

Informatören

NUMMER 1 • FEBRUARI 1997



**Enator
väl-
komnar
de unga**

—
sid 6

Foto: Roland Behnke

*Sune Ekfeldt
summerar 1996
sid 2*

*Ett lyft för
informationen
sid 3*

*Medicinteknik och
Systecon lämnar
Enator
sid 4*

*Julen har dansats
ut i Växjö
sid 8*

Sune har ordet

Så är vi åter tillbaka i verkligheten. Goda möjligheter till vila och motion i ett vinterlandskap har förhoppningsvis lagt grunden för en fortsatt positiv utveckling i vår strävan att öka vår effektivitet, beläggning och trivsel på arbetsplatsen.

Det är nu dags att göra en kort återblick på det år som gått och försöka fånga det som varit bra och det som varit mindre bra. Att ta tid till eftertanke är viktigt för att lära känna våra egna starka och svaga sidor samt de möjligheter och hot som finns på vår marknad.

Vi har lagt ett av våra mest händelserika år till handlingarna. Det gamla Telub har formerats i ett antal bolag och integrerats i ett antal affärsområden inom Enator, som under året byggts upp till ett självständigt börsnoterat ledande företag inom IT-området. Det har gett oss en tydlighet om vad vi står för mot våra kunder och konkurrenter. Konkurrensen har ökat och våra kunder har blivit mer affärsmässiga, inte minst genom fokuseringen på LOU (Lagen om Offentlig Upphandling), som gäller för statliga myndigheters upphandlingar. Försvarsmarknaden fortsätter att struktureras och många av våra tidigare roller mot Försvarets materielverk har tagits över av egna resurser inom FMV.

Inom Enators affärsområde Systemlösningar börjar vår roll klarläggas. Att försvaret, totalförsvaret och transportinfrastrukturområdet är våra huvudmarknader. Vårt system- och miljökunande – inte minst inom GIS-området – accepteras med ökad samverkan som följd. Kraftiga strukturåtgärder och reordning i vår egen organisation har stärkt vår roll inför 1997.

En mycket stark höst resultatmässigt har gjort att vårt slutresultat för 1996 översteg vår septemberprognos. Vår insats har varit hedersam även om det återstår en bit innan vi möter förväntningarna från våra ägare. Grunden för våra framgångar finner vi i lyckade rekryteringar för systemutveckling och inom områden där beläggningen från början varit

hög. Den ökade beläggningen under hösten har gjort att flertalet affärsenheter nått sina prognostiserade mål.

Försvarsmarknaden har för oss inneburit en minskning under 1996. Speciellt gäller detta våra traditionella konsulttjänster. Minskningen har begränsats genom att vi ökat inom systemutvecklingsområdet och inom renoverings- och modifieringsområdet.

På den civila marknaden har vi expanderat inom både totalförsvars- och transportinfrastrukturområdet, huvudsakligen även här i form av tjänster inom systemutveckling. Speciellt är program- och databasutveckling kompetensområden som efterfrågas och vi har här en resursbrist på flera håll.

Bland våra större affärer under 1996 kan trenden att vi växer inom systemutveckling tydligt utläsas.

* Systemutveckling av ÖCB:s ledningssystem ELVIRA.

* Systemarbete och utprovning av flygvapnets flygburna övervakningsradar FSR 890.

* Seriebeställning av renoveringsarbeten för arméns luftvärnsspaningsradar PS-70 i samarbete med Ericsson Microwave Systems.

* Utveckling av elledningssystem till marinens nya Torped 62.

* Beställningar på vårt system för flygtrafikledning (SIGMA) från såväl försvaret som Luftfartsverket och kommunala flygplatser.

* Underhållsavtal inom Väderradarområdet har slutits såväl inom Sverige som ett antal länder i Europa.

* Utveckling av väg- och trafikinformationssystem för bland annat trafikstyrning, olycksstatistik och väderinformation.

