

INFORMA T ÖREN

ENATOR TELUBS, DRIFTENTREPRENADERS OCH MILTESTS PERSONALTIDNING

Nr 5 • 1998



*Med spön och håvar bullersam
en metarflock drog bort mot ån,
där svarta kräftor skrida fram
på kiselgrus bland vattenstrån.*

Erik Axel Kurlfeldt

Foto: Hassé Karlsson

**Hur tar vi hand
om
ett åtagande?**
sid 3

**Vädret
intresserar även
civila kunder**
sid 4-5

**Vår medverkan i
FV 2000
fortsätter**
sid 8

Sune har ordet

Hägg och kastanj har blommat även i år. Så här i efterhand kan jag konstatera, att det blev för lite tid att svärma under dem. Hoppas ni varit duktigare. Om inte, får vi skylla på det kyliga vädret.

Förändringsvinden på försvarsmarknaden är hård, och som vi förstår av tidningarna, bland annat genom uttalanden från försvarsministern Björn von Sydow, är den bestående och väl förankrad bland övriga politiker. Den snålblåst som ÖB och försvarsmakten kommer att befinna sig i under de närmsta åren innebär att man måste spara 7-10 miljarder. Även år 2000-problemen måste prioriteras, vilket tar ytterligare medel från nyutveckling. Vi går således in i en period där radikala förändringar och nya affärsmöjligheter står för dörren, varför våra marknadsansträngningar och kompetensutveckling måste styras hårdare mot att ge kunden lösningar på de akuta behoven.

En bild av möjligheterna i

framtiden redovisades vid ett seminarium i Visby där säkerhet för liv, egendom och miljö i Östersjöområdet var det bakomliggande budskapet. Tekniker för effektivisering av operativt samarbete i området var huvudtemat, men även sensorer och simulering för beslutsfattande berördes. Med mycket små medel och nyttjande av GP&C hade man ordnat demonstrationer där sjöräddning med verkliga flygplan, helikoptrar och fartyg kunde följas i realtid på storbild. En imponerande presentation vad COTS och återanvändbar programvara kan åstadkomma.

I anslutning till seminariet genomfördes vår årliga utvecklingskonferens där vi gemensamt blickade tre år framåt. Sammanfattningsvis är våra förutsättningar mycket goda att möta denna framtidsbild. Vår tekniska systemutvecklingskompetens och vår förmåga att realisera nischprodukter har utvecklats bra, och vi fortsätter att utveckla övriga nyckelkompetenser. Våra utmaningar ligger i att effektivisera vår försäljning och åtgärda de problem som minskar vår lönsamhet.

Vi kan alla redan nu bidra

för att effektivisera vår försäljning genom att göra överenskommelser med våra chefer hur vi skall använda den "ställtid" som vi i stor utsträckning drabbas av, speciellt i tider av beslutsvåda hos vissa av våra kunder. Med "ställtid" förstås all arbetstid, som inte kan hänföras till planerad tid för kundprojekt, utvecklingsprojekt, utvecklingssamtal, utbildning, informationsmöten etc. Genom att ha en överenskommelse hur tiden skall nyttjas kan fokus sättas på säljinsatser typ kundbesök, utveckling av demonstratorer, framtagning av produktinformation och utveckling av vår externa hemsida.

Våra ansträngningar att utveckla kompetens och tekniker för att minska våra nedskrivningar på kundorder kommer att fortsätta. TickIT och PPS är två satsningar som vi alla kommer att få ta del av under året. Kvalitet och affärsmässighet blir ytterligare två ledord - förutom människosyn och åtagande - för oss för lönsamhet.

Resultatutvecklingen har efter en bra start mattats något under det andra kvartalet. Orsaken är främst eftersläpningar i order-

ingången inom vissa områden och ett högt "pågående arbete". Bland annat har vår satsning inom simuleringsområdet fått en betydlig kärvare start på året än vad vi prognostiserade i höstas. Vi måste således redan nu planera för en minst lika kraftfull insats i höst som förra året.

Sommaren står för dörren, och vi kan ladda batterierna med all den energi som är möjlig att lagra upp. Det är också nu vi har möjlighet att kompensera vår kropp för allt stillasittande vi tvingar den till i vår typ av arbete. Människan är byggd för fysiska ansträngningar, inte att sitta stilla. Det sistnämnda är ett relativt nytt påfund som kan ge skador. Detta kan endast motverkas genom regelbundna doser motion. Semestern är ett utmärkt tillfälle att skaffa dessa nya varor. Gör det denna sommar.

