

TELUB -aktuellt

Utgivare: Personalsektionen
Kontaktman: Anita Björlin

Nr 20 1981-11-06

Teknikinformation köper grafiskt produktionssystem från CCI Sverige

Efter ett omfattande projektarbete med många turer och vändingar har Teknikinformation nu äntligen gjort sitt system- och leverantörsväl. Det blev CCI Sverige (Computer Composition International) som gick segrande ur slutstriden och som nu kan ståta med en order som är värd i storleksordningen två milj kronor. Detta efter segslitna förhandlingar med de i slutfasen tänkbara och inblandade leverantörerna.

I beställningen ingår förutom texthanteringssystemet CCI 500 en fotosättare av märket Linotron 202. CCI Sverige får alltså dela med sig av ordersumman till underleverantören Gust Carlsson.

Inom ramen för projektet, benämnt Vincent, återstår nu val och anskaffning av ett tiotal redaktörsterminaler samt framkallningsutrustning.

Som en följd av att vi valde CCI-systemet kommer Servicedivisionen att svara för underhållet.

-0-0-0-0-

Kaffeautomater installeras

Så successivt ska vi införa kaffeautomater på HK. Detta innebär att kaffevagnarna kommer att försvinna och med dem våra trevliga kaffedamer. Damerna försvinner förstås inte helt och hållet, vi får träffa dem i matsalen som vanligt. Utom en av dem!

Gun-Britt Bengtsson lämnar oss för att prova sina vingar utanför Telub. Till Gun-Britt säger vi alla LYCKA TILL!

Införandet av automaterna kommer först att ske i verkstaden och beräknas vara i drift omkring mitten av november. Så småningom kommer automaterna till kontoren också. Till dess får vi vara beredda på att de kvarvarande kaffevagnarna kommer delvis att ha ändrade tider.

"Kaffekorgarna" vid större sammankomster slopas när automaterna är installerade.

Samtliga elektriska kaffebryggare på HK ska också tas bort.

Växelpengar till kaffeautomaterna kan du få i myntväxlare, som finns i matsalen, vid förrådsutlämningen och i kontorsentréerna.

Även Ivar går

En annan känd profil som har lämnat oss är vår allas Ivar Fredriksson. Han tyckte också det var dags att flyga ur Telub-boet. Och han ska nu vårda och pyssla om andra fina lokaler här i stan. LYCKA TILL, Frede!

-0-0-0-0-0-

Nytt ordbehandlingsavtal

Efter att ha ändrat avtalsformen för våra ordbehandlingsmaskiner kommer maskinhyrorna att minska med ca 20.000 kronor per månad. Genom detta beslut har vi också tagit ställning till att ha kvar IBM som huvudleverantör för våra ordbehandlingsprodukter.

-0-0-0-0-0-

Material till nästa Telub-aktuellt, som kommer den 19 november, lämnas senast den 13 november till AP2 Anita.

Inköp av skyddsskor

Telub har tecknat avtal om inköp av skyddsskor med Åhman AB, Arabygatan, Växjö.

Om du ska köpa skyddsskor ska beställningen göras på bl F:028-0901-1 (finns i skyddshandboken). Blanketten sändes till APM Gustav Nilsson, som skriver ut direktbeställning. Denna ska du ha med dig till Åhmans. Vid leverans av skorna lämnar du den blå blanketten till Åhmans och den röda till ATI.

Nedanstående skyddsskor ska finnas i lager hos Åhmans.

Benämning	Modell	Storlek
Gummistövlar	551	40 - 45
	580	40 - 45
Läderstövlar	508	40 - 45
	509	40 - 45
	515	40 - 45
Skor	746	38 - 45
	747	40 - 45
	885	40 - 45
	891	36 - 45
	932	40 - 45
	936	40 - 45
Tröjor	156	40 - 45
	158	40 - 45
	175	36 - 45

För övrigt gäller skyddshandbokens rutin F:028-0901-1 med bilaga.

