9
Namnen klara	10

Telub

CELSIUS INFORMATION SYSTEM

telubiten

Telub AB
351 80 Växjö
Internadress:
AR/Björlin

Redaktör och ansvarig utgivare:

Anita Björlin, Telub AB,
Växjö,
tel. 0470-42 215,
telefax 0470-289 51.
e-post a.m.bjorlin@telub.se

Om inget annat anges svarar redaktören för text och foto.

Redaktionskommittén:

Hans Brännström, Östersund,
tel. 063-156 154,
h.l.brannstrom@telub.se,
Curt Nordström, Solna,
tel. 08-705 51 60,
Elsie Fastesson,
Telub Miltest, Vidsel,
tel. 0929-37 201,
Bengt Thunstedt, Systecon,
Stockholm, tel. 08-459 07 72.

Tryckeri:

Grafiska Punkten AB, Växjö.
Upplaga: 1 500.

Örjan lämnar Telub Vad minns han som positivt o

Örjan Eriksson har varit VD för FFV Elektronik, Telub Teknik, Telub ...

Nej, vi ska inte här redogöra för alla de bolagsnamn han och vi andra har levt med under de senaste tio åren.

Men nu lämnar Örjan Telub och Växjö och går över till vår största kund, Försvarets materielverk.

– När du nu står i begrepp att lämna Telub tittar du förmodligen i backspeglarna. Vilken händelse minns du starkast? Är det när FFV 1991 övertogs av Celsius och så småningom ingick i en börsnoterad koncern eller när Celsius fick underkoncerner och vår tillhörighet blev Celsius Information System?

– Nej, faktiskt inte. Den händelse som jag minns starkast är utan tvekan processen när min Elektronikavdelning på FFV Aerotech 1983 gick samman med Telub.

– Vilken målsättning har du haft för Telub?

– Mitt mål har alltid varit att Telub ska ha en långsiktigt god konkurrenskraft och en kortsiktigt god resultatgenerering. Detta ger oss möjligheten att själva skapa vår framtid.

– Ett annat mål har varit att totalförsvaret i Telub sett en kompetent partner som man kan lita på i fred och i krig.

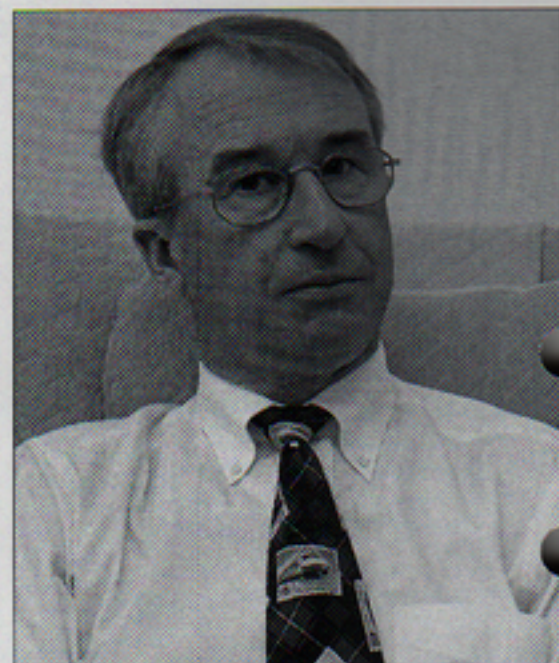
Har du uppnått målen?

– Känner du att du har nått dessa mål?

– Ja, vi har uppnått dessa mål med risk för att vi i vissa områden blivit alltför starka och kompetenta som leverantör.

– Hur tror du Telub med sina dotterbolag uppfattas av sina ägare och andra intressenter?

– Många uppfattar oss som byråkratiska. Ett skäl kan vara att vi arbetar mycket



Örjan har ibland haft anledning att vara fundersam och kritisk ...

systematiskt. Men jag kan med viss tillfredsställelse konstatera att våra metoder och arbetssätt nu tillämpas i CIS och samma sak gäller för gamla Telubgruppen.

– Och från många håll har jag mötts av en stor respekt för vårt tekniska kunnande. Ägarna har förhoppningsvis uppskattat Telub som en säker kassagenerator, som inte belastat ägarna med några större negativa överraskningar eller problem.

– Har de civila satsningarna haft den utveckling du hoppats på?

– De civila satsningarna har under senaste åren varit den stora utmaningen. Försäljningen under 1995 på 152 miljoner kronor mot en budget på 128 miljoner kronor och innehållet i de civila uppdragen har överträffat mina förväntningar.

Ångrade beslut?

– Har du som gammal militär kunnat känna dig hemma och förtrogen med de civila kunderna och deras annorlunda affärskultur?

– Flertalet av Telubs civila kunder arbetar ofta med stora och komplexa system. Därför tycker jag att skillnaden mellan verksamheterna är små.

