

# Kommunikatören

NUMMER 4 • MAJ 1997

PERSONALTIDNING FÖR ENATOR COMMUNICATIONS AB



*Tyst! Nu är allting stilla - striden ändad,  
så sällsamt hastigt som en dröm, som far -  
den långa, långa gryningskamp fulländad,  
och solen stiger, strålande och klar.*

*Karin Boye*

***Ett  
annorlunda  
arbetssätt  
sid 3***

***Bra resultat  
på mässan  
sid 4***

***Logistics  
splittras  
sid 7***



## Kommunikatören

### Redaktör och ansvarig

#### utgivare:

Anita Björlin

tel. 0470-42 215,

telefax 0470-711 712

e-post anita.bjorlin@enator.se

**Om inget annat anges svarar redaktören för text och foto.**

### Kontaktpersoner:

Bertil Ullergren,

tel. 0470 - 42 242

Bo Ljungblom, Arboga,

tel. 0589 - 82 001

Bo Svensson, Solna,

tel. 08 - 705 5142

Hans Brännström,

tel. 063 - 156 154

### Tryckeri:

Grafiska Punkten AB, Växjö.

### Upplaga:

700

# Göran har ordet

**T**iden går fort, det vet vi alla, men just nu går den väl fort. Vi är nu inne i maj och vinterpälsten har hängts in för den här gången.

Nåväl, det är väl knappast det ni vill läsa om, utan vad som händer inom Communications.

**F**örst den tidigare annonserade förändringen av affärsenheten Logistics, som nu är förhandlad och gäller från den 1 maj. För er som inte har kunnat följa processen vill jag först säga att jag tycker Logistics under 1996 har utvecklats positivt med ett flertal nya tjänster såsom supportplanering, störningsanalys och tillämpningar. Men för att på bästa sätt tillvarata den potential som finns i dessa tjänster, tror jag att det krävs större resurser, bättre kanaler till "mångkundsmarknader" samt att tjänsterna paketeras i större erbjudanden som matchar kundens behov.

**I**nom affärsenheten Företagskommunikation finns verksamhet med likartad inriktning både resurs- och marknadsmässigt. Ett sammangående mellan Logistics och Företagskommunikation ger således bättre förutsättningar för en lyckad expansion. Tjänsteområdet Systemsäkerhet och Kvalitet har också viss koppling till verksamheter i Företagskommunikation, varför dessa också samorganiseras med denna affärsenhet.

**F**ör att bevara den kundrelation med Försvarets materielverks underhållsavdelningar som Logistics tidigare svarat för kommer de tjänsteområden inom Logistics som är direkt riktade mot Försvarets materielverk, såsom Driftstöd, Ue-kundtjänst och Underhållsberedning att överföras till affärsenheten Telekom Support.

**Y**tterligare ett område under förändring är elverkstaden inom affärsenheten Elektro. Vi är inte klara med förslaget ännu, men i skrivande stund lutar det åt följande:

- Vi samordnar elverkstaden med Enator Moveos verkstad till en gemensam verkstad som organisatoriskt blir placerad i

Moveo. Härigenom får vi effektiviserings- och rationaliseringseffekter i produktionen vilket erfordras för att vi även framgent ska vara konkurrenskraftiga.

- Elektro bibehåller hela sitt tidigare marknads- och kundansvar. Det är således bara verkstadsproduktionen som överförs till Moveo.

- Personalmässigt kan cirka hälften följa med verksamheten till Moveo. För övrig personal undersöker vi för närvarande möjligheterna till alternativ sysselsättning.

Men jag betonar ännu en gång: Detta är ännu inte klart och definitivt inte förhandlat med de fackliga organisationerna.

**O**versynen av affärsenheten Affärsstöds organisation och arbetsformer har ännu inte påbörjats, så jag återkommer om detta i nästa nummer av Kommunikatören. Detta var mycket om organisationsförändringar denna gång.

**N**u till ordergången, som till och med mars månad ser bra ut. Den är i stort på budgeterad nivå. Däremot är det stora differenser mellan affärsenheterna. Som exempel kan nämnas att Företagskommunikation redovisar +12 miljoner kronor i ordergång. Motsvarande mindre finns då på andra affärsenheter.

