

Intrycket

Personalinformation för AerotechTelub

2/00



Träffpunkt för teknik,
människor och länder

sid 14-19

Intrycket

Personalinformation
för AerotechTelub

Ansvarig utgivare:
Bertil Ullergren
0470-422 42

Redaktion
Anita Björlin
0470-422 15
Anne Allard
0589-824 05
Lennart Bladh
013-23 15 60

Kontaktpersoner
Östersund
Hans Brännström
063-15 61 54

Celsius Metech
Jenny Kautto
0589-822 26

Celsius Test
Systems
Roland Johansson
0589-821 85

AerotechTelub Contracting
Lennart Forslund
0589-39 71 10

Information & Media
Kerstin Hallerborn
0470-423 98

Omslaget: Niclas Lövgren och Tove Lindqwister var två av våra medarbetare som gjorde vad de kunde på Milinfmässan för att sprida kunskap om vad AerotechTelub har att erbjuda.

Bra exponering på Milinf

På Milinf i september ägnade jag två dagar åt bland annat utställning och seminarier. Det var med stor tillfredsställelse jag noterade den stilfulla och väl genomförda exponeringen av AerotechTelub både i stabshallen och utomhus.

Vårt namn flaggades upp redan vid entrén av AerotechTelub Contracting och IG Försvarslastik AB som presenterade sig i monterarna utomhus. Inomhus var vår utställning, enligt min mening, den absolut mest tilltalande på hela mässan. Vi lyckades verkligen visa besökarna ett brett spektrum av vårt utbud.

Jag vill tacka alla de medarbetare, från Östersund i norr till Hässleholm i söder, som på ett eller annat sätt bidrog till att lyfta fram AerotechTelub i rampljuset under årets Milinf.

JAN EIBORN

Istället för att inviga Milinf med ett klipp, föredrog Bertil Björkman, ordförande i Milinfs styrgrupp och landshövdingen i Uppsala län Ann-Cathrine Haglund att knyta symboliska band mellan militära och civila system och även mellan människor och länder.



Basjobb för Norge

Inom AerotechTelub är Contracting en av de enheter som kan räkna sin historia både från Aerotech och Enator. Verksamheten ligger inom kommunikations- och informationsområdet och bygger främst på kvalificerad anläggningsteknik och systemleveranser. Kunderna är många i Sverige både inom civil och militär sektor, och på den militära sidan har bolaget nu fått sitt första uppdrag utanför landets gränser.

Mer om uppdraget – TCS, Norge – och om leveransen av Atle kan ni läsa i detta nummer. Som en bonus bjuder vi även på korta presentationer av de inblandade, eftersom det finns både ansikten och namn som fortfarande är nya för många.

sid 10-13

Vi gör testriggar för Volvo

– Det började med att min företrädare, som då var konsult på Volvo lastvagnar, fick nys om att Volvo lastvagnar behövde hjälp med att utveckla test- och utbildningsriggar för sina lastbilar.

Den som säger detta är Nicklas Jonsson, fordonstekniker på AerotechTelub i Östersund. Han är projektledare för ett jobb för Volvo lastvagnar där AerotechTelub utifrån Volvos kravspecifikationer tar fram tre typer av test- och utbildningsriggar. En typ för bilens hytt som kallas huvudrigg, en för transmissionen med namnet Geotronic och en typ för bromssystemet benämnd EBS.

Nicklas berättar vidare:

– Innan vi kom in i bilden hade Volvo lastvagnar en bärbar dator med vars hjälp man kunde testa bilens styrenhet och utföra felsökning på lastbilen. Nu ville man gå vidare med att skaffa kompletta testriggar inte bara för hytten utan även för växellådan och bromsarna. Riggarna har byggts på vår verkstad och sedan skickats till Volvos agenter över hela världen, nu senast till Istanbul och Japan.



Foto: Hans Brännström

– Riggarna används både för att felsöka på systemen och för att användas i den kundanpassade utbildningen för dem som köper lastbilarna.

HANS BRÄNNSTRÖM

Värdig avslutning för finska Draken

I mitten av augusti samlades drygt 500 personer på Lapplands flygflottilj i Rovaniemi, när den sista finska Drakendivisionen satte punkt för sin verksamhet under högtidliga former.

Den finska perioden med Draken har varit lång och effektiv. Planeringen började redan på 1960-talet och de aktiva åren varade mellan 1972 och 2000.



Med Draken lade vi den egentliga grunden för vårt flygvapen, sa den finska flygvapenchefen Jouni Pystynen i sitt tal. Dessutom har säkerheten för vårt vidkommande varit högre än genomsnittet i den totala Drakenverksamheten. Under 28 års aktiv verksamhet har endast ett haveri inträffat.

Draken lovordades inte bara av general Pystynen. Många andra representanter från finska flygvapnet uttalade sig också, och inte en enda av dem hade något negativt att säga.

Det var pompa och ståt över tillställningen som inleddes med avtäckningen av ett monument på flottiljområdet. Med tal, musik, välsignande av Drakenmonumentet och salut ändades en epok i finska flygvapnets historia.

Gästerna kom från när och fjärran. Mest från när, med svenska representanter inte bara från AerotechTelub utan även från Saab AB, Volvo, Försvarsmakten och FMV.

Ralf Holmér överlämnade en gåva från företaget och talade för AerotechTelubs räkning. Han betonade det breda nätverk, det samarbete och de goda relationer som Drakenverksamheten har lagt grunden till. Även om den epoken nu är slut, så finns det all anledning att i andra sammanhang bygga vidare på denna grund i framtiden.

ANNE ALLARD

Smartare trafik med IT

TEXT: ANITA BJÖRLIN

I Sverige pågår aktiviteter på flera områden för att höja trafiksäkerheten och minska belastningen på miljön. Vägverket talar om en nollvision, som vi alla vet. Men att göra våra vägar säkrare kanske inte alltid handlar om att ändra eller bygga om vägarna. Det kan i lika hög grad handla om att informera trafikanterna om den aktuella väg- och trafiksituationen eller att styra och leda vägtrafiken. För detta krävs det dock intelligenta transportsystem. Ett område som ligger inom AerotechTelubs kunnande samt önskan att öka marknadsandelarna.

Vårt kunnande inom området är dock okänt för många av våra egna medarbetare. Låt oss därför få ta din tid att berätta mer. Trafiksäkerheten berör ju dig personligen.

Vad står då intelligenta transportsystem för, ofta förkortat ITS (Intelligent Transport Systems)? ITS är ett vidare begrepp och ska tolkas som system som använder transportinformatik snarare än tekniken i sig självt. Vad är då transportinformatik? Det är helt enkelt IT-buren information tillämpat på transportområdet. Men vad är väginformatik då? Jo, det är IT tillämpat på vägtrafikområdet.

IT har alltså blivit en viktig faktor på Sveriges väg till säkrare trafikmiljö, och som i sin tur har varit en viktig faktor på AerotechTelubs väg till verk- och myndighetsmarknaden.

Vad AerotechTelub har att erbjuda inom transportinfrastrukturen är tjänster, allt från studier och analyser till

utveckling av lednings- och informationscentraler samt produkter – från sensorer till kompletta väginformationssystem.

Vägverket är helt naturligt den största kunden inom detta område. Samarbetet är av ganska gammalt datum och etablerades av AerotechTelubs medarbetare i Östersund för ett antal år sedan. Tack vare dessa kontakter har samarbetet kunnat utökas, utvecklas och fördjupas. Dessutom har AerotechTelub ansett att ett kontor nära kunden, d v s i Borlänge, vore på sin plats. Alltså etablerades ett sådant 1996, och Borlängekontoret är i dag en strategisk länk till kunden. Detta har också medfört ett givande samarbete med "Centrum för transport- och samhällsforskning" i Borlänge.

Internationella affärer

Den första produkten som levererades från Östersund till Vägverket var vårt egenutvecklade vägväderinformationssystem (VViS). Det är i dag ett omfattande system vars fördelar många länder har upptäckt, till exempel Italien, USA, Tyskland, Ryssland och Estland.

På VViS-stolparna – cirka 700 stycken längs våra vägar – kan finnas flera olika typer av givare. Alla är sammankopplade till en mätstation, som också finns på stolparna. Givarna kan, förutom att ge information om vindhastighet och typ av nederbörd, även informera om tjäldjup och fryspunkt på vägbanan. Informationen om vägens status går från mätstationen vidare till Vägverket i Borlänge eller någon av deras regionkontor för eventuella åtgärder.

Övriga framgångar inom infrastrukturen har varit uppdraget att analysera, projektera, specificera och vara ett stöd vid upphandlingarna av den nya trafikledningscentralen för Stockholm. Det ledde vidare till det omfattande uppdraget vi sedan fick av Öresundskonsortiet.

Yttre Ringvägen i Malmö är nu också i vardande. För denna ska vi ta fram system som ger trafikinformation till trafikanterna med hjälp av bland annat mikrovågsbaserade trafiksensorer samt trafikinformationsskyltar. Detta gör vi i samarbete med Contracting och en extern leverantör.

Till detta kan vi lägga Strada, en olycksdatabas framtagen i samarbete med Vägverket. Databasen ger uppgifter om en mängd fakta om trafikolyckor och dess medicinska, ekonomiska och sociala konsekvenser. Uppgifterna, som rapporteras in till





databasen av polis och sjukvård, ligger sedan som underlag för olika typer av analyser.

Simulerad verklighet

Även interaktiv visuell simulering, eller Virtual Reality, kan vara ett verktyg för att öka trafiksäkerheten. Användaren kan titta på och manipulera objekt och modeller i realtid. Vi har till exempel tagit fram VR-lösning vid snabbspårvägens utbyggnad i Stockholm, där Liljeholmen kommer att få en ny bytespunkt för såväl busstransport som snabbspårväg och ett nytt köpcentrum. Alternativa systemlösningar har tagits fram för att få den bästa trafiksituationen med fokus på trafikantsäkerheten. För att förbättra beslutsunderlaget för främst landstingspolitikerna och Stockholms Lokaltrafiks styrelse, har vi tillsammans med arkitekter VR-modellerat de båda huvudalternativen. Det ger ett väsentligt bättre beslutsunderlag än traditionella ritningsunderlag och statiska modeller.

