

Informatören

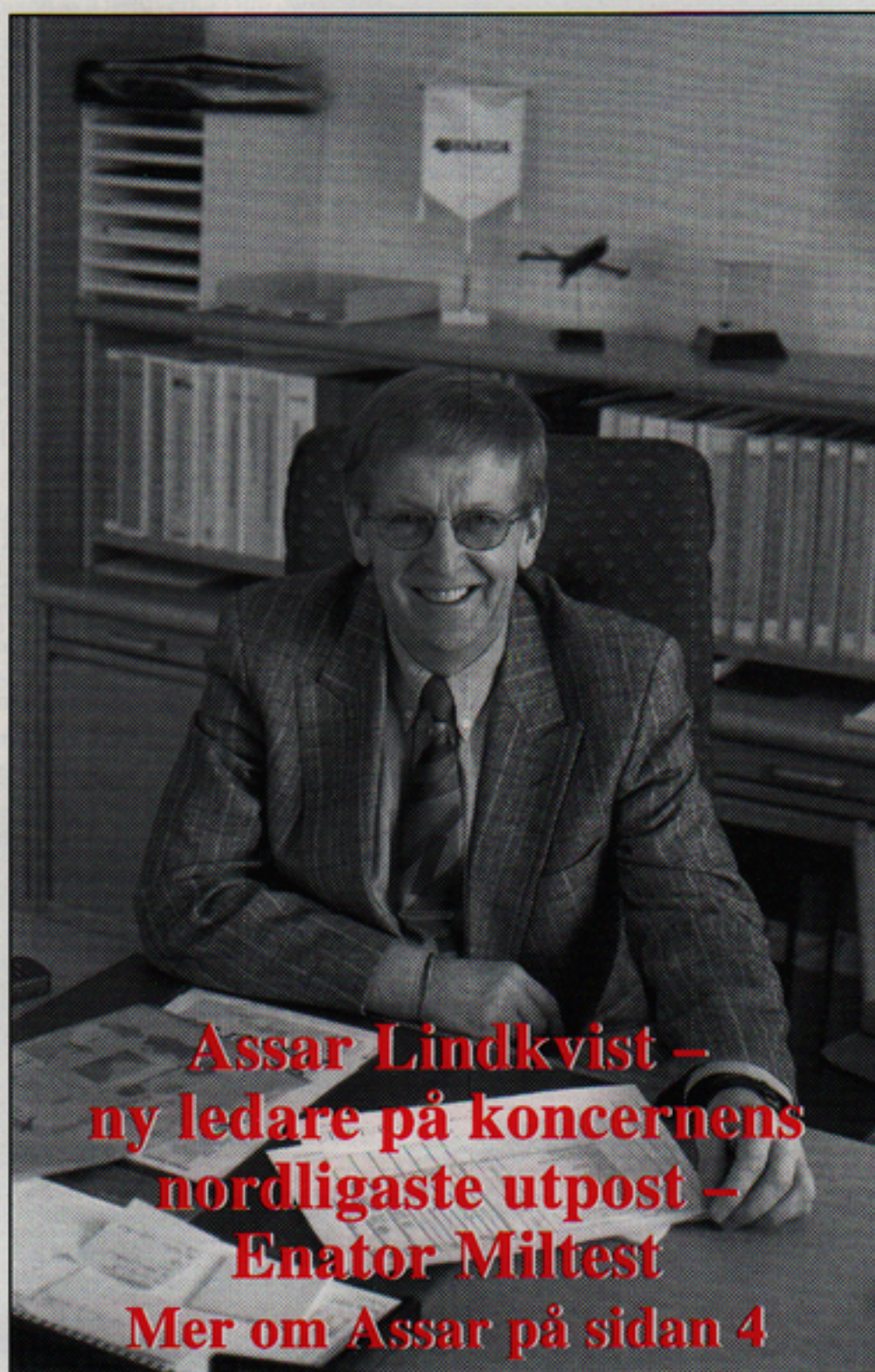
NUMMER 3 • APRIL 1997

*Radars
internationella
framgångar
sid 3*

*Varnar för
halka i Norge
sid 5*

*Samordning –
ett nyckelord inom
koncernen
sid 6*

*Fortsatt förtroende
från ÖCB
sid 8*



**Assar Lindkvist –
ny ledare på koncernens
nordligaste utpost –
Enator Miltest
Mer om Assar på sidan 4**

Sune har ordet

När vi nu ser slutet av första kvartalet för 1997 kan vi konstatera att orderingången öppnat bra med ett stort antal viktiga beställningar, bland annat projektstöd STRIC från Forsvarets materielverk och systemutveckling ELVIRA från Överstyrelsen för civil beredskap.

En mer spektakulär affär, där vi fått ett "letter of intent" i en EU-upphandling, är underhållet av 13 väderradarstationer i Spanien. Vi önskar Radar lycka till på dessa soliga breddgrader.