Även i år kommer jag att vara på Rödlöga under semestern och med nyfikenhet titta på varje båt som kommer in i kanalen mellan Västerö och huvudön för att se om någon av er har vägarna förbi.

Sune Ekfeldt, VD

Gunnar har ordet

I skrivande stund befinner sig sommaren i antågande i vår sydliga landsända, medan snödrivor ännu ligger kvar i markerna och isarna inte har släppt sitt grepp om de små sjöarna. Detta konstaterade jag vid ett besök första dagarna i juni vid Nausta by inom Miltests nordliga arbetsområde. Solen flödade dag som natt medan temperaturen knappt segade sig upp över nollstrecket när solen stod som högst.

I föregående nummer av Informatören redogjordes för

verksamheten i stort. Den löper fortsatt enligt planerna vad gäller våra huvudverksamheter.

Miltest har på ett bra sätt utvecklat kontakterna med "rymdverksamheten" inom regionen. Flera intressanta projekt diskuteras med Rymdbolaget - Esrange och Institutet för rymdfysik, IRF - kunder som väl passar in i Miltests kompetensprofil.

Intressant verksamhet diskuteras även med olika industrier i regionen.

Det är också glädjande att de olika verksamhetsgrenarna inom Enator i Norrbotten hittat former för samverkan med regelbundna träffar och som har lett till gemensamma affärer.

Det finns många intressanta utmaningar att hantera och att göra något positivt av inom Miltest verksamhet.

Inom affärsområdet Drift och Support pågår ett arbete att kartlägga marknaden och forma strategier för en utveckling och expansion av vår verksamhet inom kund/marknadssegmentet Bank, Finans och Försäkring. Ett område som bjuder många möjligheter för både Enator Produktion och Enator Driftentreprenader. Goda relationer har etablerats med verksamhetsområdet Bank, Finans och Försäkring inom Systemlösningar, vilket bidrar till att exponera hela Enator på aktuell marknad. Från vår sida berörs i

första hand Anläggningsunderhåll.

Med semesterperioden inom synhåll och några veckors uppehåll i arbetsrutinerna hoppas jag på en i alla avseenden fin avkoppling och rekreation inför höstens arbeten.

Med tillönskan om en
Skön Sommar!

Gunnar Eklund, VD

Nästa nummer
kommer vecka 36
Manusstopp är den
17 augusti

Redaktör och ansvarig utgivare: Anita Björlin tel. 0470-42 215, fax 0470-42 075

Tryckeri: Grafiska Punkten AB, Växjö. Upplaga: 800

Om inget annat anges svarar redaktören för text och foto.

"Att ta ansvar för ett åtagande är självklart"

Vad finns det för ett annat ord för löfte, förbindelse, engagemang? Jo, åtagande.

Vad innebär då ett åtagande? Den frågan har vi all anledning att ställa oss, i synnerhet när vi arbetar med PPS, verktyget som är till för att uppnå nöjd kund och lönsamhet för alla.

Det nu så aktuella hjälpmedlet PPS (praktisk projektstyrning) ger anvisningar och stöd i vårt sätt att genomföra uppdrag och projekt. PPS bygger på grundpelarna nytta, samförstånd, positiv människosyn och åtagande.

