

INBLICKEN

En julhälsning från norr

← Ett hundratal nya arbetskamrater håller på att införslivas i Telubgruppen. De finns långt upp i norr och deras arbetsplats ligger just nu i mörker en stor del av dagen. Men de upplyser oss gärna om sin verksamhet. Du kan läsa om den på sidorna 2-6.

■ Bra konsult kan bli bättre

sid 7

■ Telub i Baltzar von Platens spår

sid 8

■ Hembränneri upptäckt på Inforum

sid 9

En ny familjemedlem är på god väg att inlemmas i Telub. Långt upp i norr, bara några kilometer från polcirkeln, närmare bestämt i Vidsel, finns numera ett helägt dotterbolag till Telub, Telub Miltest AB, och vi har fått nästan hundra nya arbetskamrater. Men vi kommer förmodligen inte att kunna träffa dem personligen alltför ofta, 150 mil skiljer Växjö från Vidsel.

Avancerad teknik granne med ödemarken

Telubs nordligaste och kanske vackraste arbetsplats



Inblicken skall försöka nu och i kommande nummer ge en bild av våra lappländska arbetskamraters verksamhetsområde. Och, inte minst, vilka personerna är, som döljer sig bakom alla målrobotar, flygplan, ledningscentraler m m, m m.

Låt oss börja med kalla fakta om Telubs nordligaste arbetsplats på 65 breddgraden.

En tekniskt mycket avancerad högberg döljer sig innanför de välbevakade grindarna och staketen.

Basanläggningen inrymmer all utrustning som behövs för att man skall kunna testa och provskjuta robotar och andra vapensystem. Här finns flygplan, hangar, flygfält, målrobotar, ledningscentral, telemätstation, verk-

städer, fotolaboratorier och kontor.

Skjutproven genomförs på ett avlyst skjutområde med observationsplatser försedda med avancerad mätutrustning. Området ligger ungefär fyra mil nordväst om basanläggningen. Skjutområdet eller försöksplatsen är ett av Europas största skjutfält, 1652 kvadratkilometer stort, 7 mil långt och 3,5 mil brett, ungefär lika stort som Blekinge. Det är på det här avlysta området som man får lön för

mödan av all planering, som ligger bakom ett prov, som är över på några minuter.

Det är Försvarets materielverk (FMV) som äger både basanläggning och skjutområde. FMV svarar också för planering och ledning av provverksamheten samt för fastighetsdrift, transporter, vägar, markanläggningar etc. De meteorologiska observationerna och väderprognostjänsten är också FMV:s ansvarsområde. Och tack vare

Redaktör och ansvarig utgivare: Anita Björlin, tel. 0470-422 15 telefax 0470-289 51. Kontaktpersoner: Jan-Olof Björklund, Arboga, tel. 0589-815 06, Hans Brännström, Östersund, tel. 063-156 154, Gunnar Thorngren, Vidsel, tel 0929-370 00, Stig Hedlund, Solna, tel. 08-705 50 70. Redaktionens adress: Inblicken, Telub AB, 351 80 Växjö.

Tryckeri: Halls Offset AB, Växjö. Upplaga: 1900.

Om inget annat anges svarar redaktören för text och foto.

FMV:s snöröjare fick Inblickens ut-sände möjlighet att ta sig fram till våra nya arbetskamrater på Telub Miltest.

Att ha ett mål är nödvändigt

Telub Miltests uppgifter innebär att på entreprenad åt FMV svara för drift, underhåll och utveckling av den tekniskt avancerade utrustningen som behövs för provning av robotvapensystemen.

När en robots funktion och prestanda skall testas av försvaret eller av någon robottillverkare måste de ha ett mål att skjuta mot. För detta kan användas fjärrstyrda målrobotar. Cylindermålbogserade i en 10 kilometer lång pianotråd efter Lansenplan kan ibland ersätta de dyra målrobotarna. Mål på marken, till exempel utrangerade flygplan, kan också få tjänstgöra som mål.

De flesta prov kräver en mängd avancerad utrustning, som till exempel mätadarstationer, som lämnar data via radiolänk ner till ledningscentralen vid basen.

Robotens färd kartläggs och registreras noggrant med hjälp av stora optiska instrument – kinoteodoliter. Telemetristationerna tar emot och registrerar signaler från mål och robotar. Höghastighetskameror med bildhastigheter upp till 10.000 bilder per sekund registrerar robotstarter.

Ett omfattande kommunikationssystem förenar mätstationerna i skjut-



En fjärrstyrd målrobot under startfasen. Krutraketmotorn brinner under ett par sekunder och roboten accelererar till 400 km/tim.

Foto: RFN

området med ledningscentralen.

I vårt entreprenadavtal ingår även utveckling av metoder och materiel för provning samt flygning av målrobotar, Lansenplan och helikoptrar.