Fortsatt god beläggning indikerar att trenden från förra året håller i sig.

Faktureringsmässigt släpar vi något, bland annat orsakat av att vi arbetar med fler fastprisåtaganden än vad vi planerat.

Resultatmässigt släpar några affärsenheter. Det är av största vikt att vi tar tag i detta innan avvikelsen hinner bli för stor.

Vår signatur på Internet är www.telub.enator.se. Där finner vi vårt ansikte mot marknaden, dvs den bild vi vill att våra kunder, kollegor och anställda skall ha av oss. Vi kan redan konstatera att intressant och tydlig information ger affärsmöjligheter och svar på våra rekryteringsannonser.

www.telub.enator.se är vår signatur på intranätet. Där skall vi finna stöd för vår affärsprocess och löpande information om det som berör oss sett från vår marknad.

Sammanfattningsvis kan jag konstatera att projektet - ett gemensamt datorba-

serat nätverk med all styrande information för vår affärsverksamhet, initierat hösten 1992 och startat oktober 1994 (PC-nätet klart) - nu är klart. Att vald teknik gett oss affärsmöjligheter och kompetens om systemlösningar baserade på Internet/intranet - där informationssäkerhet kan bli en av våra stora grundbulvar - gör att de drygt fyra årens investeringar känns ligga rätt i tiden.

Iallt arbete står individens aktivitetsansvar i centrum. Respekt för kvalitet i arbetet är grunden för allt aktivitetsansvar. Med kvalitet förstås i detta sammanhang att använda de rutiner, metoder och verktyg som definierats för projektet/uppdraget och att aktivt bidra till att våra rutiner, metoder och verktyg ständigt förbättras.

Likaså att kontinuerligt förbättra eget handikapp som tekniker/konsult, allt i syfte att öka vår konkurrenskraft. För att finna de egenskaper vi behöver trimma finns ett konsulthjul att tillgå på vår hemsida. Använd gärna detta i dina förberedelser inför din dialog med företaget om din personliga utveckling.

En av Enators gemensamma nämnare kommer att bli projektformen som arbetssätt. Ledningen har tagit beslut att PPS (Praktisk Projekt Styrning) skall bli en koncerngemensam grund för projektarbete. PPS utgör ett mycket bra komplement till våra "Tio projektregler" som reglerar uppgifter och ansvar för våra projektledare och projektägare när vi arbetar i

projekt. Vi kommer under 1997 att påbörja utbildning i PPS.

Vi har fått en ny gemensam chef i Tommy Nilsson från Enator Informationssystem. Han är viktig för oss både som ansvarig att utveckla affärsområdet Systemlösningar och som vårt språkrör i koncernledningen. Tommy har i sina planer att besöka affärsenheterna för att lära känna vår verksamhet bättre.

Till sist känns det viktigt att påminna om säkerheten vid vår arbetsplatser. Våra datorer utgör i dagens IT-samhälle begärliga stöldobjekt.

Vi måste var och en, varje dag, agera så att förlusten av vår information ska vara ringa ifall datorn är borta nästa morgon vi kommer till arbetet. Tänk på att prylarna i din dator går att ersätta - men ej informationen.

Informatören

Redaktör och ansvarig utgivare:
Anita Björlin
tel. 0470-42 215,
fax 0470-711 712

Om inget annat anges svarar
redaktören för text och foto.

Kontaktpersoner:

Hans Hållén, Växjö,
tel. 0470 - 42 507
Hans Brännström, Östersund,
tel. 063 - 156 154
Curt Nordström, Solna,
tel. 08 - 705 5160
Gunnar Eklund, Växjö,
tel. 0470 - 42 159
Elsie Fastesson, Vidsel,
tel. 0929-37 201

Tryckeri:

Grafiska Punkten AB, Växjö.

Upplaga:

800

Nästa nummer vecka 21
Manusstopp 28 april

Tålmod ger utdelning

Allt fler internationella vindar blåser in över Radarenheten. Världen börja upptäckta vad de kan göra för att väderradarsystemen ska fungera friktionsfritt. Senast var det Spanien och Nya Zeeland som upptäckte dem.

Sedan under 1995 togs de första trevande kontakterna med Nya Zeeland. Affärsenheten Radar i Arboga hade då också besök av representanter från Nya Zeelands motsvarighet till vårt SMHI.

– Lång tid har gått sedan dess, men det är de villkor man får leva med vid internationella kontakter, förklarar Roger Berglund, som är ansvarig för de internationella satsningarna för underhåll av väderradarsystem.

Kontakterna har dock under åren ut-

vecklats väl, och nu har ett avtal tecknats om att Radar-enheten ska medverka i underhållet av tre väderradarstationer, två på norra Nya Zeeland och en på södra delen.