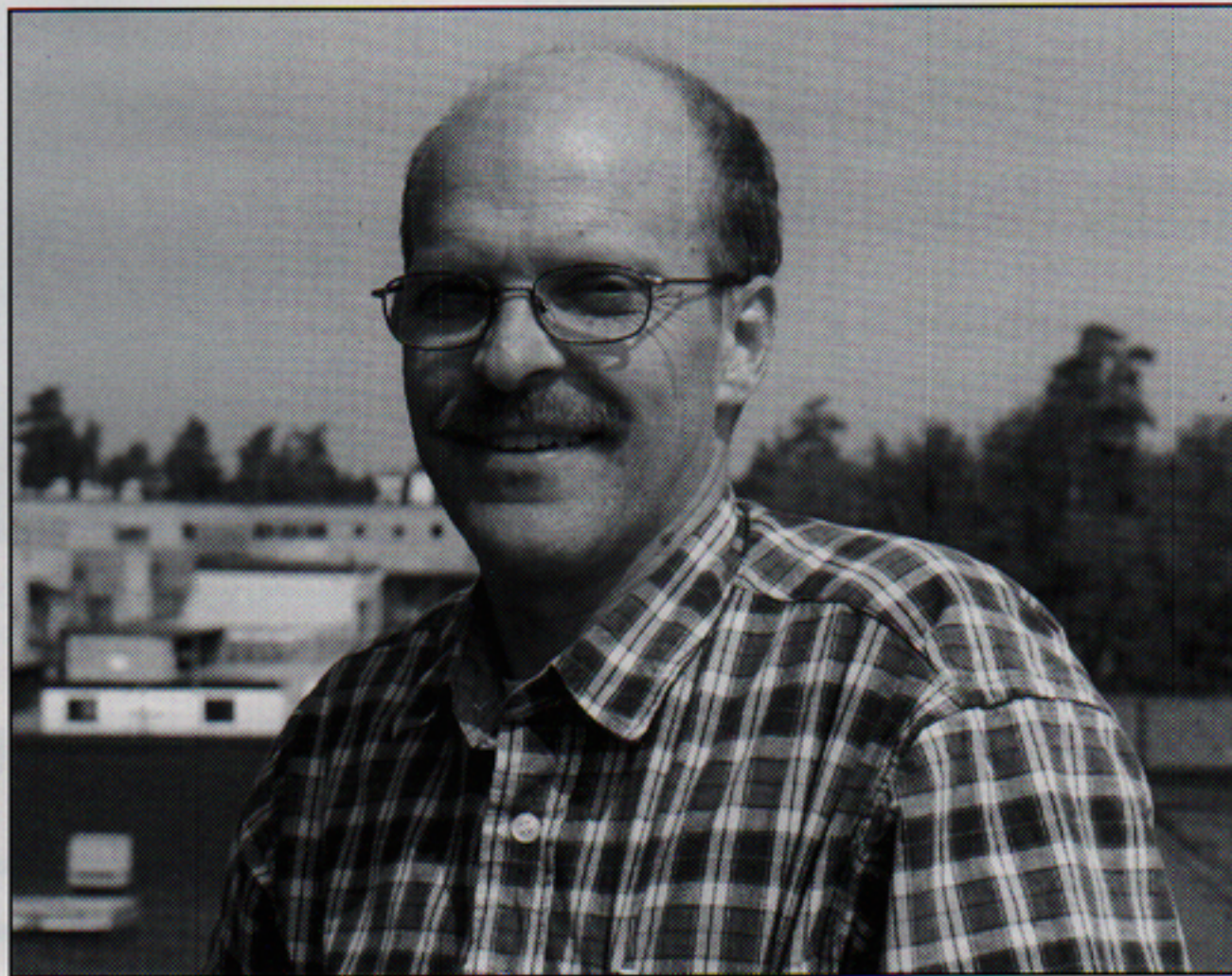
Men låt oss titta lite närmre på begreppet åtagande.

PPS ger beskrivningar på hur man ska handskas med ett åtagande för såväl gruppen som för det individuella åtagandet. Men går det verkligen att fänga med bara några ord eller att formalisera i ett dokument?

Informell samverkan

Måste man inte bygga ett åtagande även på en informell samverkan. Måste man inte känna tillit för den eller de man ska samverka med?

Den som har fått ta emot ett åtagande och ett förtroende har fått en värdefull tillgång att förvalta. Och den som ger ett åtagande och ett förtroende ska kunna förvänta sig tillit. Tillit är ju grunden för mänskliga reaktioner och det skapar öppenhet, ärlighet och energi.



Göran Ottosson på affärsenheten Sensorer och ledningssystem anser att man inom Telub har stor mognad när det gäller att uppfatta och ta hand om ett åtagande.

Brist på tillit skapar bara intressebevakning, taktik, rävspel, misstänksamhet och svek.

Vad har då vi för åtagandekultur i Telub egentligen?

Frågan går först till vår VD Sune Ekfeldt. Vilka uppfattningar och tankar har han kring begreppet åtagande?

– Jag har bestämda uppfattningar, men mina tankar är just nu frågor. Jag vill få svar på hur våra medarbetare uppfattar det här med åtagande och åtagandekultur och hur långt man uppfattar att vår mognadsprocess kommit.

Var står vår åtagandekultur idag?

– För det första, uppfattar alla

när de får ett åtagande – för det får vi ju alla i en eller annan form? Hur tydliga är vi att vi kommit till ett avslut och kan skaka hand – mellan den som ger och den som tar ett åtagande?

– Hur dokumenterar vi åtaganden? Följer vi upp gjorda åtaganden?

– För det andra, kan en grupp gemensamt ta ett åtagande? Eller anser man, att varje individ i ett projekt måste ha fått ett eget individuellt åtagande? Vilka förutsättningar måste gälla för att en grupp skall kunna ta på sig ett gemensamt åtagande?

– För det tredje, hänger åtagandet ihop med hur man uppfattar andra människor?

Hur väl måste man känna den man ger ett åtagande? Vilken människosyn har man egentligen? Hur definierar man en positiv människosyn?

