

Informatören

NUMMER 2 • MAJ 1996

PERSONALTIDNING FÖR ENATOR TELUB, DRIFTENTREPRENADER OCH SYSTECON



Även RAF har valt RADAC. För att mäta in flygplanspositionen har RAF-piloten fäst en mottagare/dator på sin overall med kordborrband och på hjälmen har han GPS-antennen. Läs mer om RADACs framgångar i England på sidan 6.

*Striden om
stridsvagnen
över
sid 3*

*Vi underhåller
”civilt väder”
sid 4*

*Gunnar och
Hans i
IS/IT-rådet
sid 7*

Sune *har ordet*

Inom försvaret blåser vindarna starkt just nu. Minskade försvarsanslag motiverade av ett nytt säkerhetspolitiskt läge, struktureringar inom försvarsmakten och Försvarets materielverk med ambitioner att göra mer själv inom våra traditionella tjänsteområden och den snabba utvecklingen inom IT-området är några orsaker. Resultatet blir att försvarets planering ändras med bland annat senareläggningar som följd.

Osäkerheten gör att satsningar på nya tjänster – om än så värdefulla – hela tiden skjuts framåt med låg beläggning för våra resurser som följd. Detta ställer stora krav på vår uthållighet men också på vår förmåga att våga anpassa oss till den verklighet som råder och genomföra de strukturåtgärder som krävs för att kunna klara vår långsiktiga uppgift. Nämligen att erbjuda vår marknad konsult-, teknik- och underhållstjänster inom informations-, lednings- och sensorsystem med det övergripande målet – att med god lönsamhet – vara den självklara leverantören på vår marknad såväl försvar som civil.

Utvecklingen innehåller också möjligheter. Ett bra exempel är PLA, projektet inom flygvapnet där våra tjänster utnyttjas i ökad omfattning.

Likaså ger våra satsningar på den civila marknaden positiva signaler. Här kan nämnas ledningssystemet Elvira till ÖCB samt verksamhetsanalyser och modellering av produktinformation/processflöde åt Astra. Vi kan dessutom glädjas åt att Luftfartsverket åter börjar ta våra tjänster i anspråk och att vårt koncept för små flygplatser väcker intresse samt att SMHI nu börjat nyttja oss för underhåll av sina väderradarsystem.

Prognosarbetet efter första kvartalet indikerar att vårt årsresultat kan komma att understiga vårt ansatta mål. Vi kommer därför att genomlysna våra satsningar och omkostnader för att våra resurser ska kunna anpassas och riktas mot de områden där de behövs bäst. Därefter bedömer vi förutsättningar och möjligheter för fortsatt satsning samt tar beslut om eventuella åtgärder för att nå våra övergripande mål.

Till sist vill jag understryka att det är på marknaden vi hittar vår framtid och det är där vi ska vara med hela vår kompetens och kraft.

För att kontinuerligt kunna förbättra oss i mötandet av marknadens behov krävs att vi står på en bas med god lönsamhet.

Gunnar *har ordet*

Första steget är taget - koncernens och bolagens namnbyten är genomförda. I det stora hela har detta trängt fram till våra kunder. Dock krävs av alla och envar att vi på olika sätt kompletterar informationen till våra kunder med detaljer kring vår verksamhet och nya organisation och våra nya namn.

Vårt företag – Enator Driftentreprenader – har en mångfasetterad och geografiskt spridd verksamhet.

Våra produkter- drift- och underhållstjänster – är kundspecifika och har stark lokal förankring hos kunderna. Detta kräver långtgående kunskaper om kundernas kärnverksamhet och kultur. Därutöver krävs rätt kompetens för att lösningen ska bli ändamålsenlig.

För att nå framgång måste kunden alltid sättas i centrum och att det är kundens villkor som gäller.

Specialisering är ett viktigt nyckelord. Det gäller att i olika sammanhang hitta kompetens som man inte själv förfogar över. För att möjliggöra detta krävs överblick och samordning. Här spelar företagsledningarna och samordningsansvariga en mycket viktig roll. Samverkan mellan olika enheter mot gemensamma mål handlar också om att ha förståelse för de skillnader som finns på lokal nivå.