Arbetet innebär att utbytesenheter till stationerna kommer till verkstäderna i Arboga för reparation. Men i avtalet ingår också att vi ska ge tekniskt stöd. Dock inte på plats utan kontakterna får ske via telefon och fax.

Underhåller även det spanska "vädret"

Även mera närliggande kontakter har helt nyligen gått i lås. Spaniens väderlektjänst, INM, har ingått ett underhållsavtal med Radarenhetens samarbetspartner nere i Spanien. Det innebär att Radaren-



En av Nya Zeelands tre radarstationer, som Telub ska underhålla.

heten ska tillsammans med den spanska partnern underhålla tretton väderradarstationer spridda över hela landet.

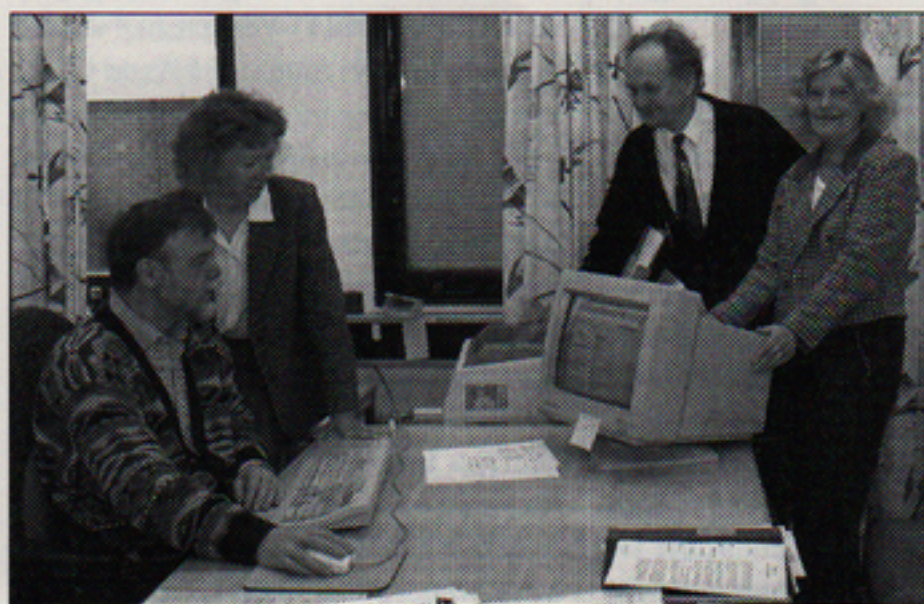
Just nu är Bengt Karlsson nere i Spanien för att komma igång med verksamheten. Han stannar i två månader.

– Den här beställningen är mycket glädjande och betydelsefull för oss, säger Ingemar Eriksson, chef för Radarenheten. Den kan komma att "öppna fler portar" för oss, och vi har goda skäl att få återkomma med utförligare information. ■

Kan alla hitta "hem" nu?

Alla medarbetare inom Enator Telub har väl vid det här laget hittat hem. D v s börjat använda den nya interna hemsidan som har adressen <http://eww.telub.enator>.

Om du mot förmodan ännu inte har börjat använda Enator Telubs egen hemsida och dess länkade sidor regelbundet är det dags.



Hans Hållén, Tina Adolfsson, Inge Gustavsson, Inger Johansson och Mari Forsgren (saknas på bilden) arbetar intensivt med att hålla Telubs interna sidor, <http://eww.telub.enator>, aktuella.

Här finner du nyttig och användbar information och dessutom lätt åtkomst till affärsenheternas egna hemsidor. Likaså når du Enators intranät – <http://eww.enator>.

Hans Hållén är ansvarig utgivare för Telubs hemsida. Du finner sedan informa-

tionsansvariga på varje "ämnesområde". Inge Gustavsson, Tina Adolfsson, Inger Johansson och Mari Forsgren arbetar praktiskt med att hålla informationen aktuell.

Upptäck även du att intranätet är en utmärkt informationskälla för Enator Telub. ■

Assar tar över VD-stolen efter Anders

– Jag hade tur som en tok, när tjänsten som verkställande direktör blev ledig på Miltest. Då slapp jag att flytta till Stockholm.

Assar Lindkvist ser mycket nöjd ut och berättar här om sina intryck av Enator Miltest i Vidsel.

Anders Nilsson, VD på Enator Miltest i Vidsel, skulle lämna sin post i januari för att bli pensionär. Det gällde att i god tid finna en ersättare. Vid samma tid gick Telia Mobitels regionchef Assar Lindkvist i Luleå och gruvade sig för att omstruktureringarna inom Telia skulle tvinga honom till Stockholm.

