

Kommunikatören

NUMMER 4 • AUGUSTI 1996

PERSONALTIDNING FÖR ENATOR COMMUNICATIONS AB



MILINF 96 gav Peter Myrbäck tillfälle att presentera Radiosystems verksamhet för en grupp balter inbjudna av FMV.

Gruppen representerade försvar och civila telemyndigheter.

Mer om MILINF på sid 4-5

Stattel valde virtuella nät och...

sid 3

Vårt bidrag till elbefälhavaren

sid 5

Annorlunda jakt på nya medarbetare

sid 6

Göran har ordet

Efter en fin sommar och en, hoppas jag, trevlig och avkopplande semester börjar verksamheten åter ta fart.

Låt mig direkt få ge några exempel på aktiviteter i affärsenheterna.

Inom Kom- och Navsystem har man, som en följd av den lyckade upphandlingen från Kommunförbundet, nu tecknat avtal med flertalet av landets kommunala flygplatser.

Kommunikatören

Redaktör och ansvarig utgivare:

Anita Björlin

tel. 0470-42 215,

telefax 0470-289 51.

e-post anita.bjorlin@enator.se

Om inget annat anges svarar redaktören för text och foto.

Kontaktpersoner:

Bertil Ullergren,

tel. 0470 - 42 242

Bo Ljungblom, Arboga,

tel. 0589 - 82 001

Lars Hedberg, Solna,

tel. 08 - 705 5131

Hans Brännström,

tel. 063 - 156 154

Tryckeri:

Grafiska Punkten AB, Växjö.

Upplaga:

700

**Nästa nummer
vecka 41
Manusstopp
27 september**

Olle Carlsson håller på att bemanna Malaysiaprojektet. Vi höll det första styrgruppsmötet strax efter semester. Det är ett viktigt jobb med en tuff tidsplan, så låt oss alla hjälpa Olle och hans medarbetare där vi så kan.

Inom Företagskommunikation tycks verksamheten nu ha stabiliserats efter fusionen med Mobil Kommunikation och visst strul inom några av enhetens kundprojekt. De har nu ett antal utvecklande kundprojekt med intressanta inslag av "ny telekom", till exempel EDI, elektroniska kataloger. Under sommaren har de också dragit hem mer jobb från Öresundskonsortiet, vilket inte minst Enator Inforum, som gör en stor del av dokumentationsjobbet, blev glada för. Bra gjort!

Marknadsföringssidan avslutade "vårterminen" med ett mycket fint genomfört MILINF i Enköping. Jag har fått många positiva omdömen om våra utställningar och demonstrationer, men framförallt om våra medarbetares insatser på MILINF. Låt oss nu vårda denna goodwill och omsätta den till ytterligare jobb från Försvarets materielverk och Försvarmakten. Just nu arbetar marknadsdelen med att ta fram en företagsbroschyr och med att utforma vår marknadsprofil på civil marknad.

Arbetet med budget -97 har startat. Så långt jag kan se nu kommer den inte att innehålla några större överraskningar. Riksdagens försvarsbeslut kommer att ha stor påverkan på omfattningen av försvarets verksamhet och anskaffning på sikt. I budgetarbetet har vi dock bedömt att tidigare uppskattad minskning, 5 - 10 procent, kommer att gälla för 1997 även efter försvarsbeslutet. Vi kommer också att se över våra omkostnader, som vi på sikt måste minska något för att orka med vår exploatering av nya kunder. Vi påbörjar detta arbete i budget -97.

Jag måste också ta upp den mycket försämrade resultatgenereringen under maj och juni. Efter april

hade vi ett resultat (B3K) som var mycket över budget. Men efter maj och juni hade vi ett resultat som var lika klart under budget!

Vår analys visar att orsakerna till denna oväntade och negativa utveckling är flera, men sänkt direkttid och höjda omkostnader är de viktigaste. Den negativa resultatutvecklingen är störst inom Företagskommunikation och Radiosystem. Nedgången i resultatgenereringstakt återfinns dock hos flertalet av affärsenheterna även om flera av enheterna totalt för året håller sina budgetar.