Svar på de här frågorna ger en bild av var Telubs åtagandekultur står idag, samtidigt som vi delar med oss av våra värderingar till den process som ständigt pågår för att utveckla vår åtagandekultur, menar Sune.

Alla har ett åtagandeansvar

Låt oss då ställa frågorna till Göran Ottosson, gammal medarbetare med lång erfarenhet.

– Min uppfattning är, att för oss på affärsenheten Sensorer

>>

>> och ledningssystem är detta inte något nytt eller svårt överhuvudtaget. Det har alltid funnits krav att ett uppdrag ska utföras under en viss tidsperiod och till en viss kostnad. Att ta sitt ansvar för ett åtagande är självklart för oss.

– Och visst är det viktigt att ett åtagande är väl specificerat av den som ger det. Helst ska även den som tar emot åtagandet ha varit med i uppdragets kalkylarbete för att bedöma tid och kostnad.

– Jag anser också, att en grupp mycket väl kan ta ett åtagande. Gruppchef/projektledare delar ut delåtagande till medarbetare. På den här punkten har vi under de senaste åren blivit duktigare, klarare och tydligare. Förr kunde kanske några inom gruppen inte bry sig om att ta ett personligt ansvar. Men det går inte idag. Vi har alla ett eget ansvar.

– Och givetvis hänger resultatet av åtagande ihop med hur man uppfattar andra människor och vilken människosyn man har. Stämmer personkemin mellan givare och mottagare löper åtagandet lättare och engagemanget blir större från båda sidor.

Är inte utrett

– Men jag skulle också vilja ställa frågor som hör ihop med åtagandekulturen, fortsätter Göran. Vilka regler gäller om det är problem och svårigheter i ett projekt? Ska man arbeta utan uppmaning och kompensation såväl kvällar som helger? Och om ett projekt flyter på bra, kompenseras man ekonomiskt eller med ledighet? Jag anser att de här frågorna inte är riktigt utredda, avslutar Göran.

Ja, åtagandebegreppet är brett och det finns all anledning att återkomma till ämnet.

Alla är vi intresserade av vädret. Ska vi kunna grilla i kväll? Ska vi kunna ha vår trädgårdsfest? Viktiga frågor för oss, men inte livsavgörande.

Men information om vädret kan faktiskt vara livsavgörande. I såväl krig som fred. Därför satsar försvaret, men även civila kunder, på avancerade väderinformationssystem.

Och där finns Telub med.

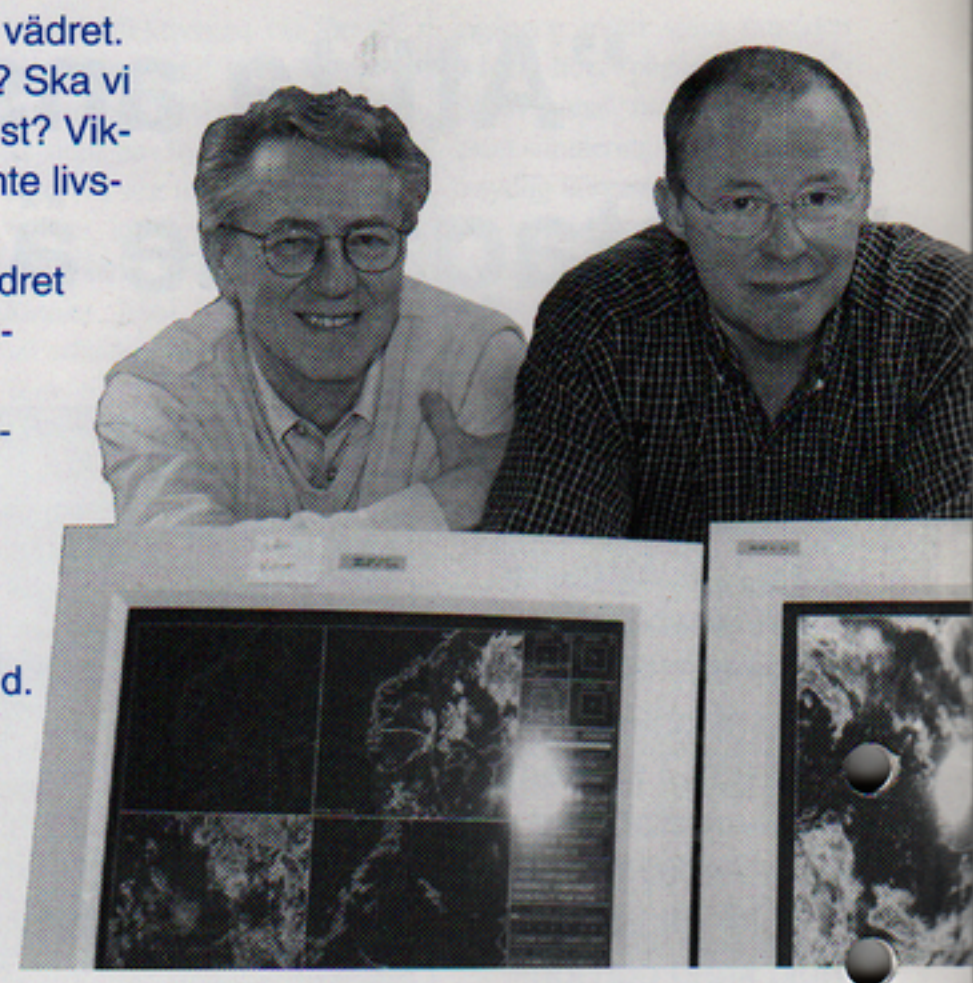
För att kunna ta kloka och strategiska beslut behövs bra underlag. Detta gäller för oss alla i många situationer. Och det gäller inte minst inom försvaret.