– Men viss civil verksamhet har jag

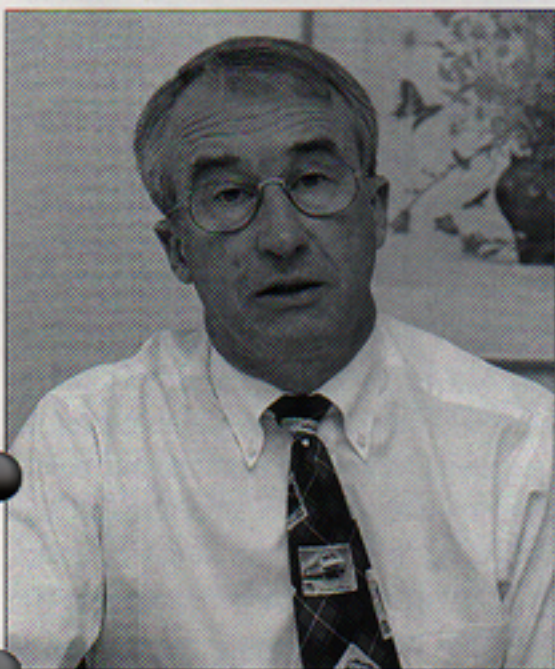
Telub för FMV och negativt?

upplevt som kortsiktig i sitt agerande. Och det har såväl jag själv som övriga medarbetare i Telub haft vissa svårigheter att förstå och acceptera.

– Jag har under lång tid arbetat nära civil verksamhet, allt från Owell till all ny civil verksamhet i CIS. Under denna tid har jag lärt mig vikten av att förstå varje marknads sätt att verka och ha respekt för detta.

– Har du haft anledning att ångra några beslut?

– Jag kan inte påminna mig något enskilt beslut, som jag ångrar. Men kanske har jag tillåtit en alltför omfattande och långvarig förankringsverksamhet före vissa beslut.



... och ibland uppgiven och bekymrad...

– Vad är din största besvikelse under de här åren?

– Den affärsmässigt största besvikelsen är att vi inte tog hem driftentreprenaden på de större och regionala flygplatserna.

Motsvarade inte mina förväntningar

– Samverkansprocessen med de fackliga organisationerna i Ola-projektet motsvarade inte heller mina förväntningar. Efter facklig medverkan i styrgrupp, arbetsgrupper och avstämning av förhandlingsunderlag har jag svårt att förstå logiken i

acceptans av divisioner, sedan vid förhandlingen nej till divisioner och nu acceptans av i princip samma divisioner som bolag.

– Vad är din mest angenäma upplevelse under åren som VD för Telub?

– Min angenämaste upplevelse var när jag tog del av konsultbolaget Cartas analys av Telub i den pågående utredningen om Celsius luftförsvar. Här fick jag en utomstående värdering av Telub som "överlevnadskonstnären, total kundanpassning, systematisk förtroendeuppbyggnad, rörlig och anpassningsbar organisation, flexibilitet, småskalighet, affärshunger på flera nivåer".

"Tillväxt genom delning"

– Hur ser du på det splittrade Telub och de nya bolagens framtid. Är du övertygad om fördelarna av beslutet?

– Uppdelningen av Telub i flera bolag ser jag som ett naturligt utvecklingssteg. Tillväxt genom delning. Utöver fördelen med en bättre tillväxt än i ett samlat bolag ser jag det som positivt att några av mina närmaste medarbetare får möjligheter till personlig utveckling.



... men lika ofta glad och uppsluppen.

– Hur tror du bolagen ser ut om fem år?

– Förändringarna är så snabba så att det är nästan omöjligt att säga något om bolagen om fem år.

– Vad kommer dina nya arbetsuppgifter att innebära?

– Den stora förändringen blir att jag kommer att sitta på upphandlarens sida. Härutöver kommer jag att ägna mer tid åt teknik- och underhållssystemfrågor.

Får Telub nytta av dig?

– Kommer Telub att ha nytta av att du nu går till en av våra stora kunder?

– För såväl Telub, övriga kunskapsföretag som industrin generellt tror jag att det är en fördel att FMV får in personal med företagsbakgrund.

– Vad kommer du att sakna mest när du lämnar Telub den 29 februari?

– Arbetet i ledningsgruppen, uppbackningen från Ann-Christina och att inte få utveckla nya affärer.

Till sist vill jag naturligtvis säga TACK till alla medarbetare för de fina åren tillsammans. Lycka till i fortsatta utvecklingen av företaget och er själva. Jag ser fram emot ett gott samarbete och goda relationer även fortsättningsvis. □

Junior Advisory Board

CIS koncernchef Åke Plyhm har etablerat ett Junior Advisory Board inom koncernen.

Syftet med denna grupp, som består av ett tiotal yngre medarbetare inom CIS, är att dessa i ökad utsträckning ska ges möjlighet att föra en dialog med koncernledningen om olika framtidsfrågor.

Från Telub kommer Anders Lamm, Maria Ragnarsson och Anders Westin. De är inte officiella representanter för företaget utan företräder enbart sig själva. □

Telub konsultar även i Minnesota

Tufft vinterklimat, bra teknisk lösning och gemensamma rötter i Alvesta har banat väg för Telubs konsultinsatser i Minnesota.

Minnesota med sina stränga vintrar har behov av ett väl fungerande system för vägväderinformation, likt det som Telub och Vägverket har tagit fram för de svenska vägarna.

I samarbete med en konsultfirma i USA har Telub haft i uppdrag att specificera ett vägväderinformationssystem till Minnesota.

Telub har under flera år samarbetat med Vägverket och därmed fått stor erfarenhet då det gäller system för vägväder-

information eller VViS, som det brukar kallas.

