

inblicken

PERSONALTIDNING FÖR TELUBGRUPPEN • NUMMER 9 • 1994



**“Välkomna till
oss på Hisingen”**

**TELIA KONCENTRERAR SIG • OLOF LUND OM SAMARBETET I
KONCERNEN • VI UNDERHÅLLER ALLT FLER FLYGPLATSER •
DOTCOM KNYTER IHOP ÅRE • PATENTET SOM GÅR I HÖJDEN**



Under hösten börjar naturen göra sig iordning för vintern men i näringslivet avtar inte intensiteten. Tvärt om. Det är nu vi ska spurta hem årets budget samtidigt som vi gör vårt bästa för att försöka skåda in i nästa år och spegla vad vi ser i en ny budget för 1995.

Just nu tycker jag att vi har ovanligt många möjligheter till en spännande utveckling. Vi tycks ju vara på väg in i en allmän konjunkturtillväxt och vi på Telub finns i rätt bransch – IT-branschen. Det hänger med andra ord mycket på oss själva om vi kan ta vara på de många möjligheterna.

Sett ur vårt perspektiv tycker jag att det mest spännande är den integration som nu sker mellan datakommunikation och den "klassiska" telefonin och de nätverk som därigenom skapas av datorkraft, databaser, människor och företag. Här passar Telub Teknisk tekniska konsultkompetens väl in liksom Forsvarsmedias och Telub Inforums kunnande om datorstödd utbildning och dokumenthantering. Dotcoms position som systemleverantör av telefonväxlar och datanät, Telub Teleanläggningars engagemang som projekterare och entreprenör inom telekommunikation liksom vårt eget Datacenters erfarenhet av nätverk och "client/server"-tillämpningar samt vårt gemensamma Remote Support Center gör bilden fullständig. Vi är en företagsgrupp med styrka, kompetens och förutsättningar att också i framtiden vara en betydande och välrenommerad aktör på IT-marknaden. Och de kontakter med Enator och Dialog som nu sker på bred front skapar ännu fler affärsmöjligheter.

Men vi måste aktivt lyssna på marknadens signaler och ta vara på den styrka som finns i att samarbeta över de gränser som organisation och yrkesroller av tradition sätter. Om vi lyckas med detta, då kommer vi också att vara med som en framträdande företagsgrupp på den expansiva IT-marknaden.

Kenth Åke Jönsson
Kenth-Åke Jönsson

Telia koncentrerar Telub Teleanläggningar

Det är ännu inte alla förunnat att komma i åtnjutande av Telias alla AXE-tjänster.

Men 1998 ska Telia ha anslutit 92 procent av Sveriges befolkning till det moderniserade telenätet – till en del med hjälp av Telub Teleanläggningar.

■ Eftersom Telia har valt att under de senaste åren minska sina egna entreprenadresurser, samtidigt som de ska göra mycket stora investeringar, har det gett Telub Teleanläggningar i Arboga stora möjligheter. Men möjligheterna har inte kommit av sig själv.

– Nej, säger Jan-Olof Björklund, marknadsansvarig inom Teleanläggningar. Vi har under ett års tid gjort marknadsundersökningar och bearbetningar på Telias samtliga åtta regioner. Det ar-

betet har nu resulterat i, att vi som fristående entreprenör nu gör en första teleentreprenad åt Telia.

AXE till alla - nästan

Fram till 1998 ska nästan alla svenskar ha tillgång till de s k Plustjänsterna som AXE-systemet medger. Det är bara de mest glesbebyggda trakterna som ställs utanför.

– Dagens telenät innehåller sex tekniska nivåer, förklarar Jan-Olof. Det moderniserade nätet ska endast innehålla tre nivåer.

– I närheten av där abonnenterna finns ska det finnas koncentratorer (containrar). Telefonernas analoga signaler samlas ihop i koncentratorerna där de digitaliseras. De digitala signalerna skickas sedan till AXE-stationer för vidarebefordran till en fördelningsstation som förmedlar signalerna vidare till den



Johan Ljungblom, Telub Teleanläggningar, är en av flera som bland annat skarvar in kablar till Telias koncentratorer.

Foto: Jan-Olof Björklund

erar sig är dem behjälpliga



I en vit liten stuga invid sjön ska vi... Telias koncentrator vid Sala smälter väl in i naturen. Denna lilla "stuga" innehåller tele-teknisk utrustning som gör det möjligt att även få landsbygden med i AXE-systemet. Telub Teleanläggningar har fått förtroendet att leverera en fullt "möblerad" stuga.

Foto: Jan-Olof Björklund

geografiska destinationens förmedlingsstation. Dessa stationer är den tredje och högsta tekniska nivån.

– Vårt arbete, fortsätter Jan-Olof, är inriktat mot den första och lägsta tekniska nivån, nämligen koncentratorplatserna med tillhörande access- och transportnät.

Viktig provorder

Teleanläggningar fick före semestern från Telia Region Öst en sk provorder på en koncentratorplats. Arbetet med detaljprojekteringen tog vid och anskaffningen, förtillverkningen och containerinstallationen utfördes på verkstaden i Arboga för att sedan transporteras till Sala för slutlig installation.

Nu håller bland andra Johan Ljungblom

och Jan-Olov Nyvall på för fullt med markarbeten, kabelförläggning, optoarbeten och inskarvning.