Den största enskilda beställningen under mars fick affärsenheten Elektro från FMV: Anlägg på cirka 6 miljoner kronor. Under april ser det just nu ut som om affärsenheten Kom och Navsystem tar hem den största beställningen.

**A**ffärsaktiviteterna är intensiva på de flesta håll och förhoppningsvis leder detta till goda utfall även framgent.

Avslutningsvis kan vi också notera att vi ånyo har haft en recertifiering enligt ISO 9001. Denna gången tittade de lite närmare på Kom och Navsystem och Telekom Support samt, som alltid, på företagsledningen.

**Nästa nummer  
vecka 25  
Manusstopp 2 juni**





Basradiostationen "Mikro" (för 16 samtidiga mobiltelefoner) och Ulf Arvidsson samt Christer Petersson, sammanhållande för uppdraget hos Ericsson, som löser sina resursproblem med att köpa konsulttimmar av Communications.

# Svårgripbar kompetens funnen på Communications med ett annorlunda arbetssätt

*Utvecklingen av mobiltelefonins tjänster pågår ständigt hos Ericsson. Men inte utan vissa problem.*

*– Kompetensen för utvecklingsarbetet är svårgripbar, som Ulf Arvidsson uttrycker det. Men hos oss har Ericsson funnit hjälp. Och vi har etablerat ett samarbete som för oss och kunden är lite ovanligt.*

Utveckling och uppgradering av programvaror för mobiltelefonin sker kontinuerligt hos Ericsson Radio Systems. För konkurrensens skull vill man kunna er-

bjuda nya funktioner successivt, och under 1998 är det dags igen. Dock har man brist på egna resurser. De måste köpas där de finns, d v s på Enator Communications.

Sju man är mer eller mindre på heltid engagerade för uppdraget till Ericsson. Två från affärsenheten Företagskommunikation och fem från affärsenheten Radiosystem är involverade. Det har de varit sedan februari och engagemanget kommer troligtvis att fortsätta ännu ett bra tag.

## Jobbar på hemmaplan

Vad är det då för uppdrag?

– Vårt uppdrag är att ta fram testspecifikationer för basradiostationerna. Vi anger vad som ska testas i dem. Och det gäller såväl gamla som nya generationers basradiostationer. Vi kommer också att skriva testinstruktionerna, som ska användas av Ericssons eget folk.

Detta berättar Ulf Arvidsson som är en

av de sju. De övriga är Anders Ortvall, Thomas Råberg, Rune Staberg, Göran Davidsson, Gunnar Henriksson och Stefan Sundberg.

Det har inte funnits något krav från Ericsson att Ulf och de övriga ska sitta på Ericssons kontor. De har fått möjlighet att utföra uppdraget på hemmaplan, d v s de utför arbetet på kontoret i Växjö med tillgång till Ericssons dokumentdatabas. Detta är för oss ett lite ovanligt arbetssätt i våra uppdrag åt Ericsson. Datatekniken gör det möjligt. Med uppkoppling mot Ericsson och eget nätverk för gruppen fungerar dokumentutbyte och kommunikationerna bra, även om det återstår en del saker att lösa.

## Nytt tänkande

– Men likväl känner vi oss som hemma när vi någon gång besöker Ericsson. Vi har blivit mottagna mycket väl. Vi arbetar för deras avdelning 'test och verifiering', som är vana att arbeta med konsulter dock icke på distans. Och kunden har framhållit, att vi som utanförstående tillför ett nytt tänkande i arbetet, förklarar Ulf.

Detta är inte första gången Ericsson köper konsulttimmar av Communications, men då har arbetet utförts hos Ericssons.

Alltså. Nästa gång du är ute och kör på vägarna och passerar någon av de många masterna med antenner, d v s en basradiostation, skänk Ulf och hans kollegor en tanke. De har en stor del i att du kan utnyttja mobiltelefonens alla finesser. □

## Communications arbete för Ericsson berör samtliga tre GSM-varianter:

**GSM, Global System for Mobile communication (GSM 900).** Grundstandard som är den ledande standarden för digital mobiltelefoni. Frekvensband 900 MHz.