Telub kompletterar Vägverkets stationer för vägväderinformation med förfinad teknik, som mycket detaljerat avläser nederbördens karaktär och omfattning. På det sättet får Vägverket avsevärt bättre underlag för planering av insatser mot snö och halka och kan samtidigt ge trafikanterna säkrare och mer detaljerad information.

Minnesota står nu i begrepp att bygga upp ett liknande system.

Minnesota har ett klimat som liknar Sveriges, ja, de har kanske till och med strängare vintrar än vad vi har. Och det finns ungefär lika mycket vägar som i Sverige, men på en yta stor som halva vårt land. Vägtätheten är alltså stor.

Staten Minnesotas uppbyggnad av ett system för vägväderinformation har i USA utsetts att vara ett pilotprojekt. Bli utbyggnaden bra här, kommer andra stater med samma vintervägarproblem att bygga upp liknande system.

Längst i Europa

USA ligger inte så långt framme som Europa då det gäller vägväderinformation. Därför har det varit naturligt att amerikana har gått österut för att hämta hjälp.

Representanter för den amerikanska motsvarigheten till vårt Vägverk har i Europa studerat olika lösningar och funnit att den svenska lösningen skulle passa dem.

– Vi har kommit längst i Europa, säger Nils-Olof Karlberg på Ledningssystem och vi kan erbjuda ett så öppet system, dvs ett system som enkelt går att bygga vidare på.

Telubs första del av uppdraget är slutfört och amerikanerna har nu allt underlag för beslut. Men beslut om att införa systemet i Minnesota har ännu inte tagits. Just nu undersöker det amerikanska vägverket hur projektet ska kunna finansieras. De vill nämligen även ha privata finansierare med i projektet.

Alvestaättling

– Men vi hoppas och tror naturligtvis på en fortsättning, USA är ju stort, säger Nils-Olof, som tillsammans med Lars Sahlin varit över i Minnesota och "sålt in" Telubs lösning.

– Vi fick god kontakt med projektledaren, Mr Wikelius, berättar Nils-Olof. Vi presenterade en bra lösning på deras problem, men kanske berodde den goda kontakten också på att projektledaren är svenskättling. Hans farfars far kom från Alvesta liksom jag gör! □



Minnesota har upptäckt Telubs kunnande då det gäller att informera om besvärligt väder. Nils-Olof Karlberg och Lars Sahlin (tvåa och trea fr v) har övertygat representanter för en amerikansk konsultfirma och Minnesota Department of Transportation om förträffligheten av vårt vägväderinformationssystem.

Turkiet bygger spårväg i Izmir med hjälp av ABB och Telub

Den gamla handelsstaden Izmir i Turkiet går inte fri från moderna tekniska påfund. Snart kommer invånarna att få se snabbspårvagnar fara genom och under den 2500 år gamla staden.

Telub och ABB Traction har del i moderniseringen och spårvägens framfart.

Izmir, eller Smyrna som den hette förr, är Turkiets tredje största stad och utvecklas mycket snabbt. År 2010 beräknas staden ha en befolkning på mellan 3 och 4 miljoner.

Kommunikationerna mellan innerstadens affärsområden och förorterna måste förbättras.

Ett konsortium, där ABB Traction AB ingår, har fått uppdraget att bygga en nyckelfärdig snabbspårväg.

ABB Traction deltar som konsortieledare och sedan januari har Telub en medarbetare, Lars-Göran Wallin, stationerad i Västerås hos ABB Traction för att stötta projektledningen vid projekteringen av snabbspårvägen.

– ABB Traction har för närvarande en mycket gynnsam orderingång, förklarar



Smyrnas ortodoxa katedral får snart trängas med den moderna tekniken från Sverige.

Lars-Göran, och har svårt att introducera tillräckligt antal nyanställda i projekten. Därför fick vi gå in som teknisk konsult.

– Att just Telub valdes beror på att vi under fjolåret tillsammans med Celsius Teleanläggningar och ABB Traction deltog i anbudsgivning för ett par tunnelbaneprojekt. Och då fick vi tillfälle att visa vår kompetens.

– Vi deltar i projektering av signal- och kommunikationssystem, med tyngdpunkt på de senare, berättar Lars-Göran. Vårt deltagande i signalsystemet omfattar främst gränssnitten mot övriga system, som är ett radiosystem för drift och underhåll, högtalaranläggning, nödtelefoner, ITV för plattformsovervakning, biljetterings- och passagekontrollsystem samt klockor.

Hela systemet är planerat att utvecklas över en 15-årsperiod och kommer när det är färdigt att bestå av 50 km dubbelt spår åtskilt från annan trafik.

Den kontrakterade första delen omfattar cirka 11 km och 10 stationer. Den byggs delvis under jord under den gamla stadskärnan och delvis på en befintlig banvall där en äldre järnväg har tagits bort. Leverans sker successivt under 1997 och 1998. □

”Dotcom Europas bästa systemintegrator”

Dotcom har fått Bay Networks pris som bästa systemintegrator i EMEA - Europa, Mellanöstern och Afrika.

Bay Networks skapades i oktober 1994 genom en sammanslagning av Syn-Optics och Wellfleet.

Bay Networks är en av världens största datakommunikationsleverantörer och utpekades som en av de stora kometererna på börsen i New York.