– Arbetena planeras vara klara i oktober och då får vi det slutliga "kvittot" på om vår kvalitet är acceptabel för Telia och om Telia är nöjda med vad de fått för pengarna, säger Jan-Olof.

– Och det tror jag de kommer att bli, för arbetet har löpt friktionsfritt, trots att killarna och våra underleverantörer fick jobba hårt under årets varma och fina semesterperiod. Men det gick bra, eftersom alla inblandade i projektet var positiva och engagerade. Fortsätter det på samma sätt under hösten, kan vi med stor säkerhet räkna med fortsatta arbeten för Telia.

– Tusentals koncentratorer ska placeras över hela landet, avslutar Jan-Olof. ■

Koncernchefen om samverkan inom Celsius

■ Vid höstens första styrelsemöte i Celsius diskuterades flera framtidsfrågor. En mycket viktig sådan gällde hur vi långsiktigt ska klara rekryteringsbehovet av kvalificerade medarbetare. Inte minst inom vissa delar av IT-området är det redan idag svårt att hitta nya medarbetare som lever upp till de krav vi ställer.

Ett sätt kan vara att hitta nya samverkansformer mellan bolagen som ger möjligheter till ökad rörlighet inom koncernen, både på IT-området och inom de mer försvarsorienterade verksamheterna.

Också på det mer affärsmässiga planet finns det många samverkansmöjligheter som kan utnyttjas bättre. En av de grundläggande förutsättningarna med en koncernbildning som vår är just att olika bolag och affärsenheter på ett konstruktivt sätt ska kunna samarbeta och göra affärer då så är möjligt. Det kan ske på många olika sätt, alltifrån gemensamma projektgrupper som arbetar mot en extern kund till mer renodlade interna köpsälsituationer.

Oavsett samarbetsform är det viktigt att alla ansvariga chefer ibland har förmågan att "höja blicken" och se olika frågor ur ett koncernperspektiv. Även om också koncerninterna affärer alltid ska vara affärsmässiga så är det viktigt att påminna om att vi arbetar efter principen "first refusal". Det innebär, att om det finns ett annat bolag i koncernen, som kan tillhandahålla den efterfrågade produkten eller tjänsten, så ska detta tillfrågas och ha möjlighet att bestämma om de är intresserade av en affär på den aktuella prisnivån. Jag vet, att det kan finnas en mängd invändningar av praktisk art mot detta, men det är huvudprincipen.

En ökad grad av samverkan på olika områden gör oss totalt sett starkare, det är något av en självklarhet. Och det gäller såväl mellan företagen inom IT-sektorn som de mer projektorienterade försvarsföretagen, liksom mellan dessa och IT-företagen där det finns en stor potential att ta tillvara. Det är en av höstens prioriterade arbetsuppgifter.

Olof Lund

Virusvandalernas kreativitet ser inte ut att mattas av och det i sin tur tvingar fram allt fler generella och sofistikerade antivirusprogram.

Det faktum att dessa program finns att tillgå borde vara en garant för att vi inte skall råka ut för problem.

■ – Förebyggande sjukvård är bästa sättet att stå emot ett virus. Då ställer det inte till någon skada och det smittar inte någon annan.

Björn Bengtsson på Telub Teknisk PC-Center inom avdelning Ledningssystem talar sig varm för vikten av att skydda sig mot datavirus.

– Ingen kan vara säker på att slippa ifrån datavirus och speciellt inte nu när vi alla arbetar i nätverk. Nätverk kan nämligen vara virusbärare.

Det finns 3000 kända datavirus och nya kommer varje dag. De flesta är harmlösa och oförargliga och ställer inte till med så stor skada, men det finns också virus som kan förstöra information och dokument, som kan kosta mycket tid och pengar att återställa.

Nätverk smittospridare

– Hur kan en dator bli smittad med ett virus?

Vaccin mot datavandaler

– En diskett man fått från till exempel en kund eller leverantör kan vara smittad utan att dessa vet om det. Men det är demonstrationsprogram och spel från oseriösa databaser som är de vanligaste virus-spridarna.

– Vi måste också vara uppmärksamma på att viruset kan komma in via nätverk och spridas till alla datorer. De som skickar information ut i nätverket via servern kan vara ovetande om att han har ett virussmittat program. Varje server borde därför ha ett skrivskydd som hindrar virusen att komma vidare.

Billig vaccination

– Men det finns också enkla sätt att "vaccinera" eller skydda sin egen dator från viruseländet, fortsätter Björn. Jag tycker att alla borde installera ett eget skyddsprogram i sin dator. Skulle ett program vara smittat hindrar skyddsprogrammet starten av det smittade programmet.

– Kostnaden är väldigt liten, cirka 175 kronor per dator och år, och då ingår ett

avsöknings- och rensningsprogram samt uppdatering av programmet. Uppdateringen sker ungefär var sjätte vecka och är nödvändig eftersom nya virus upptäcks ständigt. Vid varje uppdatering uttages en avgift på 50 kronor för kopiering och administration.

– Varför har inte alla viruskydd?

– Ja, det kan man fråga sig. Vår avdelning, Ledningscentraler, föregår dock med gott exempel. Men de flesta tror att 'det händer inte mig'. Men det kan hända vem som helst, även om man följer de regler som gäller för vår ADB-säkerhet. Regler som jag tycker är mycket bra och som alla borde studera noga.

– Men olyckan kan vara framme och man vet aldrig när det verkligen farliga viruset dyker upp och förstör värdefull information.