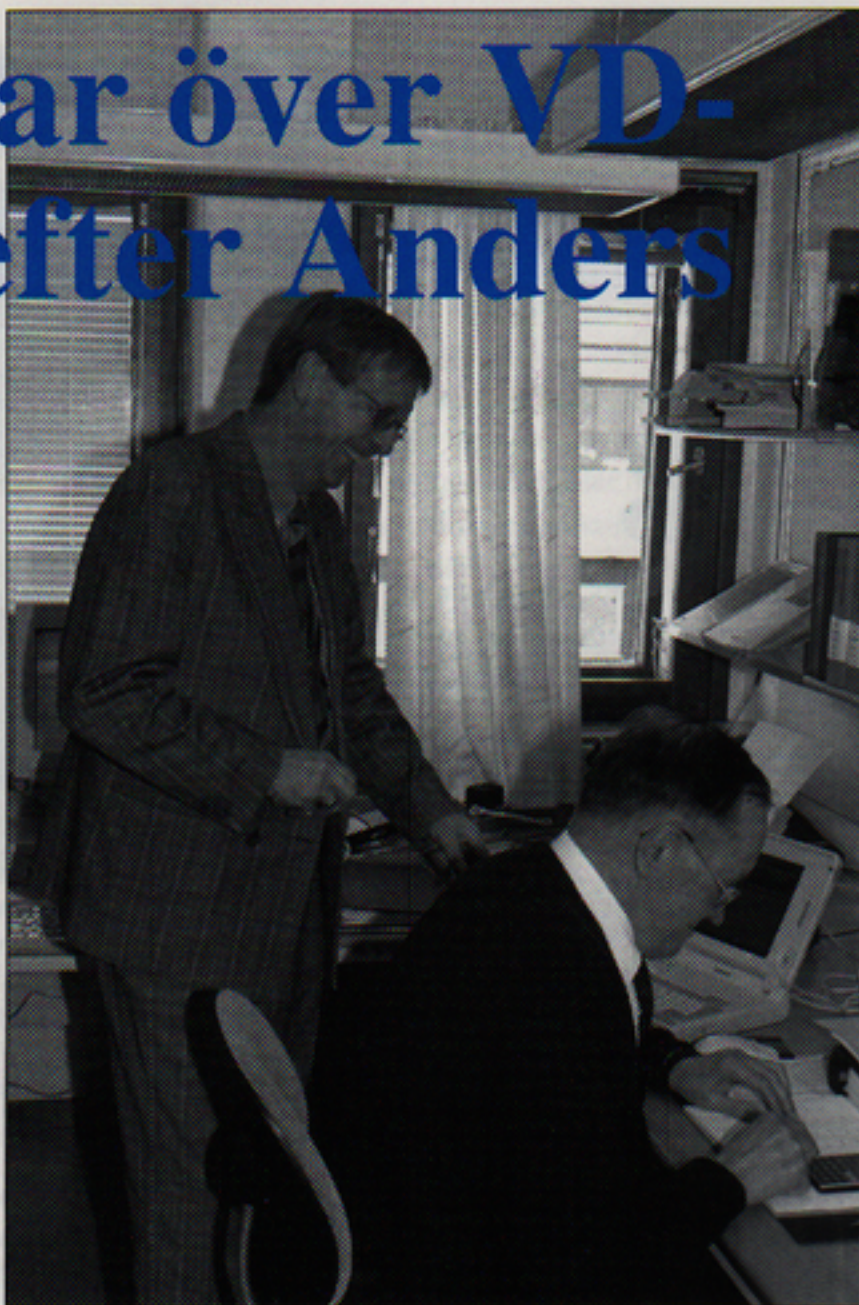
Inte att undra på att den lediga tjänsten i Vidsel lockade Assar. Då kunde han få bo kvar i Luleå och fortsätta att odla sina intressen och vara kvar i den norrländska naturen, som ligger honom varmt om hjärtat.

Men nu var det förstas inte bara dessa omständigheter som lockade honom att kandidera till VD-posten om sanningen ska fram.

– När jag blev erbjuden anställningen tvekade jag inte eftersom jag blev mycket imponerad av Enator Miltest, säger Assar. Få företag kan visa upp en sådan kompetensbredd och därmed också stora utvecklingsmöjligheter. Jag såg att det var ett väl seglande skepp jag skulle få ta över efter Anders Nilsson. Jag skulle få axla en mantel som var väl buret. Dessutom är det ju stimulerande att ha ett eget resultatansvar.

Kändes inte främmande

– Företagskulturen var inte heller främmande för mig. Den är snarlik Telias, som jag arbetat på sedan 1962, med ett kort avbrott för en anställning på Lapp-



Assar Lindkvist undrar om inte Anders Nilsson tänker lämna ifrån sig VD-stolen någon gång. Nej, skämt åsido. Assar är tacksam för och i behov av Anders fortsatta engagemang som konsult.

landsflyg. Enator-koncernen kändes inte heller främmande för mig eftersom jag är väl förtrogen med IT-världen.

Den 1 februari satte sig så Assar i VD-stolen.