Vårt ekonomiska resultat efter period tre ligger i stort på budgeterad nivå. Resultatet har också kompletterats med den första årsprognosen. Med nuvarande förutsättningar är det ytterst viktigt att prognoser som ges är realistiska och infrias så långt som det överhuvudtaget är möjligt. Det är bland annat mot detta som framgångsfaktorer mäts. Här gäller att individuella delar samverkar mot olika delmål till övergripande mål.

Informatören

Redaktör och ansvarig utgivare:
Anita Björlin
tel. 0470-42 215,
fax 0470-289 51

Om inget annat anges svarar
redaktören för text och foto.

Kontaktpersoner:

Hans Hällén, Växjö,
tel. 0470 - 42 507
Hans Brännström, Östersund,
tel. 063 - 156 154
Curt Nordström, Solna,
tel. 08 - 705 5160
Bengt Thunstedt, Stockholm,
tel. 08-459 07 72
Gunnar Eklund, Växjö,
tel. 0470 - 42 159
Elsie Fastesson, Vidsel,
tel. 0929-37 201

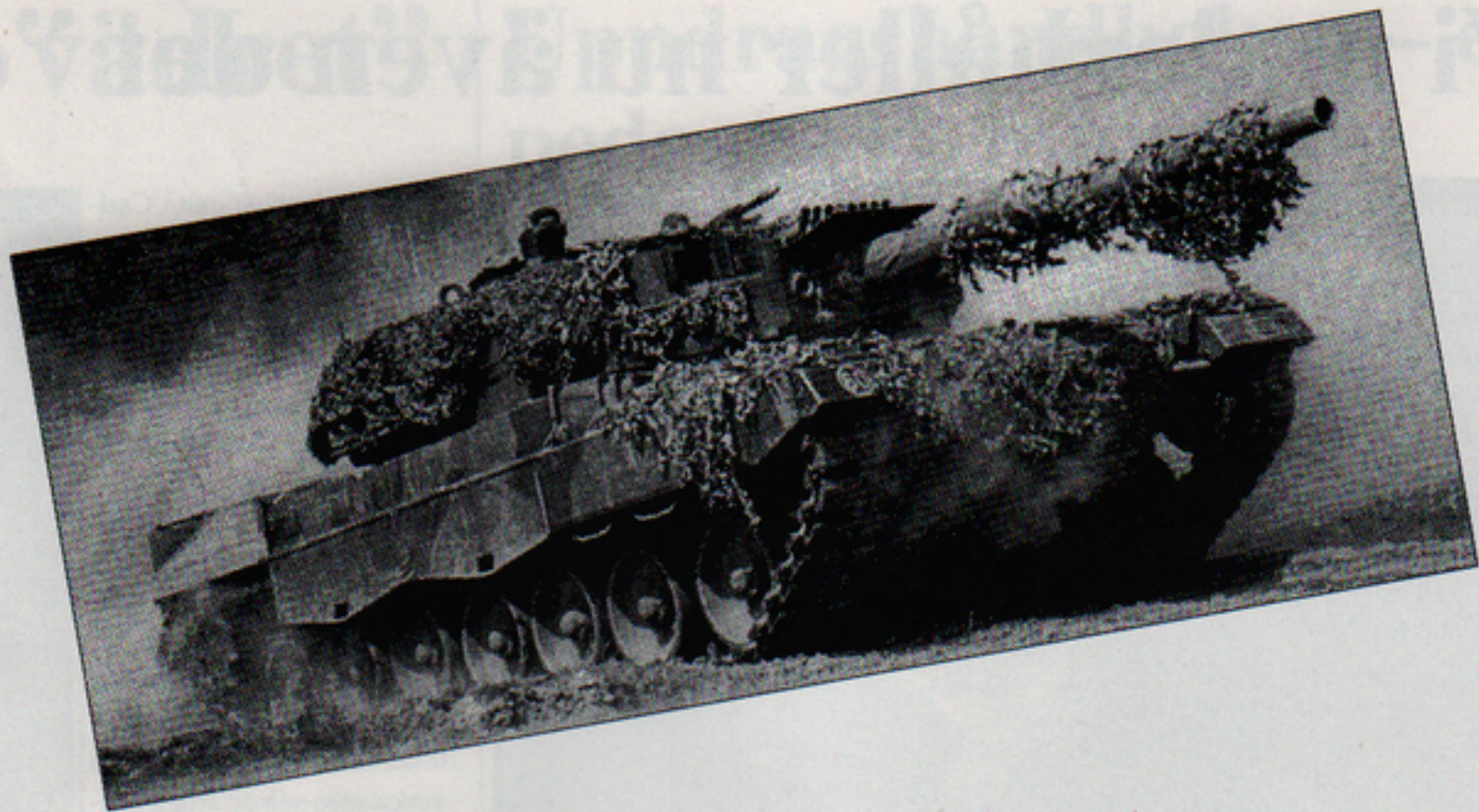
Tryckeri:

Grafiska Punkten AB, Växjö.