**DCS, Digital Cellular System (GSM 1800).** Ny standard, utbyggnad påbörjad. Frekvensband 1800 MHz.

**PCS, Personal Communication Services (GSM 1900).** Används huvudsakligen i USA. Frekvensband 1900 MHz.



# ”Årets mässa gav bästa resultatet”

Arne Larsson nöjd med mässan i Maastricht

*”Den svenska marknaden är begränsad. Därför måste vi höras och synas på internationella mässor, till exempel på ATC-mässan i Maastricht i Holland”.*

Ingemar Roth på affärsenheten Ledningssystem hävdar detta bestämt.

– Våra produkter har en begränsad kundkrets i Sverige, alltså måste vi göra oss kända internationellt för att komma i åtanke vid upphandlingar. Men detta är en lång process, det måste vi vara medvetna om. Huvudmarknaden är dock Sverige.

Det Ingemar talar om är av Ledningssystem utvecklade flygtrafikledningssystem, som nu finns på många flygplatser i Sverige, på såväl Luftfartsverkets som på kommunala flygplatser.

Personal från Luftfartsverket var dessutom engagerade i Enator-montern på mässan, som pågick i tre dagar. Detta in-

nebar att mässbesökare, som ofta är flygtrafikledare, kunde få information om produkterna på ”sitt eget språk”. Teknikerna fick därför ibland finna sig i att vara en bakre resurs.

– Luftfartsverket ser också ett värde i att vi kan göra oss kända internationellt, förklarar Ingemar. Mässan gav oss också chansen att få visa våra produkter och samtala med ledande personer inom Luftfartsverket, flygvapenledningen och Försvarets materielverk.

Bland besökarna märktes särskilt i år flygtrafikledare från de forna öststaterna till exempel Polen, Kroatien och de baltiska staterna.



Ingemar Roth lyckades få några av montervärdarnas uppmärksamhet för en bild. Från vänster: Robert Ohlson, Lars-Åke Berg, Per-Ove Andersson, Mats Åhman och Per-Olov Hörnaeus.



Arne Larsson bevakade Communications ställningarna på mässan i Holland.

– Dessa ska vi jobba vidare med nästa år, säger Ingemar. Och vi fick positiva omdömen av flera eftersom vi kunde visa ett heltäckande program till skillnad från flera andra utställare.

Produkterna som inhöstade beröm var de olika flygtrafikledningssystemen, d v s SIGMA-systemen; SIGMA/FDP (Flight data processing), RDP (Radar data processing), SMR (Surface movement radar), ADP (Airport data processing) samt Log data processing.

## Bästa resultatet

Enator Communications med Arne Larsson, Anders Östberg och Håkan Friskman från affärsenheten Kom- och Navsystem deltog också på mässan och presenterade sitt koncept med flygmätning och flygplatsunderhåll.

– Vi fick kontakter med ett 10-tal





väl på ATC-mässan i  
Foto: Ingemar Roth

luftfartsmyndigheter i olika länder som önskade få anbud på våra tjänster, berättar Arne Larsson. Vi märkte att Enator-koncernens tyngd backade upp våra tjänster på ett mycket säljanade sätt och gav oss en solid plattform för vidare införsäljningar.

– Jag menar att årets mässa gav det klart bästa resultatet av det senaste årets mässor och sporrar till fortsatta initiativ.

– Utöver de nya presumtiva kundkontakterna hade vi stort utbyte av seminarierna, men också av att träffa personer inom såväl civila som militära flygtrafikorganisationer samt inte minst besöket på Eurocontrol.

– Vår monter blev en samlingspunkt för besökare från såväl Sverige som övriga Norden, avslutar Arne.

#### Det minsta var det största

lade då inte radardatainsamlings-systemet RADAC en given plats på mässan? Jovisst. Per-Olov Hörnaeus redogör för affärsenheten Systemtekniks medverkan.