Jag har diskuterat utvecklingen med affärsenhetscheferna, och vi anser att det är viktigt för vår fortsatta handlingsfrihet och utveckling, att vi uppnår vårt resultatmål för -96. Detta innebär att vi de närmaste månaderna måste vara mycket nogga med vår direkttid, och att vi måste prioritera våra omkostnader mycket hårt, d v s avstå eller senarelägga vissa saker. Situationen är olika för de enskilda affärsenheterna, och det är ni inom respektive affärsenhet som ska utforma ert åtgärdsprogram för att nå ert resultatmål. Detta mål kommer dock att för vissa enheter vara högre än budget för att kompensera resultatbortfall för de enheter som vi redan nu ser inte kan nå sin årsbudget.

Jag hoppas och tror, att vi alla känner solidaritet med företaget och är villiga att göra vår del av den extra pålaga. Samtidigt noterar flera av oss, att den här snabba åtstramningsituationen är alltför återkommande. Vi måste försöka utforma vissa saker annorlunda för att framgent förhindra att motsvarande ska inträffa igen.

Ja, det blev en lite dyster avslutning, men sammanfattningsvis: Verksamheten är åter i full gång. Försvarsbeslutet i höst innebär neddragningar inom försvaret, men ledning och samband är prioriterade områden, så vi kommer även fortsättningsvis att ha en god marknad i försvaret. Vi måste göra en extra ansträngning och vissa uppoffringar under hösten för att nå våra mål, men sett på sikt är det mödan värt.

Stattel valde virtuella nät – och Communications

En nyligen levererad kravspecifikation för en telefoniupphandling värd många miljarder kan leda till fortsatta uppdrag på myndighetsmarknaden.

Detta tror i alla fall Bo Svensson, som varit delaktig i affärsenheten Företagskommunikations uppdrag åt Stattel.

Att upphandla telefonitjänster för cirka 12 miljarder kronor på fem år är ansvarsfullt. Och i synnerhet för skattebetalarnas pengar. Men det är just det den svenska statsförvaltningen står i begrepp att göra. Vad får de då för pengarna? På sikt betydligt lägre telefonikostnader.

Hur går då en så stor upphandling till och vem är de lyckliga leverantörerna?

Stattel - den statliga delegation som upphandlar telekommunikation åt verk och myndigheter - har tecknat ramavtal med Telia och Global One (fd France Telecom) om leveranser av telefonitjänster till statliga och kommunala myndigheter. Detta ramavtal kommer att förenkla framtida upphandlingar för de beställande myndigheterna.

Motsvarande ramavtal har tidigare tecknats med Global One då det gäller datakommunikation och elektronisk post.

Radikal minskning

Det nu aktuella ramavtalet innebär att telekostnaderna, som idag är den dominerande utgiften för myndigheterna, uppskattas minska med 20 - 35 procent. Men innan Stattel kom så långt som till att teckna ramavtal hade omfattande utredningar gjorts. Och det är här Enator Communications kommer in i bilden.

Bo Svensson på affärsenheten Företagskommunikation förklarar, att de har arbetat med flera uppdrag från Stattel.

Alltifrån den första telesparutredningen 1993 till att medverka i arbetet med att specificera kraven för utformningen av telefonitjänsterna.

– Upphandlingen omfattar tjänsteupphandling av s k VPN (Virtuella Privata Nät). VPN kan ersätta företagets egna PBX-växlar och hyrda förbindelser, berättar Bo.

Entydigt svar

– Förutom vårt arbete med kravspecifikationen har vi granskat slutdokumentet, förklarar Bo vidare. Vi har också jämfört en traditionell upphandling av abonnentväxlar, nätgrupper m m med en motsvarande upphandling enligt ramavtalet både vad gäller funktion och tjänster samt priser och taxor. Studieobjekten var Fortifikationsverket och Jordbruksverket, som anses vara representativa för verk och myndigheter. Studien visade entydigt att upphandling av VPN-tjänster var gynnsamt såväl funktionellt som kostnadsmässigt. Alla myndigheter är dock ej lika, så man kan inte generalisera och översätta detta resultat till *samtliga* myndigheter.

En trolig fortsättning

– Nu är kravspecifikationen levererad och ramavtalet har undertecknats. Vad är nu nästa steg?

Bo Svensson igen:

– Genom vår breda kompetens samt kunskap och erfarenheter från Stattel-avtalen har vi goda förutsättningar att få konsultuppdrag från myndigheter, som ska upphandla telefonitjänster med stödfunktioner. Men även datakommunikationstjänster, som många myndigheter är på väg att införa för till exempel elektronisk post och elektronisk handel.