EU-uppdrag

Vägverket har av regering och riksdag fått uppdraget att öka IT-användningen i trafiken. Programmet, som går under namnet Novis, sträcker sig fram till år 2007, och dess tyngdpunkt ligger på att samordna och effektivisera transporter. I storstäderna kommer tyngdpunkten att ligga på trafikstyrning och -ledning, trafikinformation och

reseplanering. I övriga landet är det främst försök med trafiksignaler, hastighetsanpassning, intelligenta trafiksignaler och automatisk trafikövervakning som nu är aktuella.

Men nu är det inte enbart Sverige som har intresse av att få smartare trafik. Det pågår flera EU-projekt kring ITS. AerotechTelub har genom Vägverket kommit att ingå i ett EU-projekt, som går ut på att ge fordon med navigeringssystem trafikinformation på en monitor i fordonet. Vi har bland annat deltagit i ett "fältförsök" med utsändning av restidsprognoser via radio till monitorerna. Genom detta projekt har vi i Europa också kunnat skapa ett bra nätverk, som vi nyttjar i vår strävan att exportera vårt ITS-kunnande.

Trafikinformation på nätet

Den moderna informationstekniken, ofta med informationen i realtid, har alltså kommit att bli en nödvändighet inom transportområdet.

Vi måste också få berätta om www.trafiken.nu. Det är en webbplats för PC och WAP-telefon, som ska komma igång under hösten, för trafikanterna i Stockholm. Den ska ge aktuell information om trafik, restider, förseningar m m för olika typer av trafik och ett smart resande inom regionen. Vem som har tagit fram den? AerotechTelub är svaret.



Vill du ha ytterligare information kontakta gärna Nils-Olof Karlberg, division Lednings- och Informationssystem, tel 0470-42 675.

Mannen som kan tala om datorer

TEXT: ANITA BJÖRLIN

AerotechTelub har begåvats med en ny IT-chef. Tom Wigh är hans namn. Okänd för många inom företaget men känd för kanske ännu fler.

Jag har stämt träff med Tom Wigh på Milinf-mässan i början av september. Vi har aldrig setts förut.

– Men du kommer med lätthet att hitta mig i folkmängden. Jag är huvudet längre än de flesta och min hjässa är kal.

Det stämmer.

Tom Wigh efterträder Merold Nilsson och började hos oss den 1 september. Han håller just nu på att göra sig hemmastadd och bekant med företaget.

– Men jag känner redan nu att det inte ska bli några större problem att snabbt komma in i verksamheten. Det är mycket som är välbekant för mig. Dessutom har jag redan mött en så välkomnande atmosfär, säger han uppriktigt.

Toms entusiasm och glädje över återseendet med många gamla arbetskamrater är inte att ta miste på. De tio åren han var inom Celsius Aerotech var uppenbarligen positiva. Han berättar med värme om hur det var, men också om det mottagandet han nu fått i Solna, där han kommer att ha sitt kontor. Det har varit fantastiskt, säger han.

Jag tror honom, för han är väldigt övertygande i sitt sätt att berätta.

– Men jag känner mig som nyanställd. Det

är ju absolut inte samma företag som jag lämnade. TietoEnator-delen är ny för mig och ägarna är andra, vilket jag tycker är positivt. TietoEnator, som är en av delägarna, för med sig positiva tankar om IT. Men visst vill jag påverka saker och ting, och framför allt titta framåt, både inom AerotechTelub och inom Saab, där jag är vårt företags representant i IT-rådet.

Vad tror du då om IT som verksamhetsstöd?

– Det är helt nödvändigt men, och det är ett viktigt men, jag vill ha svar på vilka behov affärsprocessen har. Det är mycket viktigt att det är affärsprocessen som anger behovet av IT-stöd. Behovet ska styra, tycker jag. Då får vi riktiga prioriteringar.

Vilka är då de viktigaste funktionerna i IT-stödet?

– Utan tvekan e-postfunktionen. Intranätet har naturligtvis också en enorm betydelse, och det kommer att spela en ännu större roll i framtiden. På det kan flera funktioner kopplas. Jag skulle gärna se att man till exempel gav möjlighet till erfarenhetsutbyte mellan medarbetarna över hela företaget. Även om man arbetar inom olika teknikområden finns det mycket gemensamt, som man kan lära varandra.

Vilket är mest angeläget att genomföra på kort och lång sikt?

– Jag vill och måste nu lära känna TietoEnator-delen. Jag tycker de personliga kontakterna är viktiga. Då blir det så mycket enklare att sedan kommunicera och till exempel skriva e-brev till varandra. Jag vill lyssna på vad man har att säga, och jag

...som han ska få...
...och när vi...
...i hans gamla rum som även är hans...
...kvarter...
...om det...
...som...
...1980...
...och...
...i alla...
...och...

tror mig vara bra på att lyssna. Vi är ett kunskapsföretag med människor som har mycket att säga, och det ska vi ta tillvara. Jag har fått intrycket att det finns en god anda och värme i företaget. Därför tror jag att folk säger vad de tycker, vilket jag uppskattar.

– Jag brukar säga, att man får gärna säga vad man vill till mig, bara jag får svara, säger Tom.

– På lång sikt gäller det bland annat att fullfölja det arbete som är påbörjat, med till exempel arbetet i arbetsgrupperna inom Aero-techTelubs IT-råd. Det är viktigt och värdefullt.

Hur ser du på att vi finns på mer än trettio arbetsplatser. Är det ett problem ur IT-synpunkt?

– Inte alls. Det är nödvändigt att ha kontor där de kvalificerade medarbetarna finns. IT måste kunna stödja distansarbete, till exempel om man tillfälligtvis måste arbeta hemifrån, vilket i sin tur kan innebära att säkerheten då måste höjas. Sådant är värt att diskutera och titta lite närmare på.

Att Tom är entusiastisk inför sin nya uppgift är jag övertygad om, men han talar lika gärna om sin familj och fritid. Låter sunt. Låt oss få ge en bild av den sidan.

Tom är 52 år, gift med Torgerd, ekonom, har en utflugen son, bor utanför Eskilstuna och håller just nu på att göra om sin sommarbostad till permanentbostad, "jag var på brädgården i morse och hämtade virke", vistas gärna i naturen och det händer att han spelar golf. Läser lika gärna Jan Guillou som Charles Dickens.