Under 1996 har vi kompletterat med verksamhet i Borlänge och Uppsala. Det förstnämnda för att skapa närhet till våra kunder på Vägverket och Banverket. Det senare för att bättre kunna följa utvecklingen inom flygvapnet i deras uppbyggnad av lednings- och informationssystem för Flygvapen 2000.

Hur händelserikt blir 1997? Förändringarna på marknaden fortsätter och vi måste aktivt följa med för att kunna fortsätta att vara det bästa alternativet för våra kunder, när han eller hon väljer leverantör. Vi har lagt grunden för koncentration på våra huvudmarknader och fortsatt fokus på att öka andelen systemutveckling. Detta innebär ett ökat behov av samverkan då antalet stora projekt vad gäller kundåtaganden ökar. Ett bra exempel är projektet SIRIUS där vi tillsammans med Enator Informationssystem går in i en utbildningsfas. Detta för att bygga upp kunskap inom Oracle Application d v på den standard applikationsprogramvara (COTS) som är grunden i vår systemlösning för SIRIUS.

Systemlösningar baserat på Internet/Intranet ökar. Under 1997 satsar Enator på ett tvärprojekt inom koncernen för att bygga upp kompetensnätverk och öka Enators totala närvaro på marknaden inom området. Här finns goda möjligheter att vidareutveckla våra affärer och kompetenser.

Behovet av att arbeta i projekt fortsätter att öka och därmed vikten av att vi alla tar till oss kunnandet att arbeta i projektformen. Enator har under lång tid samlat sina erfarenheter i projektarbete i en metod benämnd Praktisk Projekt Styrning (PPS), vilket vi skall dra nytta av. Metoden finns också etablerad inom ett antal företag på näringslivssidan, bland annat Ericsson.

Sammantaget ställer 1997 stora krav på oss som individer i företaget. Speciellt i en platt organisation med delegerat funktionsansvar, kundansvar och projektansvar skapas många "kunder" för var och en av oss. Liksom bläckfisken behöver vi många tentakler för att säkra utvecklande arbetsuppgifter och full beläggning.

Ett lyft för informationen på Karlstad flygplats

Nya tankar, nya lösningar, nya möjligheter – inte minst samordningsmöjligheter – håller på att äxa fram på Karlstads nya flygplats.

Pia Bengtsson och Peter Lindberg har fått chansen att vara med och påverka allt detta, och det är Luftfartsverket som har gett dem förtroendet.

En helt ny flygplats håller på att ta form utanför Karlstad. Detta har gett affärsenheten Ledningssystem chansen att få



”in en fot” på en av Luftfartsverkets 20 flygplatser. De kommunala flygplatserna är redan väl etablerade kunder.

Pia Bengtsson har tillsammans med Peter Lindberg fått i uppdrag att göra en inventering av de befintliga systemen hos de olika intressenterna, d v s på SAS-kontoret, hos administrationen och flygtrafikledningen. Dessa vill se om de kan uppnå bättre samordning när de har flyttat till den nya flygplatsen. De vill också få tillgång till tekniska lösningar för att snabbt kunna kommunicera med sitt internationella kontaktnät.

Många involverade

– Men den intressantaste delen av uppdraget är vårt utredningsarbete kring hur den nya flygplatsen ska kunna erbjuda mer och lättillgänglig information till resenärerna, säger Pia.

– Värmland vill förbättra den regionala infrastrukturen. En del i detta är att kunna erbjuda allehanda överskådlig information på bland annat den nya flygplatsen, och den får därmed en större betydelse i regionen.

Pia och Peter kommer i sitt utredningsarbete därför att även diskutera med representanter, som kan tänkas ha intresse av att ge och få information, för till exempel turism, hotell och transporter.

– Det finns utan tvekan stora samordningsmöjligheter mellan flera in-

tressegrupper. Numera finns ju också standarder på tekniska lösningar, som kan tillgodose deras önskemål och visioner, menar Pia.