Dotcom har skapat en position som en av Sveriges ledande leverantör av lokala och regionala datanätverk. Inom vissa segment, som LAN, är Dotcom idag marknadsledande i Sverige.

– Vi är naturligtvis mycket stolta över denna utmärkelse säger Dan-Åke Enstedt, VD på Dotcom. Bay Networks är världsledande inom datakommunikation och samarbetar med ett stort antal företag i

Sverige och övriga Europa. Att då bli utsedd till Europas bästa systemintegrator känns mycket stimulerande.

I motiveringen framhölls Dotcoms satsningar på tjänster såsom utbildning, nättjänster, remote support osv inom området Internetworking, den höga kompetensen inom datakommunikationsområdet, tidig implementering av den allra senaste tekniken samt volymer och omsättningsökningen från tidigare år. □

Mobiltelefonin öppnar samarbetsmöjligheter inom CIS

Sverige är världsbäst på mobiltelefoner. Nåja, i varje fall är vi det land som har flest mobiltelefoner räknat på invånarantalet och ett väl utbyggt nät.

En av orsakerna är förstås att det i Sverige finns stor teknisk kompetens inom området, och en del av den kompetensen finns på Telub och i övriga CIS.

Såväl Hong Kong som Sverige har upptäckt detta.

Anders Yderborg på affärsenheten Mobil kommunikation, är en av dem som har den omnämnda kompetensen i mobiltelefoner.

– Mobiltelefoner är ett av våra satsningsområden, säger Anders, som tillika är affärsenhetens chef. Men vi arbetar även med landmobil radio och mobil datakommunikation.

– Vi kan ge teknisk rådgivning och göra tekniska planer för utbyggnad av de mobila telenäten, och våra kunder har vi i huvudsak utanför försvaret.

Kunderna finns i huvudsak i Sverige men en del finner vi utanför våra gränser, ja till och med så långt borta som i Hong Kong.

Uppdrag i fjärran land

– Men det var nog ett undantag att vi fick arbeta utanför Europa, förklarar Anders.

Uppdraget i Hong Kong kom från Unisource Mobile, en gammal "bekant" till Anders. Unisource är ett telekommunikationsföretag som ägs av Telia, PTT Telecom Netherlands, Swiss Telecom PTT och spanska Telefonica tillsammans.

– Arbetet i Hong Kong bestod i att på



Hong Kong tar hjälp av svenskt kunnande, bland annat Telubs, inför byggandet av ett mobiltelenät. Anders Yderborg var på plats under några veckor och lärde sig kryssa i folkhavet.

Foto: Anders Yderborg

plats vara teknisk rådgivare åt den verkställande direktören för ett nystartat bolag, som skulle bygga ett DCS 1800-nät i Hong Kong, berättar Anders. Samtidigt skulle jag bevaka att vår kunds investering användes på ett optimalt sätt.

– Jag var i Hong Kong i sammanlagt elva veckor och i praktiken blev min roll projektledarens. I uppdraget ingick bland annat att förhandla med leverantörer och myndigheter, att ge riktlinjer för nätplanering och godkända utbyggnadsplaner, att koordinera byggnadsarbeten och installationer på s k siter och, inte minst viktigt, skaffa kringssystem för till exempel fakturering och kundtjänst.

– Men, tyvärr, jag har ännu inte fått se det i drift, eftersom Kina, som tar över

Hong Kong 1997, har kommit med synpunkter och därmed fördröjt igångsättningen av mobiltelefonin.

Belgien och Bulgarien är andra länder som har planer för GSM-nät och som Unisource Mobile har involverat Telub i.

DCS 1800-nätet på gång

I Sverige har enheten helt nyligen avslutat ett arbete åt Post & Telestyrelsen.

Ett nytt nät är på väg att tas i bruk i Sverige, DCS 1800-nätet. Frekvensutrymmet för GSM och NMT är fullt utnyttjat och därför håller man på att "etablera" ytterligare ett nät, i första hand för tätorterna.

Fyra operatörer har lämnat in licensansökningar till Post & Telestyrelsen, som

har bett Telub granska ansökningarna då det gäller operatörernas tekniska planer för basstationsnätet, växelnätet och transmissionsnätet.

– Vi har utvärderat det tekniska innehållet i licensansökningarna och granskat om dessa uppfyller minimikraven som Post & Telestyrelsen ställer, förklarar Anders.

Nu dröjer det alltså inte särskilt länge förrän vi på marknaden får se nya mobiltelefoner för DCS-nätet men även anpassade för GSM. Inom parentes sagt är det dock fortfarande NMT som har bäst täckning i landet och de flesta abonnenterna.

Samarbete på expansiv marknad

I Sverige tar vi numera för givet att man ska kunna använda mobila telefoner överallt, och våra nät är hyggligt utbyggda. Vi har idag fem och snart åtta eller nio nät och tre eller fyra operatörer att välja mellan. Men detta förhållande är inte givet ens i övriga Europa.

– Därför ser vi framför oss en expanderande marknad, säger Anders. Jag ser också framför mig hur fruktbart ett samarbete skulle kunna bli tillsammans med till exempel Celsius Teleanläggningar, som kan ta vid där våra uppdrag slutar. De bygger och installerar de skiterna. Som jag ser det skulle vi tillsammans kunna bli starka på marknaden.