– Vi kan hjälpa till med till exempel

telestrategival, upprätta underlag för upphandling, utvärdera offerter samt utbilda.

– Telestrategivalet är viktigt och kanske även det svåraste för en myndighet, menar Bo. Ska myndigheten utnyttja Stattel-avtalet eller välja annan leverantör och äga och driva egen utrustning, egna nät och ha egen organisation för detta? Svåra frågor för den enskilda myndigheten att besvara.

– Med vår obundenhet till leverantörer och vår kompetens kan vi hjälpa till och göra bedömningar. Vi kan också bedöma om Stattel-avtalen är tillämpbara fullt ut för vissa myndigheters specifika krav, till exempel säkerhetskrav.

– Vi tror alltså att det finns goda utsikter för oss på verk- och myndighetsmarknaden, avslutar Bo. □

Stattel-avtalet

I ramavtalet ingående tjänster:

Gränssnitt och nättjänster avseende myndighetsnät, GSM, geografiskt oberoende nummer, röstbrevlåda, lastdelning, call center, telefonistjänster, personligt nummer, virtuellt privata förbindelser m m.

Bland tjänsterna finns också **lokala tjänster**, som omfattar Centrex med telefonistplatser, hänvisningssystem, s k Facility Management och Outsourcing.

Facility Management och Outsourcing innebär att nätoperatören svarar för drift och underhåll samt vad gäller Outsourcing även ägande av kundens utrustning.

Andra tjänster som omfattas av avtalet är tjänster för **administration och kontroll**, t ex kundtjänst, felrapportering, övervakning och fakturering.

Stattel-delegationen upphör vid årsskiftet och dess kanslichef Ann-Marie Nilson har blivit ordförande i Regeringens IT-delegation. Statskontoret tar troligtvis över ansvaret för ramavtalen.

Bo Svensson

Lyckad satsning! Vilken uppställning! Vilken succé!

Men ryggar och fötter fick känna av att de levde. Det är tröttsamt att gå på mäsas, det måste vara ännu tröttsammare att stå på mäsas.

Men vårt deltagande på MILINF 96 blev en succé, enligt vanligtvis välunderrättade källor.

Det var femte gången som MILINF-utställningen arrangerades. Den kan nu sägas vara väl etablerad och på god väg att bli den europeiska träffpunkten inom elektroniksystemområdet.

Av tradition är utställningen förlagd till Enköpings garnison. Och i god tid anlände ett stort antal "enatorer" till Enköping eftersom förberedelserna inför deltagandet i MILINF 96, som pågick den 11 - 13 juni, var omfattande.

Visade upp profilen

Enator-bolagen hade många skäl att just det här året göra bra ifrån sig. Dels för att vi skulle visa upp vår delvis nya profil, dels för att utställningens tema var "datoriserade ledningssystem med sensorer och telekommunikationssystem för militärt och civilt bruk". Det passade oss som handen i handsken. Värt är att notera att mässan numera inte bara är militärt inriktad.

Beroende av systemen

Konteramiral Torbjörn Hultman gjorde en personlig reflektion i sitt invigningstal och menade, att vi alla blir mer och mer beroende av de system som bygger på den allt snabbare elektronikutveckling-

en. Det gäller såväl vardagsmänniskan i bostaden eller på arbetet som organisationer med kontaktnät över hela världen, ja, till och med långt ut i rymden.

Ja, visst är vi beroende av systemen. Det blev flera i Enator-montem varse minuterna innan utställningen skulle