Flera kompetensområden

I utredningsarbetet ligger också stora möjligheter att utnyttja fler Enator-bolag, till exempel Enator Communications, eftersom uppdraget sträcker sig över flera kompetens- och teknikområden.

Utredningsuppdraget ska redovisas i slutet av februari. ■

Marknadsråd bildat för Enator

Ett marknadsråd har bildats inom Enator. Det har till uppgift att samordna och koordinera koncerngemensam marknadsföring och profilering.

Samverkan ska ske då det gäller mäsor/utställningar, broschyrer, annonskampanjer, kundtidning, regionala aktiviteter, profilfrågor och Internet.

Affärsområdet Systemlösningar, som bland annat Enator Telub tillhör, representeras av Göran Ramfors. ■

Informatören

Redaktör och ansvarig utgivare:
Anita Björlin tel. 0470-42 215,
fax 0470-289 51

Om inget annat anges svarar
redaktören för text och foto.

Kontaktpersoner:

Hans Hällén, Växjö,
tel. 0470 - 42 507
Hans Brännström, Östersund,
tel. 063 - 156 154
Curt Nordström, Solna,
tel. 08 - 705 5160
Gunnar Eklund, Växjö,
tel. 0470 - 42 159
Elsie Fastesson, Vidsel,
tel. 0929-37 201

Tryckeri:

Grafiska Punkten AB, Växjö.

Upplaga:

800

Nästa nummer vecka 11
Manusstopp 24 februari

Medicinteknik har lämnat Driftentreprenader

Efter kontakter från Svenska Lagerhus AB, SLAB, och diskussioner mellan Enators koncernledning och Enator Driftentreprenader beslöts att verksamheten Enator Medicinteknik skulle överlåtas till Svenska Lagerhus den 1 februari 1997.

Svenska Lagerhus, som också är en av Medicintekniks kunder, bedriver sedan flera år verksamhet inom service och underhåll av medicinteknik, främst på utrustning inom katastrof- och beredskapsjukvården på uppdrag av Socialstyrelsen.

Svenska Lagerhus AB ägs i sin helhet av staten och är ett tjänsteföretag med inriktning på långtidsförvaring och därtill hörande tjänster. Verksamheten bedrivs inom två områden – lagring och expedition samt bergsarkiv.

Bland SLABs kunder finns förutom Socialstyrelsen Överstyrelsen för civil beredskap och Statens jordbruksverk.

Nu tillförs SLAB genom förvärvet ett nytt affärsområde – medicinteknik.

Enator Medicinteknik, vars huvud-

uppgift är att utföra service och underhåll av medicinteknisk utrustning, har överförts till SLAB i sin helhet med nuvarande personal och med fortsatt verksamhet utgående från nuvarande orter.

Detta innebär att SLAB hyr befintliga lokaler av Enator för sin verksamhet i Växjö. Även vissa andra tjänster köps av Enator. Därmed kommer vi att även fortsättningsvis möta våra forna arbetskamrater i våra lokaler – dock med annan arbetsgivare. SLAB avser bedriva sin verksamhet under namnet Svensk Medicinteknik

Från Enator Driftentreprenaders sida är jag övertygad om att denna lösning bäst kommer att gagna marknader. Även verksamheten och därmed berörd personal kommer genom förändringen bland annat att få tillgång till större delen av totalförsvarsmarknaden inkluderande försvarsmakten avseende medicintekniskt underhåll.

Jag önskar Medicinteknik och dess personal en intressant framtid hos Svenska Lagerhus AB.

*Gunnar Eklund
VD Enator Driftentreprenader*

Systecon har lämnat Enator

Enator Systecons kärnverksamhet mot försvaret ingår inte längre i koncernen.

Systecons personal driver verksamheten vidare i egen regi.