– Det är helt riktigt att vi måste synas på mässor och dylikt utomlands för att öka våra möjligheter att göra affärer, säger Per-Olov. Mässor av det här slaget ger dock sällan några fyllda orderböcker vid hemkomsten utan snarare ett antal kontakter med främst potentiella kunder men även konkurrenter och möjliga samarbetspartner.

– Systemteknik presenterade naturligtvis sitt flaggskepp inom RADAC-familjen, nämligen PCRADAC-systemet i basversionen med åttakanalkortet NIKO, kompletterat med referenssystemet GPSREF.

– Men vi hade även ett par nyheter att

visa, säger Per-Olov. Den största nyheten var egentligen den minsta, nämligen RACE, ett PCMCIA-kort som kan ersätta NIKO-kortet och därmed göra det möjligt för radarutprovare att resa ännu lättare genom att de utöver tandborsten bara behöver en liten laptop-dator i bagaget.

Den andra nyheten vi visade var RADSIM, vårt system för att skapa målscenarion och mata ut radarplottar i verkliga radarformat, till exempel 200-format, ASTERIX. Systemet har tidigare funnits bara på en UNIX-plattform, men är nu även möjligt att få även i PC-miljö.

– Slutligen får vi inte glömma Göte Lindbergs fina insatser med design av monter och att ordna alla praktiska detaljer som behöver bevakas kring en sådan här mässa, avslutar Per-Olov. □

## Positiva tongångar i Arboga- tidning

*Arne Larsson, chef för affärsenheten Kom- och Navsystem, har skapat positiv press i Arboga, där Enator är stora – och ska bli större.*

Artikeln i Arboga Tidning handlade om att Enator-enheterna i Arboga behöver ett tiotal civil- och högskoleingenjörer och under de närmaste tre åren cirka 30 personer. Hela artikeln andades framtidstro.

– Vad är det som gör att din affärsenhet behöver anställa så många just nu, Arne?

– Min enhet behöver nya medarbetare eftersom det är ett väldigt tryck på oss nu. Dessutom har vi offerter ute som vi tror och hoppas mycket på.

Nya medarbetare behövs även till affärsenheterna Telekom Support och Telekomprojektering.

– Denna typ av uppmärksamhet i den lokala tidningen är av stort värde för såväl redan anställda som presumtiva medarbetare, menar Arne. □

# Medvind på bron

*Enator Communications uppdrag åt Öresundskonsortiet har gått in i en ny fas.*

*Beställningsvolymen och även vinsten har vuxit, och förutsättningar att växa ännu mer finns också.*

Orsakerna är flera. Samarbetet med partnern i det danska Hansen & Henneberg flyter bra, och dessutom har Communications medarbetare, som nu utför sina uppgifter sittandes på kundens, d v s Öresundskonsortiet, kontor i Köpenhamn. Kontakterna och närheten till "vad som är på gång" ger positiva effekter.

Anders Yderborg, projektets tekniske chef, har nyligen lämnat Communications. Den funktionen Anders hade på SLG, som joint-venturebolaget Communications ingår i heter, har förändrats till att bli koordinator dels inom SLG, och dels gentemot kunden.

I organisationen finns vidare tre projektingenjörer, en för SCADA, en för kommunikation och en för betalssystemen.

Det är projektingenjörerna som sitter eller kommer att sitta hos kunden och arbeta mycket nära kundens kontraktsingenjörer. Till sitt förfogande har de också s k referensgrupper, en för SCADA och en för kommunikationer, som består av medarbetare från Communications och Hansen & Henneberg.

Till detta kommer utökade internationella kontakter. Ett holländskt bolag är underleverantör till Communications då det gäller betalssystemet.

Med andra ord, projektet har utvecklats väl ger en massa nyttiga erfarenheter och kanske ringar på vattnet för fortsatta affärer. □



## SMHI har tecknat avtal med Enator

*I april kunde ett ramavtal tecknas mellan Enator och SMHI i*

*–Norrköping tack vare koncernens kompetens och bredd. Avtalet löper fram t o m juni 1999.*

SMHI har tecknat ramavtal med ett antal leverantörer. Syftet är att de upphandlingar man avser göra endast ska riktas mot de leverantörer man har ramavtal med.