-0-0-0-0-0-

Ett par påminnelser ur säk-handboken

1. För att undvika fördröjning eller irritation vid besökandes ankomst är det viktigt att varje väntat besök förberedes genom att behörighet klarlägges, uppgifter för identifiering införskaffas, vaken informeras i förväg, om möjligt skriftligt. Besökskort utlämnas till besöksansvarig om så önskas.

2. Vid alla typer av sammankomster utom ordinarie arbetstid gäller att officiella delen (hjälp av kökspersonal, serveringshjälp etc) ska vara avslutad senast kl 22.00. Hela sammankomsten ska vara avslutad senast kl 24.00. Endast i mycket speciella fall kan undantag göras.

-0-0-0-0-0-



En av våra kamrater i Göteborg har belönats för ett bra förslag. Roger Svenning har lämnat in ett förslag ang reparation och justering av FF-läsare till Terminet. Grattis, Roger till 6.500 kronor!

-0-0-0-0-0-



IZ Thomas Krüger
 IPS Ingrid Löfqvist
 IPS Susanne Persson
 IPS Lena Warringer
 IPO Gunilla Svensson
 TTNR Nils Thunholm



till ZPP Harald Sandberg
 ZHT Bo Eriksson
 ZVS Göte Lindberg
 TTNP Göran Cederborg
 TEUS Sven Granath
 IL Henrik Laestadius



Comp Jan-Erik Eriksson
 ZPJM Stopar Bogimir
 ZPJM Knut Rasmussen
 ZPJE Sture Syensson
 ABD Ivar Fredriksson
 ABD Marie Åberg
 ZKV2 Lars-Ake Johansson
 ZPJM Bernard Andersson
 ZPJM Leif Carlsson
 ZPJM Laszlo Nagy
 ZPJM Jan Snell
 TPP Eva Johansson
 IPOT Christina Svahn
 SR4X Gunilla Kvarnström

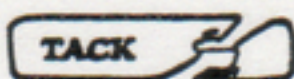
-0-0-0-0-0-



TDUT Telemontör

För ytterligare information,
se anslagstavlorna.

-0-0-0-0-0-



Tack alla för gott samarbete under
16 år på Telub.

Tack för blommor och presenter.

Ivar Fredriksson

Ett varmt tack till mina arbetskam-
rater för den vänlighet och förståel-
se som visats mig under min sjukdoms-
tid. Ett särskilt tack till Ingvar
Henriksson, TEKE.

Kjell-Arne Nyqvist



Vi har tyvärr fått förhinder att
genomföra "Reproduktion i sv/v".

Vi återkommer med ny tid.

-0-0-0-0-0-

TELUB IF



"Badning"

Vår badkvot (pengar till badbiljetter)
för detta året börjar ta slut. Vi kan
därför bara dela ut en biljett/vecka
resterande del av året.

-0-0-0-0-0-



Läkaren avslutar sin undersökning av
Olsson och konstaterar att det inte
är något fel på honom.

- Det enda jag har att anmärka på är
att er navel ser lite märklig ut. Har
ni möjligen råkat ut för någon olycka?
- Nej, men jag är fanbärare i hembygds-
föreningen.



- Jag har faktiskt lärt mej dansa
efter radio.

- Ja, jag förstår det. Och ni har
fått med alla störningarna också.

-0-0-0-0-0-

TELUB -aktuellt

Utgivare: Personalsektionen

Kontaktman: Anita Björlin

1981-11-10

Vi fortsätter idag vår regelbundna företagsinformation med att ge en lägesöversikt över Industridivisionen (Z).

Vi hoppas att snart även kunna lämna en rapport från Teknikkonsultdivisionen.

LÄGESÖVERSIKT INDUSTRIDIVISIONEN (Z)

Vägning

Under detta halvår har det varit mycket väsentligt att nå ett stort antal tänkbara kunder. Dels för att vi vill sälja våra produkter, dels vill vi motverka illvilliga rykten om att Telub håller på att avveckla vägningsverksamheten.

Hela vägningsverksamheten har därför presenterats på Tekniska Mässan i Stockholm i oktober och ska presenteras på en lager- och materielhanteringsmessa i Göteborg mellan den 25-29 november. Satsningen på Tekniska Mässan har redan gett positivt resultat och styrker oss i avsikten att ställa ut i Göteborg.