– Det finns fler bolag inom CIS som vi har etablerat samarbete med, till exempel Enator, som har ett stort kontaktnät på Ericssons, avslutar Anders. □

Ny organisation på Inforum

Affärsområdet Celsius Information & Media inom CIS har utvecklat sin organisation. Man har nu fyra affärsenheter: Celsius Inforum svarar i första hand för teknikinformation. Tf VD Kjell Nilsson. Celsius Infodoc har huvudansvaret för dokumenthantering. VD Frank Lilja.

Celsius Multimedia svarar för multimedieproduktion, verktyg och utveckling. Tf VD Gunnel Åkerblom.

Försvarsmedia arbetar i första hand med läromedel och instruktionsmaterial till försvaret. Tf VD Bo Wallier. □

Storjobb till elverkstaden i Östersund

– Tyvärr så är det mesta kring denna beställning belagt med sekretess, men så mycket kan jag säga att det är en av de större beställningarna på senare tid.

Den som säger det är Jan-Olof Söderberg, chef för elverkstaden i Östersund. Han fortsätter:

– Det är en mycket stor beställning och vi är mycket nöjda och glada att ha fått den.

– Vi ska modifiera ett antal elverkskärnor 15 kVA så att de kan lämna 20 kVA. Det innebär att vi ska byta motor, vi ska förse kärnan med en modern apparat- och styrutrustning och kärnan ska få ett effektivare och modernare bromssystem. Dessutom ska vi se till att elverkskärnan blir EU-anpassad när det gäller mottagna och avgivna elektriska störningar.

– Sedan kan jag berätta att vi fick jobbet i konkurrens med andra leverantörer, avslutar Jan, icke utan stolthet.

Text och foto: Hans Brännström



Harry Thurberg och Curt Stolth i Östersund pratar ihop sig om jobbet på elverkskärnorna.

Uppdragen för Landstinget i Kronobergs län utvidgas - tack vare gott samarbete inom CIS

– Ett gott samarbete mellan oss och Datacenter har lett till ett utvidgat samarbete med Landstinget i Kronobergs län, säger Kenth Eriksson på Telub Service.

– Och ett utökat CIS-samarbete öppnar kanske ännu fler dörrar.

Affärsenheten Telub Service gläder sig just nu åt ett fint samarbete inom CIS. Ett samarbete som lett till fortsatta affärer med Landstinget i Kronobergs län.

Datacenter inom CIS Intern Service har sedan augusti 1993 haft hand om drift och förvaltning av Landstinget Kronobergs

datanät samt gett dem användarstöd och teknisk rådgivning m m, och Datacenter har nyttjat Telub Service.

Landstinget har varit nöjda med insatserna. Ja, så nöjda att avtalet nu rullar vidare, och man vill dessutom utvidga samarbetet med CIS till att även omfatta felavhjälpan service.

Det innebär att Landstinget har sagt upp sina avtal med de gamla datorunderhållarna, som till exempel Nexor och ICL.

– Kan då verkligen vi konkurrera med dessa stora?

– Ja, säger Kenth Eriksson, chef för affärsenheten, Landstinget anser att vi har acceptabla priser och de ser ett stort mervärde i att få alla IT-tjänsterna

utförda av en och samma samarbetspartner, d v s CIS.

Landstinget har en stor flora av produktleverantörer, men dessa är nu enbart leverantörer av hårdvaror. Telub Service är leveransmottagaren och det är de som gör leveranskontrollen, installerar och konfigurerar datorerna. Dessutom håller de en kort introduktion för användaren.

– Denna typ av CIS-samarbete hoppas jag kommer att utvidgas. Celsius IT Tjänster har ett liknande avtal med Stockholms läns landsting och Stockholm stad. Kanske vi även här kan hjälpa till ... avslutar Kenth förhoppningsfullt. □

Nya bolag - nya personaltidningar Två tidningar ersätter Telubiten

Du läser just nu sista numret av Telubiten.

Uppdelningen av Telub innebär också en uppdelning av Telubiten. Den kommer att ersättas av två tidningar.

Telub Communications ska ha en egen personaltidning och Telub Systems kommer tillsammans med Telub Driftentreprenader och Systecon att ha en tidning.

Detta kan kanske av några verka ora-

tionellt och en del undrar säkert om de inte ska få information om systerbolagen.

– Givetvis ska vi fortsätta att informera mellan bolagen, men för att vi inte ska sätta oss mellan två stolar, gamla Telub - nya bolagen, bör även personalinformationen följa de nya bolagsstrukturerna, säger Göran Danielsson, VD för Telub Communications.

Samma innehåll delvis

Tidningarna kommer att ha samma material på ett antal sidor plus några sidor med

bolagsspecifikt innehåll. Det gemensamma innehållet kan vara till exempel artiklar om gemensamma projekt och andra gemensamma aktiviteter, men också för att helt enkelt sprida kunskap och information om varandra.

Till nytta för alla

Om en personaltidning ska bli läst måste den göras i första hand för läsarna och inte för utgivaren. Tidningen ska ge anställda information och kunskap om aktuella ting och annat som är på gång. Plus sådant som kan vara angeläget att förmedla information om för att ge möjlighet till insyn och inflytande. Tidningen ska alltså vara till nytta för såväl de anställda som företaget.