Bakgrunden till "skilsmässan" är att Enator Telub har utvecklats mot att ha en allt större andel systemutveckling och systemleveranser. Detta gäller även ambitionerna mot försvarets informationssystem för förnödenhetsförsörjning, projekt SIRIUS. Denna inriktning är till för-

fång för Systecon, som är oberoende konsulter i till exempel SIRIUS-projektet. Därför blev försäljningen av Systecon en naturlig konsekvens när Enator Telub lämnade sin offert för realisering av SIRIUS.

Nu återstår bara att önska Systecons medarbetare lycka till och Enator Telub ser framemot fortsatta goda relationer och kontakter. ■

Arbetet med arbetsmiljön ses över

På grund av bolagsbildningarna i fjol måste arbetet med arbetsmiljön förändras. Varje bolag har det juridiska ansvaret för arbetsmiljön på alla sina verksamhetsorter.

Enator Telub kommer nu att även Växjö inrätta en arbetsmiljökommitté för att på ett effektivt sätt hantera det praktiska arbetet med skyddsronder, arbetsskador, rehabiliteringsärenden och andra i lag reglerade uppgifter.

Rådet för orts- och miljöfrågor (ROM) blir ett samordnande och rådgivande organ till kommittéerna.

Hur representationen i arbetsmiljökommittén kommer att bli är ännu inte klar. ■

Arbetsmiljöhandboken nästan klar

För att få en funktionell arbetsmiljöhandbok har en arbetsgrupp gjort en översyn av boken. Den är nu ute på en remissrunda och kommer alltså att distribueras inom en snar framtid till de bolag som finner den användbar.

Boken har en generell skrivning och kan därför på ett enkelt sätt användas av bolagen, som kan, om behov finns, göra bolagsspecifika tillägg. ■

FM/FMV - Projekt Sirius har helt nyligen besökt Enator Telub för demonstration av Oracle Application. Besöket kom till stånd med anledning av vårt anbud på realiseringen av SIRIUS, försvarsmaktens nya informationssystem för förnödenhetsförsörjning. ■

Stämningfull invigning i Hässleholm



Tyngd av stundens allvar klippte Mats Westerlund bandet vid den mycket högtidliga öppningsceremonin då Driftentreprenaders affärsenhet Anläggningsunderhåll tog sina nya lokaler i Hässleholm i anspråk.

Hans Ohlsson, t v, och Sven-Erik Henriksson, längst t h, tog det dock inte så allvarligt. Inte heller Paul Wiberg, som har suttit i de här lokaler ganska så länge, men som nu får göra på sig lite grand när Mats och hans medarbetare behöver tillgång till kontorslokaler utanför "berget" vid till exempel kundbesök.

Lönerevisionen snart igång

Arbetet med lönerevisionen kommer igång i början av mars. 1997 är det sista året i det gällande treårsavtalet.

Revisionsarbetet beräknas vara klart under mars månad eller i vart fall senast i april månad, och så snabbt som möjligt därefter betalas de nya lönerna ut.

Nya lönen gäller fr o m 1 mars 1997.

Kompisrekrytering kan löna sig

I jakten på duktiga medarbetare är s k kompisrekrytering ett alternativ. Den som medverkar till att hans/hennes kompis söker anställning hos oss kan som tack få 6.000 kronor om det leder till anställning.

Ta gärna kontakt med Jonas Nordstrand för vidare information om vilka regler som gäller och hur du ska gå till väga om du har någon du kan rekommendera.

1997 års jämföringsplan...

... finns i skrivande stund i remissutgåva, som har ett ambitiöst och väl genomarbetat innehåll.

I nästa nummer av Informatören presenteras den i sin helhet.

Intranet är nästan den enda info-kanalen

– Intranet är från årsskiftet den "officiella" kanalen för information till våra anställda.

Säger Sune Ekfeldt, och han är mycket bestämd på den punkten.

– Och det bygger på att våra medarbetare själva är aktiva och söker information, fortsätter Sune. Men naturligtvis kommer inte affärsmässigt känslig information att ligga där förrän vi har fått ett behörighetssystem som medger detta.