Anläggningens hjärta

Hjärtat i verksamheten – ledningscentralen – har byggts av vår och FMV:s personal. Ledningscentralen finns i en relativt ny byggnad inom basområdet. Härifrån fjärrstyrs och kontrolleras

provningsverksamheten. Hit kommer också alla tekniska data som kommer fram under provningsförloppet. Stora mängder mätdata kommer hit via radiolänk från mätstationerna i skjutområdet.

Ledningscentralen bemannas under provförloppet med skjutledare från FMV. Vår personal deltar som målledare och systemövervakare.

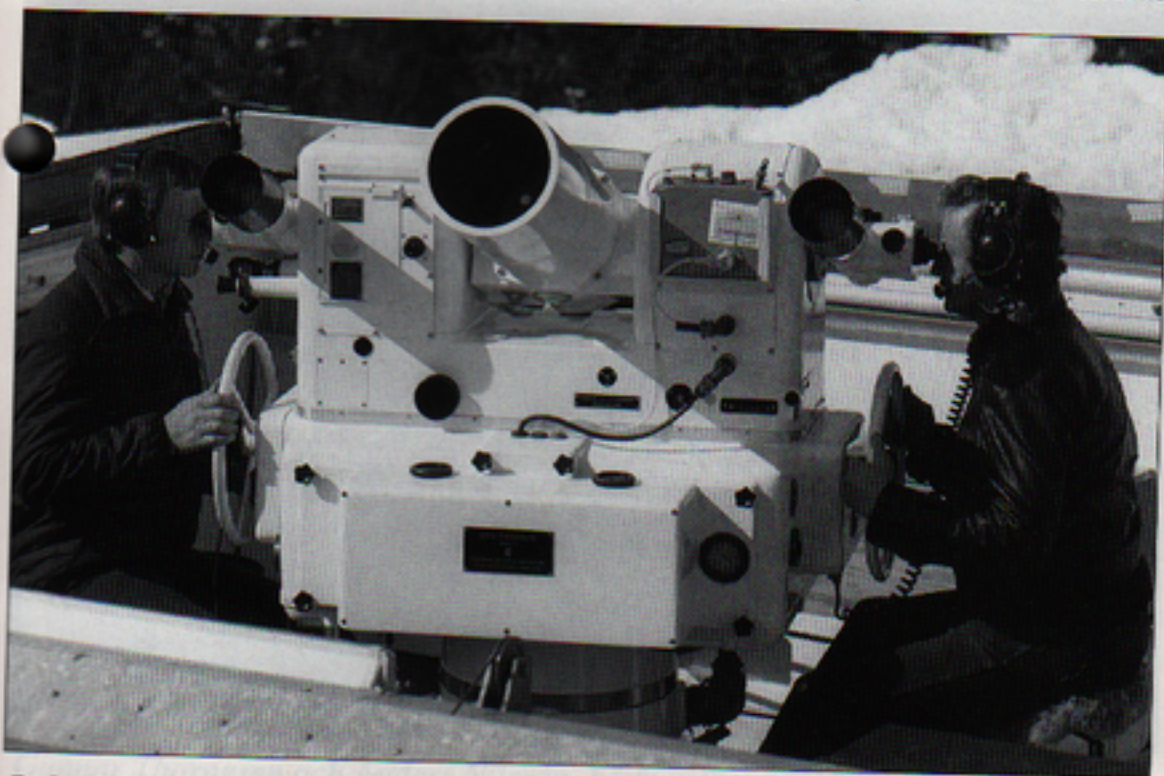
Skjutområdet och basen kallas med ett gemensamt namn RFN, vilket betyder RobotFörsöksplats Norrland, och här arbetar cirka 230 personer. Av dessa blir nu cirka 100 Telubanställda. Övriga tillhör FMV, Luftfartsverket, Securitas och F21.

Alla byggnader, inventarier och provutrustning på RFN tillhör FMV.

Bara proven hemliga

Är inte RFN och dess verksamhet topphemlig? frågar sig förstås vän av ordning. Självklart får ingen komma och gå hur som helst. Sedvanliga tillstånd för bland annat inpassering gäller, men vilken utrustning som finns inom anläggningen döljs inte för dem som väl kommit in på anläggningen. Däremot är planering och resultat av alla provskjutningar sekretessbelagda.