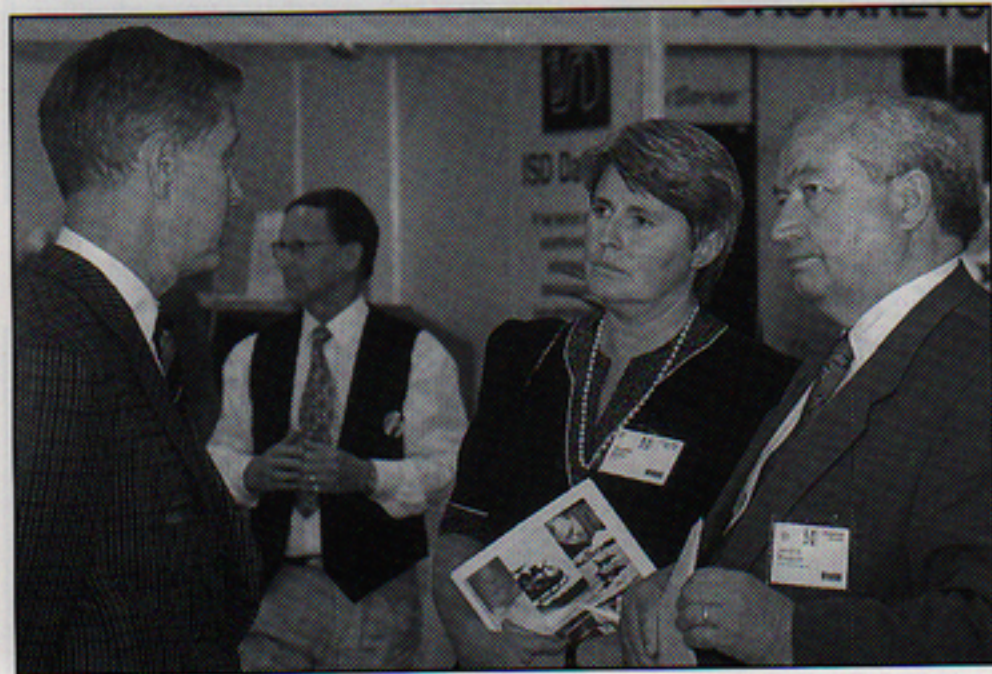
öppna. Allt skulle klaffa, datorerna skulle vara uppkopplade, programmen fungera och broschyrerna skulle vara på plats. Sitter slipsen rakt, är baren välfylld med

Kul, jobbigt och succé

Enator-namnet nu befast på väletablerat MILINF



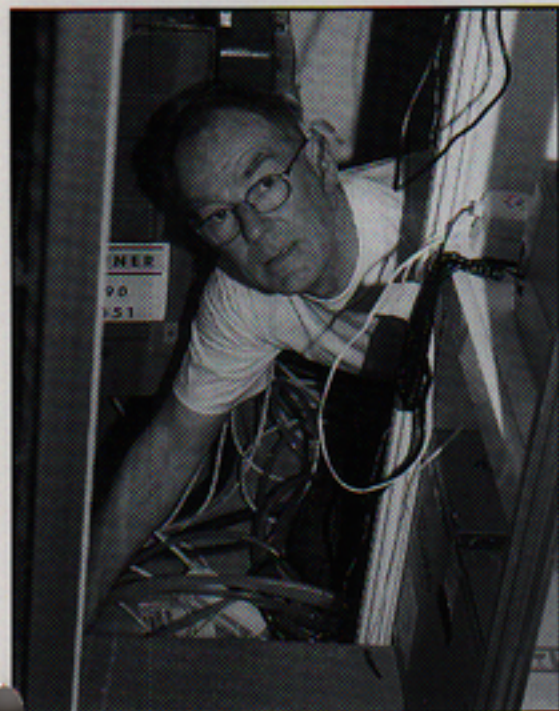
Enator - ledande på IT-lösningar. Ja, men vi (eller snarare Göte Lindberg på Inforum) är också ganska så duktiga på att bygga snygga utställningsmontrar, eller hur.



Håkan Östergren fick tillfälle att presentera Enators utbud för Birgitta Böhlin, GD för FMV och Jan-Erik Wikström, landshövding i Uppsala län, som också invigde MILINF 96.



Ska Fredrik Porsehed få ordning på presentationen. Karlsson, Gunnar Emanuelsson och Pernilla Rönn.



Göte Lindberg från Inforum fick rycka in bland sladdar och slangar och se till så att ölet rann till ordentligt i baren.

mineralvatten, öl och jordnötter, är informationsdisken bemannad?

Eftersom rygg och fötter hade det ansträngande var det viktigt med många "vaktomyten". Enators "mässgeneral" Håkan Östergren ville nämligen se alerta och representativa medarbetare under alla tre dagarna. Och det fick han också.

Första dagen märktes en viss tröghet i besökstillströmningen, men sedan blev antalet intressanta och intresserade besökare i montern över förväntan. Och man talar om succé. □

Vi bidrar till god elförsörjning

Har vårt land en beredskap för elförsörjningen i kris och krig? Ja, självklart. Under ledning av en elbefälhavare ska vi få våra elbehov tillgodosedda.