Upplaga:

900

Nästa nummer vecka 24
Manusstopp 23 maj



Striden om stridsvagnen är över Telub ska underhålla ledningssystemet

Visst blev vi involverade i underhållet av Projektet med stort P!

Trots osäkerhet kände Telub optimism när regeringen för två år sedan beslöt att köpa tyska stridsvagnar av typen Leopard 2. Skulle vi få långsiktig nytta av detta?

Osäkerheten har nu förbytts i glädje och mycket arbete.

I februari 1994 uttryckte Peter Thornström en optimism om att Telub skulle få bli delaktig i underhåll och vidareutvecklingen av de till pansarbrigaderna inköpta tyska stridsvagnarna, 120 nya och 160 begagnade. Optimismen har nu visat sig vara välgrundad.

Erfarenheten avgjorde

När regeringen stod inför sitt val av stridsvagn medverkade dåvarande Telub Teknik och Systecon i såväl specifikations- som utvärderingsfasen.

Nu har Enator Telub fått ett uppdrag kopplat till utvecklingen av det nya ledningssystemet samt elledningssystemet som ingår i stridsvagn 122, d v s den nya stridsvagnen av typen Leopard 2.

Försvarets materielverk har utsett Telub som resurs för lednings- och elledningssystemet inför FMV:s uppbyggnad av centrala verkstäder för underhållet.

– Vi har fått detta förtroende i hård konkurrens med FFV Aerotech, säger Peter Thornström, och anledningen till att vi lyckats är vår erfarenhet av underhållsuppdrag, vår kompetens och vår uppbyggnad av resurser för elektronikunderhåll.

Tekniköverföring

– Uppbyggnaden av verksamheten kommer att ske i flera steg, där en tekniköverföring från tysk industri är det första steget. Vi ska också genomföra en underhållsberedning som ska ge den detaljerade informationen som behövs för uppbyggnad av verkstadsresurser och

tjänsteverksamhet, förklarar Peter, som har lett den grupp som arbetat med att få Telub att bli utsedd som central verkstad.

Det fortsatta arbetet kommer att bedrivas som projekt med Erkki Svensson som projektledare och Peter som projektägare.

– Uppbyggnaden av verkstadsresursen är en långsiktig process som ger oss tillträde till både underhålls- och tjänstemarknaden, som kommer att generera uppdrag under slutet av 1996 och lång tid framöver, avslutar Peter. ■

MILINF i Enköping 11 - 13 juni

Tema: Datoriserade ledningssystem med sensorer och telekommunikationssystem för militärt och civilt bruk.

Olof Wååk - nyutnämnd professor

Olof Wååk på Systecon har utnämnts till adjungerad professor i Systemlogistik vid Luleå Tekniska Högskola.

Vi gratulerar naturligtvis Olof å det hjärtligaste och känner oss allt lite stolta.

Själv säger han anspråkslöst:

– Trevligt att kvaliteten på arbetet vi gjort har uppmärksammats. ■

Vi underhåller nu även det "civ



Mats Lundquist, Jan Wång, Bengt Karlsson och Carl-Gustav Carlsson ser till så att vi får säkrare väderprognoser med sitt effektiva underhåll av SMHI:s väderadar.

SMHI har liksom FMV insett fördelarna med att låta Enator Telub ta hand om underhållet av sina väderadarsystem.

Det rör sig om fyra till fem system för SMHI, men runt om i världen finns ytterligare ett fyrtiotal, som naturligtvis också kräver underhåll.

Affärsenheten Radar i Arboga har lång erfarenhet av att underhålla väderadarsystem åt Försvaret. Samarbetet har pågått sedan 50-talet och har bestått av såväl konsulttjänster som underhållstjänster.