På fråga vilka styrkor och svagheter han ser hos Miltest svarar Assar:

– Styrkorna är många. De största är kompetensen och kundnärheten. Men i detta ligger faktiskt också svagheter. Kompetenserna är så personberoende och det gör oss sårbara. Därför måste vi nu lägga fokus på kompetensutveckling. Kundnärheten gör att vi har en svag profil och den behöver stärkas. Vi har ju oerhörda resurser i vår miljökunskap i ordets alla bemärkelser. Klimatisk miljö, flygmiljö, verksamhetsområdets förutsättningar och gynnsam åldersstruktur. Vi klarar av teknik från 60-talet fram till den modernaste på den fördelaktiga åldersfördelningen bland personalen.

– En angelägen uppgift för oss nu, är att anpassa oss till de nya förutsättningar-

na kunden har gett oss i det nya avtalet. Vi ska också bibehålla och utveckla kompetenserna och ta aktiv del i IT-samhället.

Välutvecklad trots sin ungdom

– Vad är ditt intryck av Enator-koncernen?

– Att den trots sin ungdom är välutvecklad. Och jag instämmer i att man måste behålla småskaligheten för att lyckas i framtiden. Alla bolagen kan inte ha likadan uniform.

– Vad gör dig lämplig som ledare?

– Idrotten har lärt mig mycket om ledarskap. Jag är målorienterad. Och jag vill motivera på resultatet, inte tid och formatitet. Man får ut mer av att kittla än att slå. Jag tycker att jag har relativt god människokänedom. Jag har lärt mig delegera och att lita på folk, och under de få månader jag varit på Miltest har jag inte blivit besviken. Och min medfödda optimism ser jag som ett plus.

Dessa egenskaper är förmodligen hemligheten även bakom det låga handikappet i golf och det aktiva deltagandet bakom kulisserna i det framgångsrika Luleå Hockey. Målmedvetenheten och optimismen behövs förstås också när han fjällvandrar.

Investeringar och utveckling

– Vad ser du för positiva tecken i framtiden?

– Vår kunds, FMV:Prov, internationalisering innebär att vår kompetens och våra resurser kommer att utnyttjas ännu mer. Dessutom är försvarets systemskifte, till exempel JAS 39 Gripen, positivt för oss. Det ger oss sysselsättning. Vi behöver nu också avlysa ett större luftrum för proven med nya robotar, och vi ska också investera i ett högkapacitetsfibernet för att säkerställa mätningarna. Vi ska också säkerställa vår målföljningskapacitet på flyg-, mät- och telemetrikapacitet. Med andra ord optimismen "känns i omgivningen", avslutar Assar. ■

Anders blickar tillbaka

Anders Nilsson lämnar inte Enator Miltest helt och hållet. Han fortsätter en tid till och ikläder sig i stället konsultrollen.

Anders pensionering kom mitt i arbetet med den stora offerten till FMV och det stora projektet för utbyggnaden av fiber-nätet. Hans långa erfarenhet inom bolaget, närmare bestämt 38 år, behövs därför ett tag till.

Hur ser då Anders på sin tid i gamla Telubgruppen?

– Det positiva intrycket jag fick när vi blev uppköpta av f d Telub har bestått. Vi kom till en professionell organisation och vi passade ihop som handen i handsken.

Telub har tillfört managementkunskap bland annat genom en kompetent styrelse.

– Fördelarna med att komma in i

Enator-koncernen har jag personligen inte hunnit uppleva. Den omorganisation av företagen som skedde i samband med att Enator-koncernen bildades kom att splittra kontaktnäten och koncentrationen mot vår gemensamma och dominerande kund. Koncernens kundkrets är så diversifierad och antalet bolag så stort att den är svår att överblicka. Det tar tid att skapa nya kontaktnät. Möjligen har vi åter blivit en udda fågel på samma sätt som när vi tillhörde Swedair.

Kunnig och hängiven personal

– Hur vill du sammanfatta din tid inom företaget?

– Det har varit fantastiskt att få vara med om den osannolika tekniska utvecklingen under mina 38 år i företaget. Från den primitiva tekniken på 50-talet till

dagens. Det har varit intressant och utvecklande. Jag har dessutom haft förmånen att ha fått arbeta med en kunnig och hängiven skara medarbetare. Umgänget med de fackliga representanterna har präglats av realism, goda relationer och en gemensam strävan att utveckla verksamheten till gagn för både Miltest och vår uppdragsgivare FMV.

– Har du några råd till din efterträdare?

– Nej, det vore förmätet av mig. Miltest har fått en fullt kompetent ledare, som kommer att klara uppgiften mina råd förutan. Det är välgörande för verksamheten att någon med annan erfarenhetsbakgrund kommer in och förnyar mål och metoder, menar Anders.

När "konsultandet" är klart byter Anders ut datorn mot hammare och spik. Familjens släktgård väntar på renovering.

