


telub*iten*

PERSONALTIDNING FÖR TELUB • MILTEST • SYSTECON

NUMMER 9 • 1995



Ledningssystem
förmågor i centrum

sidan 12

FÖRSTA HALVÅRET LJUST FÖR CIS • ACKREDITERING - ETT
KONKURRENSMEDEL • TELUB TRYCKER OM FLYGVAPNET •
MONA - FACKETS JÄMSTÄLLDHETSOMBUD •

Är Telub ett attraktivt företag? Ja, det tycker ett tiotal medarbetare i Ericsson Infocom Consultants AB som från och med den 1 september tog anställning i Telub. Vi har fått en fin förstärkning inom informationsförsörjningsområdet med bland annat Astra som en stor kund. Två av de nya medarbetarna finns i Solna och de övriga i Göteborg.

Ni är alla hjärtligt välkomna till Telub-familjen!

Vårt resultat har ytterligare försämrats med ett par miljoner relativt budget. Jag vill understryka vikten av att vi genomför erforderliga åtgärder för att ta i problemen.

Projekt Ola, d v s den utredning som resulterat i ett förslag till en utveckling och förändring av organisationen, är nu avslutat. När Du läser dessa rader bör förhandlingarna med personalorganisationerna vara klara och jag hoppas att organisation

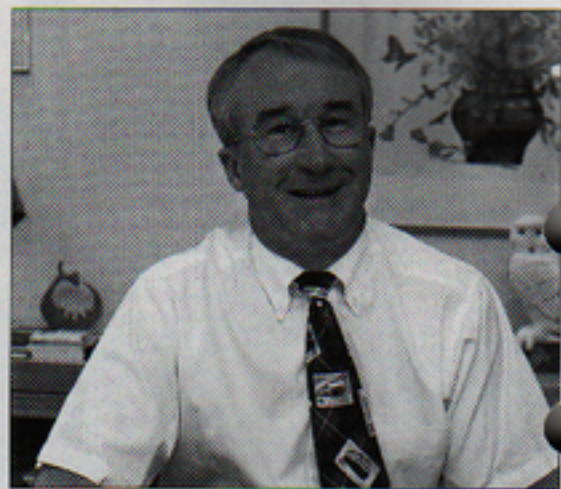
Bästa sättet att vara informerad är att vara nyfiken

och tillsättning av chefer är också klar vid oktober månads utgång.

För att förbättra informationen till våra medarbetare håller vi på att arbeta fram en Telubs "hemsida" i vårt datorstöd. Tanken är att denna ska vara en direktkanal, som kompletterar informationen via linjeorganisationen och Telubiten.

Var med från början och skaffa dig tillgång till denna informationskanal.

Bästa sättet att vara informerad är att vara nyfiken och att aktivt söka information.



Ojain Essil

Fortsatt förtroende från ÖCB!

Överstyrelsen för civil beredskap, ÖCB, har i sk offentlig upphandling antagit Telubs anbud.

Det innebär att Telub har fått förtroendet att arbeta vidare för ÖCB i deras utveckling av civila försvarets ledningssystem. Uppdragen sträcker sig fram till och med 1996.

Uppdragen finns inom områdena tekniskt ledningsstöd, telesäkerhetsåtgärder, materieltekniskt stöd och informationshantering.

Arne Söderberg på division Kommunikationssystem är projektledare.

Den totala ordersumman är drygt 16 miljoner kronor. □

Fortsatt förtroende från ÖSK?

Telub har, som vi skrivit om tidigare, redan tagit "ett steg upp" på Öresundsförbindelsen. Nu är det dags att konkurrera om att få ta lite fler steg.

Telub har nått en bit på vägen. Vi är nämligen en av fem leverantörer som blivit kvalificerade att få lämna anbud på mer omfattande konsultarbete till Öresundskon-sortiet (ÖSK), som är byggherren.

Konsultarbetet består av att specificera, verifiera och kontrollera de tekniska installationerna i delprojektet "Coast-Coast Installations".

Skulle Telub bli leverantören är uppdraget ett engagemang fram till år 2000. □

Ny VD för Celsius IT Produktion.

Den 1 oktober tillträder Lars Malm tjänsten som verkställande direktör för Celsius IT Produktion AB.

Lars Malm har en lång och gedigen erfarenhet från olika grenar inom IT-området. Han kommer närmast från Pharmacia, där han bland annat varit VD för Pharmacia Data AB. Lars Malm har också varit verksam som AU-chef på Åhléns och som systemman och säljare på IBM.

Thomas Fäldt, som varit stf VD för Celsius IT Produktion går till CIS som affärscontroller med placering i Kista. Den förre affärscontrollern, Mats Engblom, blir VD för Yttec AB, ett bolag inom Celsius Invest AB. □



Celsius Information System: Positivt halvårsbokslut

Celsius Information Systems IT-satsning har en mycket positiv utveckling och kan redovisa en halvårsvinst på 85 miljoner kronor. Det är en resultatförbättring med närmare 120 miljoner kronor jämfört med föregående års resultat för jämförbara enheter (inkl Dialog, som då inte ingick i C I S).

Nischföretagen inom Celsius Invest redovisar också en positiv resultatutveckling.

Däremot redovisar moderkoncernen Celsius för första halvåret 1995 ett resultat efter finansnetto på 140 Mkr att jämföras med 379 Mkr för motsvarande period 1994. Den minskade vinsten beror i allt väsentligt på problemen i CelsiusTech Systems, vilka negativt påverkat resultatet i försvarskoncernen Celsius Industrier.

Sammantaget innebär detta att Celsiuskoncernens resultat för helåret be-

ret bedömdes ligga i nivån 450 - 500 Mkr.

- I samband med den nya koncernstrukturen, som trädde i kraft i juni i år, genomfördes inom försvarsgruppen Celsius Industrier en genomgång av pågående struktureringsprogram och större utvecklingsprojekt. Detta har medfört ett behov av ytterligare reserveringar på totalt närmare 300 Mkr för 1995 och är i allt väsentligt hänförliga till CelsiusTech Systems, säger koncernchef Olle Lund i en kommentar till halvårsrapporten.