Just nu löper ett fyraårigt avtal för sex system och omfattar underhållstekniska konsultationer, årligt förebyggande underhåll, programvarustöd, reparation av

utbytesenheter, materieluppföljning och dokumentationstjänster.

Nu har Ingemar Eriksson, chef för Radar, även undertecknat ett femårigt avtal med SMHI. I avtalet ingår konsultationer, årligt förebyggande underhåll, avhjälpande underhåll ute vid anläggningarna, reparationer av utbytesenheter och materieluppföljning.



Karin Svensson och Stefan Flink vidareutvecklar väderadarnas programvara mot "Alpha-världen".

Detta innebär att Carl-Gustav Carlsson, Mats Lundqvist, Jan Wång, Bengt Karlsson och Karin Svensson kommer att medverka till att vi får säkrare väderprognoser genom effektivt underhåll.

Inom 48 timmar

– Vad innebär då ert arbete konkret? Carl-Gustav Carlsson, som är ansvarig för området Väderadar, förklarar:

– Förutom jobb hemma på verkstaden och de årliga kontrollerna på plats måste vi vid fel kunna vara framme vid anläggningen senast inom 48 timmar. Detta är nödvändigt eftersom SMHI inte har så k främre underhållsnivåer i den utsträckning som försvaret har. Och vid långhelger ska vi ha beredskapstjänst vissa dagar.

Anläggningarna finns i Norrköping, Arlanda, på Gotland och i Leksand.

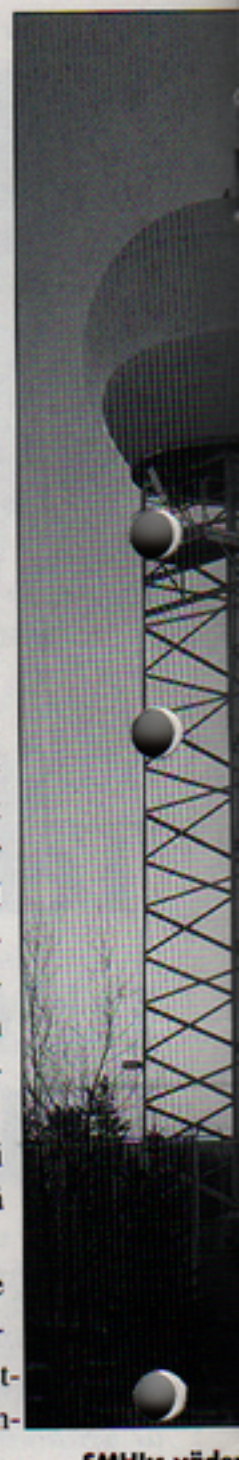
Option finns för ett femte system och kommer sannolikt att utlösas under året. Detta kommer att finnas någonstans i Västsverige.

USA-ägd konstruktion

– Varför är det först nu som SMHI blivit vänt sig till Enator Telub?

Ingemar Eriksson förklarar:

– Tidigare har leverantören svarat för underhållstjänsterna. Väderadarn har utvecklats och tillverkats av Ericsson Microwave Systems i Mölndal. Men våren 1993 köpte EEC, Enterprise Electronic Corporation i USA, väderadarverksamheten och de äger således konstruktionen. Att vi nu har kunnat teckna underhållsavtal med FMV och SMHI beror på att vi sommaren 1994 avtalade med EEC om att få nyttja all teknisk dokumentation inklusive programvara. Detta gör det möjligt att ta fram reparationsföreskrif-



SMHI:s väder

ila vädret"

ter. Även vidareutveckling av programvaran är möjlig och vi diskuterar med SMHI om att utveckla tillämpningsprogramvaran EWIS för att kunna gå från dagens VAX-miljö till den kraftfullare ALPHA-miljön med ny version av operativsystemet VMS.

Förbindelser med de flesta

– Det här uppdraget, fortsätter Ingemar, är en värdefull referens när vi bearbetar kunder utanför Sverige. Det finns ett fyrtiotal liknande väderradarssystem runt om i världen och vi har affärsförbindelser med de flesta av dem. Men vi vill formalisera samarbetet med underhållsavtal. Det är de nordiska länderna som står på tur nu och vi räknar med att ha ett avtal med Norge före semestern.