Sträng kontroll

– Men i takt med att virusen blir allt mer avancerade ökar nog medvetenheten om



Bo Simonsson och Björn Bengtsson har lyckats finna ett ovanligt stort datavirus. Det verkar beskedligt och harmlöst och har ännu inte hunnit ställa till någon skada.

TRE TYPER A

■ Det finns tre typer av datavirus:

Ett **bootsektorvirus** är ett virus som lägger sig i datorns "startup"-sekvens och körs därigenom varje gång datorn startas. Detta innebär att viruset laddar in sig självt i minnet vid varje startföreläggelse och följaktligen är aktivt hela tiden datorn används. Den här typen av virus smittar ofta alla disketter som sätts i diskettstationen och om en smittad diskett sedan sitter i en dator när den startas smittas även datorn. Bootsektorvirus smittar dock inte filer och förstör inte automatiskt data. Det stora flertalet av de kända virusen är av ganska snäll natur och nöjer sig med att skriva ut mer eller mindre larviga meddelanden på skärmen.

Den andra typen av virus är **partitionsektorvirus**. Partitionsektorn är

att man måste skydda sig mot dem, säger Björn förhoppningsfullt.

Till PC-Center kommer datorer för reparation. Före arbetet med felsökning och reparation av datorn ska *alltid* ett antivirusprogram köras. Ett program som upptäcker, identifierar och tar bort inkräktaren.

– Denna åtgärd är helt nödvändig, förklarar Björn. Skulle en smittad dator komma in hos oss, skulle den kunna ställa till med stor skada bland våra datorer. Och vi levererar heller aldrig en dator innan den gått igenom antivirusprogrammet igen.

– Det får *aldrig* ske att en kund får tillbaka en smittad dator från oss, säger Björn.

Information lagras allt oftare i enbart datorer och görs därmed känsligare än när informationen fanns nedtecknad på papper. Detta har landstinget i Kronobergs län, som handskas med mängder av till exempel patientinformation, förstått och har därför bett Datacenter att titta över vad man kan göra för att förhindra virusangrepp.

– Hör gärna av er, säger Björn slutligen, om ni vill ha mer information eller om ni är intresserade av att skydda era datorer. Jag träffas på anknytning 2498. ■

V DATAVIRUS

den absolut första sektorn på en hårdisk och i den lagras information om disken, såsom antalet sektorer som finns på disken samt startsektor för OS-partitionen. På partitionssektorn finns också ett litet program som laddar operativsystemet. Det är detta program som partitionssektorvirusen smittar.

Typ nummer tre av virus är **filvirusen**. De smittar filer som lagras på hårdisken eller på disketter. De smittar genom att skriva över första delen av filen de smittar med sin egen kod – ett tillvägagångssätt som oftast förstör programmet som smittas.

Filvirus kan spridas via nätverk. Det kan alltså ställa till med mycket elände genom att smitta ett program som många använder.

(Ur MikroDatorn nr 2 1993)

Nu har vi 20 flygplatser på vårt ansvar

Teleutrustningar vid flygplatser kräver underhåll. Ett obestridligt faktum för såväl de civila som de militära.

Telub Teknik har genom projektet Underhållsrenoveringar tagit en stor del av denna marknad.

■ Det senaste avtalet har tecknats med Försvarets materielverk. Avtalet gäller underhåll av de civila landningshjälpmedlen som finns vid militära flygplatser.

Det är Radioavdelningen, sektion Mark-flyg i Arboga, som tagit på sig underhållsansvaret.

Arne Larsson, sektionsschefen, förklarar vad avtalet innebär.

– Vi har som auktoriserad markteleverksstad nu ansvaret för underhållet av landningshjälpmedel som nyttjas för civil flygtrafik vid samtliga militära flygplatser.

– Vi ska utföra periodisk översyn en-

ligt kraven som finns i "Bestämmelser för Civil Luftfart". Underhållet sker tillsammans med bastelegrupperna eller motsvarande vid flygplatserna.

Projektledare är Torsten Gunnarsson och han ska tillsammans med sina kollegor underhålla landnings- och navigeringsutrustningar.

1991 tecknades det första underhållsavtalet. Den gången gällde det Arvidsjaur Flygplats AB. Det har hunnit bli sju kommunala flygplatser under de påföljande åren. I och med avtalet med Försvarets materielverk har antalet flygplatser som Telub Teknik ska underhålla kommit upp i 20.

– Att vi under den tid som projektet drivits har kunnat teckna avtal för så många flygplatser är ett bevis på att vår affärsidé är riktig. Men det bör finnas en marknad för ännu fler avtal, säger Arne.

– Dessutom har det civila underhållsarbetet inneburit att vi fått en delvis förändrad syn på arbetsuppläggningsen som även kan tillämpas i vår effektivisering mot militära intressenter, avslutar Arne. ■

Dotcom har tecknat avtal med Stattel

■ Stattel-delegationen har tecknat ett ramavtal för växlar med Dotcom. Ett liknande avtal beträffande datakommunikation har tecknats tidigare.

De statliga myndigheternas behov av kontorsväxlar de närmaste två åren uppskattas till cirka 400 miljoner kronor.

De övriga som ska vara med och dela på kakan är Telia, Philips och Vexa.

För Dotcoms del gäller avtalet, som löper på två år, leveranser av Alcatel 4220 och 430.

Annika Hellspong



Olof Östberg, Roland Bruks och Eva Viktorsson, Systecons glada medarbetare, hittar vi nu i samma lokaler som övriga telubare i Göteborg.