Insändare välkomna

Det innebär också, att de båda tidningarna välkomnar insändare och synpunkter i frågor som kanske kan väcka debatt, och

Programvården har flyttat och utökat

Programvårdsenheten på Telub i Växjö har flyttat till nya lokaler.

– Detta bör göras känt, säger Bo Gustavsson och Arne Sahlberg, eftersom vi har kunder inom hela företaget. Det ska vara lätt att hitta till oss.

– Och oss inbegriper även vår nya medarbetare Ingrid Jacobsson.

Nya medarbetare, nya lokaler, ny utrustning, ny försvarsstandard och nya rutiner präglar programvårdarnas verksamhet i dag.

Bo Gustavsson och Arne Sahlberg är dock sig lika, men vill gärna göra det känt bland sina interna kunder att de har fått ny "adress" och en ny medarbetare, Ingrid Jacobsson.

Programvårdsenheten har flyttat in i den nya korridoren som börjar mittemot postexpeditionen på bottenplanet. Skylten, som hänger ner från taket, visar vägen.

Även om en hel del är nytt för programvårdarna är verksamheten i stort ändå densamma som förr. De svarar för den administrativa delen av programvårdunderhållet. Det innebär att de är en serviceresurs då det gäller arkivering, registrering, kopiering, märkning och distribution av programvaror för olika försvarssystem och för interna programvaror, som kan finnas på disketter, bandkassetter, skivminnen m m.

Programvårdarna förhindrar därmed att information försvinner eller förstörs av misstag.

Dessutom tillverkar de streckodsskyltar för försvarets materiel enligt ny försvarsstandard.

– Till ISO 9001-certifieringen har det tagits fram en ny registreringsrutin för Telubproducerade programprojekt, förklarar Bo. Denna administreras av oss i enlighet med operativ handbok.

– Det är alltså en hel del som är nytt hos oss men dessutom har volymen på uppdragen ökat.

– Detta i kombination med att jag har deltidspensionerat mig gjorde att vi



Den ökade mängden av arbeten och nya rutiner krävde ny medarbetare, Ingrid Jacobsson, och ny maskin för diskettkopiering på programvårdsenheten i Växjö.

behövde förstärkning, förklarar Bo.

Programvården ingår i affärsenheten Telub Service, som även omfattar PC Center, Testcenter, RÖS- och DBU-underhåll och instrumentverkstaden. □

som i sin tur kan leda till konstruktiva lösningar på problem.

Lika naturligt som insändare ska vara är det att respektive bolagschef ska få chansen att ha en sk ledare.

De båda tidningarnas utgivningsfrekvens kommer förmodligen att bli ungefär var sjätte vecka och omfånget per tidning åtta sidor. Dessa detaljer är dock ännu inte färdigbehandlade. Utgivningsplan kommer också att tas fram så småningom.

Nya namn

Tidningarnas namn är inte heller klara. Några namn håller på att diskuteras, men du som tycker du har idéer och förslag på tidningsnamn, hör av dig till Anita Björlin, per telefon, per e-post eller per apostlahästarna.

Klart är däremot att Telubitens nuvarande redaktör kommer att göra de båda tidningarna. Och som sina huvudsakliga informationskällor ska hon ha bolagens marknadschefer, men varje affärsenhet ska också känna ett ansvar att bidra till och medverka i tidningarna. Varje anställd är som vanligt också välkommen med bidrag och förslag.

– Det är viktigt att komma igång även om vi inte hittat de slutliga formerna. Vi vill inte ha något glapp i vår interna information, säger Göran.

Då det gäller Intranet är det i skrivande stund inte riktigt klart hur dessa ska struktureras. Vad vi vet är, att de kommer att utvecklas för varje bolag. Liksom de externa hemsidorna. □

!!INSÄNDARE!!

En reflektion kring omorganisationer

Det bästa med omorganisationer är "kickoff"-träffarna, som brukar inleda de nya organisationsenheternas verksamheter.

Fram för tätare organisationsförändringar och fler "kickoff"-träffar!!

Håkan Andersson/Elektroakustiken

Så här blev det

Affärsenheternas namn nu klara

Alla vet nu sin organisatoriska hemvist, och de nya bolagen har börjat verka under sina nya chefer, och de nya affärsenheterna har fått sina nya namn.

Det var mycket som var nytt. Och dessutom har de nya bolagen fått ta emot nygamla medarbetare.

Bolagens namn, Telub Driftentreprenader AB (D), Telub Communications AB (K) och Telub Systems AB (L), är enbart arbetsnamn till dess de blir godkända av Patent- och Registreringsverket.

Bolagens verkställande direktörer är Gunnar Eklund, Göran Danielsson och Sune Ekfeldt.

Bolagens affärsenheter har under resans gång lämnat arbetsnamnen bakom sig och har nu fått sina slutliga namn, och kortbeteckningarna är också klara.

Förmodligen är namnen kända av många, men det finns nog anledning att sätta dem på pränt i tidningen.

Staben splittrad

I och med upplösningen av Telub AB har staben splittrats och personalen tillhör nu följande organisationsenheter:

Inom D finns Ann-Christina Hammarstedt och Sievert Larsson.

Inom K finns Kjell Karlsson, Greger Haraldsson och Gunnel Johansson.

Inom L finns Inge Gustavsson, Tina Adolfsson, Hasse Johansson och Rigmor Sandberg.