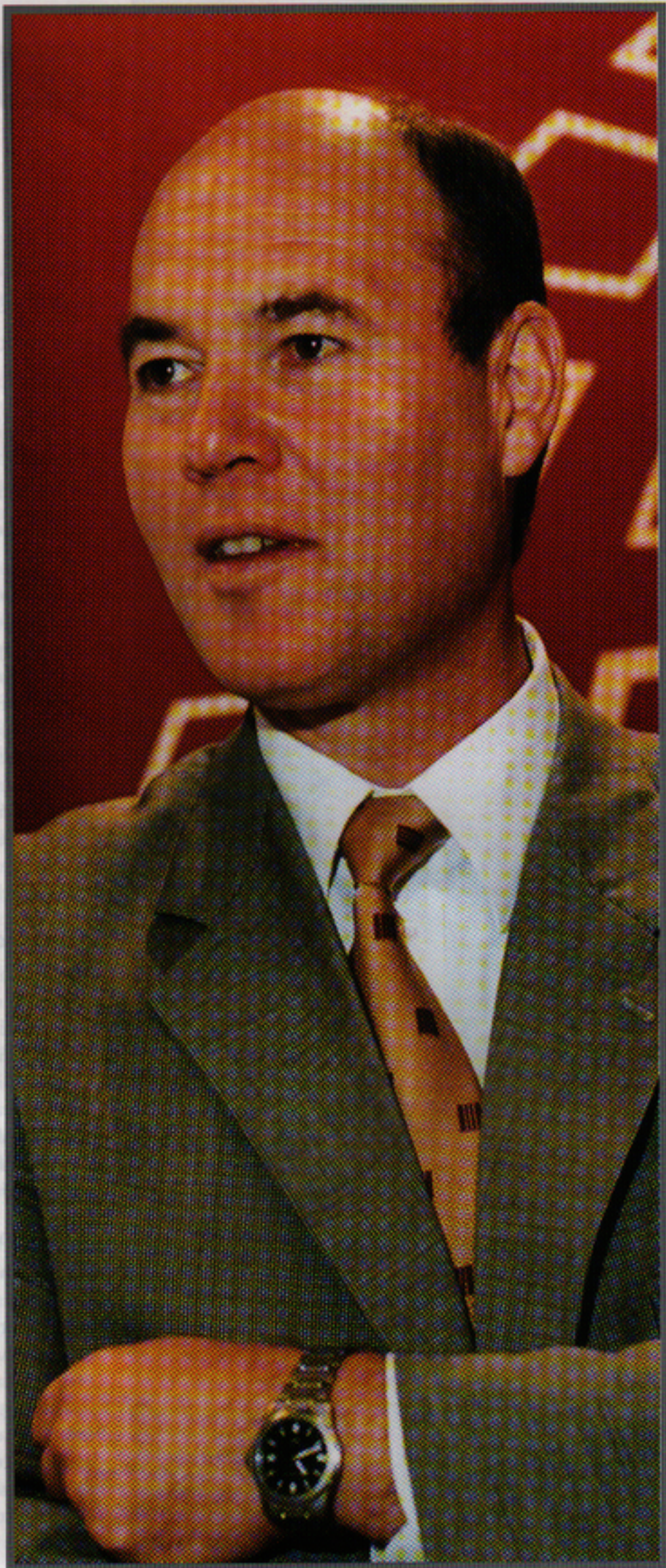
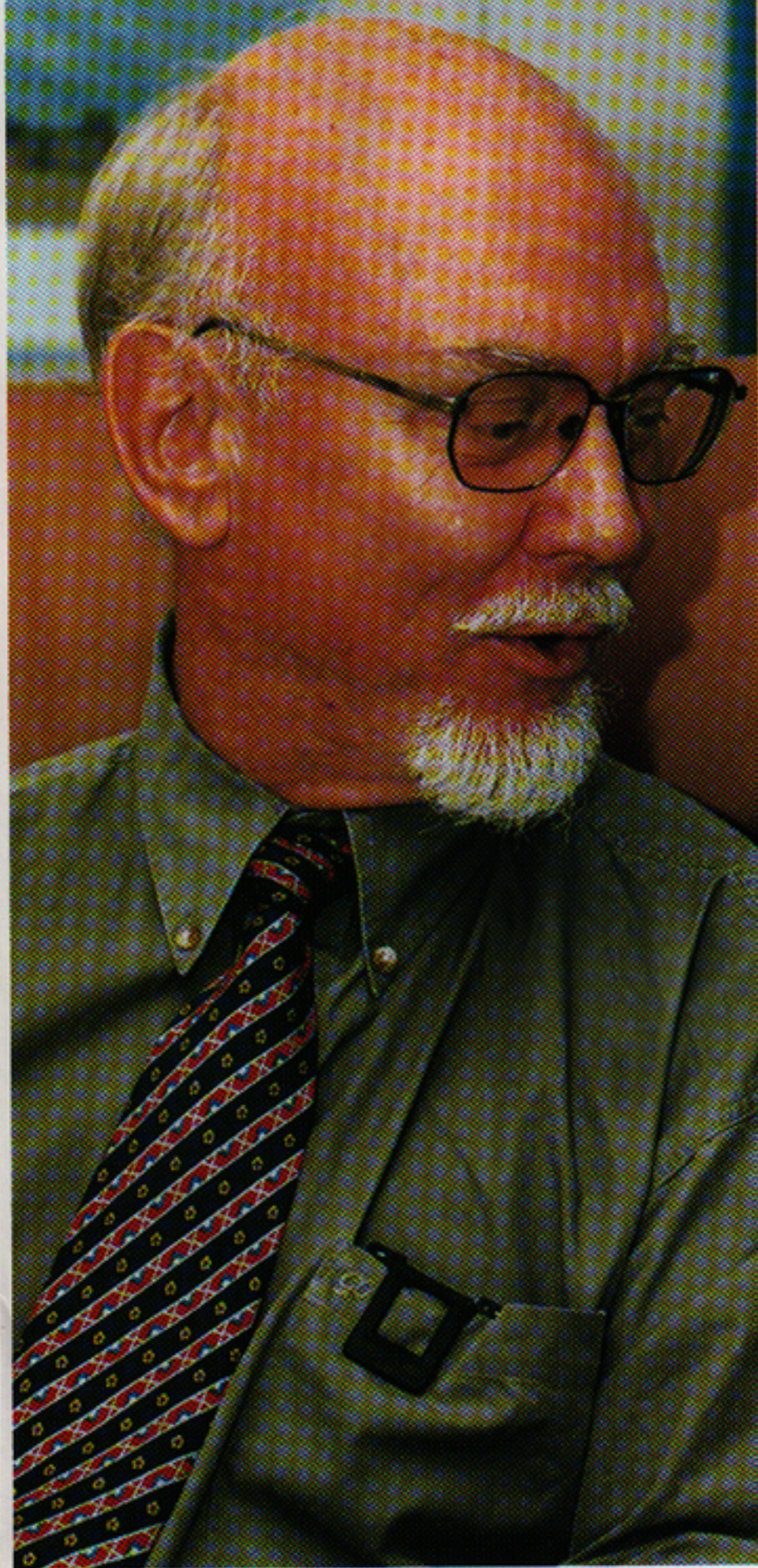


Foto: Peter Lindström

Han har ofta ett



Mannen som har ett finger med i spelet heter Rolf Forsell, och när vi träffas i Linköping sitter vi faktiskt i hans gamla rum som även är hans nya kontor.

Rolf kommer närmast från Saab men har ett förflutet inom Celsius Aerotech från början av 1970- till slutet av 1980-talet. Så om hans namn verkar bekant, vet ni alltså varför.

Inom AerotechTelub ska Rolf arbeta med affärsutveckling; framför allt med internationalisering som förtecken. Han har ordentligt på fötterna för att ta sig an den uppgiften. Den första tiden inom Saab ägnade han sig åt Military Support, som fortfarande lever kvar men under annat namn.

– Efter fem år började jag att ägna mig åt just affärsutveckling och var med bland annat om köpet av Saab Ericsson Avionics och även när BAE Systems gick in som delägare i Saab, berättar han.

Inom Saabvärlden har Rolf fram till i dag hunnit skapa ett värdefullt nätverk, som omfattar inte bara BAE Systems utan även tyska Dasa och franska Eurocopter.

Både och

Han arbetar fortfarande med ett Saabuppdrag, men är på väg att avsluta sin del i detta. Under september månad kommer han att i allt högre utsträckning ägna sig åt sin nya roll inom Technical Support and Services, TSS.

– Jag arbetar för affärsområdet TSS och rapporterar till min uppdragsgivare som är Jan Eiborn, men jag fortsätter att vara anställd av Saab AB. Den lösningen har vi gemensamt sagt ja till för att slippa trassla till en redan väl fungerande personaladministration, förklarar han.

Saablänk

Eftersom han känner både den gamla och den nya världen, för att nu tala i geografiska eller historiska termer, så är det naturligt att Rolf blir ytterligare en informationslänk mellan Saab och AerotechTelub. Han har fortfarande ett kontor kvar även hos Saab.

– Vad jag dessutom kommer att ägna min tid åt är att utveckla AerotechTelubs affärsplan, tillägger han. Dessutom kommer Rolf att arbeta med jävsfrågor inte minst med tanke på den särställning AerotechTelub har inom Saab och som är knuten just till dessa frågor.

– Ja, det är väl så mycket jag i nuläget kan säga om mina

finger med i spelet

TEXT: ANNE ALLARD

uppgifter med tanke på att jag knappt har hunnit känna på dem ännu, även om jag formellt sett började redan före semestern, säger han.

Jämnade mark

Om Rolfs förflutna kan sägas en hel del. Han är teknisk magister inom elektronik och teknisk fysik. Ett tag jobbade han som lärare i Karlskoga och Örebro i ämnena teknik och fysik. Dessförinnan var han datachef vid Umeå Universitet med ansvar för den andra svenska stordatorn i ordningen och den första norr om Stockholm.

I början av 1970 fick han jobb som systemingenjör på flygplan 37 vid Celsius Aerotech i Arboga och klättrade snabbt vidare till planerings- och ekonomichef för delar av verksamheten i Linköping.

Han blev projektledare för JAS, deltog i etableringen av IG JAS och var med om att teckna det första kontraktet med Försvarets materielverk 1982.

Så blev Rolf tjänsteförordnad chef på dåvarande Avionik och var samtidigt chef för teknikstaben.

– Det var jag som organiserade hela verksamheten på Avionik, så när Jan Eiborn övertog ansvaret rullade det hela på av bara farten, ler han menande.

Senare inledde Rolf även utvecklingen av det som i dag är Civil Aviation Services, och så småningom tog han alltså steget över till Saab.

På gott och ont

Om mannen bakom allt detta kan också sägas en hel del. Vi bestämmer oss för att inte gå in för djupt på familjebildningen utan konstaterar bara att han och Mona på varsitt håll har skrapat ihop till sammanlagt elva barn och sju barnbarn. De bor i Grebo utanför Linköping, dock inte alla tillsammans.

Att tala om fritid med Rolf är inte lönt. Den tillfaller jobbet. Men ett eller annat tidsglapp blir det ändå över för att åka MC, en för tre år sedan inskaffad Suzuki 750.

– Ibland blir det faktiskt tid över att leva husvagnsliv också, men utan mjukisdress, understryker han.

När han varvar ner med en bok blir det gärna en deckare. Husmanskost och öl är favoriter på matbordet, och teven slår han sällan på.

Om sina goda egenskaper säger Rolf att han är envis, har lätt att se saker ur ett helikopterperspektiv och att han sällan blir osams med människor utan att för den skull vara konflikträdd. Bland de dåliga egenskaperna nämner han sin envishet(!) plus att han pratar otydligt och skriver ännu sämre. Vilket härmed intygas!