– Ja, det kommer att bli mer hantverksarbete nu. Men jag behöver nog köpa mig en dator för att inte inledningsvis drabbas av abstinensbesvär. ■

Onödiga och kostsamma insatser i tid och otid vill man komma till rätta med på flygplatsen i Tromsø.

Telub i Östersund rycker ut och hjälper till.

– Det hela började för flera år sedan när personalen på flygplatsen i Tromsø kontaktade oss. Man hade stora problem med kostnaderna för att hålla startbanan fri



Billy Backman, ansvarig för Frensor-jobbet i Tromsø, visar givaren i en naturtrogen miljö, d v s snö och is.

Varnar för halka i Norge

från snö och is. Man spred för säkerhets skull ut urea när man trodde att det var risk för halka.

Det innebar att urean ofta spreds ut i onödan och eftersom en spridning kostar i runda tal 60.000 kronor så förstår man att det var bekymmersamt.

Det är Lars Sahlin, ansvarig för affärsenheten ITS Teknisk verksamhet i Östersund som ger oss bakgrunden till att man lyckats sälja systemet för fryspunktgivare Frensor till Tromsø flygplats.

– Inte nog med det, vi sålde faktiskt två system. Man ville ha ett system till varje banände, säger Lars och berättar om hur fryspunktgivaren fungerar:

– Givaren sitter i nivå med asfaltens yta. Den levererar uppgifter till en dator inne på flygplatsens fälthållningskontor. Datorn bearbetar värdena och personalen får uppgifter om när det är tid att utföra någon form av halkbekämpning. På detta sätt undviker man onödiga och kostsamma insatser i tid och otid.

Systemen installerades i höstas och en utvärdering pågår nu under vintern. Lars igen:

– Sedan får vi se vad kunden säger. Förhoppningsvis vill dom bygga ut systemen med VVIS, vårt vägväderinformationssystem, för att få ett heltäckande system för väderinformation.

Tromsø är en knutpunkt för den civila flygtrafiken i Nordnorge så det är viktigt att flygplatsen kan hållas öppen i största möjliga utsträckning.

– Vi tror att andra flygplatser i Norge kan tänkas nappa på samma idé när de ser hur bra Frensor fungerar i Tromsø. Men om det vet vi inget ännu.

– Världen i övrigt då? Hur ser den ut i Frensor-perspektivet?

– Vi har stationer utplacerade i Minnesota, USA, Moskva och i Estland. Så vi hoppas på framtida affärer där till att börja med.

Text och foto: Hans Brännström

Samordning

Enators nyckelord mot den offentliga sektorn

Enator Partner Offentlig Sektor är ett nytt begrepp som kan komma att bli till god nytta för Enator Telub.

Account Manager är ett annat begrepp som kan underlätta för oss att göra affärer.

Framtiden får utvisa om det blir så, men förutsättningarna finns. Vilka är då dessa?

De båda ovannämnda begreppen står för samordning och koordinering av Enators totala utbud på en starkt växande IT-marknad. Inte minst inom kommuner och landsting och utpekade statliga myndigheter.

Kommuner och landsting är en intressant marknad för Telub och en hel del affärer görs. Men Enator Partner Offentlig Sektor (bifirma till Enator IT Tjänster) står sedan lång tid tillbaka ännu stabilare på denna marknad, och de har nu genom sina marknadschefer (account manager), fått rollen att tillvarata *hela* koncernens intresse. En av deras viktigaste uppgifter är att öka affärsvolymen mot kunderna och skapa ett samlat och kundanpassat

erbjudande mot kommuner och landsting och statliga myndigheter. Det innebär att Telub kan dra nytta av denna samlande resurs och få den hjälp vi vill ha.

Tjänster som vi har ansett som angelägna att föra ut är informationssystem för kommunala flygplatser, Elviraprojektet (ledningssystem mellan kommuner, länsstyrelser och civilbefälhavare) och miljömätning.

Marknadschefens första kontakter leder förhoppningsvis till nya affärsmöjligheter. I den fasan tar våra egna kundansvariga på sig ansvaret, och det är på oss själva det beror om det ska bli fortsatta lyckosamma kontakter med den presumtiva kunden.

En viktig länk

Då det gäller statliga myndigheter och verk har vi själva en mycket stabil ställning. Detta är ju våra primärmarknad. Men även för denna marknad finns en marknadschefsfunktion, som ska koordinera Enators hela utbud. För utvalda statliga myndigheter finns tre marknadschefer, Leif Jormsjö, Tommy Sjödin och Percy Carlsbrand.

Leif Jormsjö är för Telub en viktig länk, eftersom på hans "bevakningsom-

råde" finns Telubs "gamla" kunder som till exempel ÖCB, Vägverket och Banverket. Men det finns ett stort antal andra myndigheter som vi, och övriga Enator också givetvis, är intresserade av. Här kan Leif och hans kollegor hjälpa till att etablera kontakt och föra en dialog på generell och hög nivå och identifiera nya affärsmöjligheter.