Ett bra beslutsunderlag kan vara livsavgörande, och något så "oskyldigt" som information om vädret spelar en stor roll. Därför ägnas det tid och satsas resurser på att få fullständiga väderinformationssystem till såväl flyget som marinen och armén.

Tillgången till väderprognoser och aktuell temperatur, vindförhållande, eventuell dimma, nederbörd m m på en viss plats kan ha stor betydelse för de egna styrkorna när beslut ska tas om en viss åtgärd, men även för att bedöma hur fienden kan tänkas agera för att utnyttja vissa väderförhållanden.

Unika medarbetare

Under de senaste årtiondena har därför försvaret utvecklat informationssystemen, och redan i mitten på 70-talet kom Telub in i bilden och medverkade i uppbyggnaden av systemen. Och några av dem som var med på 70-talet är fortfarande med, till exempel Sigurd Backgård och Lars-Olof Simonsson på affärsenheten Ledningssystem i Växjö. Efterhand har resurserna



Sigurd Backgård och Lars-Olof Simonsson, veteraner på väderinformationssystem, bland andra Jonas Björklund och Lennart Hänsel på att bredda sin kunskap.

Kunskap är ny Information vädret kan livsavgörande

utökats med Lennart Hänsel, Sten Bengtsson och nu senast Jonas Björklund och Walter Kollegger. Jan Bengtsson har under vissa perioder gjort värdefulla insatser och Börje Knutsson håller regelbundet koll på hur utrustning och funktioner fungerar i den dagliga driften på förbanden.

Samarbetet med FMV och Försvarets vädertjänst har alltså pågått under lång tid och nu senast har man haft uppdraget att medverka till att byta ut och komplettera datorutrustningarna i försvarets väderinformationssystem MIL-

MET med nya färgskrivare och kraftfullare datorer.

MILMET togs i bruk i slutet av 1993 och ersatte då system Väder 70 och Väder 80. I uppbyggnaden, driften och avvecklingen av dessa system har Telub varit starkt involverad.

– Att vi har varit med så länge innebär, att vi har byggt upp ett omfattande kontaktnät och en mycket stor kompetens både på bredden och djupet. Ja, i vissa fall en unik kompetens inom området, säger Lars-Olof Simonsson, som är funktionsansvarig.

Uppdragen i övrigt består av



formatonssystem, arbetar tillsammans med de yngre krafterna på marknaden mot civila flygplatser och hamnar.

nakt n om vara ande

att utföra de traditionella konsulttjänsterna, dvs allt från kravanalyser till integration av de nya systemen med andra system, och sysselsätter minst tre personer på heltid och tidvis upp till fem-sex personer. Vid behov nyttjas resurser från andra enheter inom Telub och Communication.

Annorlunda uppdrag

– Det senaste uppdraget, som innebär att medverka vid en modernisering av MILMET, är lite annorlunda, berättar Lars-Olof. Här gav FMV oss uppdraget att även köpa in ut-

rustningarna, konfigurera och ladda dessa med erforderliga programvaror och att genomföra tester i vårt labb här i Växjö innan utrustningarna skickas till anläggningarna.

När detta är gjort har MILMET-systemet på de tre stora vädercentralerna och på ett 20-tal mindre anläggningar fått förbättrad kapacitet och därmed kan mer väderinformation nå användarna snabbare.

Våra uppdrag har även omfattat att avveckla de gamla systemen, Väder 70 och Väder 80.