De svenska väderradarssystemen är sammankopplade i det nordiska väderradarnätet Nordrad med motsvarande system i Norge och Finland. Väderinformationen används för många ändamål, men det allmänheten kommer i kontakt med är SMHI:s prognoser.

Nödvändigt med "civilt väder"

– Väderradarområdet kommer inom ett år att svara för cirka 30 procent av vår verksamhetsvolym, påstår Ingemar. Därför gör vi nu stora investeringar i både provutrustning och utvecklingsmiljön för programvaran.

– Och det är roligt, men framför allt nödvändigt att öka den civila andelen. Annars riskerar vår verksamhet att reduceras eftersom osäkerheten kring försvarsekonomin är så stor, avslutar Ingemar. ■

Uppdragshandboken – en pedagogisk utmaning

I slutet av januari beslöts att vi skulle ta fram en Uppdragshandshandbok.

Uppdragshandboken ska vara ett arbetsverktyg och ett stöd för anbuds- och ordersammanhållande. Den ska inte belysa de svåraste uppdragen, men ändå täcka 80 - 90 procent av uppdragen till "gamla" Te-lub.

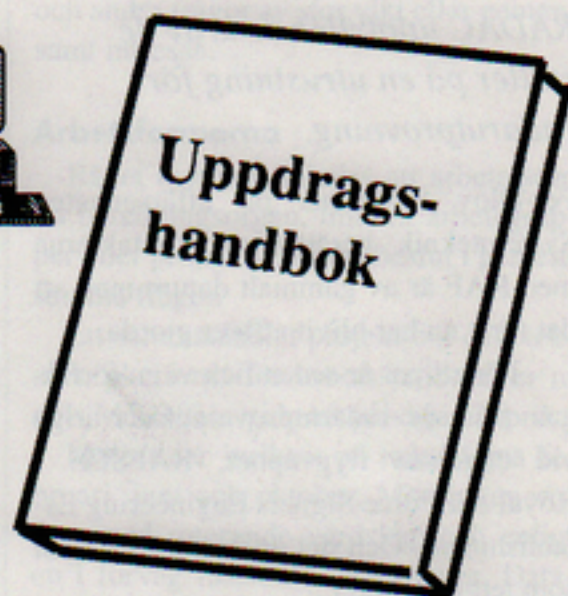
Utmaningen för oss som arbetar fram boken är att göra något som är lättillgängligt, sakligt, korrekt och med ett minimum av löpande text.

Flödesscheman, enkel text, checklistor och blanketter produceras, diskuteras, remissas och görs om.

När du läser det här i början av maj bör flera kompletta avsnitt vara ute på remiss, till exempel Anbud, Beställningsgranskning, Uppdragsplanering, Leverans, Fakturering, Betalning och betal-

ningsförsening.

Har du akut behov av något eller några avsnitt? Du kanske ska lära upp någon



eller starta ett lite större uppdrag. Eller är allmänt intresserad att ge synpunkter. Kontakta då undertecknad, så kan du få hämta blanketter och checklistor.

Inge Gustavsson

Certifierad flygmätoperatör

– Vi har en unik resurs som har gjort det möjligt att få det här fina uppdraget, säger Arne Larsson på Enator Communications. Och uppdraget har varit möjligt att få eftersom Luftfartsverket inte har kvar sitt monopol.

Det Arne talar om är att utföra flygmätningar av landnings- och navigationshjälpmedlen på 26 kommunala flygplatser.

Fram till första april var det Luftfartsverket som hade monopol på att göra flygmätningarna. Därefter blev konkurrensen fri och tjänsten kunde upphandlas på vanligt sätt. I konkurrens med FFV Aerotech och Luftfartsverket blev Enator Communications antagen att utföra mätningarna. Förutsättningen för att de skulle få uppdraget var att de var godkända

och certifierade av Luftfartsinspektionen. Det blev de den 4 april, och de är hittills det enda företaget i landet som har denna certifiering.

– Detta är ett genombrott för oss då det gäller civila underhållsuppdrag. Det finns ju faktiskt en marknad även utanför Sverige, och detta är ett bra referensobjekt, förklarar Arne.

Kunden är Kommunala Flygplatsgruppen. Varför valde då Kommunala Flygplatsgruppen Enator Communications?