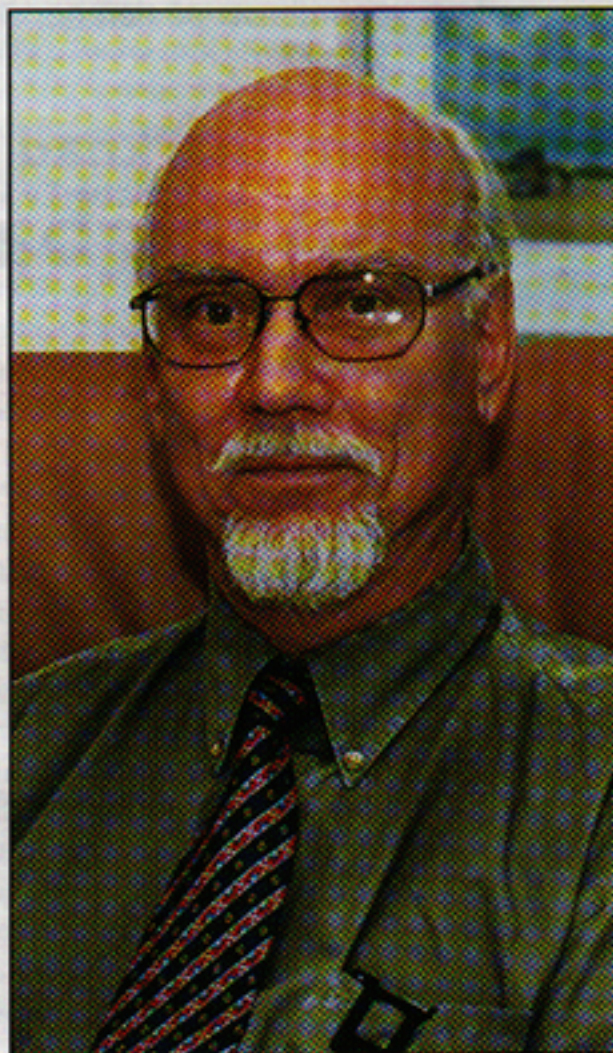
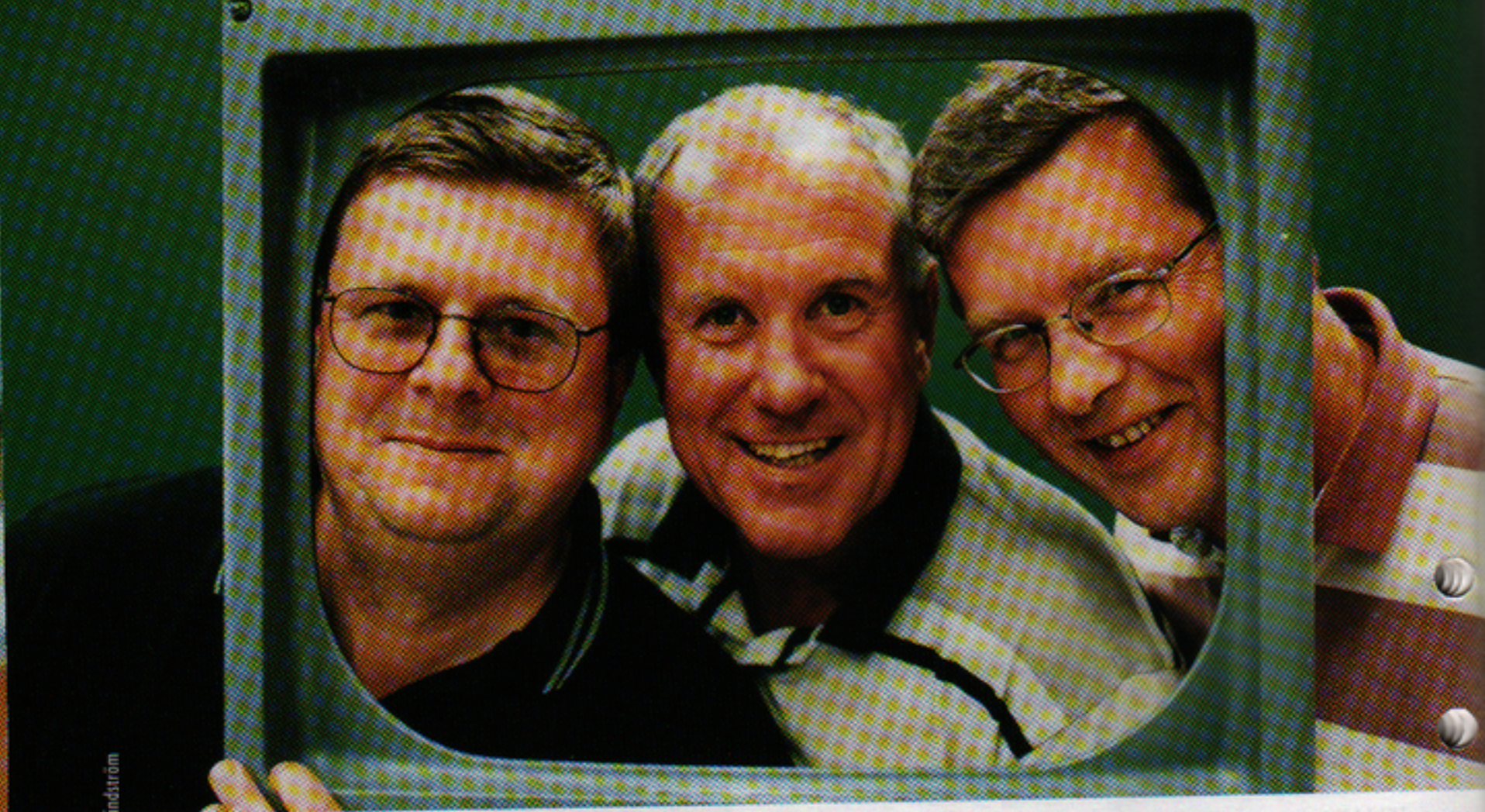


Foto: Foto Malmén



indström

För AerotechTelub Contracting blev april år 2000 en betydelsefull månad. Det var då bolaget fick en omfattande beställning från norska försvaret och därmed ett genombrott på den nordiska marknaden.

Norge ny marknad Mobil flygbas på gång

TEXT: ANNE ALLARD

Projekt TCS, eller Transport Communications System, pågår nu för fullt med norska luftförsvarets försyningskommando, LFK, som kund och AerotechTelub Contracting som leverantör.

– Men bakom vårt åtagande står ett internt konsortium, berättar Idor Pettersson som är affärsansvarig. Divisionerna Add-IT och Communications deltar båda med sitt specialkunnande, medan det är vi som gör installationerna och frontar affären mot kunden.

Det här sättet att samarbeta blir allt vanligare, och det har sina klara fördelar. Framför allt skapar det en bred och bra lösning, som bygger på gemensamma erfarenheter av liknande uppdrag på den svenska marknaden, säger han.

Uppdraget omfattar utveckling av en mobil flygbas på plats i Norge. All ingående utrustning

Inrutad trio med projektledaren Idor Pettersson i mitten. Till vänster Pär Eriksson, som är Idors högra hand, och till höger Roger Wallman, logistikern som ska hålla reda på all materiel i projektet.

ska vara anpassad för att kunna fraktas i lådor. Totalt omfattar den blivande basen inte mindre än 72 containrar, som med hjälp av långträdare ska kunna flyttas till olika uppställningsplatser. I detta fall inom Nato-sfären.

Basen kommer att ha allt från utrymmen för strids- och flygledning till personalens boytor med bad, hygien, köksregion och rekreationsutrymmen. När basen är fullt utbyggd tar den flera kvadratkilometer i anspråk.

– Projektet innehåller fem funktionsbitar för vår del, fortsätter Idor. Telefonväxel med nät, utropare och högtalarsystem, transmission med fibernät för dataöverföring, rökdykarradio och strömförsörjning.

Systemlösningen bygger på samma idéer som vi tidigare utvecklat i både fasta och mobila

installationer för svenska kunder. All erfarenhet av sådana uppdrag kommer nu till stor nytta.

Prioritet hög

Projektet har hög prioritet, påpekar Idor, inte bara med tanke på den korta leveranstiden. Allt beräknas vara klart till nyår om inget oförutsett inträffar. Därefter väntar tre månaders provdrift på plats i Norge. Tidspressade uppdrag är egentligen inget nytt för vårt vidkommande, tillägger han.

– Men det här handlar om ett uppdrag för en helt ny kund på en helt ny marknad. Och det är något som vi verkligen prioriterar högt i dagsläget.

Grundbeställningen är värd cirka elva miljoner kronor, men ytterligare beställningar för närmare fyra miljoner har redan tillkommit. Totalt beräknas projektet kräva omkring 12 000 mantimmar. Det är ett materiellt projekt och närmare 80 procent av grundbeställningen investeras i hårdvara. Så snart beställningen var klar, startade därför upphandlingen av funktionsmateriel. Och då talar vi om stora mängder!

Detaljrikt

Som en följd av materielrikedomen blev även anbudsarbetet något utöver det vanliga. I vissa fall har kunden specificerat vilken materiel som ska ingå. I andra fall har konsortiet föreslagit hårdvara. Men kravet var genomgående att anbudet skulle innehålla en mycket detaljerad beskrivning av all ingående materiel.

– När vi fick förfrågan via vår agent Wentech A/S i Norge insåg vi att det här stämde precis in på vårt verksamhetsområde. Så någon tvekan var det aldrig fråga om från vår sida, säger Idor.

Att ta fram anbudet tog visserligen sin tid och underlaget omfattar i dag mer än en pärm, men arbetet lösnande sig.

Flera hållpunkter

Sista veckan i juli startade arbetet med montage på plats utanför Trondheim i Norge. Nästa hållpunkt kommer i november, då det är dags för FAT, Factory Acceptance Test. Då ska all utrustning provas och godkännas av kunden.

Två veckor senare väntar SAT, Site Acceptance Test, för godkännande av driftsättning. Då ska även dokumentation och underlag för utbildning var klara och levererade till kund.

Hela basen ska därefter utprovas och funktionstestas på plats, innan den får klartecken för transport vidare ut i Europa.

För mer information kontakta Idor Pettersson, tel 0589-39 71 34 eller vi e-post idor.pettersson@aerotechtelub.se

ATLE

– ett storverk för armén

TEXT: ANNE ALLARD

När det handlar om mobilinstallationer i Sverige, så handlar det ofta om Aero-techTelub Contracting. Här finns bred kompetens och lång erfarenhet av sådana uppdrag, framför allt för svenska försvaret.

Förra hösten nappade bolaget på en anbudsinfordran. I november startade projekt Atle, och redan i maj rullade det färdiga resultatet under arméns stora övning, LSÖ'00.

Pär Eriksson har varit projektledare för Atle. Som reservofficer är han väl förtrogen med förhållandena i fält, och självklart är det till fördel både för kund och leverantör.

Namnet Atle kan härledas till Arméns datorstödda ledningssystem. Varje år prövar och övar arméledningen dessa system på fördelningsstabs- eller brigadstabsnivå med många tusen man inblandade. Atle är stabens nya, datoriserade verktyg för att leda förband under övningar i fält.

Först i världen

– Hela det komplex som uppdraget omfattar är ganska stort. Det upptar ungefär ytan av en fotbollsplan, berättar Pär. Han deltog själv som representant för leverantören under LSÖ'00 i maj och kunde konstatera att allt fungerade perfekt.

Detta trots att de nya containrarna, hytt 35, är de två första i sitt slag i världen tillverkade för Försvarets Materielverk av Marshall i England.