I ramavtalet finns, som i traditionella ramavtal, priser, resor etc reglerade. Dessutom finns färdiga mallar för avtal som ska användas när konkreta uppdrag formuleras. Avtalet har arbetats fram på Enator-nivå och Leif Jormsjö och under-teknad har varit de som från Enators sida dragit det tunga lasset.

Eftersom avtalet är på Enator-nivå har det varit viktigt att fånga den kompetens som finns inom koncernen och som kan vara till nytta för SMHI.

När man gör ett arbete som detta är det mycket intressant att se vilken enorm kompetens och bredd det finns inom koncernen. Vi har fått en mycket bra

respons från olika enheter inom koncernen och jag vill passa på och tacka för den hjälp vi fått.

Vad kommer då att hända inom SMHI den närmaste framtiden?

Några exempel på vad man inom SMHI ser som viktiga aktiviteter är:

- Förbättra produktionssystemet för prognoser
  - Öka automatiseringen
  - Införa objektorientering
  - Förändra datahanteringen
- Se över informationshanteringen
  - Förbättra arkivhanteringen som idag är en blandning av databaser och filsystem
- Stödsystem
  - Ekonomi
  - Personal
  - Information (t ex Intranet)
- Möjligheten att kunna leverera produkter på Internet
- Knyta ihop resurser i Europa
- Använda andra länder som redundans för sina system

Anders Näkne  
oe Informationssystem

## Revisioner och ständiga förbättringar ett måste

*Den 1 juli 1995 blev f d Telub ISO-certifierat, vilket sedermera gällde för de nybildade bolagen, bland annat Enator Communications.*

*Det har nu gått nästan två år, men ingen har kunnat vila på sina lagrar, utan ständiga förbättringar är mottot.*

Uppföljande revisioner är ett måste för att man ska få behålla certifikatet och nyligen blev Enator Communications "ut-satt" för en revision.

Den här gången hade man valt att göra

revision på bland annat verksamheterna inom affärsenheterna Kom och Navssystem och Telekom Support samt på företagsledningen.

I stort sett var revisorn Max Korkkinen nöjd med vad han fick se, men en del påpekande gjorde han.

Ett program om hur avvikelserna ska åtgärdas tas fram under maj månad, som sedan skickas till SIS Certifiering AB. Vid nästa revision, som blir till hösten, kommer kontroll att göras.

Resultatet av revisionen blev att revisorn kommer att rekommendera SIS Certifiering AB att Enator Communications ska få behålla sin ISO-certifiering. □

## Vindue-projekt placerar Jämtland på IT-kartan

*Det sägs att jämtar har svårt att se någon annan tjäna pengar. I valet mellan att båda tjänar eller att ingen tjänar något, så väljer jämtan det sistnämnda.*

Detta är naturligtvis en myt, som projekt Vindue nu tar död på.

Vindue är ett gammalt jämtländskt ord för fönster. I Norge säger man vindu och i den engelsktalande delen av världen, window.

Vindue i modern form är en förening öppen för företag och organisationer som baserar sin verksamhet på en avancerad användning av informationsteknik.

Alltså en förening även för koncerner som är ledande på IT-lösningar i Norden, mera precist menat Enator i Östersund.

Jan-Olof Bäckström, Enator Communications, representerar Enator och sitter med i Vindue-projektets styrelse.

- Vilken nytta har Enator i Östersund av att vara med?

- Detta är en satsning gjord av Jämtlands läns kommuner och landsting för att små och stora IT-företag i regionen ska kunna samarbeta och åta sig uppdrag och gå in i projekt som de inte skulle orka med själva. I Vindue-projektet träffas vi på en neutral spelplan. Och vi på Enator har redan fått marknadskontakter och affärsmöjligheter som vi inte annars skulle ha fått. Och vi har dessutom genom Vindueprojektet livliga kontakter med våra närmaste grannar, nämligen Norge. □



## Logistics delas upp på KS och KF

Som Göran Danielsson nämner i sin ledare har affärsenheten Logistics försvunnit som självständig affärsenhet. Medarbetarna har delats upp på affärsenheterna Företagskommunikation (KF) och Telekom Support (KS).