– Det är roligt för oss på Celsius huvudkontor att få hit en operativ enhet. En enhet med kompetens som marknaden efterfrågar livligt.

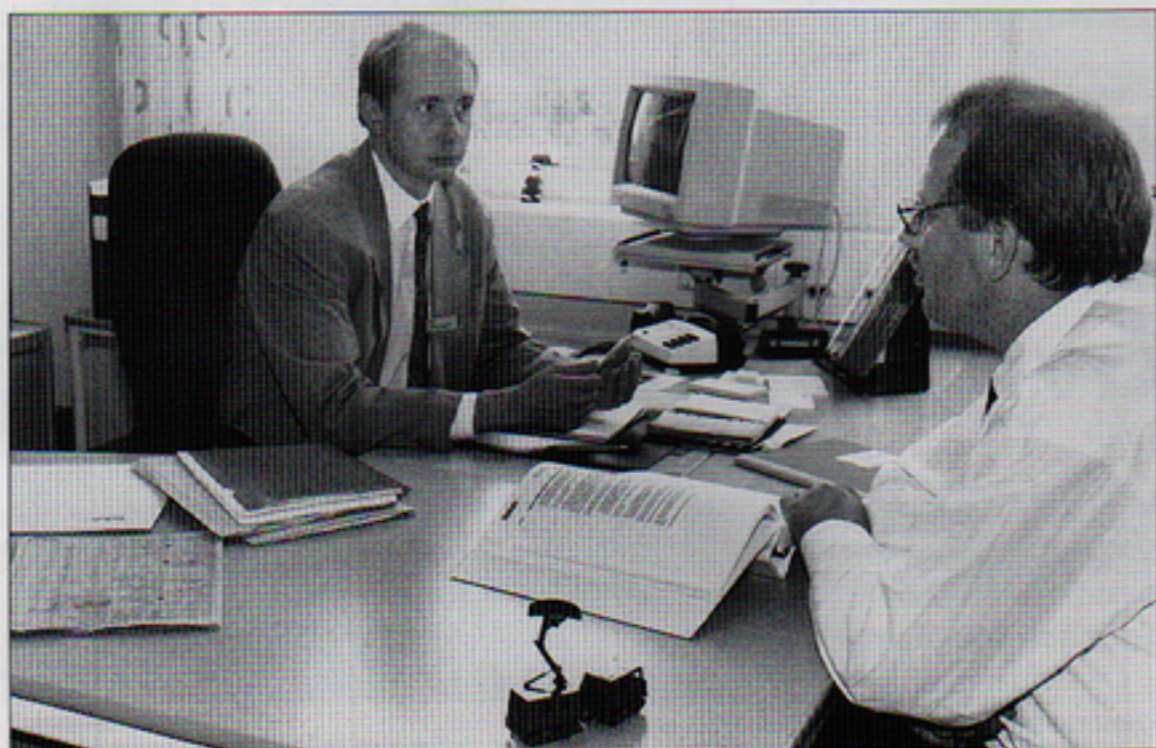
Med de orden hälsade Åke Plyhm, Celsius Industriers VD, Telub välkomna till Eriksbergsområdet på Hisingen i Göteborg.

■ Från ett ganska så trist industriområde i Västra Frölunda, med ganska så trista

omgivningar, har våra arbetskamrater i Göteborg nu flyttat "över bron" och kan därmed inte bara njuta av de fina grannarna, den fantastiska utsikten utan även av fina utrymmen.

De nya lokalerna ligger i den gamla ärevärdiga byggnaden på Eriksbergsområdet, där Celsius idag har sitt huvudkontor, och ett stenkast därifrån ligger Dialog.

Nu har en ny generation tekniker tagit över de boningar som båtbyggarna lämnat efter sig. Men det är inte mycket på



Invigningen fick inte hindra Erkki Svensson och växjöbon Peter Axelsson från att arbeta.

Nygam högtid



Åke Plyhm (t v), Celsius Industri, och Karl-Erik Eliasson, båda nöjda med att få varandra till grannar och firar från Telub Teknik, Systecon och Telub Inforum.

kontoret som skvallrar om att det här erövring i tiden konstruerades stora båtar.

Går vi ett varv i lokalerna ser man att allt är nytt och fräscht. Även "besättningen" verkar ny och fräsch, trots att flera av dem tillhör det gamla manskapet. Men det beror kanske på den högtidliga stunden inför "sjösättningen".

Det högtidliga bestod inte i att någon champagnebutelj krossades mot något skrov utan i ett förnämt skrovmål för de inbjudna gästerna.

Örjan Eriksson underströk det högtidliga i ett solennt invigningstal och allvarssamma ord:

– Detta är lite av en historisk dag för verksamheten i Göteborg. Flyttningen hit ska ses som en milstolpe för en fortsatt expansion.

– Det är cirka 10 år sedan Telub Teknik började fundera på att etablera sig i

mal verksamhet

igen sjösatt



son (t h), Ortsansvarig för Göteborgskontoret, är det med en god bit mat tillsammans med övriga



- Det är här inne kärnverksamheten pågår, påstår Bert Axelsson, t h, på sektion Stridsledningssystem. Henrik Engström hade inget att invända mot påståendet.