Inom Industrivägning har vi bl a gått ut med direktreklam till intressanta kundkategorier och dessutom informerat regionalt om våra nya adresser och säljare. Säljaktiviteter har kommit igång bra och snabbt gett resultat.

Central försäljning har ett fåtal kunder och allmänna sälj- och reklamåtgärder är knappast aktuella. För att få fart på och stötta Sweda, vår återförsäljare för butiksvågar, har vi organiserat en gemensam säljturné i södra Sverige. Vi

utnyttjar det materiel som använts i utställningsverksamheten och besöker alla butiker av betydelse i Skåne, Blekinge och Hallad. Sweda kommer sedan att fortsätta på egen hand.

För Systemförsäljningen ändrades villkoren radikalt genom nedläggningen av den mekaniska tillverkningen i Jönköping. Vi har granskat de produkter som vi säljer, mot bakgrunden av de nya förutsättningarna och vi har kraftigt minskat i sortimentet. En viktig uppgift är nu att få säkra och i övrigt konkurrenskraftiga leverantörer av de mekaniska delarna i våra system. Parallellt med detta bearbetar vi vissa utvalda kundkategorier och följer upp uteliggande offerter. Vi har en stor offertstock.

Försäljningen av system tar relativt lång tid mellan första kundbesök och slutlig beställning. Det är därför för tidigt att mäta effekten av våra direkta säljansträngningar, men vi har åtskilliga förfrågningar att bearbeta.

Vägnings ekonomi

Samtliga tre ingående sektioner, central försäljning, industri- o systemvägning har betydligt högre fakturering än budgeterat. Inom industrivägningen är detta en direkt följd av ökad försäljning. Systemvägnings stora fakturering i förhållande till budget beror i viss mån på att order som påbörjades i våras inte blev klara för slutfakturering förrän efter halvårsskiftet vilket vi ej räknade med vid budgettillfället.

Central försäljning bör normalt ha ungefär samma fakturering som ordergång då genomloppstiden för orderna är kort.

Den höga faktureringen i förhållande till budget beror på sena utleveranser av order som kom i våras.

Omkostnaderna ligger under budget för samtliga sektioner, till största delen hänförligt till konsulttjänster och reklam.

Projekt

Ett stort parkeringssystem, innehållande biljettgivare, fordonsbom, detektor, kortläsare, TV-övervakning m m, har i år levererats till Hötorgsgaraget i Stockholm och är nu igång för fullt. Efter en kortare intrimning fungerar systemet alldeles utmärkt. Vi ser detta som en viktig referensanläggning som kan bana väg för liknande projekt.

Dessutom har ett antal mindre in- och utpasseringsanläggningar installerats under perioden.

Betr försäljningen av vårt trafikstyrningssystem har vi efter en kärv vår kunnat skönja en viss islossning på marknaden. Detta har medfört att beställningar på trafiksignalanläggningar har erhållits för Råppe, Gävle, Asarum, Lidköping, Stockholm, Väster- vik och Tyringe. Samtliga anläggningar installeras under hösten.

Projekts ekonomi

Faktureringen ligger under budget p g a att budgeterad utleverans av mätningar ej skett samt vissa svårigheter inom Parkering och Trafik.

Produktion

Beläggningen på elverkstaden är god även om vi i vissa lägen, p g a svårigheter att få fram material, kan uppleva något annat. För att eliminera dessa problem i framtiden håller vi bland annat på med en utgallring av ur leveranssynpunkt mindre seriösa underleverantörer.

Beläggningen på mek-verkstaden är mer problematisk p g a en nedgång i produktionsvolym på installationssidan. Vi arbetar dock med dessa problem i samband med budgetarbetet.

Orderstocken är tillfredsställande vad avser elektronikproduktionen och ger en god grund för produktionen 1982.

Vi arbetar dessutom på ett antal offerter av olika storleksordning, däribland ett par större offerter till FFV. Ytterligare bearbetning av legomarknaden planeras men inom detta område är läget kärvt under nuvarande affärsklimat.