Åtgärder i CelsiusTech

- Resultatet för Celsius Industrier för första halvåret är självfallet oacceptabelt. Det beror i huvudsak på betydligt högre kostnader än beräknat för systemutvecklingen i flera av CelsiusTech Systems projekt, som löper över många år. Övriga bolag i Celsius Industrier - Kockums, Bofors, FFV Aerotech och CelsiusTech Electronics - går däremot i stort enligt plan, säger Egon Linderöth, VD för Celsius Industrier.

CelsiusTech avvecklas, varvid CelsiusTech Systems och CelsiusTech Electronics blir separata dotterbolag direkt under Celsius Industrier. Vidare koncentreras CelsiusTech Systems verksamhet till de två kärnverksamheterna marina system och luftförsvarssystem samtidigt som vi aktivt undersöker möjligheterna till olika arbetsformer med externa partner.

- CelsiusTech Electronics har stabil verksamhet med goda fortsatta utvecklingsmöjligheter, betonar Egon Linderöth.

Nuvarande VD i CelsiusTech, Gert Schyborger, blir styrelseordförande i de två CelsiusTech-bolagen för att med full kraft koncentrera sig på omstruktureringen, och förhandlingar med de fackliga organisationerna på CelsiusTech kommer omedelbart att inledas.

Positiv IT-satsning

Den positiva utvecklingen i Celsius Information System beror på en ökad efterfrågan, på genomförda strukturinsatser i f d Dialog, där nu samtliga enheter går med vinst, samt på synergieffekter som möjliggjorts genom den nya organisationen. Den nya organisationen, med samtliga civila IT-verksamheter inom ramen för Celsius Information System, har också skapat förutsättningar för inbryningar på delvis nya marknader, till exempel vad gäller IT-mässiga totalåtaganden även för större organisationer och företag, säger Åke Plyhm, VD för Celsius Information System, i en kommentar.

- De offensiva satsningar vi har gjort inom IT-sektorn har hittills visat sig framgångsrika och vi bedömer Celsius Information Systems fortsatta utvecklingsmöjligheter som mycket positiva, säger Åke.

Celsius Invest, som bedriver verksamhet i ett antal nisch-företag med huvudsaklig inriktning på avancerad



döms uppgå till cirka 400 Mkr, vilket är något lägre än vad som angavs i föregående delårsrapport, då resultatet för helå-

- För att komma till rätta med problemen i CelsiusTech Systems genomför vi ett kraftfullt åtgärdsprogram. Det omfattar bland annat organisationsförändringar och rationaliseringar där det gemensamma moderbolaget

materialteknik och internationellt civilt flygunderhåll, har under första halvåret haft en relativt gynnsam marknadsutveckling för flertalet ingående verksamheter.

– För Celsius Invest är det framför allt förbättringar i den amerikanska flygrörelsen och genomförda strukturinsatser i de ingående bolagen som påverkat verksamheten positivt, kommenterar Lennart Hednert, VD för Celsius Invest.

Förbättrat resultat under kommande år

– Mot ovanstående bakgrund räknar jag med att koncernens sammantagna resultat för kommande år åter förbättras. Detta under förutsättning att kommande försvarsbeslut inte medför behov av några mer omfattande strukturåtgärder, konstaterar Olle Lund.

Problemen i CelsiusTech Systems

Det mycket svaga resultat som Celsius redovisar för det andra kvartalet beror, som tidigare nämnts, främst på problemen inom CelsiusTech.

– Den verksamhet som bedrivs inom CelsiusTech Systems befinner sig till stor del i den teknologiska framkanten, vilket innebär såväl stora möjligheter som risker. Tyvärr har vi tvingats konstatera att flera pågående projekt visat sig betydligt mer kostsamma att utveckla än vad som bedömdes vid kontraktstillfällena. Tidsåtgången för order som tagits till fast pris har varit alltför hög och på grund av brister i projektuppföljningen har vi inte i tid uppmärksammat problemen, säger Olle Lund.

– Det är i sammanhanget dock viktigt att notera att systerföretaget CelsiusTech Electronics går mycket bra och redovisar en påtaglig vinst, poängterar Olle Lund vidare.

Kraftfulla strukturgrepp

– Den uppkomna situationen inom CelsiusTech Systems tvingar tyvärr ledningen för Celsius Industrier till radikala åtgärder. Det är emellertid samtidigt väsentligt att påminna sig att CelsiusTech Systems tillhör de mest avancerade företagen i världen inom sitt område och att man har flera mycket långsiktiga projekt som drivs framgångsrikt, poängterar Olle Lund.

– Det är för att skapa förutsättningar för en bättre framtida utveckling i de delar av företaget som kommer att leva vidare som vi nu måste inrikta oss på kraftfulla strukturgrepp och koncentrera verksamheten till tunga, lönsamma projekt.

Vikande försvarsmarknad

Av halvårsrapporten framgår att orderingången inom försvarssektorn under perioden varit relativt svag, vilket sannolikt kommer att medföra ett behov av resursanpassningar under hösten. Till detta har Egon Linderoth följande kommentarer:

– Vi förutser tyvärr att det kan bli fråga om vissa neddragningar till hösten, men av konkurrensskäl och med tanke på det aktuella förhandlingsläget beträffande vissa projekt kan jag idag inte ange varken bolag eller omfattning.

– Vi utgår dock i detta sammanhang från att vi får en beställning på YS 2000 under hösten eftersom såväl försvarsmministern som företrädare för försvarsmakten vid flera tillfällen har pekat på vikten av att försvaret får en ny generation ytstridsfartyg. Skulle det, mot förmodan, inte bli någon beställning under hösten medför det självfallet att vi måste anpassa våra produktionsresurser efter detta.

Ett bättre 1996

– Sammantaget blir 1995 ett svagt år för Celsius-koncernen men med nu beslutade åtgärder skapar vi förutsättningar för en mer positiv utveckling under de närmaste åren framöver, säger avslutningsvis Olle Lund, som räknar med att koncernens resultat åter kommer att förbättras redan 1996.

Telubs halvårsresultat

Vad säger Örjan Eriksson om Telubs resultat? I förra numret av Telubiten nämnde Örjan att "resultatet ligger hela elva miljoner kronor under budget".

– Var kan du finna orsakerna till detta? Kan du dessutom nämna något om Systecons och Telub Miltests resultat?

– Efter augusti månad kan vi konstatera att vi tappat ytterligare ett par miljoner

relativt budget. En förklaring är kostnaderna för vår medverkan i "Australienprojektet", som inte var budgeterade.