Till Telekom Support har följande gått:

Björn Andersson, Maria Bruzelius, Ingvar Johannesson, Katarina Kolmodin, Stig Langner, Ulf Lundkvist, Eva Månsson, Gustav Nilsson, Johnny Petersson, Ann Charlott Prihm, Johan Schnell och Susanne Wiberg.

Samtliga dessa medarbetare har oförändrade funktioner i sin nya organisation.

Till Företagskommunikation har följande gått:

Mariette Andersson, Niklas Barkman, Roger Blomqvist, Werner Brodd, Hans Clasén, Kjell Ericsson, Sven-Olof Green, Håkan Gunnarsson, Inger Jönsson, Patrik Järnek, Christian Martinsson, Lars-Göran Oskarsson, Tore Persson och Göran Smith.

Dessa organiseras i ett eget funktionsområde med namnet "Säkerhet och Stödsystem". Hans Clasén har rollen som "utvecklingschef".

De båda cheferna för affärsenheterna, Lars Bivstedt och Lars Björkman, hälsar de nya medarbetarna hjärtligt välkomna till de respektive affärsenheterna. □

## Samtalen fortsätter

*Mentorskap infördes på f d Telub hösten 1995. Och omdömena från den första gruppens adepter och mentorer har nu fått följdverkningar.*

Mentorskap har nu pågått i drygt ett år. Stöd, handledning och samtal har för de fem kvinnliga teknikerna varit nyckelord i kontakterna med sina respektive mentorer. Och kontakterna kommer att fortsätta eftersom de har gett såväl adepter som mentorer så goda erfarenheter.

Dessa positiva omdömen är bakgrunden till att ytterligare en grupp med adepter och mentorer nu har bildats.

De kvinnor som kommer i åtnjutande av detta är från Enator Telub Helena Petersson och från Enator Communications Rebecka Tell och Pernilla Rönn.

Från Inforum deltar Maria Ragnarsson och Jenny Birkestad.

Mentorer är Gunnar Eklund, Peter Axelsson, Ulf Jansson, Esbjörn Lönnborg och Ingrid Björnsdotter.

Inom ramen för mentorskapet kommer föreläsare att bjudas in. En förmiddag i juni månad kommer Göran Wimmerström att i Växjö föreläsa och leda en diskussion kring frågor som rör kvinnligt och manligt språk, beteende, roller i arbetslivet m m. En aktivitet som i första hand vänder sig till mentorer, adepter och chefer, men är också öppen för andra som kan vara intresserade. □

## NY MEDARBETARE



**Peter Bengtsson/KR** började den 21 april på ae Radiosystem i Växjö som systemingenjör. Peter kommer närmast från Saab Training Systems AB, Huskvarna.

## SLUTAT

Anders Lamm/KE, Göteborg  
Jan-Erik Arntzén/KF, Solna  
Kjell Karlsson/KA, Östersund  
Anders Yderborg/KF, Växjö

## TACK

*Ett hjärtligt tack till arbetskamrater och företag för en god middag, jaktutrustning och vackert glas som jag fick när jag lämnade Växjö.*

Sivert Larsson

*Ett hjärtligt tack för all uppvaktning i samband med min pensionering.*

Lennart Hagman



## Hur är din arbetsmiljö vid datorn?

*"God arbetsmiljö vid datorarbete" är en bra liten skrift som du kanske ännu inte kommit i kontakt med.*

Om du är medveten om att arbetsmiljön vid din dator inte är riktigt bra, kan du få viss handledning i hur den kan bli bättre genom att studera broschyren "God arbetsmiljö vid datorarbete". Den har tagits fram av företagshälsovården i Växjö, Ergo Forum, och miljöansvarige på Enator Information & Media, Bengt Johansson.