Göteborg, berättade Örjan vidare, och vi hade då stora planer och ambitioner. Nu blev det inte riktigt som vi hade tänkt oss. Men verksamheten har ändå vuxit till sig och nu har vi en bra grund att stå på, inte minst i våra ambitioner att etablera oss på den civila marknaden.

- Det är dessutom roligt att Systecons och Telub Inforums medarbetare är delaktiga i dessa satsningar och att alla sitter samlade i de här fina lokalerna.

Örjan passade också på inför den församlade skaran, som bestod av enbart medarbetare ur Telubgruppen, att ge en glimt ur den strategiska planeringen, vilka hot och möjligheter som finns, vilka strategiska affärsmålen är och vilka visioner som finns.

- Och i förverkligandet av dessa visioner är våra medarbetare i Göteborg en viktig kugge, avslutade Örjan. ■



Hans Ekerås på division Kommunikationssystem har dragit sig undan invigningsgästerna för en kort stund.



Ann-Sofie Kristensson och Karl-Erik Eliasson kan pusta ut och glädjas åt en välarrangerad invigningsdag.

Patentet som börjar få fotfäste på hög höjd

Telub Teknik har börjat skörda framgångar på civila marknaden med en patenterad utrustning, som ska föra dem till de höga höjderna, ungefär 300 meter upp.

Försvaret har länge förstått underhållets betydelse. Nu börjar också den civila marknaden förstå argumenten för hur viktigt det är med förebyggande underhåll då det gäller bland annat staglinor.

■ Många års erfarenhet och kompetenta killar gör att kunderna med förtroende kan överlämna sina staglinor i avdelning Mekaniks vård.

Att det sedan blåser hårt och kallt kring grabbarna uppe i högmasterna, att hissen i masten ibland inte går högre än 200 meter ovan mark, behöver inte kunden bekymra sig om.

– Jobbet ska göras och göras bra, me-



Kurt Kling och Rune Andersson preparerar tanken med rostskyddsmedlet som ska dras sakta upp längs linan.

nar Ossian Möller och hans medarbetare på avdelning Mekanik i Arboga.

Erfarenhet och nytänkande

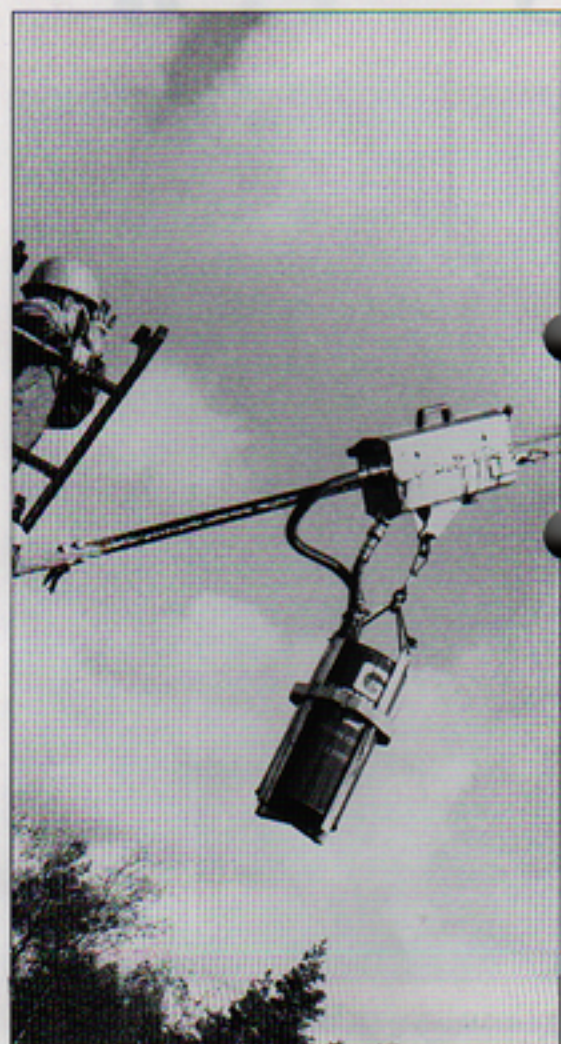
Sedan mitten av 70-talet har Telub Teknik kontrollerat och rostskyddsbehandlat staglinor. Metoderna var från början primitiva och tidsödande och krävde stora personella resurser.

Men när förfrågningar började komma om man kunde rostskyddsbehandla staglinor till högmast var man tvungen att utveckla nya metoder och ny utrustning.

Och det lyckades man med. Metoden att behandla långa staglinor togs fram och med den kan man nu åta sig underhållet även på staglinor till mycket höga mast.

Metoden innebär att en tank, innehållande flytande rostskyddsmedel, med en draglina dras sakta längs staglinan och med hjälp av utrustningen påförs medlet på staglinan i lagom mängd.

Metoden låter enkel och det är den kanske, men den är bra och dessutom unik. Telub Teknik har fått patent på utrustningen.



Rostskyddsbehandlingen av staglinorna utförs på både upp- och nervägen på såväl högmast som lägre mast.



Rune Andersson, Ossian Möller och Kurt Kling följer tankens väg längs staglinan.

– Men det ligger mycket funderande, konstruktions- och tillverkningsarbete bakom tillkomsten av metoden och utrustningen. Christer Henriksson, Stefan Eriksson med flera medarbetare har deltagit i detta arbete, säger Ossian, och vi håller fortfarande på med att förfina metoden. Under arbetets gång ser vi vad som behöver modifieras och snart har vi en produkt vi kommer att vara ännu mera nöjda med och som kommer att spara in mycket tid och göra oss ännu effektivare.