– En annan och allvarigare orsak är den vikande försvarsmarknaden, som även drabbar oss. För många upplevs kanske en mindre nedgång i direkta timmar mot kund inte som något större problem. Men när vi summerar effekterna på företagsnivå så betyder varje procent i direkttidsuttag cirka sju miljoner kronor i resultat.

– Telub Miltest går fortfarande bra och bättre än budget

resultatmässigt. Systecon har ett mycket tungt år med ett nollresultat som prognos.

– Jag utgår ifrån att all

inser allvaret i vårt läge.

Vi måste i detta läge genomföra erforderliga åtgärder, som kanske svider på kort sikt, men som på sikt ger en bättre konkurrenskraft och en positiv utveckling. □

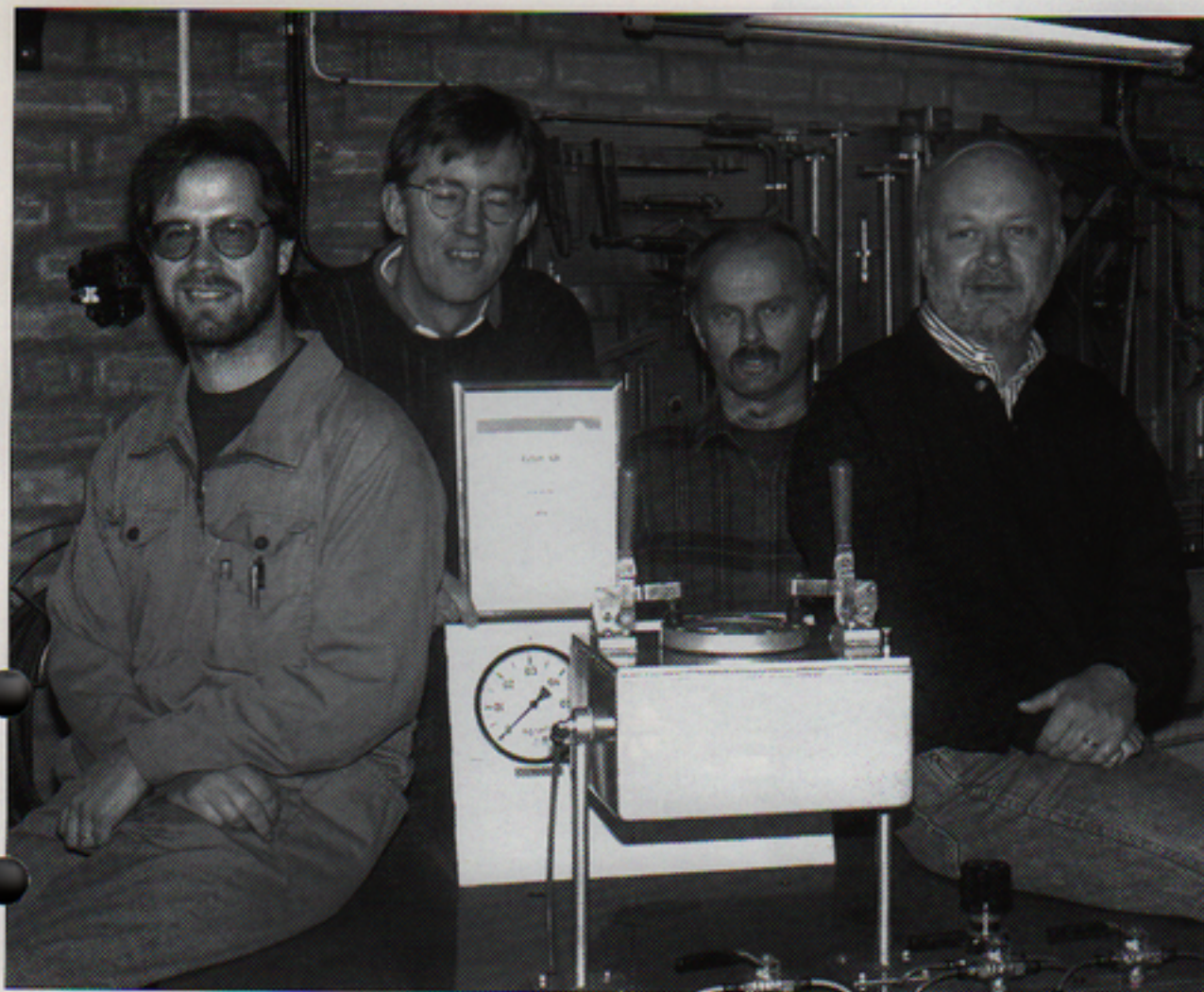


NOTERAT FRÅN
CELSIUS
INFORMATION
SYSTEM

Tandläkaren pratar med datorn

Celsius IT System lanserar tillsammans med UDAC en röstbaserad tandvårdsjournal. Datorn förstår tandläkarens uttryck och lägger in patientinformation i datorn.

Tandvårdsjournalen är kärnan i en ny produktfamilj. I produktfamiljen ingår också datorstöd för det administrativa arbetet. Detta utvecklas för att ge flexibilitet vid förändringar av det statliga ersättnings- och regelsystemet. □



Här är gänget i Östersund som av Swedac har ackrediterats för att kontrollera tankfordon. Ola Strindlund, Stefan Fahlander (med ackrediteringsbeviset), Jöns Rönnerfjäll och Karl-Erik Bergström.

ha utbildad personal, utrustning och ändamålsenliga lokaler, att vi skulle ta fram en kvalitetsmanual för denna typ av arbete. Dessa krav har vi nu uppfyllt och ackrediteringen är i hamn.

Behöriga kontrollanter är nu Jöns Rönnerfjäll och Ola Strindlund på fordonsverkstaden. Karl-Erik är tekniskt ansvarig och Stefan Fahlander är kvalitetsansvarig.

Satsning på civil marknad

Kjell Hansson, chef för avdelning Fordon i Östersund, avslutar med att säga:

– Denna satsning gör att vi har fått en konkurrenskraftig kompetens. Det ligger helt i linje med vår civila satsning som påbörjades på försommaren med tillverkningen av traktorhytter.

Text och foto: Hans Brännström

Ackreditering – ett måste och ett konkurrensmedel

– Tidigare har vi haft tillstånd att jobba med enbart militära tankfordons påbyggnader och dess utrustning. Men nu har vi ackrediterats och kan därmed även åta oss uppdrag på civila tankfordon, säger Karl-Erik Bergström i Östersund.