– Och avveckling av så stora system är en mer komplicerad historia än många tror. Det är i sig ett omfattande och grannliga uppdrag att få bort all materiel och dokumentation från anläggningar, förråd och register.

Viktigt finna nya kunder
MILMET tickar och går nu, och Telub ser ett fortsatt engagemang då det gäller till exempel tekniskt driftstöd. Det innebär att hjälpa tekniker och

meteorologer vid fel ute på anläggningarna. Telub är alltså en central stödfunktion och medverkar även i fortsatta förbättringar och kompletteringar av systemet.

Men uppdragen inom försvaret är något osäkra just nu, därför är det viktigt att man finner nya kunder.

Som framgått av artikel i förra numret av Informatören så har Enator förvärvat aktierna i IWK System AB. IWK och Walter Kollegger har ett antal produkter med sig i boet, bland annat ett system för automatisk observation och rapportering av vädret vid flygplatser. Detta har medfört att civila flygplatser är intressanta. Lars-Olofs grupp har genom detta nu fått Luftfartsverket och flera flygplatser som kunder, och det finns ju fler flygplatser såväl inom som utanför landet. Ett anbud har nyligen lämnats till en norsk kund.

Koll på vädret livsviktigt

– Den tekniska utvecklingen går snabbt, säger Lars-Olof, och ett av kraven på den nya generationen av väderinformationssystem är att de ska kunna köras i Windows NT-miljö. Och detta kan vi nu erbjuda genom att vi satsar på en utveckling av IWKs produkter för denna miljö.

– Vi har även intressanta uppdrag på gång för hamnar, som också behöver information om bland annat vindriktning, vindhastighet och vattenstånd. Det är viktig information för båttrafiken till och från hamnarna. Dessa uppdrag, som också är en följd av att vi köpte IWK, genomförs i samarbete med SMHI.

Av detta kan vi dra slutsatsen, att när de riktigt stora och kanske livsviktiga besluten ska tas måste man ha koll på vädret.

Och det är fullt möjligt till stor del genom Telubs medverkan.

Elektro ska utvecklas på egen hand

Communications affärsenhet Elektro i Östersund bildar tillsammans med andra Enatorenheter i Östersund ett eget verksamhetsområde inom affärsområdet Kommunikationslösningar.

Från och med 1 juli ska affärsenheten Elektro i Östersund "stå på egna ben" inom affärsområdet Kommunikationslösningar tillsammans med Enator Moveos, Enator Inforums samt Enator Internservices verksamheter i Östersund.

Dessa tillsammans ska utifrån en egen affärsidé och på egna meriter utvecklas självständigt inom Enator.

Med en positiv utveckling och tillväxt finns goda förutsättningar att på lite längre sikt bilda ett bolag med lokal ledning.

Den gemensamma nämnaren för de flesta enheterna är idag försvars- och verksammarknaden, men en utveckling mot civila marknaden ingår i det framtida bolagets planer.

Organisation och struktur för det nya bolaget ska arbetas fram under hösten, och från och med årsskiftet 98/99 är det realistiskt att bolaget bildas.

Det nya verksamhetsområdet kommer från och med 1 juli att ha en styrelse med bland andra Göran Danielsson, Bengt Levin och Bengt Antonsson. Enator Moveos nuvarande VD Lars Soldéus blir verksamhetsområdets operativa ledare.

Nya arbetsformer och breddad kontaktyta ger fler uppdrag på OKG

IT-strategen och dataavdelningen på OKG har varit en språngbräda och inkörsport för Enators utökade engagemang inom kärnkraftverket.

Nya och intressanta uppgifter väntar nu.

Men även de gamla uppdragen "vårdas" väl, vilket nyligen har bekräftats med en förnyad rambeställning för programvaruutveckling.

Det gamla och nu väl etablerade samarbetet med Oskarshamns Kärnkraftverk är på väg in i lite annorlunda arbetsformer.

Ramavtalet och den nya rambeställningen, som är på drygt nio tusen timmar för det närmaste året, har gjort det möjligt att tillsammans med

kunden diskutera fram ett smidigare arbetssätt. Berörda handläggare inom OKG bildar tillsammans med berörda inom Enator ett litet informellt team. Gruppen ska gemensamt lösa de arbetsuppgifter, som krävs för att lyfta över befintliga applikationer från stordatormiljö till mo-

dern klient/server-miljö.

Berit Carlsson på affärsenheten Systemutveckling är den samlande kraften i det här arbetet.

Breddad kontaktyta

Kontaktytan är nu på väg att breddas väsentligt utanför rambeställningen.