Inom CIS Intern Service finns Göran Hellberg, Lars Larsson, Alf Abrahamsson och Anita Björlin.

Inom annat CIS-bolag Håkan Håkansson.

Och till sist chefen själv, Hans Aronsson, har gått till CIS marknadsfunktion Försvar. □

Kortbeteckning	Affärsenhetsnamn	Chef / biträdande chef
DA	Anläggningsunderhåll	Rune Andersson/Mats Westerlund
DM	Medicinteknik	Bengt Hjertberg
KB	EKMteknik	Jan Söderberg/Robert Krockmar
KE	El- och flygplatsanläggningar	Jan Rundqvist/Göran Könberg
KF	Företagskommunikation	Lars Björkman/Håkan Simonsson
KG	Kom och Navsystem	Arne Larsson/Anders Östberg
KI	El- och signalmiljö	Hans Sundkvist/Olle Johansson
KL	Logistics	Hans Clasén/Gustav Nilsson
KN	Strömförsörjning	Jan-Olof Bäckström/Rolf Andersson
KR	Radiosystem	Olof Carlsson/Leif Stocksélius
KS	Telekom Support	Lars Bivstedt
KV	Mobil Kommunikation	Anders Yderborg/Christer Wiberg
KÖ	Systemprojektering och teknisk övervakning	Hans Nygren/Hans Broberg
KA	Affärsstöd	t f chef Lars-Peder Karlsson
LI	Informationssystem	P-O Sjöberg/Jan Thörnqvist
LK	IT Partner	P-G Nilsson/Göran Samelius
LL	Ledningssystem	Thomas Ragnarsson
LN	IRM System	Leif Jormsjö
LR	Radar	Ingemar Eriksson/Roger Berglund
LS	Systemteknik	Stig Hedlund/Per-Olof Hörnaeus
LT	ITS Teknik	Nils-Olof Karlberg/Lars Jernbäcker
LU	Telub Service	Kenth Eriksson/Mikael Örnheim
LY	Sensorer o Ledningssystem	Peter Axelsson/Erkki Svensson
LA	Affärsstöd	t f chef Hans Hållén

TACK

Ett varmt tack till arbetskamrater och fack i "Berget", vänner i Växjö och Bålsta samt företag för den fina uppvaktningen vid min pensionsavgång.

Olle Bolander, f d LHH

SAGT OM INTERNET

Analysföretaget IDC spår en baksmälla för den publika användningen av Internet. Istället blir det på företagssidan som Internet får sitt stora genomslag. Internet-tekniken blir infrastrukturen i företagets interna informationshantering, så kallade Intranet. Intranet är ett kraftfullt verktyg för att lösa det interna informationsbehovet.

Ett antal svenska företag hårdatsatsar på intern informationshantering via Internet.

Computer Sweden

Övergång till digital lagring

Svenska myndigheter har ett enormt flöde av papper att sortera i skrymmande arkiv. Bara i Riksarkivets katakomber dammar 17 mil papper. Men nu rustar verk och förvaltningar för framtiden. Arkiven digitaliseras.

Kontakt

Kabel-TVnät för teletjänster

Från mitten av nästa år kommer kabel-TV-bolagen att kunna erbjuda teletjänster via näten. HP lanserar då ett modem som kan kopplas till antennkabeln i stället för det vanliga telenätet.

Fördelen är bland annat en väsentligt högre kapacitet. Man talar om överföringshastigheter på megabit.

Computer Sweden

Telia får mer konkurrens

De norska och danska telebolagen satsar stenhårt på Sverige genom det gemensamt ägda bolaget Internordia. Internordias mål är att vara en totalleverantör av telekommunikationsprodukter med tillhörande tjänster.

Computer Sweden

Forum för informations-säkerhet

Ett särskilt forum för informationssäkerhet har bildats, SEIS (Säkrad Elektronisk Informationshantering i Samhället).

I styrelsen för SEIS sitter Posten, Telia, Försvarmakten, Kommunförbundet, Landstingsförbundet, SAF, S-E Banken m fl.

Landstingsvärlden

Är datorn en hane?

Den frågan besvarar riksdagsledamoten Eva Flyborg (fp) med ett tydligt ja i en debattartikel i Göteborgs-Posten.

– När det gäller den struktur som tekniken hittills har använt sig av, så påstår jag att den till 100 procent är mansdominerad. Både utformningen av och innehållet är i dag som gjort för männen och tilltalar i regel inte kvinnorna i samma utsträckning, skriver Eva Flyborg. Hon menar, att det därför är av yttersta vikt att kvinnor får ett betydande inflytande över de pedagogiska utformningarna så att tekniken blir tillgänglig för fler. Eva Flyborg ser också en demokratisk risk i den nya teknologin. De som har dator och vet hur man utnyttjar den, deltar i det demokratiska samtalet, de andra står utanför.

– Dåtidens fattighjon blir nutidens PC-lösa! Det kan bli ett elektroniskt klas-samhälle med starka och svaga, med eller utan e-mailadress, skriver hon. □

Statskonsult försvinner

De fyra SKD-företagen Statskonsult och Redab kommer att försvinna som namn. De kommer att ingå i moderbolaget Sema Group Konsult.

Sema Group vill med detta stärka identiteten av koncernen.