Uppdragen Karl-Erik åsyrftar är att reparera samt att kontrollera att tankfordon uppfyller kraven i den europeiska överenskommelsen om transport med farligt gods på väg. Ackrediteringen ger avdelning Fordon i Östersund nu även möjligheten att utföra kontroller på civila tankfordon.

Karl-Erik Bergström är teknisk handläggare för drivmedelsmateriel och han arbetar i dessa uppdrag tillsammans med Stefan Fahlander.

Det är Swedac som har ackrediterat Telub AB i Östersund. Utöver Svensk Anläggningsprovning AB (SA), som tidigare hade monopol på dessa kontroller, är det förutom Telub endast ett företag till i Sverige som är ackrediterat.

Noggrant förarbete

– Hur har ni gått tillväga för att få ackrediteringen?

– På uppdrag av Statens Räddningsverk och i samarbete med SA har vi producerat ett kurspaket och utbildat kontrollanter för den civila marknaden, förklarar Karl-Erik. Vi passade samtidigt på att utbilda två av våra egna medarbetare på vår fordonsverkstad.

– Sedan skickade vi in en ansökan till Swedac för att de skulle bedöma våra möjligheter att bli ackrediterad kontrollverkstad för tankfordon.

– Swedac krävde, förutom att vi skulle

NOTERAT FRÅN
CELSIUS
INDUSTRIER

Celsius köper in sig i norska Raufoss

Celsius Industrier har köpt 15 procent av aktierna i det norska företaget Raufoss AS.

En sådan samverkan som detta köp innebär ligger väl i linje med de samarbetsavtal inom försvarsmaterielsamarbetet som försvarsministrarna i Sverige och Norge har undertecknat. Kockums har tidigare köpt in sig i den norska varvskoncernen Mjøllem & Karlsen till 25 procent. □

"Telub trycker om flygvapnet"

Först tror man att man läser fel. Sedan tror man att det är ett tryckfel. Men det står faktiskt "Telub trycker om flygvapnet" på den släpvagn som ett reselag från Telub i Östersund ska åka omkring med. Man undrar förstås vad som ligger bakom detta originella påstående.

En som vet mer om detta är Sten Lindqvist på avdelning Fordonsteknik i Östersund. Han är projektledare för de "luftaffärer" som nu pågår i Östersund.

– Hur började det hela?

– Det började med att FMV:FUH gav oss uppdraget att undersöka varför flottiljernas luftdrivna arbetsmaskiner gick sönder alldeles för ofta. Vår analys visade att det fanns för mycket smuts och vatten i den tryckluft som kom från kompressorcentralerna. Det ledde till att vi under åren 89-90 byggde om eller kom-

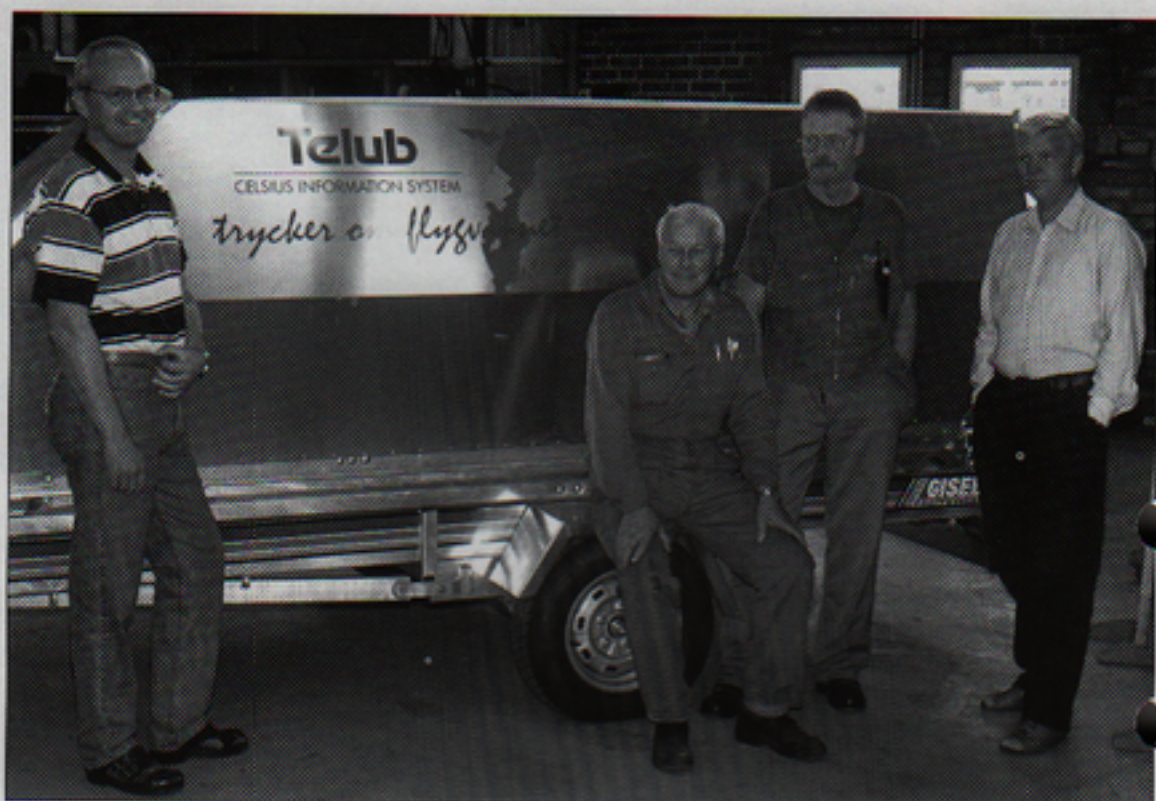
Telubs interna välkomstsida

Telubs interna hemsida – eller välkomstsida – har kommit igång så smått. Du kan nu välja bland olika sidor, till exempel "Telub-aktuellt – vad händer", där du ibland kan finna korta nyheter med kort aktualitet om bland annat Telub och CIS. Du finner även "Lediga platser" och dessutom håller en presentation av Telub på att färdigställas, m m

För att få tillgång till ovanstående förutsätts förstås att du skaffat dig ett läsprogram, till exempel Netscape.