Broschyren ger flera nyttiga tips om möblering och arbetsställning vid datorarbetsplatsen. Du kan hämta eller beställa den av Christine Strömberg eller Lars-Peder Karlsson. □



# Gammalt samarbete har lett till långsiktigt avtal

*Ett nyligen undertecknat samarbetsavtal borgar för att Enator Telub även i fortsättningen kommer att ha goda affärsrelationer med OKG.*

Leif Gyllströms och Gunnar Lindbergs mångåriga goda relationer och samarbete med kärnkraftverket i Oskarshamn, OKG AKTIEBOLAG – ett företag i Sydkraft-koncernen – har nu lett till att ett långsiktigt samarbetsavtal med OKG:s dataavdelning har kunnat undertecknas.

– Vår gemensamma målsättning är att genom ett organiserat samarbete ny- eller vidareutveckla applikationer med tanke på att bygga upp en långvarig affärsrelation, förklarar Leif, som är kundansvarig.

Avtalet gäller även i tillämpliga delar Barsebäcks kärnkraftverk, också ett bo-

lag inom Sydkraftkoncernen.

Inom ramavtalet har Telub nu fått en första beställning värd cirka 4 miljoner kronor.

– Inledningsvis kommer mycket av utvecklingsarbetet att handla om att hjälpa OKG att lyfta över befintliga applikationer från stordatormiljö till modern klient /server-miljö, berättar Gunnar, orderansvarig.

Applikationsutvecklingen kommer att genomföras med C, C++, CORBA och Oracle.

## Fler kan få del av miljonerna

Affärsenheterna Informationssystem, Ledningssystem samt Sensorer och Ledningssystem berörs i huvudsak. Men OKG är stort, vilket innebär att fler Enator-bolag mycket väl kan komma att få del av de fyra miljonerna. □

## ”Enator är nu ett namn på samtliga kärnkraftverk” Avtal har tecknats

*Enator har tecknat ramavtal med samtliga kärnkraftverk i Sverige.*

*Ett gott bevis på att samverkan inom koncernen ger resultat!*

Under fjolåret tog Leif Gyllström och Gunnar Lindberg på Enator Telub initiativ till en kartläggning av de Enator-bolag som var intresserade av att tillsammans erbjuda sina tjänster och produkter till den expansiva el- och kraftmarknaden.

Resultatet av detta blev att det inom Enator bildades en marknadssamverkansgrupp.

– Och nu har gruppens arbete resulterat i ramavtal, som reglerar framtida

affärer, berättar Gunnar. Enator är nu ett namn på samtliga kärnkraftverk.

Enator Informationssystem Syd AB har tecknat avtal med Vattenfall AB Ringhals och Enator Telub med Forsmarks Kraftgrupp, en för Telub helt ny kund.

Vidare har Telub vidareutvecklat sitt samarbete med Sydkraftsägda OKG och tecknat ett långsiktigt samarbetsavtal (se ovanstående artikel).

Marknadschef Krister Bergman är Enators kontaktman gentemot Sydkraftkoncernen.

Framtida uppdrag på kärnkraftverken kan resultera i att flera bolag inom Enator-koncernen kan komma att involveras. □



CF-klubben  
Enator

## Ny styrelse i CF-klubben

CF-klubben fick vid senaste årsmötet en ny gammal ordförande. Undertecknad ansvarade för klubben 1989-92 och har nu åter övertagit ordförandeklubban för det närmaste året. Jag är också medlemskontaktman.

Klubbstyrelsen ser ut så här:

ordf Gert Brushammar/LI,  
0470-426 98

v ordf Arne Rubin/IIF, 0470-422 96

sekr Tord Pola/LI, 0470-424 28

kassör Kenth Johansson/LT,

035-18 88 20

Kjell Jarl/KR, 0470-421 87

Kenneth Kimming/GIV, 0470-423 73



Nygammal klubbordförande

Under det gångna året har det funnits en del irritation från medlemmar som "ramlat bort" lokalt. Det beror på ett missförstånd. CF tillämpar AKTIVT medlemskap vilket innebär att du själv aktivt söker medlemskap i klubben. Ett villkor för medlemskap är att man är medlem centralt i något akademikerförbund, men det innebär INTE att man automatiskt är medlem lokalt! Du som är relativt nyanställd och är osäker på om du är medlem eller inte bör ta kontakt med Gert eller någon annan i styrelsen för att reda ut begreppen.

Gert Brushammar