P O Pettersson från Kommunala Flygplatsgruppen förklarar, att med Enators erbjudande har utgifterna för kontroll av instrumentlandningshjälpmedlen kunnat sänkas mycket radikalt. Enator Communications genomför flygmätningarna i samarbete med Nyge Aero och Scan-Tech. ■

Succé för Telub i England

Även RAF har valt RADAC

Som vi antydde i förra numret av Informatören har RADAC sålts till England. Det är RAF Royal Air Force som upptäckt att RADAC uppfyller de krav de ställer på en utrustning för radarutprovning.

Per-Olov Hörnaeus på affärsenheten Systemteknik berättar att kontakterna med RAF är av gammalt datum men att det först nu har blivit affärer gjorda.

– För ett par år sedan fick vi en förfrågan från de radarutprovningensansvariga vid engelska flygvapnet, RAFSEE - Royal Air Force Signals Engineering Establishment. Och det är denna förfrågan som lett till affärer.

– Men vi försökte redan för cirka 10 år sedan att sälja den förra RADAC-modellen till dem. Detta misslyckades. RAF valde då en inhemsk kopia istället.

– Men enligt uppgift uppfyllde denna inte RAF:s krav. Den blev i stort sett stående oanvänd. När vi då för ett par år sedan fick en förfrågan att leverera en PCRADAC kändes det därför extra skönt.

– RAF fick sin första PCRADAC för ett år sedan, och beställde ganska snart tre till, som alltså nyligen har levererats.

– Den stora skillnaden mellan den modernare PCRADAC och den tidigare modellen är just storleken - vår hårdvara för anslutning till radarn består här enbart av ett vanligt PC-kort, som ansluts till



Nöjda kunder och nöjda leverantörer av PCRADAC. Fr v Ande Chong, RAF, Patrik Simonsson, Telub, Ian Merrington, RAF, Emil Dowdeswell, RAF, Mats Eklund, Telub, Mats Åhman, Telub och Graham Green, RAF.

Foto: Per-Olov Hörnaeus

vilken ordinär PC som helst. I denna kan man dock endast registrera signaler från radarns utgång, inte inne i radarn, som man kunde med den gamla modellen. Detta får dock mindre och mindre betydelse för slutanvändare av radarstationer, eftersom dessa alltmer blir inkapslade i burkar med rena mjukvarufunktioner.

Gammal marknad

England är dock ingen ny marknad för RADAC.

Per-Olov berättar, att redan 1988 köpte engelska luftfartsverket, CAA, sin första RADAC. Den gången var det den

stora RADAC, den gamla "klassiska" modellen, som kunde samla in och bearbeta data från flera olika gränssnitt i en radar samtidigt. Den bestod av en 19" rack med Telubs egen hårdvara samt en arbetsstation från Hewlett Packard.

– Även om utrustningen levererades i ett antal trälådor för att underlätta transporter tyckte man att den var i största laget för att ofta flytta runt mellan olika radarplatser, förklarar Per-Olov.

Behov av fler

– CAA blev därför mycket intresserat av vårt nya PC-koncept, när detta presenterades

RADAC är ett samlingsnamn för en utrustning utvecklad av Telub. Med hjälp av RADAC kan man samla in och bearbeta data från radarstationer. Detta behov finns hos både tillverkare och användare av radarutrustning. Radartillverkare vill för utveckling och felsökning ofta samla in data från så många olika ställen i radarn som möjligt för att kunna bedöma hur radarsignalerna behandlas i radarns processorer medan användarna oftast nöjer sig med

att titta på utdata för att bedöma radarfunktionen vid leveranskroller och regelbundna prestandakroller.

Affärsenheten Systemteknik har tillverkat och använt olika generationer av RADAC i cirka 20 år, från början huvudsakligen för eget bruk i arbeten mot svenska luftfartsverket och FMV.

Den första exportordern kom 1981, då tyska AEG/Telefunken, numera Daimler-Benz Aerospace, beställde en fullstor RADAC. De har därefter beställt ytterli-

gare två och står just i dagarna redo att sända en förfrågan om ytterligare RADAC-system.