Den elektroniska, interna informationen ska ses som ett komplement till de traditionella informationsvägarna och inte som en ersättning.

Hör gärna av dig med synpunkter och idéer om välkomstsidan till Anita Björlin, Göran Hellberg eller Håkan Håkansson, som tillsammans ansvarar för sidan. □



Här är gänget som förbättrar luften inom flygvapnet, Bengt Arnell, Stig Zackrisson, Nils Falk och Sten Lindqvist.

pletterade kompressorcentralerna, bland annat med torkar och filter, på förbandens tekniska enheter och verkstäder.

– Och sedan var allt frid och fröjd?

– Tryckluften blev bättre, visst. Men sedan kom ett annat problem. Tillverkningen av snabbkopplingar enligt då gällande standard upphörde. Vi fick då i uppdrag att ta reda på vad marknaden hade att erbjuda och att lämna förslag till en ny standard för flygvapnet. Vårt arbete visade, att det fanns en hel flora av slanglängder och dimensioner vilket inte precis gjorde tillvaron behagligare för de luftdrivna maskinerna. Inte alls bra, säger Sten.

Ny standard för luftkvalité

I den här vevan – 1991-92 – kom en ISO-standard som klassade olika luftkvalitéer. Sten berättar vidare:

– Vi fick i uppdrag att skriva en Teknisk order, som skulle beskriva vad olika slags tryckluft inom flygvapnet skulle ha för kvalitéer. Vi fick även i uppdrag att utföra utprovningar med olika leverantörers produkter inom tryckluftsområdet.

– Till slut fastnade vi för en leverantör som vi föreslog för FMV:FUH.

– Vi har bytt ut slangar och kopplingar

på F4 i Östersund och fått det jobbet godkänt av kunden som referensanläggning för framtida jobb på andra flottiljers verkstäder.

Nu börjar jobbet

– Och vilken flottilj står i tur att upp-rustas?

– Vi börjar med de tekniska enheterna och verkstäderna på F21, säger Sten och vidareutvecklar:

– Det handlar om cirka 70 lokaler, och för ändamålet har vi utrustat en släpvagn med cirka 250 olika komponenter och verktyg. Vi kommer att vara fyra man som har jobb i fyra veckor för att klara jobbet.

– Och sedan följer förstås andra flottiljer efter?

– Det är inget klart med det ännu, men jag vet att de ligger på och vill ha denna kvalitetshöjning. Förhoppningsvis får vi förtroendet att fortsätta med en utbyggnadstakt av två flottiljer per år, säger Sten och avslutar med:

– Vi står gärna till tjänst med mer information till dem som har funderingar kring sina tryckluftsproblem.

Text och foto: Hans Brännström

Genom Mona medverkar fackklubbarna i jämställdhetsarbetet

● *Det jag hittills sett av jämställdhetsarbetet på Telub är förmodligen varken bättre eller sämre än i något annat företag.*

● *– Men Telub kan kanske bli ännu bättre, kanske bäst.*

En som vill medverka till detta är tjänstemannaklubbarnas gemensamma jämställdhetsombud Mona Johansson på Telub i Arboga.

Ansvar för att det påbörjade jämställdhetsarbetet fortskrider ligger på företaget. Men tjänstemannaklubbarna vill i det här arbetet vara representerade med en egen gemensam representant. Klubbarna har enats om Mona.

– Vad fick dig att acceptera det här uppdraget?

● – Jag ser på uppdraget som en utmaning och med förhoppningen att jag ska kunna hjälpa mina arbetskamrater. Det ger mig också möjlighet till personlig utveckling.

● – Hur kommer du att arbeta?

– Jag tänker efter bästa förmåga se till att Telub lever upp till Jämställdhetsplanen för 1995, till exempel titta på formuleringarna i platsannonser. En ambition är att försöka påverka attityden hos både chefer och andra medarbetare vad avser möjligheten till personlig utveckling oavsett kön eller nuvarande arbetsuppgifter. Det måste framhållas att en kurs för kvinnor är ingen syjunta.

– Vilka konkreta åtgärder ligger framför dig?

– Jag kan nämna några. Huvuduppgiften är att minst två gånger per år utvärdera den för året gällande jämställdhetsplanen. Denna utvärdering ska rapporteras

Mona Johansson på Telub i Arboga har tagit på sig uppgiften att vara tjänstemannaklubbarnas gemensamma jämställdhetsombud.



till respektive fackklubb samt till arbetsgivaren.

– Det ska också ges möjlighet att bedriva egna utredningar i avsikt att främja jämställdhetsarbetet. Dessutom kan jag verka som stöd- eller kontaktperson för enskilda personer.

Varje fackklubb har ett ansvar

– Men jag vill påpeka att jag som gemensamt jämställdhetsombud inte fråntar respektive fackklubbs ansvar beträffande jämställdhetsfrågor.

– Hur ser du på jämställdhetsarbetet o h t inom Telub?

– Vad jag hittills sett av jämställdhetsarbetet inom Telub så är det förmodligen varken bättre eller sämre än i något annat företag. Men Telub kan förhoppningsvis bli bättre, kanske bäst.

– Har du varit fackligt engagerad tidigare?

– Nej, jag har inte arbetat fackligt tidigare. Och det betyder att jag måste sätta mig in i många nya frågor.

– Vad arbetar du med när du inte engagerar dig i jämställdhetsarbetet?

– Jag började som vikarie på Telub i augusti 1989. I januari 1990 fick jag en tillsvidareanställning på Radaravdelningens expedition, där jag arbetar med

alla de uppgifter som förekommer på en avdelningsexpedition.

Internt kontaktnät viktigt

Hur ser då Lennart Hagman, PTK:s ordförande, på Monas arbete?

– Det är en viktig uppgift Mona har tagit på sig och jag är övertygad om att hon kommer att lyckas.

– Min förhoppning är att Mona ska få det helhjärtade stöd från klubbarna och från företaget som krävs för att snabbt komma in i rollen och kunna agera på det sätt som vi önskar. Vi måste också underlätta för Mona att bygga upp ett internt kontaktnät med jämställdhetsombuden i de enskilda klubbarna inom Telub och på sikt även inom hela CIS-koncernen.

– Jag vill hälsa Mona välkommen i den fackliga gemenskapen och önska henne lycka till i den nya rollen! Allt fackligt arbete ger goda möjligheter till personlig utveckling, avslutar Lennart. □

PÅMINNELSE!