– I färdigt skick och med våra installationer är det alltså fråga om rena prototyper som vi har tagit fram för kundens räkning. Men inte desto mindre fungerar de precis som förväntat, tillägger han belåtet.

Tufft schema

I Atleprojektet ingick också installation av två tele-reparationscontainrar. De var klara i början av januari. Container för brigadstabsplats – Vecla – levererades i februari. Och i slutet av april gick alltså två stycken färdiga hytt 35 iväg från Arboga.

Så här ser interiören ut i hytt 35. Bilden är tagen strax före leverans och de flesta som jobbade med projektet är här samlade i den utdragbara containern. Från höger Mats Garman, Björn Nilsson, Sten Adolphi, Allan Jansson, Bo Almgren, Peter Håkansson, Kurt Eklund, Kjell Ljungblom och Lennart H Johansson



Foto: Hans Hedin

– Det har varit ett tufft arbetsschema för alla inblandade, försäkrar Pär. Ett femtontal personer har deltagit under uppdraget, och tillsammans har vi lagt ner omkring 4 000 mantimmar.

Att vi kan jobba med så små marginaler beror till stor del på all den miljökunskap vi redan har av mobila anläggningar och på vår erfarenhet av tidigare, liknande installationer, säger han.

Nya roller

Att det fungerar bra kan också bero på företagets sätt att utnyttja sina medarbetares kunskaper. Ett positivt utnyttjande, som också brukar kallas kompetensutveckling.

– Vi har bland annat lärt oss att värdera våra montörers erfarenhet och att omsätta den i konstruktionsarbetet, berättar Pär.

Med ökad beläggning, ökar naturligtvis även behovet av att snabbt kunna anställa tekniker utifrån. Men det pågår parallellt en intern personalutveckling där montörer kliver in i konstruktörsrollen för vidare befordran på sikt upp i produktionsledning. De som går den vägen får också bred kunskap om alla arbetsmoment i ett uppdrag.

Mer att vänta

AerotechTelub Contracting är störst i Sverige på mobilinstallationer med omkring 70 procent av marknaden. Verksamheten kommer i år att omsätta

i runda tal 35 miljoner kronor, och det omfattar stora som små åtaganden. De minsta är på tiotusentalet kronor medan de största, som pågår under flera år, omfattar totalt mer än 100 miljoner kronor.

Atle har varit ett relativt stort projekt, enligt Pär. I pengar räknat rör det sig om cirka 2,5 miljoner kronor så här långt.

– Men vi kan räkna med ytterligare tillägg för uppgraderingar, som förmodligen startar efter semestern, avslutar han.

För mer information kontakta Pär Eriksson, tfn 0589-39 71 36 eller e-post par.eriksson@aerotechtelub.se

Nyfiken på...



Foto: Peter Lindström

... **Pär Eriksson**, som vet precis vad kompetensutveckling inom Contracting handlar om.

Efter gymnasiet fick han, 18 år gammal, jobb som montör i bolaget. Det var 1979.

Han gjorde ett militärt mellanspel på cirka tre år (lumpen 1980), utbildade sig till reservofficer vid Reservofficershögskolan och var stabskompanichef i reserven 15 år. För närvarande är han placerad vid MekB9 Skövde med löjtnants grad.

Därefter fortsatte han sitt arbetet som montör i Arboga fram till 1986. Det året bytte han kappa och fortsatte som logistiker ända fram till 1989, då det var dags för honom att kliva in i rollen som affärsansvarig. Den rollen spelar han fortfarande.

Privat är Pär sambo med Mia, som arbetar i samma hus men tillhör division Add-IT. De bor på landet utanför Arboga, där Pär kan ägna sig åt sitt största fritidsintresse. Att hålla på med huset; eller husen rättare sagt. Det finns fyra byggnader på tomten.

Böcker? Glöm det – Pär har aldrig läst en bok säger han! Inte ens i skolan. Han har tillägnat sig innehållet på annat sätt, eftersom han inte har ro att sitta stilla den tid det tar att komma igenom en hel bok.

Men han har faktiskt ett intresse till. Att laga mat. Pär står för all matlagning hemma. Helst husmanskost som rotmos med fläsklägg och gärna en öl till det.

På gården huserar både hund, katt, höns och ankor. Dagen innan vi träffas har familjen fått tillökning av tre ankor, och Pär nämner under ett telefonsamtal att han funderar på att ta ut ankledighet.



Foto: Pär Eriksson

... **Idor Petterson**, som vid det här laget är gammal i gården kan man nog med fog påstå. Via företagets yrkesskola tog han klivet in i verksamheten redan 1961. Under utbildningstiden arbetade han med radar, och sedan valde han att fortsatt studera på teknis.

Efter studierna hamnade han, i likhet med många andra på dagens Contracting, i Gamla Telehallen. Där arbetade han med transmissionsutrustning på FMV-uppdrag för flygbasernas räkning, men flyttade år 1986 till Mekanik under Hans Brohmés ledning. Efter 8 år var det dags att återvända till dåvarande Teleanläggningar, och i dagens organisation är Idor en av bolagets nio affärsansvariga.

Vid sidan av arbetet är han gift, för övrigt med Berit som arbetar på expeditionen, och tillsammans har de två barn och tre barnbarn. När han på 1960-talet kom till Contracting var han Katrineholmsbo, men numera bor han och Berit i Valskog, mellan Arboga och Köping.

Fritiden fördelar han mer eller mindre rättvist mellan husvagn, fiske och trädgård. Dessutom åker han gärna på utlandssemester, och Kanarieön Fuerto Ventura har varit målet inte mindre än nio gånger.

Läser gör han när det blir tid över, och när vi träffades var Henning Mankells Brandvägg aktuell.

När det gäller njutningar som mat och dryck äter han helst stek, och till det väljer han helst vin.

SUCCÉ VAR för AerotechTelubs medverk

TEXT: ANITA BJÖRLIN
FOTO: PETER LINDSTRÖM

Tjänsteföretaget i samhällets tjänst. Under den devisen medverkade AerotechTelub på MILINF 2000 – och vår medverkan på mässan blev en succé.

Aldrig har så många sagt så mycket om så få. Med detta menar jag, att alla som medverkade i vår monter hade mycket positivt och säga om den lilla grupp som hade byggt montern och gjort den så attraktiv och väl fungerande. Den var så tilltalande att besöksfrekvensen var mycket hög under de tre utställningsdagarna. Nåja, det AerotechTelub demonstrerade lockade också.

"MILINF 2000 – Ledningssystem i samhällets tjänst" var en utställning med intresseväckande seminarieprogram på temat "Utveckling av civila och militära ledningssystem till samhällets försvar". Fokus låg på utveckling, teknik, miljöer och informationssäkerhet för nationell och internationell samverkan.

Utställningen ägde rum inom Enköpings garnisonsområde. Där fanns 73 utställare på mer än 4 000 kvadratmeter och under de tre dagarna tog de emot omkring 6 500 besökare.



ORDDET

n på MILINF 2000



Foto: Anita Björin



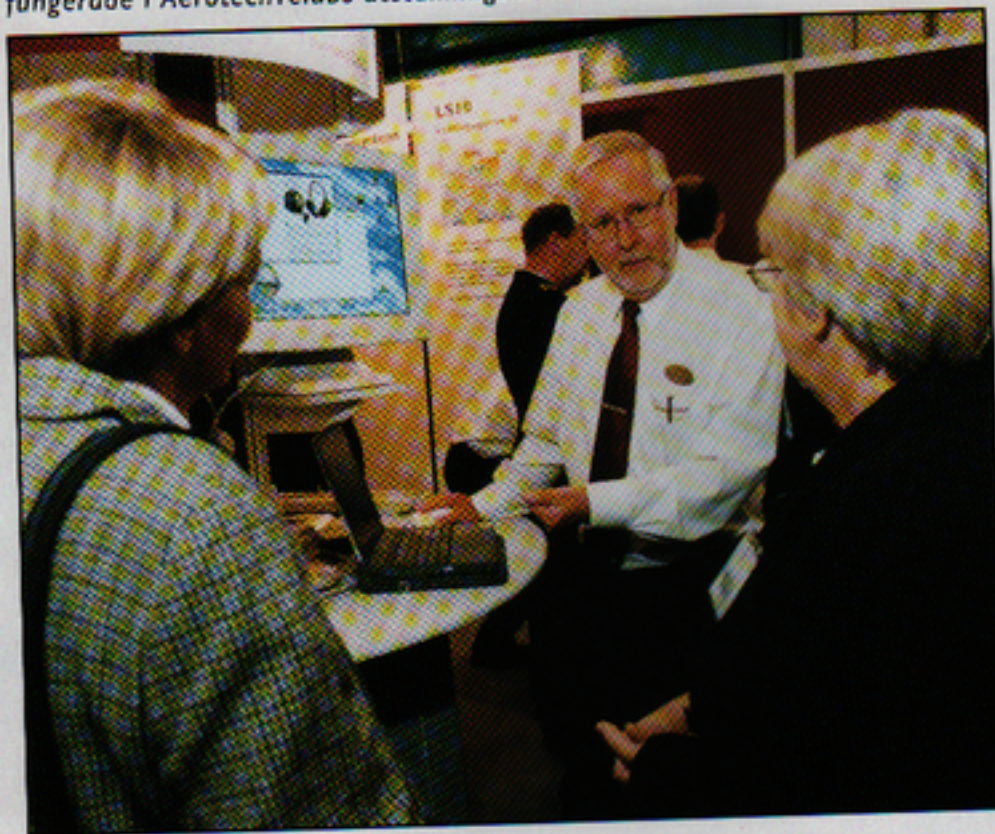
Milinf är en utställning med traditioner. Den genomfördes första gången 1984, och AerotechTelub har deltagit vid varje mässa. Bakom Milinf står Försvarets materielverk, Försvarmakten och Försvarets forskningsanstalt i samarbete med totalförsvarsmyndigheterna samt industriföretag i de nordiska länderna. Mässan är också ett led i att fördjupa samarbetet mellan militära och civila organisationer.