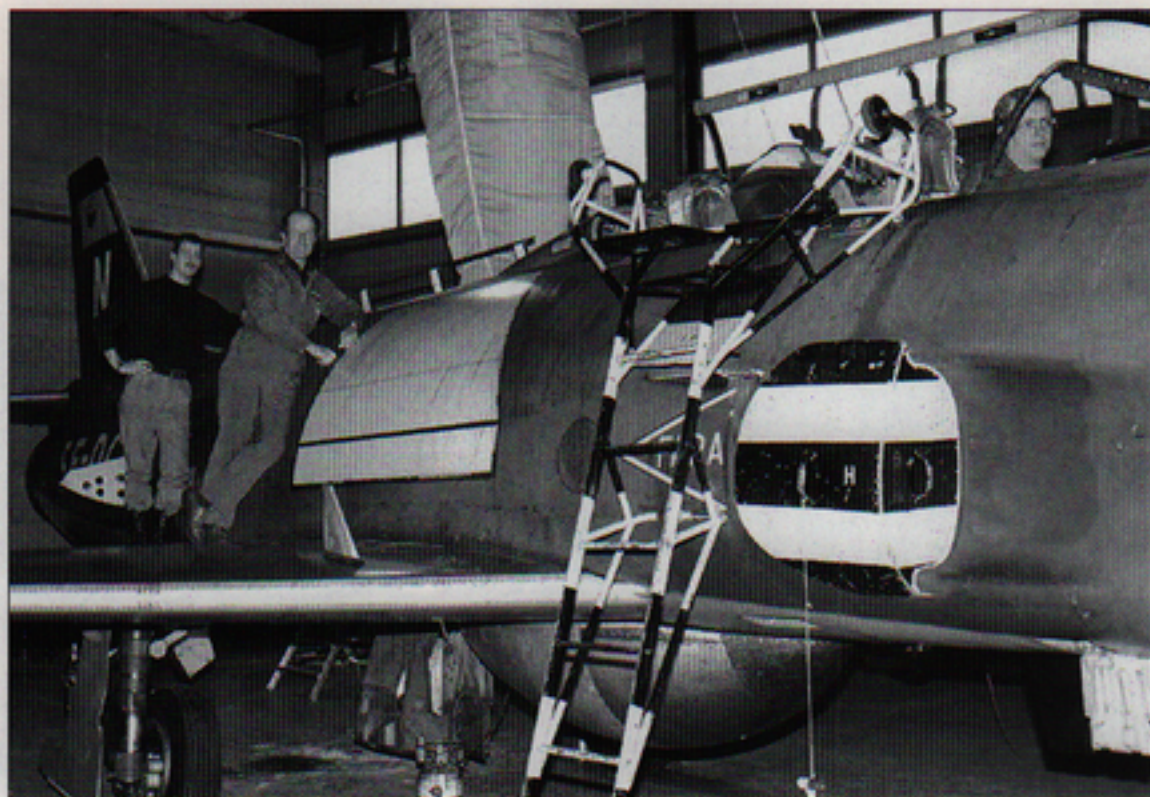
Även andra försvarsmakter får tillstånd att med FMV:s och Telub



Robotbanan registreras bland annat med kinoteodoliter, som finns placerade ute på den avlysta skjutbanan.

Foto: RFN





Nils Bohamn, Lars-Erik Gunnarsson och sittande i planet Benny Dahlberg underhåller flygplanen, Lansen 32. Dessa plan flyger upp släpplå, som ibland används som mål för robotarna.

Miltestets hjälp testa robotar. Och detta sker regelbundet, inte minst av våra grannländer, men även Schweiz är här regelbundet.

Robotbyn

1956 skrevs det första kontraktet med dåvarande Flygförvaltningen och Svensk Flygtjänst, som Swedair hette då. Uppgiften för Swedair var att "utföra målflygning och därmed förenli-

ga uppdrag". Verksamheten har alltså drygt 30 år på nacken och några av de 54 första som anställdes är verksamma än idag.

De första riktiga kunduppdragen kom igång 1960. Då var alla de tekniska systemen installerade. Men det var sämre ställt med övriga faciliteter, som till exempel vägar. Helikopter var livlinan för människor och materiel. Idag är anläggningen i alla avseenden modern och man har över 200 kilome-

ter vägar till sitt förfogande.

Vidsel, basanläggningens närmaste by, har från början präglats starkt av RFN. Byn kallas ofta för robotbyn eller raketbyn, och som staty på torget står, ja just det, en robot. Det är ett minne från Saabs prov i början på 60-talet. Två enkla versioner av försöksrobot 340 testades, och som ett minne lämnade man kvar ett icke avfyrat exemplar av robot 340, som nu står som ett monument mitt på torget.

Biltester

Saab sätter inte enbart spår på RFN och torget i Vidsel. En annan intressant del finns med i det som Telub förvärvar av Swedair. Några procent Artie Falls – en testbana för bilar – ingår i köpet. Banan ligger mycket nära Storforsen, någon mil sydöst om RFN. Här vinterprovar Saab sina personbilar och bussar, men även tillverkare av låsningsfria bromsar testar sina produkter här.