Stordiabilder för presentation av Telub och Celsius Information System finns på servern Moses\Program\OH-Telub.

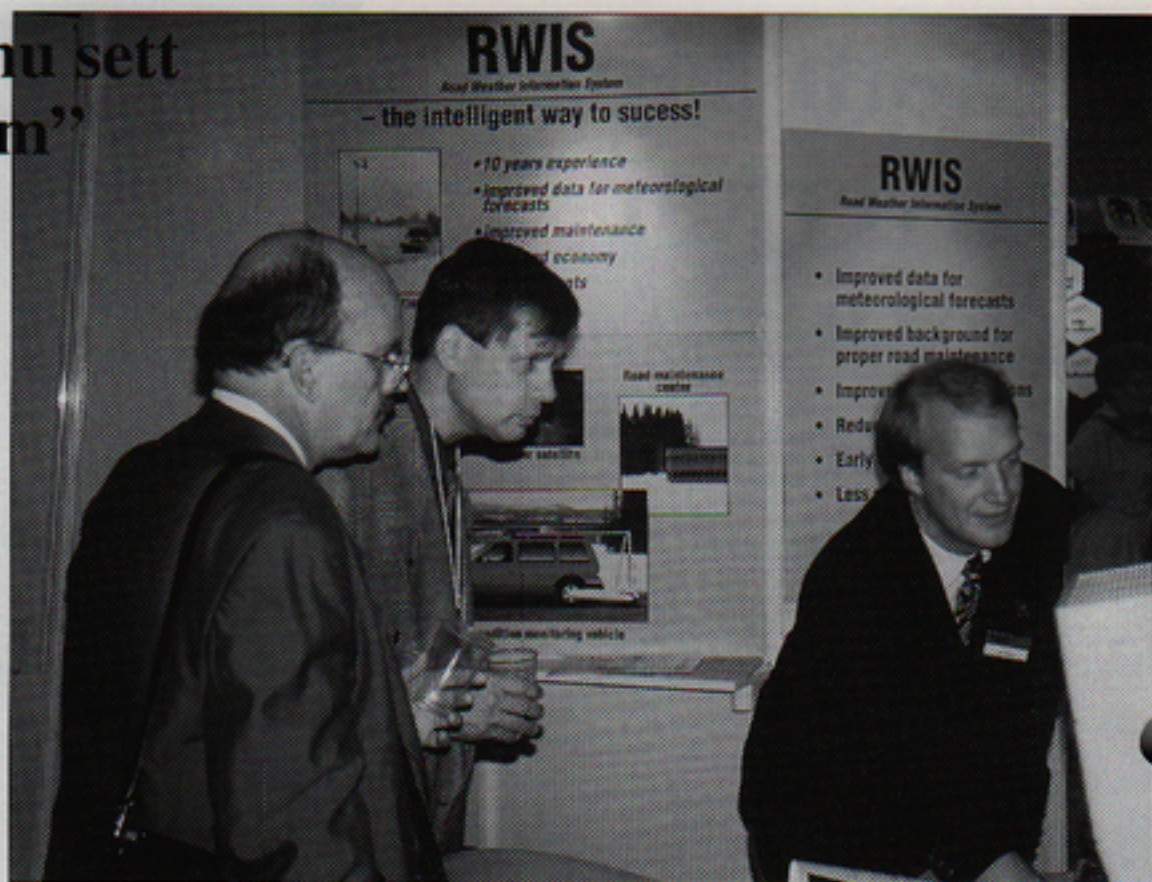
"Hela världen har nu sett vårt vägvädersystem"

– World Road Congress i Kanada gav oss tillfälle att visa "hela" världen vad vi kan inom området vägvädersystem, säger Nils-Olof Karlberg.

Telub samarbetade på kongressen och utställningen med SMHI, Vägverket och Bergab AB.

På den 10 000 m² stora utställningen visades allt inom området vägar, från grus och betong till trafikledningssystem. Den gav Nils-Olof och Lars Sahlin många tillfällen att få visa Telubs vägväderinformationssystem.

– Och ett par länder visade ett *mycket* stort intresse, som vi nu måste arbeta vidare med, berättar Nisse. Utställningen gav oss också tillfälle att finna möjliga samarbetspartner men också chansen att titta på konkurrenternas utbud. □



Lars Sahlin har fångat ett par besökares intresse för Telubs vägväderinformationssystem på utställningen i Kanada.

Foto: Nils-Olof Karlberg

IEG:s sk publicitetsdirektiv stadgas att organisationsnummer ska finnas på alla affärshandlingar i privata aktiebolag. Telub, Miltest och Systecon är sådana bolag.

Alla affärshandlingar som används inom Telub AB, Telub Miltest AB och Systecon AB ska i fortsättningen innehålla uppgift om bolagsnamn, sätesort, organisationsnummer och VAT-nummer (för momsregistrering). Uppgifterna finns redan på våra normala externa blanketter och mallar eller kommer snarast att införas på dessa. Utöver dessa finns dock en del dokument, till exempel faxmeddelanden, som ibland används för att träffa eller bekräfta avtal. Dessa blanketter är ju ofta individuellt utformade och saknar i flera fall en del av de ovannämnda uppgifterna.

De nya reglerna innebär att var och en som har en egen blankett för fax eller elektronisk post och som använder denna i korrespondensen med kunder måste se till att alla nödvändiga uppgifter finns med på blanketten. Blankettmall för fax finns på samtliga ortsservrar under katalog PROGRAMMALLAR.

Observeras bör också att vid affärer med kunder i annat EU-land ska även kundens VAT-nummer finnas med på affärshandlingen. Ett fält för detta nummer har därför införts i mallen för den engelskspråkiga faxblanketten. □

Viktigt med org.- och VAT-nummer

Telub	FAX
CELSIUS INFORMATION SYSTEM	
Till:	
Företag:	
Telefax:	
Datum:	
Avsändare:	
Telefon:	
Telefax:	
Sidor totalt:	

Telub AB
351 80 VÄXJÖ

Org nummer 556273-3146
VAT nummer SE556273314601

Telub	FAX
CELSIUS INFORMATION SYSTEM	
To:	
Company:	
VAT nr:	
Fax:	
Date:	
From:	
Telephone:	
Fax:	
Pages (total):	

Telub AB
S-351 80 VÄXJÖ
SWEDEN

Org nummer 556273-3146
VAT nummer SE556273314601

Tillsynen av fallskärmar i nya lokaler

Så har vi på Telub Miltest i Vidsel kunnat ta nya lokaler i besittning.