Årets mässa ville visa ledningssystemteknik i hela dess vidd med det nödvändiga helhetsgreppet. Ett tema som naturligtvis lockade AerotechTelub att delta som utställare även i år.

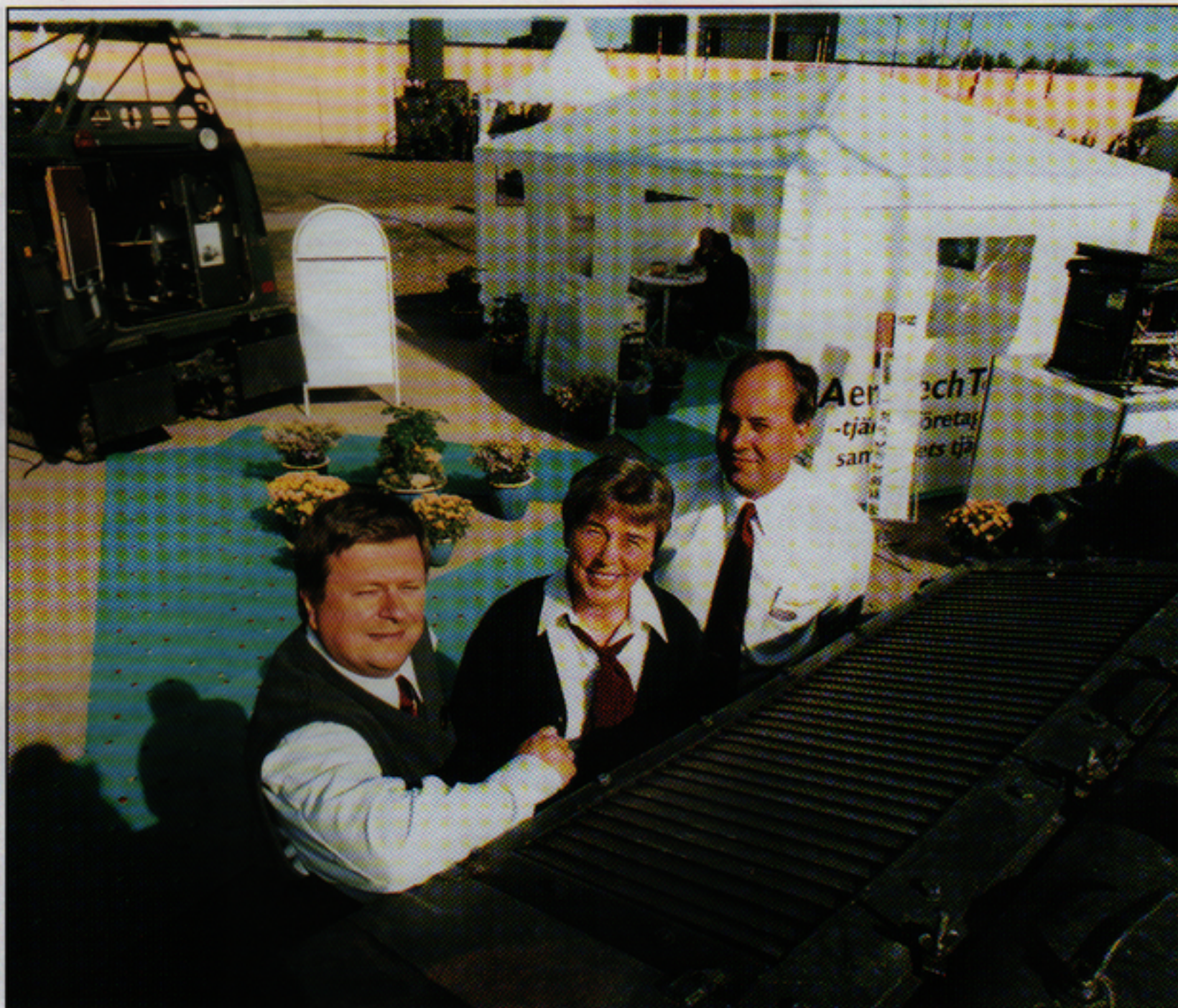
Företagets medarbetare som kämpade i monter är lyriska i sina omdömen om deltagandet. Allt fungerade och flöt så fint. Så gott som hela tiden hade de intresserade besökare. Man stod till och med i kö stundtals för att få se demonstrationerna.

En värdefull bieffekt, som flera ville framhålla, var att mässan gav tillfälle till ett vidgat och fördjupat samarbete mellan före detta "telubare" och "aerotechare".

Erik Nylund, Lars Larsson och Catarina Östlund julle såg till att allt fungerade i AerotechTelubs utställningsmonter.



Esbjörn Lönnborg har med demonstration av ActiView fångat damernas intresse.



Även utomhus hade AerotechTelub brett ut sig. Dotterbolaget AerotechTelub Contracting fängade in besökare nära entrén. Där fanns också Industrigruppen Försvarslogistik AB, bolaget som AerotechTelub, Svenska Lagerhus och Stena Gotthard har bildat för att erbjuda Försvarsmakten och Försvarets materielverk lednings- och logistikstöd samt genomförande av olika avvecklingsåtgärder.

Jag får naturligtvis inte glömma att nämna AerotechTelubs bidrag till seminarieprogrammet. Håkan Enquist på division Sensorsystem talade kring "Kritiska faktorer för samordnad verksamhets- och IS/IT-utveckling i fem svenska organisationer". Patrik Sturzenbecker på division Systemteknik redogjorde för "Analys av möjligheter och begränsningar för svenska förband att samverka med utländska". Erik Ljung på division Communications talade om "Samverkan inom NATO/PFF – Teknisk introduktion av Link 16 och JTIDS". Om

"Optisk kommunikation i ett framtida försvar" talade Anders Runesson, division Communications, tillsammans med Stefan Karlsson på FMV.

Vår projektledare och monteransvarige Erik Nylund vill passa på att framföra ett varmt och hjärtligt tack till sin trupp som skapade förutsättningarna för ett lyckat deltagande. Han tillåter sig nämna Bror Gustavson som hade byggt montern, tillsammans med Dohrns Reklamateljé AB, Lars Larsson, som var ställföreträdande monteransvarig, Börje Green och Andreas Sarebro, som såg till att tekniken fungerade samt Catarina Östlund Julle, som skötte bar och reception. Men Erik vill också ge all övrig monterpersonal beröm för deras professionella uppträdande, som lade grunden till den succé AerotechTelubs deltagande blev.

Och nu pågår arbetet att ta kontakt med och bearbeta alla intressanta kontakter så att affärer kommer till stånd.

AerotechTelub Contracting visade upp sig även utomhus. Pär Eriksson, Eva Edvardsson och Anders Göransson var mer än nöjda med dagarna på Milinf. De hade besök från alla de nordiska länderna men också från Lettland. – Det var verkligen lyckat, säger Pär entusiastiskt.





John Johansson (överst) demonstrerade vad Aero-techTelub gör inom området VR-simulering. IG Försvarslogistik AB, ovan, med AerotechTelub som delägare, passade också på att visa upp sig på Milinf. Bruno Bellon, Annika Björkegren, Jan Sandin samt Berit Kjellser, VD för IG Försvarslogistik, representerade det nybildade bolaget.

– Det var mycket bra dagar, säger Berit. Många var nyfikna på oss, och vi träffade dem vi ville träffa.

Lena Johansson (till vänster) visade KrisSam, informationsstödet för samverkan mellan olika myndigheter vid särskilda händelser.

Exempel på vad AerotechTelub visade

ActiView, ett verktyg som baseras på 3D-bilder med information integrerad i bilden.

IWG, ett webbaserat verktyg som innehåller en mängd funktioner, som alla syftar till att göra det lättare att samverka över avstånd.

KrisSam, informationsstöd för samverkan mellan olika myndigheter vid särskilda händelser.

MMDS, som är en metodik och ett verktyg, som hjälper till att värdera ett systems effektivitet och styrning i den löpande förbättringsprocessen.

STRADA, system för registrering av trafikolycksinformation.

WRAP, en programvara för spectrum management, som inkluderar både teknisk radionätplanering och administrativ frekvenshantering.

Underhåll bland annat en video om mikrovågsreparationer.

Logisk kurs för logistiker



Foto: Peter Lindström

Visst vore det bra dumt att försöka uppfinna hjulet nu när det redan finns?

På samma sätt är det dumt om flera företag och myndigheter ordnar egna kurser, när de kan göra det tillsammans. Så resonerade Ingemar Johansson med flera på Flyg och Bassystem när de gick ut med inbjudan till ILS-kurs i Arboga.

Integrated Logistics Support eller ILS är något som inte bara underhållsföretag arbetar med. Begreppet, som naturligtvis kommer från USA, är inte nytt. Olika delar av ILS-arbetet har i decennier bedrivits inom vårt företag. Exempel på sådan verksamhet är underhållsberedning, materieluppföljning och liknande.

– ILS-begreppet omfattar materielns hela livscykel från vaggan till graven, eller från konstruktion till avveckling, säger Ingemar Johansson som är sammanhållande för kursen.

ILS är att betrakta som ett totalbegrepp på samma sätt som kvalitet. Alla bör känna till vad det är, men alla behöver inte vara specialister på området.

Den endags introduktion till kursen som gavs i augusti lockade omkring 25 deltagare. Förutom medarbetare från AerotechTelub deltog även representanter från Saab Aerospace, Ericsson Saab Avionics, Saab-Tech och Saab Bofors Dynamics. Dagen bjöd på en orienterande information om ILS för chefer på alla nivåer.

Redan vid konstruktion av en produkt träder ILS i kraft, eftersom hela produktens livscykel från fram till en säker och miljömässig avveckling ska finnas med i planeringen så snart utvecklingen börjar.

– Tidigare var begreppet välkänt framför allt inom försvar och försvarsindustri, som hanterar många produkter över långa tider, enligt Ingemar. Men numera är det lika allmänt inom företag och verk där problematiken är likartad. Till exempel inom Sydkraft, ABB, Luftfartsverket med flera.