Underlättar affärerna

När affärsmöjligheten är identifierad sätts Telubs egna resurser och kundansvariga in.

Marknadscheferna medverkar också aktivt i de fall då generella avtal kan tecknas med en kund. Avtal som reglerar de kommersiella förutsättningarna för kommande affärer.

– Underlättar detta nu Telubs affärer, Peter Thornström?

– Ja, det kommer det att göra. Nu väntar vi bara på den övergripande affärsplan för de verk och myndigheter vi är intresserade av och som skall produceras i samverkan med aktuella marknadschefer. Och för hela koncernen måste det här bli bra. Samordning och koordinering mot stora kunder, som till exempel verk och myndigheter, är helt nödvändigt. ■

Fler affärer med kundansvariga? !

Att ansvara för en kund låter ansvarsfullt, eller hur. Och det är precis vad det är. Men vad innebär det?

Under fjolåret införde Telub begreppet kundansvar och gav en definition på vad som avsågs med kundansvar.

Utifrån varje affärsenhets speciella förutsättningar och villkor plockade de fram sina kundansvariga som ska ingå i bolagets kundansvarsfunktion.

Varför behövs kundansvariga i vår organisation? Det viktigaste är att få en offensivare försäljningsprocess, en målinriktad kundvård, förbättrad hantering av vår samlade information om våra viktigaste kunder och sist men inte minst måste de också kunna sälja in hela Telubs kompetens.

Nu har det tillkommit en dimension för våra kundansvariga, nämligen samarbetet med marknadscheferna inom Enator Partner Offentliga Sektorn.

Vilka kunder är det då som ska ha

kundansvariga? Naturligtvis stora kunder, men också kunder som kan ge oss bra referenser och en bra image.

Till kundansvarigas förfogande håller Affärsstödsenheten på att utforma en funktion som ska vara ett bra kommersiellt stöd, d v s vara ett stöd ända från marknadsprofileringen till färdig leverans.

Berndt Ödman tar på sig rollen att vara producent av sådant stöd. Det kan innebära till exempel bra SP- och annan informationsmateriel, faktablad, hålla bolagsmappen aktuell, annonsering, utställningar och mässor. ■



Magnus Stjernberg/LS började den 1 mars som systemingenjör på ae Systemteknik i Solna. Magnus kommer närmast från GIS-Centrum (Lantmäteriet).



Örjan Westin/LT började den 3 mars som dataingenjör på ae ITS Teknik i Östersund. Örjan kommer närmast från Frozen Island System Development AB.



Tomas Curdén/LS började den 1 april på ae Systemteknik i Solna som systemingenjör. Tomas kommer närmast från Enator Com Tech AB.



Lars Schylberg/LS började den 1 april på ae Systemteknik i Solna som systemanalytiker. Lars kommer närmast från Enator Com Tech AB.



Gunnar Berg/LS började den 1 april som systemutvecklare på ae Systemteknik i Solna. Gunnar kommer närmast från Enator ComTech AB.



Magnus Schön/LS började den 7 april som systemutvecklare på ae Systemteknik i Solna. Magnus kommer närmast från studier vid Umeå Universitet, matematik/datavetenskap.

Bolagsmappen klar

Ett efterlängtat hjälpmedel är nu färdigt och kanske finns det redan på ditt skrivbord, nämligen den s k bolagsmappen.

Den innehåller förutom basfakta om Enator Telub en beskrivning av sex olika projekt, som ger en bild av Telubs totala verksamhet.

Projektet som är med är STRIC, vägtrafikinformation, flygburen spaningsradar, torpedvapenkontroll robotbåt, ATLE och SIGMA.

Bolagsprofilen består av ett bildcollage, som kan anpassas till varje affärsenhets informationsmaterial.

Presentationssatsen i mappen kommer så småningom att utökas med ytterligare hjälpmedel såsom ett ramverk för våra faktablad o dyl. ■

Enator-dag i Växjö

Den 4 september kommer en Enator-dag att genomföras i Växjö. Skälen är flera, bland annat vill man profilera Enator regionalt, positionera Enator bland regionens nyckelpersoner inom IT-området, öka basen för vår rekrytering och informera våra anställda, deras familjer och allmänheten.

Målgrupperna är näringslivet i Kronobergs, Kalmar, Blekinge och Jönköpings län, kommuner, landsting och länsstyrelser, försvarsanknutna myndigheter, massmedia m fl.

Programmet kommer att bestå av seminarier och demonstrationer, utställningar och allt kommer att ske på Enator Futurum. ■

"ÖVERGÅNGAR"

Magnus Aronsson gick den 1 april från ae Informationssystem till ae Sensorer och Ledningssystem, Växjö.

Leif Jormsjö gick den 1 mars från Enator Telub till Enator IT Tjänster.