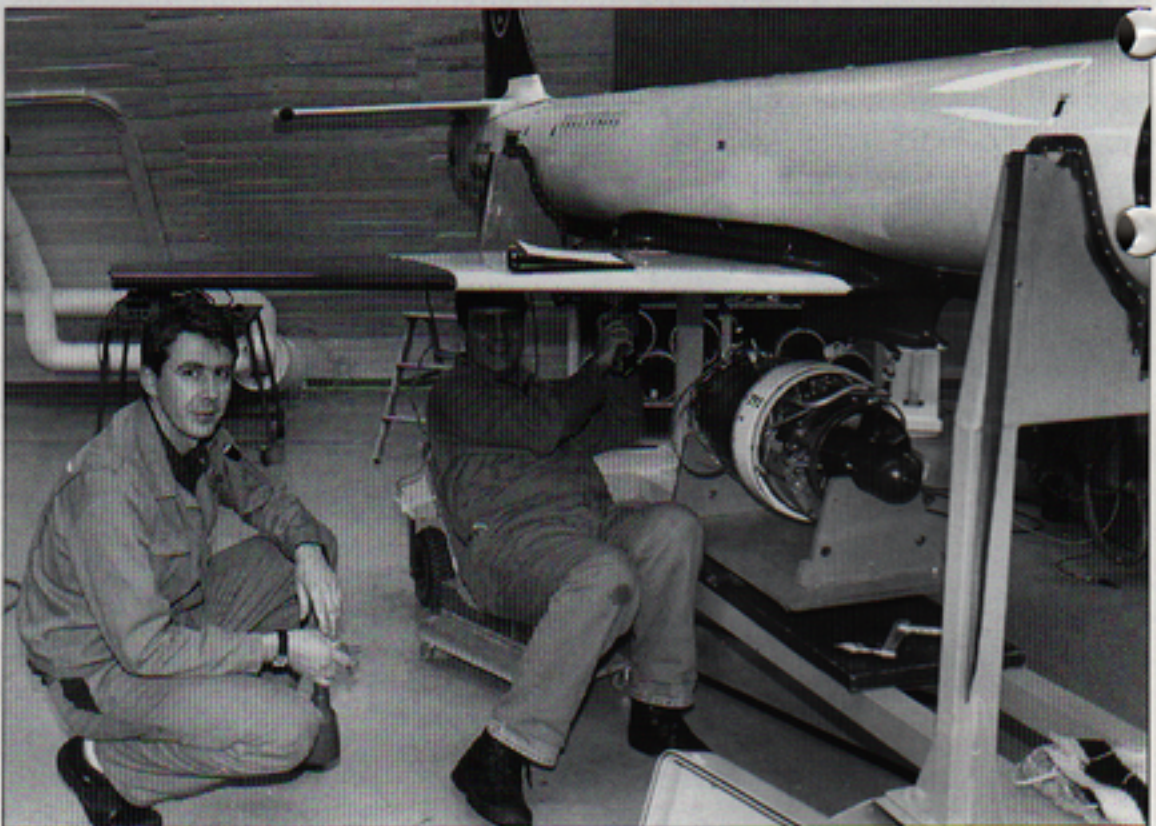
Verkställande direktör för Telub Miltest AB är **Anders Nilsson**.

Möt honom och några till från vårt lappländska fäste på följande sidor.

Även en video, som presenterar Telub Miltestets verksamheten, har tagits fram. Den skickas i dagarna ut till avdelningarna. □



Ett släpplå tas om hand av Veijo Summanen på mekaniska verkstaden, en annan viktig länk i provningsverksamheten.



Lars Lundberg och Ulf Kihlström sköter översyn och underhåll av målrobotarna.

Anders Nilsson, VD i Telub Miltest AB, Vidsel, Lappland: – Det är synd att Växjö ligger så ocentralt

– Det är väl en bra lösning det här. Våra företagskulturer verkar lika. Men Växjö ligger lite ocentralt.

Anders Nilsson är lite kärv i tonfallet, det tar en stund innan man upptäcker leendet. Kroppsspråket avslöjar heller inget om vad han egentligen tycker. Man har bara de orden att hålla sig till.

Men de orden innehåller desto mer. Det han säger, det menar han. Varenda bokstav. Så enkelt är det.

Bilden av norrbottningarna, svåra att imponera på, fåordiga, lite kärva, inte så mycket för yviga gester och ord,



Anders Nilsson, VD för Telub Miltest AB, vårt nya bolag invid polcirkeln.

stämmer väl in på Anders Nilsson och på flera av hans medarbetare. Likväl är det så lätt att kommunicera med dem. Deras sagda ord är ärliga och otvetydiga. Alltså kan övriga telubare

känna sig övertygade om att det är ärligt menat när våra nya arbetskamrater i norr säger "att tillhöra Telub blir nog bra".

– Fördelarna att ingå i Telubgruppen är flera för oss, menar Anders. Vi hoppas kunna dra nytta av det stora företags kapacitet. Nu gäller det att skapa ett kontaktnät, som vi alla kan få glädje av. Jag hoppas också, att vi kan samarbeta i våra kontakter mot vår stora kund, det kan bli till god hjälp för oss.

– En annan orsak till att det känns bra att komma till den nya "hussen" är att Telub har lång erfarenhet av militär teknik och den affärsmiljö som vi verkar i.

– Jag ser också en fördel i att bli delaktig i till exempel era administrativa system, er personalpolitik och inte minst ert utbildningsprogram.