Hela hösten fortsätter ILS-kurserna med fördjupning inom olika områden.

ANNE ALLARD

Här är det rätt att hitta fel

Det senaste året har inneburit ett klart genombrott för verksamheten kring ATR39 i Arboga. Resultaten av de kunduppdrag som hittills är gjorda har överträffat förväntningarna.

I mitten av september arrangerade Systemteknik en demonstration för representanter från Försvarets materielverk, FMV, och från teknikkontor TK37/39 på F7 i Sätenäs.

– Ett viktigt möte inte bara för att visa vår tekniska kompetens och riggens resurser, utan även för att etablera samarbete och diskutera finansiering av driften av ATR39, apparatstriggen, från och med årsskiftet, säger Erik Nylund.

Han är medlem i den beslutsgrupp som på företagsledningens mandat ska styra projektet. Där ingår även representanter från de divisioner som bedriver aktiv verksamhet i riggen.

– Min roll i gruppen är bland annat att svara för kontakterna med FMV och TK37/39, som är kundens representanter i målet.

Upp till bevis

– Teknikdemonstrationen i september handlade för oss om att ställa upp till bevis. Vi visade kunderna vad vi verkligen kan göra. Och med de adderade resurser vi kan erbjuda med ATR39 ser vi också fram emot fortsatta diskussioner om vidareutveckling och framför allt den fortsatta driften av riggen.

Bakom påståendet att ett genombrott har skett, ligger bland annat de felsökningar som har genomförts under året och andra som nu pågår. Erik ger några exempel.

– Det rör sig om felsökning på system och enheter. På en problemhet, TILS, lyckades vi hitta ett fel som vare sig förband eller verkstad kunde lokalisera.

Enheten gav felutslag under flyguppdrag, men med konventionella metoder kunde man inte analysera varför. Sedan enheten körts i riggen med inducering av kyla och värme hittade man felkällan.

– För närvarande pågår felsökning på en luftdataenhet, LD-7. Luftdatan har haft ett stort felutfall vid flygning med JAS39, och orsaken är svår att lokalisera, berättar Erik som är säker på att problemet snart är inringat.

Ökad takt

Kunduppdragen är än så länge ganska få och sker parallellt med vidareutvecklingen av riggen men

ökar nu successivt. Som ett verktyg i underhållsloopen kommer den, under nästa år, att användas allt mer för bland annat felsökning, enligt Erik.

Till hjälp för våra systemhandläggarna har vi dessutom anskaffat stödverktyg i anslutning till ATR39. Ett exempel är stödsystem för RUF-passdata, dvs tekniska data som samlas in från flygplanssystemen på en så kallad datastav under flygning. Dessa data kan sedan jämföras med tekniska rapporter och andra data från förband.

– Nästa år räknar vi med att kunna felsöka på ytterligare ett antal enheter och vårt mål är att under hösten successivt rulla igång och sedan öka den kontinuerliga verksamheten mot kund, säger Erik.

Under året har även utbildningsverksamheten tagit fart i riggen. Ett antal interna kurser har redan genomförts i "Presentation och manövrering JAS39" och den första externa kursen planeras just nu. Kursen ger deltagarna insyn i de olika systemfunktionerna på flygplan JAS39 och hur dessa påverkar flygföraren.

ANNE ALLARD

För ytterligare information kontakta Erik Nylund, tel 0589-816 53.

Urban Nilsson (t v) och Göran Pettersson är projektledare respektive teknisk handläggare på ATR39.



Foto: Peter Lindström



Flytt med flyt – nytt kontor i Linköping

TEXT OCH FOTO: ANITA BJÖRLIN



VD Jan Eiborn gjorde ett klipp när nya kontoret i Linköping invigdes.

Det är till Birgitta Däljemar i receptionen du ringer om du vill boka konferensrum i de nya lokalerna.

Ett nytt kontor i Linköping har högtidligen invigts med Öppet Hus och inbjudna kunder. Personal från flera divisioner har nu samlats under ett tak. De finns på Industrigatan 5 i centrala Linköping, som tidigare hade Duka som hyresgäst. Porslin och glas har alltså lämnat plats för informationstekniken.

Det är 21 personer från divisionerna Lednings & Informationssystem, Communications, Add-IT samt från Information och Media som nu finns i samma lokaler. Tidigare fanns de på två ställen i stan - förutom alla som finns utanför stan förstås, d v s i Malmslätt. Dessutom var de trångbodda.

Här finns det utrymme för alla, och alla verkade på invigningsdagen mycket nöjda med sina nya arbetsplatser. Att de var nöjda berodde nog inte enbart på den festliga stämningen, champagnen, kaffet och tårtan, utan mest på att lokalerna är så ljusa och luftiga med läcker färgsättning och vackra textilier.

Flyttlassen gick redan dagarna före semestern, och den 1 september var det dags för VD Jan Eiborn att klippa bandet och förklara kontoret invigt. I samband med klippet berättade Leif Bergman, som varit "flyttgeneral", att själva flyttningen flutit fint och att såväl telefoner som datorer fungerade perfekt från första dagen. De har alltså kunnat komma igång och jobba snabbt.

Jobba med vad? De sju medarbetarna från Lednings & Informationssystem tillhör affärsenheten Luftfart och arbetar med väderinformationssystem. Communications har sju medarbetare från flera av sina





Kön till "AerotechTelub-tårten" var lång. (till vänster)

Walter Kollegger (sittande) fick tillfälle att demonstrera väderobservationssystemet Awos, för en inbjuden kund. (nedan)

Jörgen Nordman, Mikael Sjöberg och Lars Tellström skålar för det nya kontoret. (nederst)

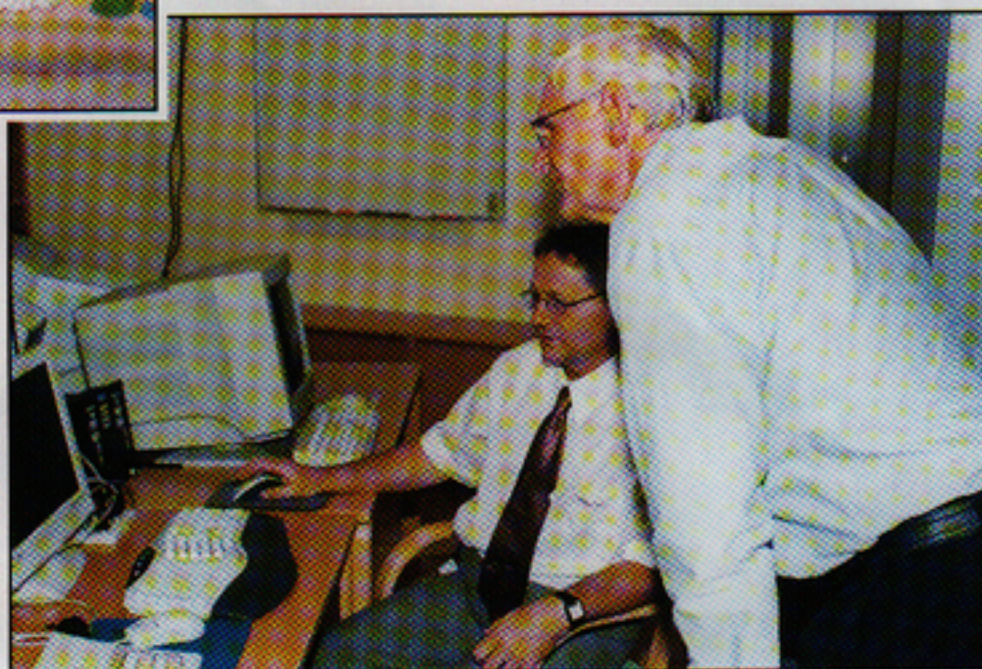


affärsenheter och ser Linköping som en bra ort att kunna rekrytera duktiga medarbetare ifrån och är följaktligen intresserat av att kunna erbjuda en funktionell arbetsplats. Add-IT:s två medarbetare arbetar med tele- och datanät. Och över dem alla vakar Birgitta Däljemar i receptionen.

Det är också hos Birgitta du är välkommen att boka någon av de välutrustade konferenslokalerna. De står till förfogande för alla som finner det bekvämt med en konferenslokal fem minuters gångväg från Centralstationen.

Nu var det inte enbart AerotechTelubs kontor som invigdes utan faktiskt hela fastigheten. De övriga hyresgästerna är nämligen också nya i den nyrenoverade byggnaden, och detta tyckte fastighetsägaren skulle firas. Så det var bandklippning även utanför lokalerna av ingen mindre än stadens borgmästare.

Alltså har våra arbetskamrater i centrala Linköping fått en värdig start på sin verksamhet.



Jobb för FV Holland

Korken ur för Natojobb

LENNART BLADH

Division Underhåll har tecknat ett avtal med det holländska flygvapnet. Det är ingen jätteorder, men det är ett genombrott säger Göran André och Sven-Olof Thilenius.

Det är första gången divisionen tecknar ett avtal med ett flygvapen ingående i Nato. Det är lätt att förstå både Görans och Sven-Olofs entusiasm. Ordern öppnar en helt ny marknad för divisionen. Vi vet inte vart det kan sluta, förklarar Sven-Olof.

Den order divisionen tecknat med det holländska flygvapnet är ett treårs avtal gällande underhåll av Constant Speed Drive, (CSD), till flygplan F16, Fighting Falcon. En mycket komplex apparat som ska se till att hålla huvudgeneratorns varvtal konstant.

Med minskat underhåll från det svenska flygvapnet har det varit naturligt att söka kunder utanför våra gränser, säger Göran André. Och fortsätter:

- Vi har under ganska lång tid försökt komma in och få jobb från Natoländer, men det har varit mycket svårt. Nu började vi i en annan ände genom att söka upp tillverkaren, Hamilton Sundstrand i USA, och berätta om våra planer och förklara vilka vi är och vad vi kan.