Men framtiden ställer nya krav på effektiv beredskap och därmed ställs också nya krav på ledningsverksamheten.

Sverige är idag indelat i sju elområden och det finns alltså sju elbefälhavare. Elområdenas ledningscentraler har naturligtvis en vital betydelse i beredskapen för vår elförsörjning i kris och krig men även vid stora störningar i fredstid.

Framtiden kommer dock att ställa nya och större krav på bland annat telekommunikationerna för att man ska kunna få säkrare och effektivare ledningscentraler. Därför har Svensk Elberedskap AB bett Enator Communications lämna generella riktlinjer för hur elområdenas ledningsplatser skulle kunna utformas vad avser information och kommunikation.

Detta har gjorts och vi har också kompletterat med en förstudie. Förstudien ska

ge Svensk Elberedskap underlag för övergripande beslut om hur Elbefälhavarens ledningscentral ska ges fysiskt skydd, man har tittat på vilka krav man ska ställa på kraftförsörjningen, underhållet av utrustningarna, EMP-skyddet och på sambandsfunktionerna, d v s hur telefoni, radio och datafunktionerna ska utformas vid såväl kris eller krig som vid sk störstörning.

Ledningen lägger också stor vikt vid att man har ett datoriserat ledningsstödsystem. Här har vi också fått möjlighet att lägga fram förslag.

– I detta arbetet tar vi tillvara Per-Erik Arthurssons kunnande, förklarar Åke Karlsson, som är kontaktman gentemot Svensk Elberedskap. Per-Eriks arbete med "Elvira-projektet" kommer till nytta nu. Tekniskt behandlar Elvira informationsbearbetning i datorer, presentation av information, lagring av data, datakommunikation, video, telefoni samt de regler och rutiner som dessa tekniska system kräver.

Det här uppdraget ska vara slutfört vid årsskiftet. □



derna innan besökarna kommer? undrar Lars-Peder



Veteranerna Christina Lönnblom och Aiwest Johansson gör sig beredda att ta emot såväl gamla som nya kunder.

I jakten på nya medarbetare: Nya grepp värda att prövas

Traditionella metoder att söka personal kan ibland bli både tidsödande och dyrbart.

När så nya och annorlunda sätt dyker upp tar Communications chansen tillsammans med två andra Enator-bolag.

– Metoden är värd att pröva, säger Lars Jönsson, personalchef.

Några bolag inom Enator-koncernen provar just nu ett annorlunda sätt att rekrytera välutbildade människor.

Enator Communications är ett av bolagen. De andra är Enator Teknik och Enator IT System.

Vari ligger då det annorlunda?

Bakgrunden är en förfrågan från en organisation vid namn EMDS Consulting, som är ett rekryteringsföretag med specialisering på rekrytering av unga professionella, d v s akademiker med upp till fem års arbetslivserfarenhet.

De 400 bästa

EMDS kommer att under två dagar i oktober genomföra Nordic Career Futures, som är ett rekryteringsforum, där Nordens 400 bästa kandidater samlas för organiserade anställningsintervjuer. Vi har erbjudits och tackat ja till att delta i detta forum.

Vilka är då dessa 400? De har vaskats fram av EMDS med hjälp av de sk kravprofiler de deltagande företagen har lämnat ifrån sig. EMDS har haft tusentals sökande att välja bland och dessa har man nått genom annonsering i Nordens ledande dagstidningar, affischeringskampanj på Nordens universitet och högskolor

och genom direktutskick till samtliga nordiska kandidater i EMDS kandidatdatabas.

30 intervjuer på två dar

Av de 400 som handplockats av EMDS kommer de som passar Communications kravprofil att läggas fram för oss. Sedan väljer vi dem vi önskar intervjua på ovan nämnda Nordic Career Future i Stockholm i oktober. Ett flertal personer kommer alltså att för vår räkning bjudas in av EMDS.

Under de här två dagarna får företagen möjlighet att också hålla företagspresentationer och visa upp sig som om det vore en vanlig mässa. Allt kommer att ske på Hotell Sheraton i Stockholm.

Naturligtvis ges det möjlighet under de här två dagarna att även samtala och intervjua kandidater som ursprungligen valts ut av andra deltagande företag.

Kandidaterna är väl medvetna om vilka företag de kommer att möta. De deltagande företagen presenteras nämligen i EMDS broschyrer. Här finns även WM-data, Ericsson, Volvo, Saab, Celsius, Bofors m fl.