De nya lokalerna är FMV:s och här arbetar vi med deras säkerhetsmateriel.

En ombyggnad har varit aktuell länge eftersom de gamla lokalerna inte höll den standard som krävdes för att arbeta med säkerhetsmateriel, till exempel tillsyn och ompackning av fallskärmar. I de nya lokalerna finns nu en separat del som fyller kraven på rumsklass 3, som behövs för dessa behov.

För att fira inflyttningen höll vi Öppet Hus med rundvandring. Telub Miltest bjöd samtliga på RFN på kaffe och tårta. Populärt och uppskattat!

Birgitta Göras
Karl-Erik Grankvist



Birgitta bjöd frikostigt på kaffe och tårta i de nya lokalerna.

Foto: Anders Åberg

INSÄNDARE!!!

GSM - Avlyssnad?

I Telubiten nr 8 kunde vi läsa att mobiltelefoner går att avlyssna, även GSM.

Låt mig första konstatera:

All teletrafik går att avlyssna om man har resurser.

Frågan är då: Vilka resurser behöver man de facto?

För att avlyssna NMT eller trådlösa telefoner behöver man en liten radiomottagare, som kostar cirka 4.000 kr.

För att avlyssna GSM behöver man dessutom "en relativt billig tilläggsapparat" hävdas det i Telubiten.

Tyvärr kommer det att visa sig att tilläggsapparaten inte är så billig som man kan få intryck av. Dessutom kan inte inkopplingen av en tilläggsapparat i 4.000-kronorsmottagare vara direkt trivial.

Förmodligen skulle man nödsakas köpa en annan mottagare med uttag för MF-en i stället. Nu har mottagaren blivit 5 - 20 ggr dyrare.

Sedan skulle vi köpa en tilläggsapparat. Var hittar vi då en sådan? Enligt rykten ska sådana apparater gå att köpa från England. Vi köper en sådan och kopplar in vår utrustning och lyssnar glatt på GSM-trafiken.

Men nu har vi en liten hake - GSM är krypterat i Sverige. Jaha, vi behöver en dekrypteringsapparat och kryptonycklar. Eftersom en dekrypteringsutrustning uppenbart finns i varje GSM-telefon på marknaden, finns uppenbart denna utrustning tillgänglig på något sätt. Sagt och gjort, dekrypteringsapparat inkopplas.

Nu vet vi att ingen mur är så hög att inte en åsna med guld kan klättra över den. Vi lastar alltså vår åsna med guld, beger oss mot Karlskrona, där närmaste nyckel kan tänkas finnas. Väl där mutar vi en tekniker på NordicTel och får våra kryptonycklar.

Jaha, nu kan vi sitta hemma och avlyssna GSM - vilken lycka!

På detta omständliga sätt förfar sannolikt inte en förslagen fiende. Han har säkert andra, mindre sofistikerade, men effektivare metoder att avlyssna din telefontrafik. En kofot och/eller spade, avbitartång, några meter kabel, eventuellt en liten radiosändare som drivs med strömmen i telefonråden, en mottagare - och vips *din vanliga telefon är avlyssnad*

Så varför gå över ån efter vatten? Det är lättare och billigare att avlyssna den vanliga telefonen vid ett GSM-samtal, så räkna med att din ordinarie telefonanslutning är avlyssnad och anpassa ditt samtal därefter.

Karl Olof Wiman

INSÄNDARE???

Frågor, svar, upprörd, arg, nöjd och glad?

Skriv en insändare till Telubiten. Gärna under signatur. Endast redaktören behöver veta ditt namn.

Familje- dagen i Vidse regnade bort

Lördagen den 28 augusti kom äntligen regnet till Norrbotten. Men tyvärr på fel dag! Det regnade hela 55 mm över de drygt 500 besökande som bestod av anställda och anhöriga från Telub Miltest och FMV i Vidse.

Det hällande regnet gjorde att attraktioner som flyguppvisning av bland annat JA 37 Viggen, SK 61 Bulldog och räddningshelikopter fick ställas in.

Men i stället fick besökarna se olika verkstäder, hangarer med flygplan och målrobotar, FMV:s Houston, d v s ledningscentralen, där ett jaktrobotskott visades på bildskärmar samt telemätcentralen där de fick en inblick i hur data från en robot länkas ned till basen, bandas och utvärderas.

Meteorologen lät besökarna "titta på" väder. Uppe i tornet hos trafikledningen var det fullt med folk som ville få en inblick i trafiken mellan helikoptern, som erbjöd besökarna en flygtur, och tornet.

Ett annat uppskattat inslag var brandbilarna. Den yngre generationen fick åka med på utryckning. Men dagens höjdpunkt, trots vädret, var helikopterflygningen.

Vid lunchen på mässen underhöll Visavikören, som leddes av Miltests Hans Persson.

Efter fyra timmar var det dags att stänga grindarna och många åkte hem nöjda med att ha fått se vad mamma, pappa, bror eller syster sysslar med på dagarna.

Text och foto: Gunnar Thorngren



Besökarna inne i hangaren lyssnade intresserat på vad chefen för RFN (FMV:s anläggning i Vidse) Karl-Erik Smedetun hade att säga.



I väntan på att få flyga med helikoptern tar Anna-Stina och Leif Åström skydd för regnet hos Lars-Erik Gunnarsson.



NYA MEDARBETARE

Håkan Gunnarsson /KAD började den 28 augusti som systemingenjör på division Kommunikationssystem i Växjö. Håkan kommer närmast från studier på linjen för industriella system vid Högskolan i Växjö.



Åke Larsson/SBV började den 1 september som montör på division Systemsupport, fordonsverkstaden i Östersund. Åke kommer närmast från Bemuro AB, Östersund



Folke Frölén/LLSR började den 1 september som gruppchef på division Ledningssystem i Solna. Folke kommer närmast från Siemens ND.

Jonas Hoffin/SES började den 4 september som elektroingenjör på division Systemsupport i Östersund.



Niklas Barkman/LDP är sedan den 4 september anställd som logisticskonsult på division Ledningssystem i Växjö. Niklas kommer från avslutade studier vid Högskolan i Växjö, linjen industriella system.