Tillverkaren hade inget att invända mot våra planer, säger Sven-Olof. Vi skulle bara vara medvetna om att de har egna underhållsverkstäder i Frankrike och att vi på så sätt skulle konkurrera med dem. Det var vi medvetna om.

- Utan tillverkarens tillstånd att underhålla deras produkt har vi sannolikt inte kunnat vara med och konkurrera på marknaden, säger Sven-Olof. För att försäkra oss om bland annat reservdelar och möjlighet till teknisk konsultation har vi även ett så kallat TAA, Technical Assistant Agreement, med tillverkaren.

När Sundstrand givit sitt klartecken genomfördes en inledande marknadsundersökning för att ta reda på vem som utför underhållet åt respektive flygvapen. Därefter planerade man och genomförde besök i intressanta länder; Norge, Holland och Portugal, för att presentera divisionen.

Det holländska flygvapnet var snabba att svara på vårt erbjudande, berättar Göran.

Vi lämnade en offert, men innan vi undertecknade ett avtal har vi fått bevisa vår kompetens genom att underhålla tolv CSDer med olika feltyper.

Samtidigt som vi jobbade med dessa "testobjekt" genomfördes en audit på vår verksamhet, inskjuter Sven-Olof, och konstaterar att holländarna var mycket nöjda med vad divisionen kunde uppvisa, både kompetens och kvalitetsmässigt sett. Orden placerades hos AerotechTelub.

Det är en inbrytning på en helt ny marknad, säger Göran. Underhåll av apparater på Nato flygplan har tidigare inte förekommit inom AerotechTelub. Hanterar vi detta så att holländarna även fortsättningsvis är nöjda med vårt arbete har vi bra möjligheter att få underhållet på flera apparattyper som ligger inom vårt kompetensområde.

Vi är inte okända för det holländska flygvapnet, konstaterar Sven-Olof. De kände till oss sedan tidigare, vet vad vi gjort inom helikoptersidan, att vi skött oss i tidigare relationer med dem. Kort sagt, vi har skött oss bra och klarat avtalade åtaganden.

Ambitionsnivån är hög, målsättningen är att komma in och få avtal med flera länder. Närmast i tur väntar divisionen på besked från det norska flygvapnet och därefter det portugisiska. Även andra länder bearbetas, säger Göran.

Det nu undertecknade avtalet innebär att 30 till 40 CSDer kommer att underhållas per år under kommande tre år. CSDn är, som sagt, en komplex mekanisk transmission som består av en hydraulisk styrd differentialväxel vars funktion är att, oberoende av motorns varvtal, hålla huvudgeneratorns varvtal konstant varigenom generatorspänning och frekvens hålls konstanta.

För mer information kontakta Sven-Olof Thilenius, Division Underhåll, tel 013-231209

Sven-Olof Thilenius tittar på när Jan Almark arbetar med CSDn



Äntligen något som fungerar med Bluetooth

Till årets Milinf mässa tog division Communications fram en speciell Bluetooth-applikation i demonstrationssyfte. Denna applikation består av en webbkamera som styrs från PC:n via en Bluetooth-länk.

Vi har utvecklat en enhet, BMIN (Bluetooth Multifunction Interface Node), som i grundutförandet består av en mikroprocessorstyrd enhet som klarar att hantera flera olika typer av gränssnitt och överföra dess signaler via en Bluetoothlänk. Beroende på applikation kopplas sedan en anpassningsenhet till, så att BMIN tillhandahåller korrekta elektriska nivåer. Enhe-



Magnus Nordström i monter på Milinf.

ten kan hantera audio samt analoga och digitala data samtliga i full duplex mode, och med sitt flexibla gränssnitt innebär detta att den på ett smart sätt kan anpassas till flera olika typer av utrustning.

Vi bedömer att det finns många användningsområden både civilt och militärt för Bluetooth. Endast fantasin sätter gränser för vad man kan göra med Bluetooth.

Bluetooth-seminarier

Vi hade bråda dagar att visa alla intresserade på Milinf hur Bluetooth fungerar i verkligheten. Bland kommentarerna vi fick var "...äntligen får man se något som fungerar med Bluetooth" ofta framförd.

FMV visade också en Bluetooth-produkt i sin monter, ett system där olika typer av

audioutrustning (handmikrofoner, headset, telehjälm) kan förbinda sig med varandra eller mot en truppradio. Utrustningen, som är utvecklad av AerotechTelub, klarar av att på kortare avstånd överföra både tal och data.

Det kommer att ordnas interna seminarier i Växjö och Arboga under hösten. Syftet är att visa vad vi kan, men vi vill även få idéer och uppslag till nya användningsområden för våra tjänster.

Bluetooth är ett satsningsområde som startades våren 2000 inom division Communications. Målet är att erbjuda Bluetooth-tjänster inom utveckling av produkter, vid antennval och vid placering, tester i utvecklings-, prototyp- och produktionsfas samt konsulting.

MAGNUS NORDSTRÖM OCH KARL ÖSTLING
TEL 0470-42376 OCH 0470-42166

Fakta

Bluetooth- eller Blåtandstekniken är enkelt uttryckt en metod för att koppla samman olika apparater - som till exempel telefoner, datorer eller kameror. Information överförs mellan apparaterna via radiovågor i stället för genom sladdar. För att kunna använda sig av tekniken måste man ha en mobiltelefon, dator, PalmPilot eller annan apparat som är utrustad för detta.

Bluetooth är ett digitalt radiosystem för korthållskommunikation (10 - 100 meter) som arbetar i det fria ISM-bandet vid 2,4 GHz. För att kunna fungera i denna miljö använder Bluetooth snabbt frekvenshopp med 1600 hopp/s fördelat på 79 hoppfrekvenser, med en datahastighet strax under 1 Mbps.

Bluetooth är en världsstandard.

Bluetooth Special Interest Group (SIG) är en intressegrupp där ledande företag är medlemmar för att utveckla och föra ut tekniken på marknaden. Medlemmar som Ericsson, IBM, Intel, Microsoft, Nokia och AerotechTelub. Totalt finns över 2000 medlemmar.

Bluetooth ger enklare och snabbare etablering av kortdistanskommunikation.

Många kulturer – gemensam identitet

Till sist...

I september riktades blickarna mot AerotechTelubs identitet. Det skedde i dubbel bemärkelse och sett ur två perspektiv. Externt och internt.

Dels presenterades företaget på MILINF 2000 med gemensamma symboler och på ett enhetligt sätt. Dels genomförde företagsledningen ett seminarium internt med fokus på företagets själ.

All marknadsföring börjar internt, och den berör i högsta grad företagets identitet. Därför var det naturligt att välja detta som programpunkt på AerotechTelubs första chefsseminarium med närmare 200 deltagare.

– Vi valde "Ledarskapets betydelse för företagets identitet" som ämne med tanke dels på att AerotechTelub har sin grund i två koncerner, dels på att företagen Aerotech och Telub i sin tur består av subkulturer, säger personaldirektör Sören Björk. Avsikten är inte att sudda ut subkulturerna utan att hitta kittet, tillägger han.

Gemensam nämnare

Ett av målen var alltså att i ett brett forum försöka analysera och hitta gemensamma nämnare för AerotechTelubs identitet. Men vad är ett företags identitet, själ eller kitt? Frågan besvaras inte med en mening, enligt Bengt-Åke Gustafsson, docent i sociologi vid Växjö Universitet och med organisationsteori som sin specialitet.

Han drog bland annat paralleller mellan företag och människa. Båda är lika beroende av en tydlig identitet. Utan den blir båda osäkra och förlorar handlingskraft.

Symboler

Företagets identitet kan uttryckas på olika sätt. I värderingar och attityder, i företagets mål eller i gemensamma projekt. Men den finns även

i symboler som företagets logga, PR-material, i möten som detta chefsseminarium och även i en så enkel sak som våra ID-kort.

– Just när det gäller ID-korten finns det anledning att se över situationen och påskynda bytet till nya, säger Sören. På seminariet kunde vi identifiera åtminstone tre varianter med olika företagssymboler.

Samarbete

Jan Eiborn håller med Sören och tillägger att även arbete över de egna organisationsgränserna bidrar till att stärka en gemensam identitet. Därför lyfte vi även upp några framgångsrika projekt som bygger just på effektivt, internt samarbete inom AerotechTelub, påpekar han och tillägger:

– Det är viktigt att vi utnyttjar varandras kompetenser så att vi kan få så breda åtaganden som möjligt från våra kunder. På det sättet stärker vi vår position som "totalleverantör".

Ett resultat av seminariet i september blev ett antal synpunkter från deltagarna på åtgärder som kan förstärka företagets identitet. Dessa ska företagsledningen analysera, för att se vad som är möjligt att realisera.

– Generellt sett är det viktigt att våra chefer och ledare arbetar med att föra ut vår identitet såväl externt som internt, säger Jan.

Fusion tar tid

– Min erfarenhet är att fusionsprocesser kan sträcka sig över flera år, åtminstone om vi talar i termer av att identifiera det nybildade företagets själ, fortsätter Jan. Därför var det klart positivt att se hur väl vi lyckades profilera vår externa identitet på Milinf i september.

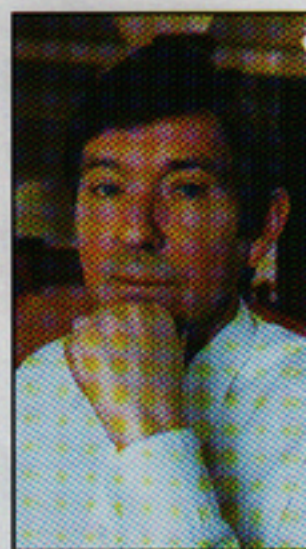
Jan tror att för dem, som kände Aerotech eller Telub tidigare och nu ser vår gemensamma profil, är AerotechTelub resultatet av ett naturligt samgående. Och jag tror att i deras ögon har vi utvecklats till ett intressant företag, avslutar han.

ANNE ALLARD

Mer om Milinf på annat håll i detta nummer.



Sören Björk



Jan Eiborn

Foto: Peter Lindström



Även Milinf har en baksida...