Stor genomslagskraft

Varför gör vi då detta? Deltagandet är ju alls icke gratis.

Lars Jönsson, personalchefen, svarar:
– Kostnaden är ungefär vad en liten platsannons i en stor dagstidning kostar. Ett sådant här arrangemang ger stor genomslagskraft, och här kommer vi förhoppningsvis att få träffa kandidater som vi mycket snabbt kan avgöra om han/hon är lämplig för en anställning hos oss. Grovgallringen har ju redan gjorts av EMDS. Jag tycker det här projektet är värt att prövas. □

Tunnelbana i Korea ger jobb till Enator

En ny tunnelbana håller på att byggas i Sydkorea.

Men ingen tunnelbana utan möjlighet till kommunikationer och inga kommunikationer utan Communications.

ADtranz, som ingår i ABB-koncernen, har fått uppdraget att bygga en tunnelbana i staden Pusan i Sydkorea. Tunnelbanan ska ha 38 tunnelbanestationer och dessa ska utrustas med antenner. För framkomlighetens skull måste lokförarna kunna kommunicera med varandra och det är för detta som antennerna behövs.

Enator Communications i Arboga har fått uppdraget, genom SMS Telecom AB (ett CelsiusTech-företag), att svara för projekteringsanvisningarna och ta fram underlag för uppbyggnaden av antennerna.

– Vi ska även stå för dokumentationen, förklarar Bo Bergman, som är projektansvarig. Vi ska också utbilda koreaner här i Arboga.

Communications har även fått uppdraget att anskaffa antennerna, som börjar levereras i oktober, och resten går iväg i juni nästa år. □

ISO-certifikatet, som Telub fick för ett år sedan, var tvunget att "delas upp" på bolagen i samband med omorganisationen.

Nu var det förstås inte så enkelt som att bara "dela upp" certifikatet.

Först var man tvungen att konvertera det gamla regelverket, som gällde för Telub, till nya bolagen.

SIS Certifiering AB har därefter gjort en recertifieringsrevision och efter att ha åtgärdat en del smärre brister har nu Enator Communications ett eget ISO 9001-certifikat med allt vad det innebär i möjligheter och åtaganden. Bolagets kvalitetschef är Lars-Peder Karlsson och Kjell Karlsson är dess internrevisor.

Det nya certifikatet kommer att distribueras inramat till affärsenhetscheferna och kopior på det kan fås av Lars-Peder.



Foto: Kerstin Hallerborn

Communications stolthet: Radiosporten

Sport Futurum i Växjö lyckades på förmiddagen få väldigt många enatorer i Växjö att motionera på fotbollsplanen under lunchrasten.

Nåja, motionera är kanske inte korrekt uttryckt. Så särskilt ansträngande var det väl inte att spela boule, men det var jättekul och spännande.

Flera lag ställde upp, och under en månads tid några gånger i veckan tävlades det, och den 17 juni var det så final.

Lag Legionen från Inforum och lag Radiosporten från Communications möttes för att göra upp om segern.

Lag Radiosporten, som bestod av Staffan Hultqvist, Anders Fransson, Hans Lindqvist och Jörgen Nordman, lämnade planen som segrare. Grattis!

Men innan laget drog iväg med priser och vandringsbuckla fångades Anders Fransson och Staffan Hultqvist in för ett segerfoto. □

NYA MEDARBETARE

Håkan Thomasson/KG har efter en visstidsanställning fått från den 1 juni en tillsvidareanställning som radioingenjör på ae Kom- och navsystem i Arboga.

Stefan Larsson/KR har den 1 juli fått en anställning som systemutvecklare på ae Radiosystem i Växjö. Stefan har gått på Högskolan i Växjö, dataingenjörslinjen och sitt examensarbete har han gjort på Communications.



Henrik Olsson/KE började den 15 juni som mätningenjör på ae Elektro i Östersund. Henrik kommer närmast från studier på elektroingenjörutbildningen på Mitthögskolan i Östersund.

TJÄNSTE-FÖRÄNDRING

Roger Blomqvist har lämnat Enator Telub och finns nu inom Enator Communications, Arboga.