Tankar finns för närvarande på att utveckla PCRADAC-konceptet, dels mot ett ännu mindre system, baserat på PCMCIA-teknik, och dels mot att vid en förfrågan kunna erbjuda även registrering av videosignaler utöver de utdata från radarn som idag kan registreras.

Per-Olov Hörnaeus

1991, och man beställde, trots att systemet ännu inte var färdigutvecklat, tre PCRADAC. CAA har vid det här laget anskaffat sju - åtta PCRADAC och är mycket nöjda med vad dessa kan prestera, och de har anmält att de så småningom har behov av att skaffa ännu fler.

- Förutom själva PCRADAC-systemet har både CAA och RAF beställt var sitt kompletterande referenssystem för inmätning av flygplanspositioner, GPSREF. I CAA:s fall har man en fast installation i ett särskilt mätflygplan, medan RAF har valt en av Telub nyutvecklad modell, där piloten har GPS-antennen på hjälmen och mottagaren/datorn sätts fast på overallen med kardborrband, avslutar Per-Olov. ■

Fakta om Systemteknik

Affärsenhetens inriktning är genomförande av aktiviteter inom området verifiering och värdering av ledningssystem.

Datorsystem utvecklas för bland annat förbandsproduktion (PLA), telekrigföring (VMS 39) och radardataanalys (RADAC).

Kunderna finns i första hand inom försvaret men med en ökande del inom andra myndigheter (ÖCB), svenska bolag (SL, SvK) och inom exportsidan (CAA, RAF).

Antalet anställda är cirka 45 och samtliga är placerade på Solnakontoret.

Stig Hedlund

Enators IS/IT-råd

Ett IS/IT-råd för Enatorkoncernen har bildats. Låt oss här få kort beskriva varför och hur rådet ska arbeta.

Syftet med och rollen för IS/IT-rådet är att det ska påverka utvecklingen av informationssystem och informationsteknik inom Enator så att förutsättningarna för samverkan och synergieffekter tas till vara och säkerställs. Det ska identifiera samverkans- och synergimöjligheter samt stimulera respektive bolag att nyttja dessa möjligheter till kostnadsänkning och intäktsökning samt följa utvecklingen och för respektive bolagsledning påtala dess påverkan, hot och möjligheter i koncernens affärsverksamhet.

Arbetsuppgifterna

Rådets arbetsuppgifter är att verka för att Enators policy för IS/IT vidareutvecklas och tillämpas, bedöma konsekvenserna av utvecklingen inom IS/IT-området och informera om detta inom koncernen, bedriva vissa studier i för koncernen intressanta delområden av IS/IT samt informera ömsesidigt och fortlöpande om planer avseende IS/IT-utveckling, IS/IT-organisation och -kvalitetsstruktur inom respektive bolag.

Frågor att behandla

Frågorna rådet har att behandla blir då affärsområdenas strategier och förändringar i dessa, avsteg i strategierna från koncernpolicyn, tillämpningen av inter-

nationella och andra standarder, investeringar i utrustning och programvara av gemensamt intresse, val av nya leverantörer inom områden av strategisk karaktär, strategiska frågor med avseende på kundsamverkan, frågor gällande informationssäkerhet och funktionssäkerhet och andra frågor av stor vikt eller gemensamt intresse.

Arbetsformerna

Rådet kommer således att arbeta som ett beredningsorgan, initiera arbetsgrupper eller projekt och fatta beslut i gemensamma frågor.

Ett sammanhållet projekt om dels teknisk plattform för arbetsstationer m m dels MS Office-paketet påbörjas i april.

Mötestider inriktas på månaderna februari, juni och oktober. Möten genomförs med roterande värdskap och enligt en i förväg fastställd dagordning. Datacenter står för sekreterarskap vid möten. Fortlöpande information utbyts via First Class-konferens.

Rådets medlemmar

Företrädare för koncernens samtliga verksamhetsområden bereds plats i IS/IT-rådet och Enator Telub representeras av Hans Hållén och Driftentreprenörer av Gunnar Eklund.

Övriga medlemmar i rådet är Marianne Svenander, Peter de Leeuw, Lars Hillberg, Björn Lundkvist, P-O Jonasson, Lars-Peder Karlsson, Hans Eklund, Lennart Larsson, Merold Nilsson och Kenneth Kimming. ■

Enator ComTech – nytt bolag inom Enator

Enator förstärker sin position inom datorstödd telefoni och geografiska informationssystem genom att förvärva den civila verksamheten från CelsiusTech IT.