Några hot eller nackdelar kan Anders inte komma på.

På min fråga om det från början varit några betänkligheter bland personalen kring Telubs övertagande, förklarar Anders att om det funnits har de inte varit stora. Det enda negativa man ser är förlusten av flygrabatten.

– Den smidiga övergången till Telub beror kanske till en del på att vi från ledningens sida har varit så öppna man har kunnat vara under hela processen, och de fackliga representanterna har varit underrättade från början.

– Vår ambition är alltid att så tidigt som det är möjligt ge fackklubbarna information om förändringar.

– Jag ser också fördelar för Telub att integrera oss i gruppen. Den snabba utvecklingen inom våra teknikområden har tvingat oss till ständig förnyelse och förkovran. Det har förhindrat den degenerering som normalt drabbar mogna verksamheter. Vi har motiverade medarbetare, en balanserad åldersfördelning och även vi satsar betydande resurser på utbildning. Det borde därför finnas goda förutsättningar för att vi ska kunna leva upp till vår nye ägares förväntningar. □



Gunnar Thorngren och Anders Nilsson, båda veteraner inom robotprovning, på besök i målrobotverkstaden.

Fackrepresentanter eniga – En positiv utveckling för oss

Fem fackklubbar bevakar de fackliga frågorna inom Telub Miltest i Vidsel, SIF, SALF, CF, CFF (Civila flygpersonalens fackförening) och SPF (Svenska pilotföreningen).

Leif Stenberg är ordförande för SIF-klubben, som har knappt 60 medlemmar, och **Erland Johansson** är ordförande för SALF-klubben. Hans klubb har 16 medlemmar. Båda säger sig vara nöjda och tillfredsställda med den lösning som har åstadkommit.

– Det fanns fler intressenter men vi ser positivt på att det blev Telub som köpte oss.

– Ur facklig synpunkt finns ingenting att erinra, säger både Leif och Erland. Medlemmarna har bara uttryckt sig positivt om Telub, ett företag som vi upplever som seriöst och som ger oss anställningstrygghet.

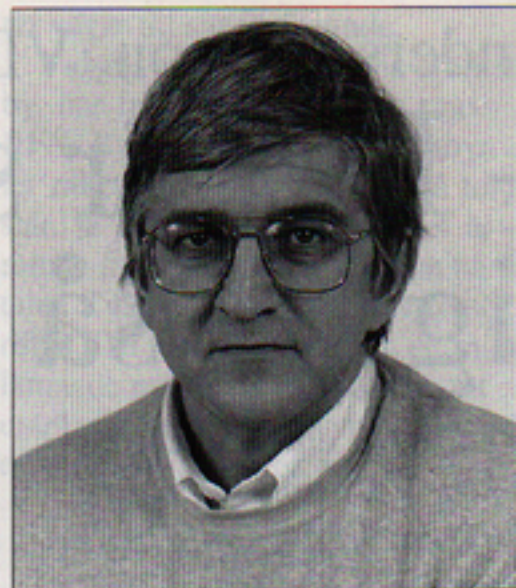
Leif och Erland hoppas att det fack-

liga arbetet kan fortsätta som tidigare och att öppenheten och de korta beslutsvägarna råder även i fortsättningen. Och rimligt är att vi har fackliga representanter med i bolagets styrelse, menar de båda.

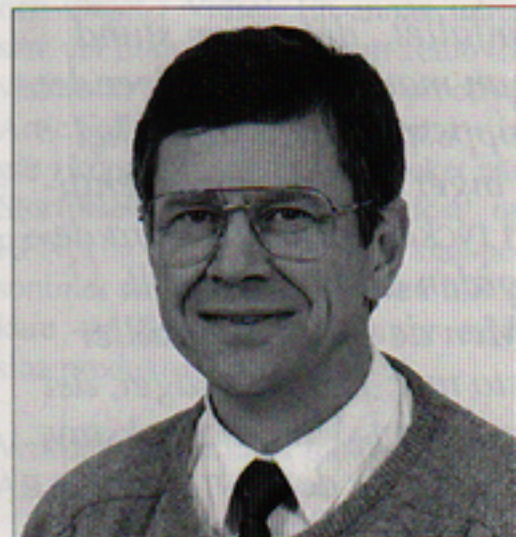
– Eftersom Telubs verksamhet går i linje med vad vi sysslar med, fortsätter Leif, tror jag på kommande samarbete i olika projekt.

– Och det är bra att vi blir ett eget bolag, tycker Erland. Vi kan kanske nu hoppas på att vår marknadsföring mot civila kunder kommer igång. Dessutom tycker jag att vi har uppnått en slags renodling av vår verksamhet i och med att Telub kom in som ägare.

– Våra tankar om utbildning, personalpolitik och planeringssamtal stämmer väl in med Telubs, och det bådär ju gott, avslutar Erland. □



Leif Stenberg, SIF-klubbens ordf.