– Det är de långsiktiga kontakterna med IT-strategen och dataavdelning som har gett oss en ingång till flera andra avdelningar, förklarar Leif Gyllström. Till exempel är Administrativ service, som svarar för all dokumenthantering, Informationsavdelning-

en, Projektenheten och Driftblocken nu några av våra nya kunder inom OKG.

Organisationen ses över

Den tekniska utvecklingen har under årens lopp tvingat fram organisationsförändringar även på OKG.

Detta har bland annat resulterat i att hela OKG:s IT-organisation behöver ses över av en konsult.

Valet föll på Enator...

Håkan Håkansson på Enator Trigon har fått ta sig an "fallet". Alltså ytterligare en Enatorresurs har ställts till förfogande.

Samarbetet i Östersjöregionen väl värt en konferens



AFCEA Stockholm Chapter (som tidigare har presenterats i Informatören) stod den 27-28 maj som arrangör av en konferens i Visby betitlad Information Technologies and Co-operation in the Baltic Sea Region.

Syftet med konferensen var att visa på vilka tekniska möjligheter det finns att förbättra samarbetet mellan myndigheterna i Östersjöregionen.

Till konferensen hade bjudits in utländska och svenska myndigheter med ansvar för sjö- och flygtrafikledning, sjö- och flygräddning, miljövern samt lag och ordning.

Dessutom hade svensk och utländsk industri med intresse och kompetens inom ämnes-

området bjudits in. Runt 130 deltagare hade hörsammat inbjudan, flertalet från Sverige. Bara ett tiotal utländska gäster, från Estland, Lettland, Finland, Polen och USA, deltog.

Att konferensen inte hade fler baltiska deltagare beror i huvudsak på de ytterst be-

Nya medarbetare på Enator Telub

Flyttar inom koncernen



Henrik Sjöstrand/LL är från och med den 28 maj anställd som vik ekonom/projektadministratör på ae Ledningssystem, Växjö.

Henrik är nyutexaminerad från Ekonomihögskolan i Växjö.



Patrik Jansson/LB är från och med den 1 juni anställd som projektledare på ae Beslutsstöd i Solna.

Patrik kommer närmast från en doktorandstjänst på KTH, Stockholm.



Glenn Petersson/LL är från och med den 1 juni anställd som systemingenjör på ae Ledningssystem, Hästveda.

Glenn är nyutexaminerad från Högskolan i Kristianstad, data- och elektronikingenjörsprogrammet.

Jonas Richardsson lämnar Enator Information Management AB och börjar den 1 augusti på affärsenheten Systemutveckling, Växjö.

Joakim Sörensen lämnar Enator Produktion, Göteborg, för att den 1 augusti börja som dataingenjör på affärsenheten Ledningssystem i Göteborg.

gränsade ekonomiska möjligheter man än så länge har att resa utomlands.

Konferensen bjöd på en välavvägd mix av föredrag och praktiska demonstrationer, där till och med en riktig räddningshelikopter och fartyg, som kunde följas i realtid i hörsalen, deltog!

Förutom undertecknad, som ingick i organisationskommittén, deltog Per Torphammar, Enator Communication, och Ulf Jansson, Enator Inforum, som föredragshållare.

Ulf's föredrag hade titeln "A mixture of 3D and information is the key to efficient information assimilation", vilket han föredrog på ett målande sätt.

Per talade om "Effective exchange of maritime information from both a national and international perspective - Information broking". Han ingick dessutom i den internationella panel som med diskussioner avslutade hela konferensen.

Enator Telubs ledningsgrupp deltog första dagens förmiddag och fick då tillfälle att se den tidigare omtalade "live"-demonstrationen. Även andra Telub-anställda hade tagit tillfället i akt att få en inblick i de högaktuella frågor som konferensen behandlade.

Enator Telub, tillsammans med Enator Inforum, hade dessutom en liten utställning där bland annat SIGMA och Cobra (med verklig radar) demonstrerades och lockade till sig många intresserade åskådare.

Eftersom många representanter från olika totalförsvarsmyndigheter deltog i konferensen fanns rika tillfällen till viktiga kontakter för oss på Enator. Vi markerade dessutom med vårt deltagande, att vi på alla sätt finns med som en seriös och viktig aktör inom detta område. Konferensen blev således mycket lyckad, ur såväl arrangörssynpunkt, som ur Enators perspektiv.

Per G Nilsson

Borlänge hundra procent större

Personalstyrkan på Enators kontor i Borlänge har ökat med ett hundra procent.

Och snart med ännu mer.