– Parallellt arbetar vi med att marknadsföra metoden, berättar Ossian. Försvaret har sedan många år insett vikten av att underhålla sina master och lior. Nu bearbetar vi den civila sidan och försöker få den också att inse vad konsekvenserna kan bli om inte staglinorna ses över och behandlas kontinuerligt.

Klarar höststormarna

En av de insiktsfulla kunderna är Teracom Svensk Rundradio AB. Deras beställning i år samt de två beställningarna vi fick 1992, har gett Ossian och hans medarbetare chansen att få visa vad de och deras metod går för.

350 meter upp mot den stundom hotfulla sensommarhimmeln sträcker sig Teracom's båda TV-master i Göteborg. Väl förankrade i berget och i den lite otillgängliga tallbarrsdoftande omgivningen med ljung och porsbuskar ser masterna gedigna ut. De verkar inte kunna ge vika i första taget, inte ens för väststens stormar. I vart fall inte nu när Ossian, Rune Andersson, Kurt Kling och Jari Karjalainen har rostskyddsbehandlat staglinorna och förlängt livet på dem med drygt sex år.

Behandlingen bör alltså upprepas ungefär vart sjätte år för att hålla så länge som linorna behövs. Utebliven behandling kräver så småningom byte av staglinorna, som naturligtvis är ett besvärligare och mycket dyrare alternativ.

När TV-masternas samtliga linor har fått sin behandling kan hösten och vintern få komma när de vill. Staglinorna är beredda att möta de hårda saltstänkta vindarna.

Bara ett hinder

Men innan arbetet är slut har det hunnit blåsa kallt många gånger. Det killarna inte rår på är vädrets makter.

Under vintermånaderna får de försöka hålla sig hemma i verkstaden i Arboga, men under övrig tid är utomhusarbeten inplanerade. Det kan innebära kallt och blåsigt men också extrem, nästan outhärdlig värme. Eller vad sägs om denna sommars underhållsarbete i 56 graders värme inne i en radom, som också ingår i deras arbetsuppgifter.

– Men vi klarade det, fast någon julismester kan vi aldrig räkna med. Det har vi inte haft på 24 år, säger Rune. Men det är ändå ett bra jobb vi har.

Jari, som inifrån TV-masten sköter block och dragvajer samt har uppsikt över arbetet, håller med Rune. Jari har just kommit ner från blåsten, 250 meter ovan mark, kall och frusen.

– Ja, det är ett fritt och självständigt arbete. Det är väl egentligen bara "Han där uppe", som bestämmer över vädret, som kan göra det lite otrivsamt ibland och lägga hinder i vägen för oss. ■



Jari Karjalainen har just fått fast mark under fötterna efter några timmars arbete, 250 meter upp i TV-masten.

Dotcom gör storaffär i Småland

■ När Uppvidinge kommun i Småland skulle välja nytt kommunikationssystem beaktade man noga sina framtida behov av större bandbredd, ATM, för att exempelvis kunna köra bild och omfattande datakommunikation i nätet.

Resultatet blev en satsning på hypermodern teknik, som kommer att hålla långt in på 2000-talet, och som ska levereras av Dotcom.

Uppvidinge kommun har idag förvaltningar och verksamheter på sex orter inom tre riktnummerområden. Nu skapar man ett eget internt nät med ett enda telefonnummer till kommunen.

Det nya kommunikationssystemet innebär att kommunen fritt kan överföra tal, bild och data mellan orterna. TV-konferenser inom kommunen blir fullt möjliga i framtiden. Lokalsamtalen inom nätet blir helt gratis.

Annika Hellspång

Dotcom bygger infrastruktur i Åre

■ Åre Invest har utsett Dotcom till att bygga upp ny infrastruktur i Åre samhälle. Steg 1 består i att medelst fiberkabel knyta ihop hela fritidsområdet; alla stora hotell och näringsställen, liftanläggningar, bokningscentraler, etc.

Steg 2, som inleds vid årsskiftet, innebär att datakommunikationen kommer att kunna köras i samma fibernät. Bokningar från de olika verksamheterna ska köras via en centralt placerad bokningsdator.

Dessutom har Dotcom tillsammans med Åre Invest gått in i ett projekt som kallas Information Village, som ska syssla med försäljning av samma idéupplägg till liknande typer av anläggningar.

Annika Hellspång

Elektronisk hjälp till leverantörer av såväl köttbullar som telekommunikation

Antag att du är leverantör av köttbullar eller telekommunikationsutrustning eller bränsle till kommunala fordon eller vägmärken eller geografiska informationssystem eller ...

■ Antag att du dessutom vill ge dig större möjlighet att kunna leverera dina varor eller tjänster till offentliga marknader, ja, då är det lämpligt att söka information om dessa marknaders nuvarande och kommande upphandlingar i databasen TED – Tenders Electronic Daily – EG-kommissionens databas för offentliga upphandlingar.

Det är om TED följande ska handla.

TED öppnar möjligheterna

Sedan den svenska lagen om offentlig upphandling trädde i kraft den 1 januari 1994 – samtidigt som EES-avtalet – finns det större möjligheter, och också anledning, än tidigare att systematiskt bevaka statliga och kommunala myndigheters inköp av varor och tjänster. Upphandlingslagen gäller också många statliga och kommunala bolag samt föreningar, samfälligheter och stiftelser som inte har industriell eller kommersiell karaktär.