TACK

Ett hjärtligt tack för uppvakningen och present jag fick i samband med min pensionering. Anders Nilsson

Systemutvecklare sökes!!!

Före halvårsskiftet behöver Telub anställa 8 - 10 systemutvecklare. Det berör alla affärsenheterna. Som anställd kan du hjälpa till genom att tipsa kompisar. 6.000 kronor kan bli belöningen om det leder till anställning! ■

Fortsatt förtroende från ÖCB

Det mångåriga samarbetet med Överstyrelsen för civil beredskap ska fortsätta. Den nyligen inkomna mångmiljonbeställningen på tekniska konsulttjänster för 1997 bekräftade detta.

Arne Söderberg, som är Enator Telubs och Enator Communications gemensamma projektledare mot ÖCB, är nu nöjd med att se så många sysselsatta med så många olika och intressanta uppdrag. Närmare bestämt består beställningen av fyra huvuduppdrag. Tre av dem faller på Communications och ett av dem delas på Communications och Telub, där beställningens tyngdpunkt ligger, nämligen det fortsatta arbetet med projekt Elvira, (ledningssystem för civila försvaret) som samsätter affärsenheterna Ledningssystem, Systemteknik och Företagskommunikation.

Produktutveckling i Elvira

Projekt Elvira, Effektiv Ledning från Vision till Realitet, ska resultera bland annat i ett informations- och beslutsstödsystem för ledning och samordning på alla nivåer inom det civila försvarets ledningssystem från lokal till central nivå. Systemen är främst avsedda för att användas under svåra påfrestningar i fred och under kriser och krig av kommuner, länsstyrelser och civilbefälhavare. Ett styrande krav är att systemen ska användas i fred för beredskapsplanering och passa in i det vardagliga datorstödet.

Mats Eklund på affärsenhet System-

teknik ansvarar som delprojektledare för den systemutveckling och driftsättning som sker under 1997. Från affärsenhet Systemteknik medverkar dessutom Christina Ilvesmäki, John Kessler, Olof Söderström, Magnus Stjernberg, Magnus Kardell, Magnus Schön, Lars Schylberg, Tomas Curdén och Björn Ståhlberg. Från affärsenhet Ledningssystem med-

stöd. Ledningssystemet Elly ska i en första version stödja Dagbokshantering, Åtgärdslistor, Rapportering enligt FARIT etc.

Revidering, förstudier m m

Communications är den formella mottagaren av beställningen.

Sture Leijonberg ansvarar för revidering av bland annat de övergripande dokumenten som reglerar informationshantering, telekommunikation, ADB, underhåll och säkerhet. Det är dokument som tagits fram med vår medverkan för några år sedan.

Arne Söderberg ansvarar för arbetet med uppbyggnad av skyddade ledningsplatser för länsstyrelserna i Skåne, Halland, Jönköping, Gävleborg och Västerbotten och Väster-norrland.

Börje Green arbetar vidare med överföring av sekretessinformation på telefax med krypteringsutrustning. Dessutom ingår registerhållningen av ÖCB:s all material i uppdraget.

Lars Häger är projektledare med ansvar för hela Elviraarbetet. Per-Erik Arthursson driver "Elviradottern" Elin, som ska säkerställa att alla som behöver utbyta information kan göra det på ett säkert och effektivt sätt.

Detta var en mycket kort beskrivning av uppdragen som bevisar att ÖCB arbetar hårt för att höja ledningsförmågan för kommuner, länsstyrelser och Civilbefälhavare, och att såväl Telubs som Communications affärsmissiga och goda relationer med ÖCB håller i sig. ■



Civilbefolkningen i Sverige sätter sin tillit till bland andra dessa om den skulle hamna i en kris-situation. Ansvaret är tungt för bland andra Bengt-Ola Nilsson, ÖCB, Annika Hammar, Inforum, Halvar Tegell, ÖCB, Helena Pettersson, Telub Berthold Westemar, ÖCB, Lars-Eric Winqvist, ÖCB, Göran Forssén, ÖCB, Björn Wadström, ÖCB, Irene Andersson, Telub, Liselott Ramvik, Telub, Rebecka Tell, Communications, och Christina Ilvesmäki, Telub.

Foto: Hasse Karlsson

verkar Irene Andersson, Helena Pettersson, Liselott Ramvik och Per Foisack.

Under året kommer stor vikt att läggas på utveckling av system för kommunen (Eva) och länsstyrelsen (Elly). Ansvariga för denna utveckling är Irene Andersson och John Kessler.

Nedan följer en liten beskrivning om inriktningen på denna utveckling.

Datorstödet Eva skall underlätta den planering som behöver göras i en kommun för att möta de besvärliga situationer som kan uppstå. Utvecklingen kommer att inriktas mot att stödja Skyddsplanering, Avbrott el, FARIT etc.

Ellyaktiviteten har som mål att utveckla ett modernt ledningssystem med inriktning mot verksamhetsledning och besluts-