Erland Johansson, SALF-klubben ordf.

Gunnar Thorngren – Inblickens man i Vidsel



Välkomna alla Miltestare till Gunnar Thorngren och Inblicken med tips och idéer om vad ni vill läsa.

Inblicken är Telub Miltests nya personaltidning. En gång i månaden kommer den i brevkorgen på arbetsplatsen.

Syftet med tidningen är att hålla Telubgruppens anställda regelbundet informerade om olika beslut och handlande inom företaget. Tidningen försöker ge information så tidigt som möjligt, ibland med hjälp av extrablad, för att anställda skall få inblick i verksamheten. Tidningen är även öppen för insändare och debatt. Den strävar också efter att vara begriplig och att tillgodose krav från alla kategorier av personal.

Tidningen har nu ett stort område att bevaka. Ett stort antal arbetsställen från Malmö i söder till Vidsel i norr. För att ingen skall känna sig bortglömd har redaktören ett antal kontaktmän, som har till uppgift att tipsa om artikelämnen eller själv skriva artiklar.

Kontaktmän finns i Arboga, Solna, Östersund och nu även i Vidsel.

Gunnar Thorngren är Inblickens man i Vidsel. Gunnar är ett välkänt namn på hela Vidselanläggningen. Han är planeringstekniker och tillhör verkanerna. Gunnar har varit med från början och tillhör dem som sökte en ställning "någonstans i Lappland" 1958. Det långa avståndet hindrade inte Gunnar, som kom från Blekinge, att söka tjänst uppe i norr. Han tänkte ju ändå bara stanna i ett år!

Inte förrän det var dags att börja ställningen fick han veta att det inte skulle vara i Vidsel den nya provnins verksamheten skulle byggas upp. Hemligt var det från början. Nu är han desto mer och hans gedigna kontaktnät inom anläggningen borgar för att Telub Miltest inte på något sätt skall glömmas bort i Inblicken. Givetvis tipsar Gunnar att de anställda tipsar honom om ämnen och artiklar till tidningen och han vidarebefordrar gärna insändare och debattartiklar till redaktionen i Växjö. □

Telub i Östersund konsulterar konsult för konsultutbildning

- Mycket intressant kurs även för en "gammal" konsult som jag.
- Det är viktigt att kunderna uppfattar oss som tillförlitliga.
- Kursen ger många fina tips och uppslag för framtiden.

Se där, några kommentarer från några av deltagarna i den utbildning för konsulter vars första avsnitt genomförts för telubare i Östersund.

Jan-Olof Bäckström, chef på avdelning Elektro inom Systemsupport, berättar hur det hela började:

– I och med att vi blev Telubanställda fanns ett behov av att fräscha upp våra kunskaper i våra roller som konsulter. Men den konsultutbildning som är i tre steg och som finns i Telubs kursutbud fann jag väl ambitiös, de flesta av oss hade lång erfarenhet av konsultjobbet. Därför bad jag Stellan Ekberg att skraddarsy en kurs för oss, vilket han gjorde på ett bra sätt.

Det är 14 deltagare från Telub i

Östersund, som drillas av Fredrik Warberg från Impact AB. 13 av deltagarna kommer från avdelning Elektro och en från Inforums Östersundsgång, nämligen Robert Krockmar.

De tre stegen till färdig konsult

Kursen är uppdelad i tre steg av vilka man nu klarat det första. Nästa tredagarssteg tas i januari och sista steget genomförs i maj nästa år.

Det man hittills lärt sig är konsultens roll och arbetsmiljö, konsultarbetets faser, kundens krav och förväntningar, kundrelationer och en hel del annat. Mellan de tre stegen förväntas deltagarna utföra en del hemuppgifter eller work shops som det av någon anledning heter.

Vad tycker deltagarna att kursen givit hittills? Vi börjar med att fråga Robert Krockmar.

– Ganska mycket, faktiskt. Det är viktigt att lära sig förstå kunden, att röna ut vad det är han vill ha men också att kunna vara tuff nog att föreslå andra lösningar på kundens problem.

– Men du jobbar ju mest mot inter-

na kunder inom huset som Inforums kontakt mot avdelning Elektro? Är konsultrollen viktig då också?

– Ja, den är lika viktig som när konsultjobbet utförs mot extern kund. Visserligen känner jag de interna kunderna väl sedan förut, men det innebär inte att man kan klampa på hur som helst. Man måste även då vara lyhörd för kundens önskemål och åsikter.

Det här är ett lyft

Ingemar Björnudd, Pär-Ola Säterhall och Jan Sundström är tre av deltagarna från avdelning Elektro. Vad har de lärt sig hittills?

– Även om man känner till en del sedan tidigare är det alltid ett lyft att få nya uppslag och tips om hur man arbetar som konsult, säger Jan och fortsätter:

– Det gäller att visa att man är kompetent inom sitt område utan att överdriva och att vara förstående utan att vara inställsam. En svår balansgång ibland.