De övriga tre dotterbolagen Lönepartner, Promax Data och Växjö PA-konsult fortsätter dock att verka under sina egna namn på marknaden. □

Talsvarssystem för färdtjänstresor

Celsius IT Tjänster hjälper Samres öka servicen med nyutvecklat talsvarssystem för färdtjänstresor.

Personer med färdtjänst erbjuds beställa sina resor via talsvar. Med talsvar kommer resenären alltid fram direkt vilket betyder ökad service. □

Ny marknadschef på Dotcom

Milos Herman, 35 år och civilingenjör, är ny marknadschef på Dotcom. Han efterträder Kjell Westerback, som gått över till CIS som informationschef.

Milos Herman har i sju år arbetat för Apple Computer inom olika befattningar, närmast som marknadschef och chef för affärsutveckling. □

Ramavtal tecknat mellan CIS och Stockholm

Stockholms läns landsting och Stockholms stad har gemensamt tecknat ett ramavtal med Celsius IT Tjänster.

Avtalet är ett tvåårigt ramavtal som gäller samtliga förvaltningar och bolag inom landstinget och Stockholms stad och omfattar programvaror, underhåll, utveckling, konsulting, utbildning och driftservice från CIS. I avtalet ingår dessutom hela Microsofts produktutbud som CIS är återförsäljare av.

Ramavtalet innebär att alla ansvariga inom landstinget och Stockholms stad på ett enkelt sätt kan avropa programvaror, tjänster och utbildning.

Marknaden värderas till cirka 300 miljoner kronor under två år. □

IT Tjänsters och IT Systems web-sidor

CIS IT Tjänster och CIS IT System har nu egna Web-sidor på Internet och med en helt ny layout.

Men man kommer även framöver att ha en hel del samarbete, vilket innebär att man vid vissa val skiftar från IT Tjänster till IT System och tvärtom.

De nya adresserna är:

IT Tjänster <http://www.cit.celsius.se>

IT System <http://www.cits.celsius.se>

NYA MEDARBETARE

Carina Sirby är tillsvidareanställd från 1 januari som produktionsassistent i Arboga. Carina kom till Telub från FFV Aero-tech.

Magnus Holm började den 1 januari som radiotekniker i Arboga.

Magnus kommer närmast från Ericsson Mobile Communications AB.



Anders Hallberg började den 1 februari i Solna som systemutvecklare.

Anders har gått datavetenskaplig linje, Uppsala, och kommer närmast från Ericsson Utvecklings AB.



Bengt Olof Hulteberg började den 12 februari som konsult i Solna.

Bengt Olof kommer närmast från Ericsson Infocom Consultants.

SLUTAT

Mary-Ann Böwes/LIS, Göteborg

AKTUELLA INTERNA CIS-UTBILDNINGAR

Kurs:	Datum:	Ort:	Sista anmäl.n.dag
Grundläggande ekonomi	25 - 26/4	Växjö	22/3
Ordersammanhållande inom Telub	14/5 29/5	Växjö Stockholm	12/4 12/4
Underhållsteknisk grundkurs	23 - 24/4	Växjö alt. Arboga	22/3
Upphandlingslagen - EU:s regelverk	2 - 3/4	Växjö	1/3
Planeringsamtal	27 - 28/3	Med. senare	1/3
Ledarskap och mod	7 - 10/5	Med. senare	4/4
Ledarskap och positiv påverkan, fördjupning	25 - 26/4	Med. senare	22/3
Positiv förhandling	16 - 19/4	Med. senare	15/3
Konsultrollen	7 - 9/5	Internat	4/4
Utredningsteknik och teknisk dokumentation	26 - 28/3	Växjö	23/2
Introduktion till ADB	15/4	Växjö	15/3
PC start - Windows, grundkurs	16/4	Växjö	15/3
	23/4	Helsingborg	22/3
	4/3	Älvsjö	snarast
	1/4	Älvsjö	1/3
Ordbehandling, MS Word 2.0 för Windows	17/4 el. 17-18/4	Växjö	15/3
Ordbehandling, MS Word 6.0 för Windows	12 - 13/3 18 - 19/4 24 - 25/4	Skellefteå Älvsjö Helsingborg	snarast 18/3 22/3
Ordbehandling, MS Word 6.0, forts.kurs	5 - 6/3 9 - 10/4	Skellefteå Helsingborg	snarast 8/3
Dokumentproduktion med standardformulär	19/4	Växjö	19/3
Kalkylprogram MS Excel 5.0 för Windows, grundkurs	26 - 27/3 14 - 15/3 11 - 12/4 7 - 8/3 9 - 10/4	Skellefteå Växjö Helsingborg Älvsjö Älvsjö	snarast snarast 11/3 snarast 8/3
Access 2.0, grundkurs	2 - 3/4 19 - 20/3	Älvsjö Skellefteå	1/3 snarast
Internet	18/4 28/3	Växjö Älvsjö	18/3 28/2
Objektorienterad programvarukonstruktion "C++"	6 - 10/5	Växjö	4/4
Användbarhetsarbete i systemutveckling	1 - 3/4	Växjö	1/3

Ytterligare upplysningar lämnas av Geoffrey Denny, tel 0470 - 42 571, eller Lotta Ivarsson, Växjö, tel. 0470-42 497, fax 0470 - 711 712, som också tar emot din anmälan.