Verksamheten kommer att bedrivas inom ett nybildat bolag - Enator ComTech AB.

Personal och projekt från den civila verksamheten på CelsiusTech IT har gått över till det nya Enatorbolaget.

Inom området datorstödd telefoni kompletteras nu Enators befintliga verksamhet med ytterligare produktplattformar, kompetenser och referensinstallationer, vilket gör Enator till en av Sveriges mest kompletta leverantörer av datorstödd telefoni. Omsättningen

beräknas överstiga 30 milj kronor inom detta område redan under 1996.

- Vi övertar ett antal intressanta projekt och kommer att vidareutveckla den pågående verksamheten. Vi kommer även att kunna utnyttja teknik- och marknadssynergier inom Enatorkoncernen och vi får ett tillskott av 15 mycket kompetenta medarbetare, säger Bengt Levin, VD på Enator Teknik.

Kompetensen inom geografiska informationssystem (GIS) kopplat till mobildata ger dessutom Enator ComTech en unik kompetens att utveckla ledningssystem med kartstöd, positionering och mobil dataöverföring. ■

NYA MEDARBETARE på Enator Telub



Per Olofsson/LS började den 4 mars som programutvecklare på Systemteknik i Solna. Per är nyutexaminerad från Högskolan i Luleå, datateknisk linje.



Niklas Upphed/LS är sedan den 4 april anställd som programutvecklare på Systemteknik i Solna. Niklas kommer närmast från PdT, Praktisk dataTillämpning.



Patrik Sturzenbecker/LK är sedan den 4 april anställd som konsult på IT Partner i Solna. Patrik kommer närmast från CelsiusTech IT AB.

David Gunnarsson/LU började den 25 mars som serviceingenjör på affärsenheten Telub Service i Växjö. David kommer närmast från Sundins Radio o TV, Växjö.

Leif Gyllström/LN började den 1 maj som funktionsansvarig på affärsenheten IMConsultants i Växjö. Leif har tidigare arbetat på Telub, men kommer nu närmast från CAP Programator AB.

NY MEDARBETARE på Enator Driftentreprenader



Anders Andersson/DA började den 1 april som serviceingenjör i Hässleholm. Anders kommer närmast från studier vid Högskolan i Kristianstad, elektroingenjörsprogrammet.

TACK

Ett stort tack från "Veteranerna i Vidsel" för den mycket trevliga jubileumsfesten i Växjö.

*Kurt Brunnström
Lennart Nygren
Lars Westberg*

Nytt namn och ny chef

Affärsenheten Informationsförsörjning heter numera IMConsultants och dess chef är Mats Svanberg, Solna, bitr chef är Jonas Didoff, Göteborg.

Förra chefen Leif Jormsjö är nu "bara" vice VD i Enator Telub. ■

SLUTAT Telub

Thomas Beckerin/LI, Växjö
Ove Welanders/LI, Växjö

SLUTAT Driftentreprenader

Rune Andersson/DA, Hässleholm (pension)

AKTUELLA INTERNA UTBILDNINGAR

Kurs:	Datum:	Ort:	Sista anmälndag
Presentation Technique	20 - 22/8	Internat	20/6
Arbetsmetodik för uppdrag och och projekt	5 - 6/6	Växjö	3/5
Tillämpningskurs för Telubs utveckl.handbok f programvara	11 - 12/6	Med. senare	10/5
Tillämpningskurs för Telubs kalkylhandbok f programvara	5 - 6/6	Växjö	snarast
Tango, affärer på kunskap	11 - 12/6	Med. senare	10/5
Rekryteringsutbildning	13 - 14/6	Med. senare	10/5
Ledarskap och positiv påverkan	3 - 7/6	Med. senare	snarast
Kundkontaktträning	4 - 6/6	Växjö	snarast
Praktisk lärarträning	12 - 13/6	Växjö	10/5
Försvarsmiljö o organisation	28 - 30/8	Växjö	20/6

Ytterligare upplysningar lämnas av Geoffrey Denny, Växjö, tel. 0470-42 571, eller Lotta Ivarsson, Växjö, tel 0470 - 42 497, som också tar emot din anmälan.