– Du ska inte vara en besserwisser, men väl en jämbördig samtalspartner med kunden, säger Ingemar och kompletterar med:

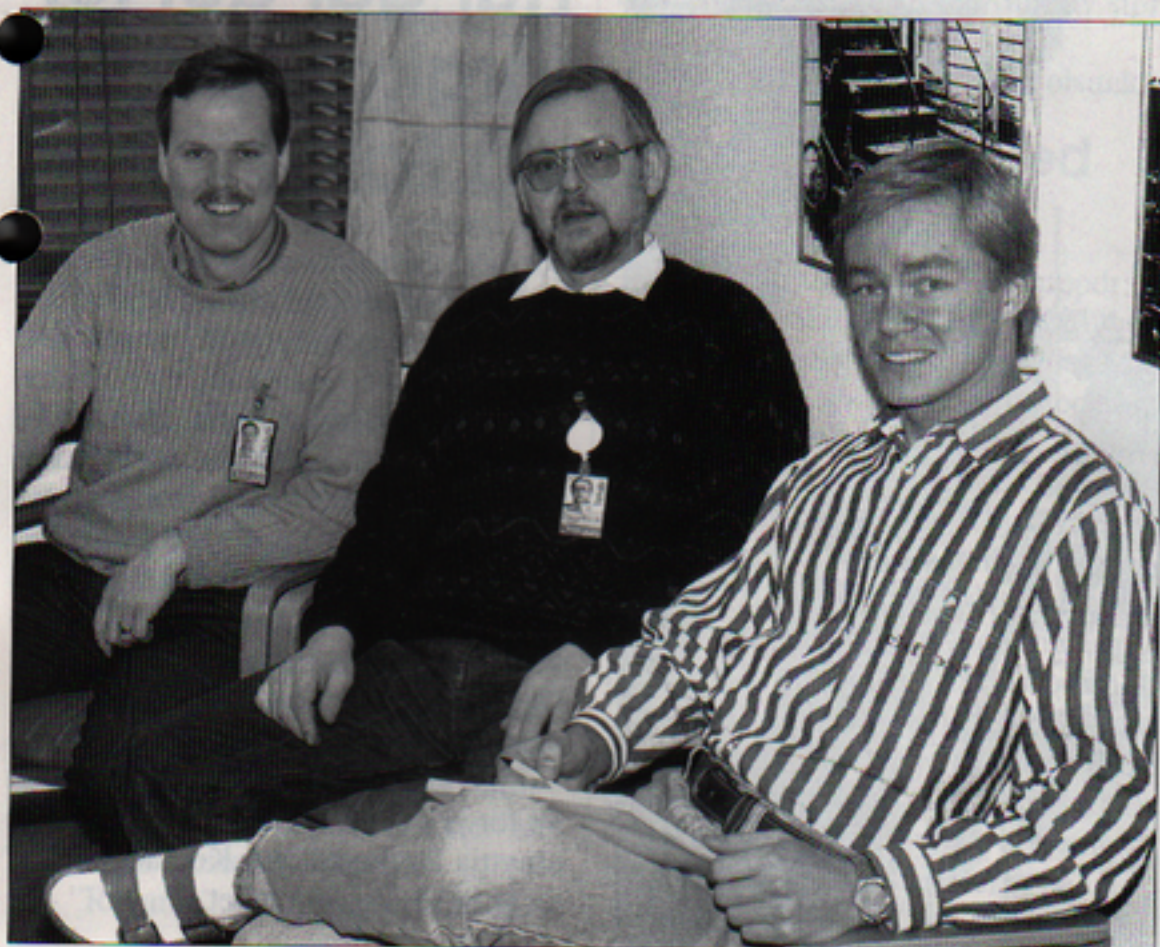
– Trots mina mer än 20 år i branschen har jag en del att ta till mig ur den här kursen, faktiskt. Jo, nog är det så!

– Det är viktigt att kunden uppfattar mig på rätt sätt ganska snabbt i ett jobb där jag deltar som konsult. Annars har jag misslyckats med att "sälja" mig och då kan det "racet" vara kört, säger Pär-Ola och avslutar med:

– Man tror att god kvalitet uppnås i arbeten på verkstadsgolvet. Men lika viktigt är ju att de jobb vi lämnar ifrån oss som konsulter håller en hög kvalitet. Annars kommer kanske kunden inte att fråga efter våra tjänster igen. Ett nog så viktigt argument för att lära sig rätt från början!

Text och foto: Hans Brännström

Pär-Ola Säterhall, Ingemar Björnudd och Jan Sundström preparerar sig för nästa steg i konsultutbildningen.