Det gångna året har för Telubs interna hemsidor varit ett försöksår. Just nu håller Niklas Lundgren och Inge Gustavsson på att realisera nya tankar och idéer om hur sidan i fortsättningen ska vara strukturerad.

Från och med mars ska du kunna hitta en hel del information under några stående huvudrubriker: Aktuell information, bolagsfakta, länkar till affärsenheter m m, affärsutveckling och marknad, presentationsmateriel m fl. Till exempel under rubriken 'aktuell information' kommer du att kunna länka dig till ett dokument som redogör för vad som förevarit vid måndagssmötena inom företagsledningen.

Huvudansvarig för Intranet är Inge Gustavsson som tillsammans med Tina Adolfsson och Inger Johansson håller det aktuellt.

Varje huvudrubrik har en informationsansvarig, som ska se till att informationen är aktuell. Om någon vill ta fram till exempel kommersiell bolagsfakta ska han/hon kunna lita på att den är helt aktuell.

insändare

????????????????????????????????

Adressen till tidningens redaktion finner du på sid. 3! Du får gärna underteckna insändaren med signatur, men tidningens redaktör måste dock få ditt namn.

En satsning på vårt framtidskapital – ungdomarna

Ännu en gång har ett gott samarbete mellan Skånska Flygflottillen F10 och Enator Telub och Enator Driftentreprenader resulterat i ett lyckat och gemensamt mässdeltagande. Den här gången på Teknikmässan i Kristianstad.

Enator Telub och Enator Driftentreprenader i Hässleholm har tillsammans med F10 väckt många ungdomars nyfikenhet och intresse för Flygvapnet, men lika mycket för vår koncern.

Det skedde på Teknikmässan i Kristianstad, som varade i tre dagar, och den vände sig i första hand till ungdomar som står i begrepp att göra sitt studie- eller yrkesval.

Även allmänheten, som under en dag hade tillträde till mässan, visade ett stort intresse för vår publikdragande monter.

Valet som ungdomarna står inför gäller vilken typ av studier de ska ägna sig åt eller vilket yrke de ska satsa på. Inga enkla val. Men Kristianstad kommun ville genom sin Teknikmässa ge råd och kunskaper med hjälp av ett stort antal utställare.

Mässan hade ett brett innehåll från jordnära miljöteknik till rymdforskning.

Förr eller senare måste ungdomarna välja väg, och då är det angeläget att även Enator drar sitt strå till stacken när de söker efter hjälp och upplysning inför sitt kanske livsavgörande beslut. ■



Anders Andersson och Mikael Olofsson från affärsenheten Anläggningsunderhåll inom Driftentreprenader lyckades tillsammans med F10:s Ann Winge locka många ungdomar till den gemensamma monter vid Teknikmässan i Kristianstad.

Foto: Stig Winblad

<http://eww.telub.enator/ajour/ajour.htm>

...är adressen till annonser avseende offentliga upphandlingar.

Under rubriken "Marknad" på Enator Telubs interna hemsida finns information om offentliga upphandlingar. Den ersätter den tidigare distributionen till affärsenhetschefer av kopior från Official Journal eller "Tillägg till Europeiska gemenskapernas officiella tidning" som den fullständiga benämningen är.

Annonserna fås från EU-databasen TED – Tenders Electronic Daily – enligt en sök-

profil som är formulerad med avseende på bland annat Enator Telubs verksamhet. Eftersom sökprofilen är tämligen bred görs en bedömning av annonserna före publicering på intranätet.

Den som vill få ytterligare information om detta sätt att publicera annonser avseende offentliga upphandlingar är mycket välkommen att kontakta undertecknad som tillika är skribent av dessa rader.