Borlänge är stadd i utveckling. Omvandlingen till ett modernt kommunikations- och IT-inriktat samhälle har skett bara under några få år. Nu är man först i Sverige med en IT-infrastruktur som ligger i absoluta framkanten.

Stadd i utveckling är även Enator i Borlänge.

Hösten -96 satte Telubs Lars Forslöf och Göran Ryde Enator på Borlänges stadskarta. Och avståndet till kunderna inom Vägverket och Banverket krympte.

De båda verken är viktiga kunder och kräver ökade insatser. Men Borlängeregionen är mer än Vägverket och Banverket. Kommuner och näringslivet samt samarbetet med Högskolan är också goda skäl för att låta Enator växa i Borlänge.

Dan Hallin på Communications affärsenhet Företagskommunikation och Stig Ljungberg på Dotcom har därför förenat sig med Lars och Göran, och ytterligare tre personer, en för Communications och två för Telub, är på väg att anställas.

Det är dock inte slut med det. Ytterligare expansion är att vänta längre fram i höst och under 1999.

Vi önskar dem lycka till. ●

Vår medverkan i FV 2000 fortsätter



Uppdragen inom FMV-projekten STRIC och Stric fortsätter för Telub, Communications, Inforum och Driftentreprenader och i nästan lika stor omfattning som under föregående period.

Därmed fortsätter också vårt engagemang inom en av de centrala funktionerna i det nya flygvapnet, FV 2000.

Med den nyligen inkomna beställningen från Försvarets materielverk går vi nu vidare i STRIC- och Stric-projekten med cirka 25 månars insats och med ett stort antal medarbetare inplanerade. Dessa kommer från såväl Telub som Communications, Inforum och Driftentreprenader. Inom Telub är det affärsenheterna Systemteknik och Ledningssystem som är hårdast engagerade. Vårt åtagande leds som tidigare av undertecknad.

De två FMV-projekten består dels av den utveckling och de systemleveranser som huvudleverantören CelsiusTech ansvarar för gentemot FMV, dels av alla de verksamheter som FMV bedriver i egen regi i sin roll som samordnande huvudleverantör till Försvarmakten innefattande anläggningsprojektering, systemkontroll, systemutprovning, drift- och underhållsförberedelser, driftöverlämning samt funktionell vidareutveckling.

Enators roll är att, med sin samlade Stril-kompetens, utgöra ett tekniskt stöd åt FMV som under projektgenomförandet täcker flertalet av här aktuella teknikområden.

Projekt STRIC är med avseende på leverantörsåtagandet uppdelat i två etapper. Etapp 1, som dels bestod av huvuddelen av grundutvecklingen och leverans av ett antal anläggningar, dels innehöll FMV:s systemkontroller på anläggningar och systemutprovning på F20 i Uppsala, är utvecklings- och leveransmässigt avslutad.

Inom etapp 2 avslutas nu i dagarna STRIC grundutveckling som under denna etapp består i vidareutveckling och anpassning av STRIC-systemet till avtalad nivå. Under

etapp 2 återstår nu resterande anläggningsleveranser med tillhörande kontroller och systemintegration på de olika anläggningarna ute i landet.

Nuvarande FMV-projekt STRIC, som inrymmer ytterligare funktionsanpassningar gentemot omgivande system samt systemutprovning, beräknas slutföras under år 2001 varefter fortsatt vidareutveckling följer.

Strics-systemet, som består av simulatorer för utbildning respektive verifiering och validering av STRIC, levererades under februari -98 till FV i en version avpassad till STRIC etapp 1. Under 1999 kommer Strics i det utförande som är avpassat till STRIC etapp 2 att överlämnas till FV.

Rolf Karsvall

Stric kan betraktas som navet i FV 2000. Huvuduppgifterna är att sammanställa luftläge, stridsleda militärt flyg, samordna insatser med luftvärn, utöva flygtrafikledning av transportflyg och ge förvarning vid flyganfall.

Stric är ett nytt ledningssystem som ersätter befintliga stridsledningssystem som bygger på teknik från 60- och 70-talen. Införandet av JAS 39 Gripen, flygburen spaningsradar och det nya radiosystemet TARAS innebär att det gamla strilsystemet inte klarar av att hantera den stora mängd data som den nya tekniken medger.

Stric är uppbyggt av kommersiellt tillgängliga produkter. Arkitekturen är uppbyggd så att den medger frihet att expandera, genomföra modifieringar och anpassningar till omvärldsförändringar. Detta är viktigt med tanke på att Stric har över 50 yttre tekniska och funktionella gränssytor som kommer att utvecklas och förändras på ett icke alltid förutsebart sätt.

Ur FlygvapenNytt