SLUTAT

LR2/Ronny Larsson, Arboga
LR2/Matz Söderberg, Arboga
LLSR/Kenneth Norberg, Solna
LSU/Jerker Wallström, Solna
KATA/Krister Petersson, Växjö
KSDK/Lennart Johansson, Arboga
KAFK/Rickard Johansson, Göteborg
KSAD/Rolf Larsén, Solna
KSTA/Kjell Dalén, Arboga
KAR/Stefan Mattsson, Linköping
KSAD/Eva Paulsson, Växjö
Systecon/Pär Attermo

Celsiusmästerskap i tennis: Telub tog rubbet

1995 års Celsius-mästerskap i tennis avhölls nyligen i Motala. Bofors Underwater Systems idrottsförening, CTV IF, stod för arrangemanget.

– Ett helt perfekt arrangemang, säger en av Telubs deltagare Bertil Johansson.

Han är mycket nöjd. Inte så konstigt. Förstapristagarna i alla klasserna kom från Telub!

Telub IF Växjö tillsammans med Solna ställde upp med fyra spelare och de tog hem samtliga klasser. GRATTIS!

Vinnarna:

Jerker Löf, Växjö – seniorklassen

Bertil Johansson, Växjö – herrsingel 46

Curt Nordström, Solna – herrsingel 56

Jerker Löf/Bertil Johansson – herrdubbel, seniorer

Curt Nordström/Curt Edh – herrdubbel 46. □

AKTUELLA INTERNA UTBILDNINGAR

Kurs:	Datum:	Ort:	Sista anmälndag
Introduktionsutbildning, inledning	7 - 8/11	Växjö	6/10
Arbetsmetodik f uppdrag o proj.	4 - 5/12	Växjö	3/11
Handläggning av tekniktjänster	14 - 15/11	Växjö	13/10
Tillämpningskurs f kalkylhandbok för programvara	8 - 9/11	Växjö	6/10
Rekryteringsutbildning	21 - 22/11	Med. senare	20/10
Affärsekonomi	21 - 23/11	Växjö	20/10
Användargränssnitt	27 - 30/11	Växjö	27/10
MS Project	10/10 + 30/10	Växjö	snarast
Power Point	26 - 27/10	Växjö	snarast
Kurs för ordersammanhållande	18/10 el. 26/10	Växjö resp. Solna	snarast

Ytterligare upplysningar lämnas av Eva-Marie Blomqvist, utbildningsavdelningen, Växjö, tel. 0470-42 497, som också tar emot din anmälan.

Nytt telefonnummer till Arboga

Telub AB i Arboga har fått ett nytt telefonnummer till växeln:

0589 - 82 960

Personliga direktnummer kvarstår.

Ett annat "nyttiga" telefonnummer är: Celsius Information Systems HK i Kista: 08 - 632 14 00. □

Telub

CELSIUS INFORMATION SYSTEM

telubiten

Telub AB
351 80 Växjö
Internadress:
AR/Björlin

Redaktör och ansvarig utgivare: Anita Björlin, Telub AB, Växjö, tel. 0470-42 215, telefax 0470-289 51. Om inget annat anges svarar redaktören för text och foto.

Redaktionskommittén: Hans Brännström, Östersund, tel. 063-156 154, Curt Nordström, Solna, tel. 08-705 51 60, Gunnar Thorngren, Telub Miltest, Vidsel, tel. 0929-37 205, Bengt Thunstedt, Systecon, Solna, tel. 08-705 52 52.

Tryckeri: Ove Halls Offset AB, Växjö. **Upplaga:** 1 300.

Telubstafetten 95 – Många deltagare – och få åskådare

Elva lag kämpade väl i den årligen återkommande begivenheten i Växjö – sjumanastafetten. Deltagarna var värda all uppmärksamhet. Därför var det synd att det var så få åskådare i år.

Inte nog med att lagen var tävlingssugna och segerhungeriga de hade dessutom stor fantasi när det gällde att sätta namn på sitt lag. Vad sägs om KAR:s lag "Helén och Karlarna", LY:s lag "LYsande tider" eller KAL:s lag "KALiGula".

Det segrande lagets, som kommer från division Ledningssystem, namn var inte mindre fantasifullt, "Öh, Öh Hit med pinnen".

På andra plats kom InForm, tredje plats RÖS-ligan, fjärde plats Telefonarna och på femte plats LYsande tider.

De övriga kämpade väl och kom i mål så småningom. I god tid till den efterföljande kräftskivan, som, enligt vanligtvis välunderrättad källa, var mycket lyckad och drog betydligt fler deltagare än tävlingen. □



Foto: Rolf Ståhlberg

Sven-Olof Åberg tar över stafettpippen från Hans Sundqvist och startar med lätta steg.



Trots Telefonarnas fina växling räckte det bara till en fjärde placering.



Alla tyckte inte tävlingen var spännande, men Sievert var där i alla fall.

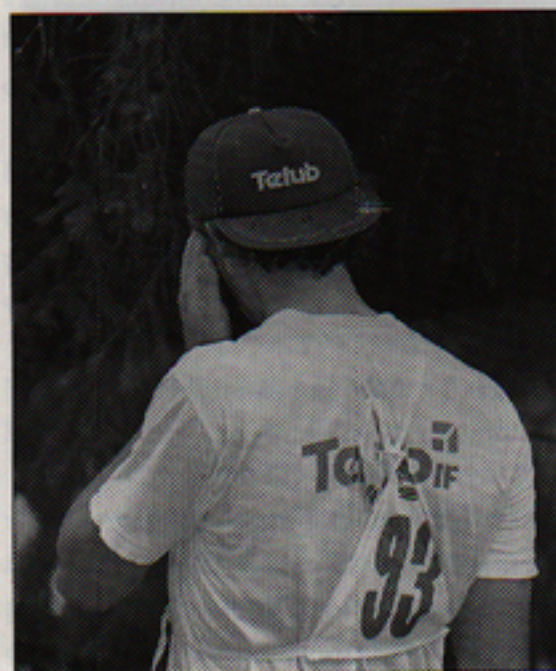


Foto: Rolf Ståhlberg



Jörgen Nordman, Knut Karlsson och Börje Gustafson skötte ledningen av tävlingen perfekt som vanligt.

Nästa nummer vecka 43

Manusstopp 13 oktober