Alla upphandlingar som rör varor och tjänster och som överstiger vissa tröskelvärden, måste annonseras i EU:s nästan dagligen utkommande annonstidning, som mycket förkortat kallas "Official Journal". Det korrekta namnet är längre. Informationen finns också i TED-databasen, vilken vi kan komma åt – och det på några olika sätt.

Regelmässiga sökningar

På Telub Teknik i Växjö påbörjades försökssökningar i TED under februari i år. Sökningarna har initierats och initieras

av undertecknad och hittills utförts hos och med stöd av Informationstjänst inom Intern Service.

Sökningarna har sedermera blivit regelmässiga. Det har visat sig att en sökning ungefär varannan vecka är lämplig frekvens med hänsyn till antalet annonserade nya upphandlingar som skall studeras och värderas. Det är dessutom rimlig tid för att eventuellt hinna producera och lämna offert före offerttidens utgång.

Fullständig information

När väl de hetaste "träffarna" enligt sökprofil har vaskats fram ger respektive annons fullständig information om typ av upphandling (öppen, selektiv etc), namn på upphandlare och all den övriga information som kan behövas.

Av cirka 200 bruttoträffar brukar 20-30 st mer eller mindre intressanta annonser kunna distribueras till de interna kunderna/läsarna, d v s marknadshandläggarna, som avgör huruvida offert bör produceras.

Nyttan uppenbar

Nyttan av att söka i TED är uppenbar, ja, det är nödvändigt att använda denna informationskälla för att hålla oss ajour med det ständigt förnyade utbudet av offentliga upphandlingar. Särskilt med tanke på upphandlingslagens ikraftträdande, där konkurrens, affärsmässighet och icke-diskriminering är tre utpekade viktiga byggstenar.

Sökningarna i TED fortsätter ...

Om du vill veta mer om att hämta och använda information från denna databas, är du välkommen att kontakta mig, tel 0470-42 244.

Lars Larsson

Trådlöst Dotcom på "Comnet Expo 94"

■ Comnet Expo 94 sägs vara en ovärderlig kunskapskälla för alla som vill hänga med i den spännande kommunikationsutvecklingen.

Mässan äger rum på Stockholmsmässan den här veckan. Säkert finns fler telubare där och Dotcom deltar som en av flera utställare.

Dotcom visar bland annat det senaste inom företagsväxlar samt trådlös telefoni.

– Det finns generellt tre stora utvecklingslinjer inom data- och telekommunikation idag: trådlös kommunikation, bredbandstekniken (ATM) och att data- och telekommunikation går ihop, säger Kjell Westerback, marknadschef på Dotcom. Vi lanserar nya produkter här på Comnet Expo som visar att dessa tekniker är att räkna med redan idag.

Även Telub Teknik

Telub Teknik deltar också i Comnet 94. Håkan Simonsson håller ett föredrag om PBX-nätgruppering med VPN och ISDN. ■

En vecka i fjällen? Kan de' va nå't?

■ Vill du vara med i utlottningen av Celsius stugveckor?

Mer information och svarstalong på anslagstavlor! ■

ARG ELLER UPPRÖRD?

■ Eller vill du starta en debatt? Skriv till Inblicken! Du får gärna skriva under signatur. Det räcker om redaktören vet om ditt namn. ■

NYA INOM TELUBGRUPEN

Mikael Oskarsson är sedan den 1 augusti anställd som dataingenjör på Telub AB, Datacenter, Växjö. Mikael kommer närmast från Mikrofront AB.



Jakob Skepö började den 15 augusti som teleingenjör på Telub Teknik, Kommunikationssystem, Växjö. Jakob har gått ut Elektroingenjörslinjen på Högskolan i Växjö.



Jonas Bryllert började den 22 augusti som teleingenjör på Telub Teknik, Kommunikationssystem, Växjö. Jonas är nyutexaminerad från Högskolan i Växjö, Elektroingenjörslinjen.



Jan-Erik Arntzen började den 1 september som ingenjör på Telub Teknik, Kommunikationssystem, Solna. Jan-Erik kommer närmast från Telia AB, Stockholm.



Daniel Arvidsson började den 1 september som ingenjör på Telub Teknik, Kommunikationssystem, Växjö. Daniel kommer närmast från egen verksamhet.



Jonas Hellborg började den 5 september som programmerare/konsult på Telub Teknik, Ledningssystem, Solna. Jonas kommer närmast från CelsiusTech Systems, där han var programutvecklare.



Karl-Erik Johansson är sedan den 12 september anställd som systemutvecklare på Telub Teknik i Östersund. Karl-Erik har bedrivit konsultverksamhet som elektroingenjör och datorspecialist för teknikföretag i Östersund.



Magdalena Fosséus började den 8 augusti som ingenjör på Telub Teknik, Kommunikationssystem, Växjö. Magdalena har avslutat sin utbildning på elektroingenjörslinjen vid Högskolan i Växjö. Examensarbetet har hon gjort på Telub Teknik.

Patrik Nilsson är sedan den 12 september anställd som systemingenjör på Telub Teknik, Kommunikationssystem, Växjö. Patrik är utexaminerad från Lunds Tekniska Högskola, datatekniklinjen.