SLUTAT

Mats Andersson, Växjö
Åke Schelin, Linköping
Christer Lundström, Växjö
Bo Lind, Arboga
Bengt Karlsson, Växjö
Christer Schmidt, Växjö
Agneta Lönn, Växjö

TACK

Hjärtligt tack till företaget, fack och arbetskamrater för blommor, tal och present jag fick i samband med min pensionering.

Christer Lundström

Ett varmt tack till alla arbetskamrater för uppvaktning och presenter som jag fick i samband med att jag slutade på Enator Communications. Det har varit många händelserika och intressanta år tillsammans med er. Ett stort tack också för alla roliga och oförglömliga händelser som bidragit till alla minnen, som jag tar med mig.

*Tack ska ni ha och på återseende.
Åke Schelin, Linköping*

AKTUELLA INTERNA UTBILDNINGAR

Kurs:	Datum:	Ort:	Sista anmälndag
Ordersammanhållande	22/10	Växjö	20/9
Handläggning av tekniktjänster	19-20/11	Växjö	18/10
Tillämpningskurs för utvecklingshandbok för programvara	9-10/10	Med. senare	6/9
Arbetsmiljö, grundkurs	17/10	Älvsjö	6/9
Rekryteringsutbildning	7-8/11	Med. senare	4/10
Ledarskap och mod	12-15/11	Med. senare	11/10
Ledarskap och positiv påverkan	14-18/10	Med. senare	13/9
Personlig kommunikation	15-16/10	Växjö	13/9
Toolbook	15-17/10	Växjö	13/9
Användbarhetsarbete i systemutveckling	20-22/11	Växjö	18/10

Ytterligare upplysningar lämnas av Geoffrey Denny, Växjö, tel. 0470 - 42 571, eller Lotta Ivarsson, Växjö, tel 0470 - 42 497, som också tar emot din anmälan.

Att Enator var bäst i Sydostkampen i Växjö råder det inga som helst tvivel om. Vi segrade i företagsklassen, vi hade flest lag och sponsrat den klurigaste stationen.

Den nya lagtävlingen Sydostkampen gick av stapeln i Fyllerydsskogen strax utanför Växjö i ett härligt försommarsväd.

Tävlingen är en patrulltävling med femmannalag. Patrullerna förflyttar sig längs en snitslad bana och den innehåller ett antal stationer.

Vid stationerna krävdes det olika färdigheter för att man skulle lyckas. Den station som Enator sponsrat, pusslet, var verkligen utslagsgivande. Flera av lagen fick stora svårigheter när problemlösningsförmågan sattes på prov och tappade där viktiga minuter.

Enator med Peter Thornström i spetsen hade lagt ner ett fantastiskt arbete på stationen och det känns därför roligt att den blev så lyckad.

Segrare i Sydostkampen blev Rös-ligan. "Coachen" Kjell Björknert hade svårigheter med laguttagningen men att taktiken höll visar det fina vandringspriset som kan beskådas i lagets fikarum.

ITS-laget hade en annan taktik. De skickade ut två spejare som "kollade in" stationen innan de övriga anslöt till uppgiften. Om sjätteplaceringen berodde på skillnad i konditionen låter vi vara osagt.

Text och foto: Malin Lamm

Lagen hade stora svårigheter med Enatorpusslet. Klurigheten var utslagsgivande för tävlingen.

Enator sponsrade och segrade



Det segrande laget, RÖS-ligan. Fr v lagledare Kjell Björknert, Andreas Torså, Stefan Nagéus, Bertil Johansson, Magnus Petersson och Hans Sundkvist (som hade ett av sina fans med sig).



Nyttja hemsidan – även du!

Ska vi ta för givet att du känner till att Enator Communications presenterar sig på Internet? (<http://www.communications.enator.se/>) Liksom många andra Enator-bolag. Ska vi ta för givet att du nyttjar hemsidan för att själv hämta information? Till exempel när du får frågor

om bolaget från någon utomstående. Nej, vi ska kanske inte ta det för givet. Men låt det bli naturligt och självklart att då och då titta på sidorna. Låt det bli lika självklart att då och då titta på de bolagsgemensamma interna sidorna (<http://telub/>).

Då det gäller Communications egna interna hemsidor pågår en analys om vad vi ska ha på sidorna och hur de ska utformas. Analysen blir klar i höst och vi får avvakta till dess.

Synpunkter? Kontakta gärna Bertil Ullergren, Joakim Kruse eller Lars-Peder Karlsson.