Lars Larsson,
tfn 0470-422 44,
fax 0470-28951,

e-post: lars.larsson@enator.se

Rekrytering via Internet

Ansökningar om anställning på Telub kommer ibland via e-post. Inte minst sedan man började annonsera på Job's Place, en sida på Internet under adress <http://www.bonnier.se>.

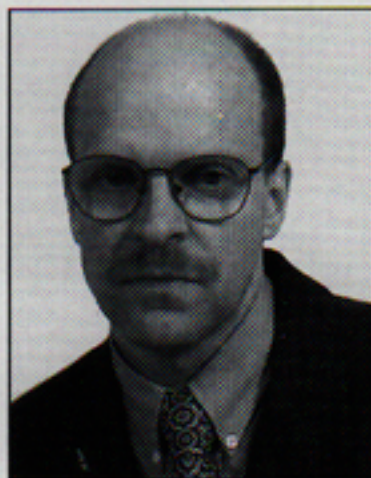
Enator Telub finns förstås också med sina platsannonser på den egna externa hemsidan.

Personalchefen Jonas Nordstrand menar, att detta är ett bra sätt att sprida information, men den kan inte ersätta de traditionella vägarna. ■

NYA MEDARBETARE på Enator Telub



Anders Grundin/LS började den 1 december som systemutvecklare på a/e Systemteknik i Solna. Anders kommer närmast från Marinens Taktiska Centrum.



Göran Ottosson/LY började som konsult/konstruktör den 16 december på a/e Sensorer och ledningssystem i Växjö. Göran kommer närmast från Micropower E. D. AB, Växjö, men har tidigare också arbetat på Telub AB.



Ola Lönnqvist/LS började den 1 januari som systemutvecklare på a/e Systemteknik i Solna. Ola har studerat vid KTH, datatekniklinjen, och har gjort sitt examensarbete på Enator Telub.



Marcus Demnert/LS började den 13 januari som programmerare på a/e Systemteknik i Solna. Marcus kommer närmast från CelsiusTech Electronic.

AKTUELLA INTERNA UTBILDNINGAR

Kurs:	Datum:	Ort:	Sista anmälndag
Säljträning för nya säljare	Steg 1: 13 - 14/3 Steg 2: 21 - 22/4	Med. senare	10/2
Aktiv kundvård	10 - 12/3	Med. senare	7/2
Konsultrollen	4 - 6/3	Internat	4/2
Effektiv kommunikation för säljare	19 - 21/3	Internat	14/2
Personlig effektivitet	17 - 18/3	Med. senare	10/2

Ytterligare upplysningar lämnas av Geoffrey Denny, Växjö, tel. 0470-42 571, eller Lotta Ivarsson, Växjö, tel 0470 - 42 497, som också tar emot din anmälan.

SLUTAT på Enator Telub

Henrik Holmström/LS, Solna
 Björn Hall/LT, Östersund
 Mats Carlsson/LK, Solna

TACK

Tack kamrater för den fina uppvaktningen vid min pensionering - och framför allt tack för ett fint samarbete under mina 32 år i företaget.

Sven Adlerborn

Tack ALLA ni som gjorde min dag till en högtidsdag!

Monica Weidmert

Utgivningsplan för Informatören 1997

Nr	Manusstoppdag	Utgivningsvecka	Nr	Manusstoppdag	Utgivningsvecka
1	20/1	6	6	18/8	36
2	24/2	11	7	22/9	41
3	1/4	16	8	27/10	46
4	28/4	21	9	1/12	51
5	2/6	25			

**Små
grodorna,
små
grodorna
är lustiga att
se,
ej svansar, ej
svansar,
ej svansar ...**

Traditionsenligt har massor av barn och föräldrar dansat ut julen på Enator i Växjö. En tradition som är uppskattad och populär.

Se och njut av Rolf Ståhlbergs bilder, som så väl har fångat flickornas och pojkarnas förtjusning i såväl dans och lek som saft, kakor och godispåsar. De vuxna njuter förstås i lika hög grad som barnen.