Produktions ekonomi

Tre stora order från LMV, Televerket och Elektron Optik ger en hög fakturering. Fakturering för mek-verkstaden har visserligen överskridit budgeten men denna är för låg då man ej tagit hänsyn till fakturering w 26-27 utan räknat det till första halvåret.

Safety & Security

Enheten Safety & Security i Lund är inriktad mot systemleveranser till myndigheter i utvecklingsländer. Vi är fortfarande i uppbyggnadsskedet och har bara en liten egen personalstyrka för försäljning, installationsledning och projekt-administration.

Vi har under sommaren gjort en stor satsning för att hitta nya kunder inom området "Maritim Elektronik". Ett seminarium med detta tema hölls under 12 dagar i augusti för inbjudna deltagare från Sydamerika, Västindien, Afrika och Asien.

"Maritim Elektronik" betyder i detta sammanhang civila, längs kusten installerade apparater och system för bl a sjöräddning, trafikledning, fiskezonsövervakning och miljöskydd. Kustradio och navigeringshjälpmedel för handels- och fiskeflotta kan också ingå i ett totalsystem.

TELUB - aktuellt

Seminariet, som öppnades av Kent Sjöo, började i Malmö med några dagars allmän presentation och diskussion om aktuella system i Sverige och utomlands. Men tyngdpunkten i seminariet var en 8-dagars rundtur i buss längs kusten. Då demonstrerades anläggningar som Televerket, Tullverket, Fiskeristyrelsen, Sjöfartsverket och olika hamnmynigheter har i drift. Våra utländska gäster hade då rika tillfällen att utbyta erfarenheter med sina svenska kolleger.

Vi besökte slutligen HK i Växjö där bl a våra verkstadsresurser imponerade.

Som resultat av seminariet har vi fått ett par intressanta förfrågningar, som kommer att resultera i offerter under hösten och vintern.

Basbeläggningen inom Safety & Security utgörs av underhålls- och tilläggsuppdrag till tidigare gjorda systemleveranser.

Safety & Securitys ekonomi

Faktureringen ligger under ursprunglig budget, men överskrider den senare framtagna prognosen.

Jönköping

Avvecklingen fortskrider enligt planerna och utförsäljning av maskiner och inventarier har slutförts. Närmast kommer nu en översyn att göras av befintliga lager för att få klart vilka delar som ska överföras till Växjö.

Ingen fakturering är alltså budgeterad utan endast en avvecklingskostnad. Kostnaden ska "kompenseras" med under 1980 reserverade medel.

Betr Z:s serviceverksamhet är ingen fakturering budgeterad. Till största delen består faktureringen av sådant där vi i vår tur blir fakturerade i motsvarande omfattning.

Resultatet för ovan redovisade enheter är negativt och ligger något sämre än budgeten för motsvarande period.

Norge

Det norska bolaget har p g a svårigheter inom vägningsområdet redovisat en väsentligt negativ avvikelse från budget både vad avser fakturering och resultat. Därför har beslut tagits, som tidigare nämnts i Telub-aktuellt, att försäljningen av vågar fortsättningsvis ej ska ske via det norska dotterbolaget utan genom fristående distributör - förhandlingar pågår f n. En motsvarande anpassning av bolagets personal genomförs därför för närvarande.

Inom datorserviceområdet har i dagarna öppnats ett regionkontor i Stavanger och f n pågår en större affärsdiskussion som kan leda till ytterligare etableringar.

Danmark

Det danska bolaget, som i huvudsak är koncentrerat till datorservice och tillbehörsförsäljning, har hittills i år utvecklats mycket positivt. Såväl fakturering som resultat ligger klart över budget.

Man diskuterar för närvarande ett antal större projekt som kan leda till betydande affärer under nästa år.

-0-0-

PRESSTOPP PRESSTOPP PRESSTOPP

Rapporter från vägningsenhetens deltagande på Tekniska Mässan har börjat droppa in. Glädjande rapporter! Vårt deltagande blev en succé!

Säljare och orderkontor har fått ta till övertid för att klara av alla intresserade mässbesökarens begäran om offerter på våra vågar!

-0-0-0-0-0-