SLUTAT

Telub AB:

Eva Wedin, Östersund

Telub Teknik:

Gunnar Danielsson, Solna

Bertil Söderberg, Arboga

Åke Ring, Östersund

Försvarsmedia:

Lena Steen

Per Flink

BYTT NAMN

Patrik Fransson, KAD, heter numera Järnek.

TJÄNSTE-FÖRÄNDRING

Eine Dacke, Telub Teknik, har gått från avd Radio till avd Systemintegration.

Telub Teknik på "Telekom 94" i november

■ Telub Teknicks division Kommunikationssystem kommer att ställa ut på Telekom 94 i Göteborg.

Mässan äger rum under tiden 8-11 november i år. Telekom 94 är västra Sveriges enda renodlade fackmässa för tele- och datakommunikation.

Telub Teknicks monter kommer att primärt profilera sina konsulttjänster inom kommunikationsområdet. Devisen "Modern kommunikation är inte svårare än så här" tillsammans med symboliken med signalflaggor blir en av grundpelarna för att attrahera besökare. Devisen och signalflaggorna kommer inom den närmaste tiden att presenteras i nya broschyrer om division Kommunikationssystem.

Telub Inforum svarar för utformning och uppbyggnad av montern. Under mässans seminarieavsnitt kommer vi att delta med två föredrag. ■

AKTUELLA INTERNA UTBILDNINGAR

Kurs:	Datum:	Ort:	Sista anmälndag
Projektarbete, grundkurs	5-7/12	Växjö	4/11
Teknisk handläggarkurs	15-16/11	Växjö	14/10
Introduktion till ADB, orienterande användarkurs	22/11	Växjö	21/10
Windows på PC, orienterande användarkurs (grafisk PC-miljö)	28/11	Växjö	28/10
Ordbehandling WordPerfect (teckenmiljö)	24/11	Växjö	24/10
Ordbehandling MS Word for Windows (grafisk PC-miljö)	29/11	Växjö	28/10
Dokumentproduktion baserad på Telub standardformulär	30/11	Växjö	28/10

Ytterligare upplysningar lämnas av Eva-Marie Blomqvist, utbildningsavdelningen, Växjö, tel. 0470-42 497, som också tar emot din anmälan.

Konferensresa i västerled

När de sentida vikingaättlingarna från Telub Teknik besökte York i England handlade det mera om adaptiva system och serietonsmodem än våra förfäders preferenser för mjöd och mordbränder.

■ I York anordnade nämligen brittiska IEE (Institution of Electrical Engineers) sin konferens "HF Radio Systems and Techniques". Konferensen lockade ett par hundra deltagare från 20 länder med ett gemensamt intresse i kortvågskommunikation. Under fyra dagar presenterades ett 80-tal föredrag, varav två av Telubmedarbetare: Olle Carlsson om störtålighet och Håkan Bergzén om

nodstyrning i automatiska kortvågssystem.

Olle och Håkan finns till vardags inom division Kommunikationssystemers sektion Radiosystem.

Radiosystems medarbetare har under de senaste åren varit mycket aktiva som föredragshållare på radiokonferenser i bland annat Storbritannien och USA. Det mottagande som bidragen fått visar att våra arbeten kring kortvågssystem håller hög internationell klass. Det har också visat sig effektivt och billigt att marknadsföra detta kunnande på konferenser.

Kända världen över

På HF 94 i York gjordes dessutom en satsning på en bredare information om Telub och om den kortvågsverksamhet som bedrivs här.

En skärmutställning utgjorde blickfång för den broschyrsamling som beskriver de tjänster och produkter som erbjuds av sektionerna Radiosystem och Radio Kortvåg. Här visades bland annat fjärrmanöver-systemet SjöMan och underhållshjälpmedlen Cobra och Caramba. Skärmutställningen och den nya broschyren "HF Systems Engineer-

ing" togs fram i samarbete med Göte Lindberg på Telub Inforum. Göte och Håkan hade ett mycket bra samarbete, vilket gjorde att ett högklassigt presentationsmaterial kunde tas fram på kort tid. Undertecknad tog fram ett bildspel för PC som visade exempel på våra tjänster och produkter.

Den intensiva marknadsföringen av kortvågssystemkunnande har lett till att Telub numera ingalunda är ett okänt namn för tillverkare, standardiseringsorgan och användare världen över.

Australien nästa - kanske

Ett exempel på internationella kortvågsprojekt som involverar Telub är det australiska storprojektet JP2043, som är ett planerat kortvågssystem för armén, flygvapnet och marinen. I projektet ingår uppbyggnad av fyra nya stora radioanläggningar spridda över kontinenten, telekommunikation mellan platserna, kortvågslänk till Nya Zeeland m m.

Telub agerar här som underleverantör av specifikations- och integrationstjänster till Australian Submarine Corporation (ASC) med totalansvar för radiosystembiten.

Telub och ASC har tillsammans med fyra andra konsortier gått vidare till rond två i anbudsprocessen. I nästa steg väljs två konsortier ut som får genomföra projektdefinitionsstudie och offerera hela systemet.

Representanter för den australiska projektledningen var på plats i York, och det gavs möjligheter att knyta informella kontakter.

Nästa stora konferensstillfälle blir Milcom '94 i USA, där sektion Radiosystem har två föredragshållare med. Därefter följer den svenska kortvågskonferensen på Fårö sommaren 1995, där vi på Radiosystem och avdelning Radio ingår i organisations- och programkommittéerna.

Arne Andersson



Håkan Bergzén informerar en presumtiv kund.

Foto: Lennart Pettersson