I Baltzar von Platens spår: Telub moderniserar Göta Kanal

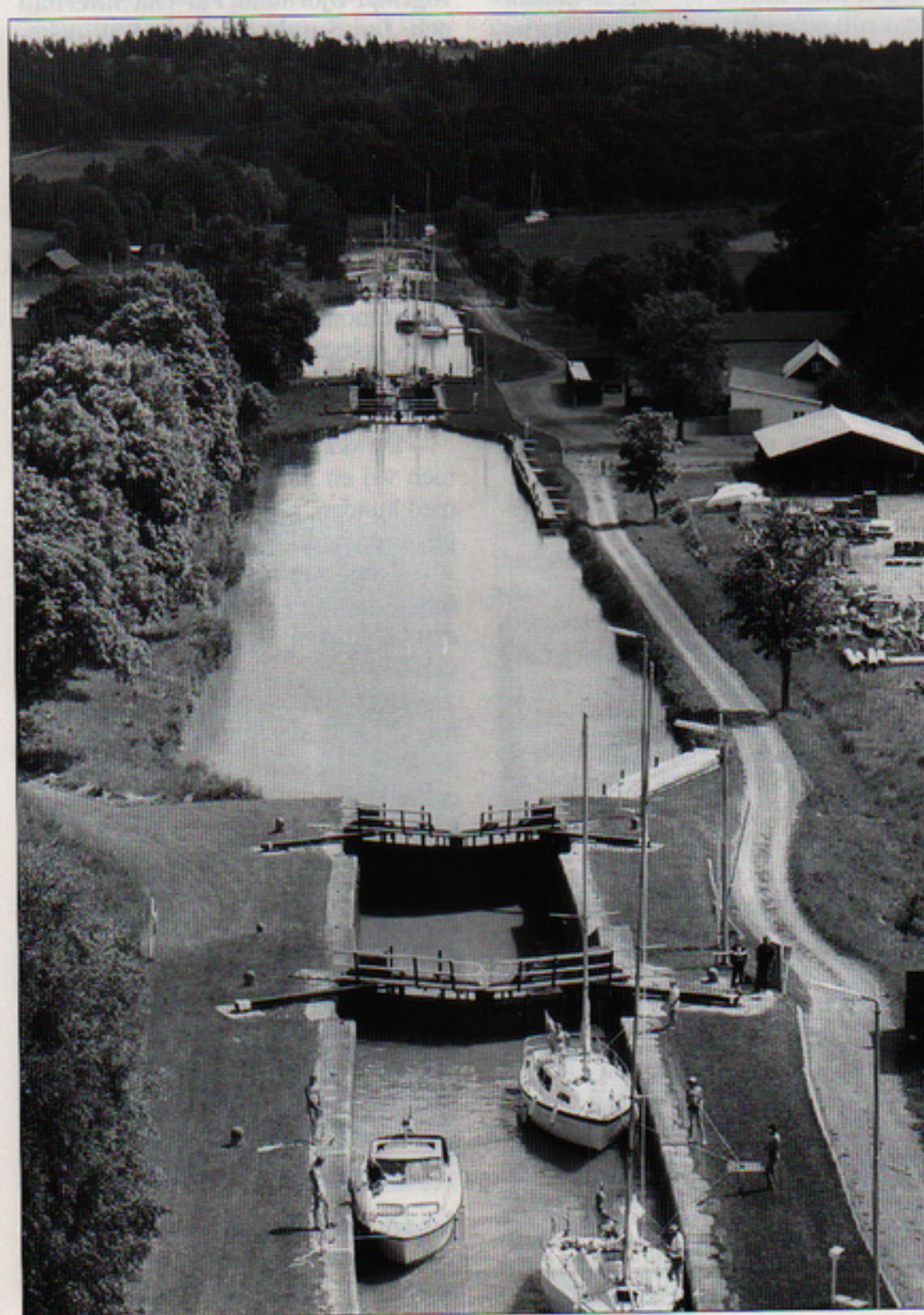
En något annorlunda kund har seglat upp.

AB Göta kanalbolag har valt Teleanläggningar i Arboga som leverantör och installatör av fjärrkontrollanläggningar till broar över Göta Kanal i Östergötland.

Baltzar von Platen byggde Göta Kanal i början på 1800-talet. För projekteringen anlätade han en av den tidens mest kända ingenjörer, engelsmannen

Thomas Telford.

160 år har gått sedan man invigde östgötadeln av Kanalen och nu är det



Pär Eriksson på Entreprenadavdelningen i Arboga som konstruerar och projekterar en modernisering av Baltzars rullbroar. Bo Borgström kommer att driftsätta de moderniserade broarna i god tid före den stora turisttillströmningen.

De gamla brovakternas manuella arbete kommer att ersättas med fjärrkontrollutrustning. Fasta och rörliga TV-kameror, signal- och videoöverföringssystem av allra senaste och driftsäkraste teknik kommer att ge bättre service åt alla de båtturister som sommartid trafikerar Göta Kanal.

Vårt åtagande omfattar även rena anläggningsarbeten, vi skall schakta, gräva och gjuta. En del av arbeten måste också utföras med dykares hjälp. Även utbildning, underhåll och dokumentation ingår i uppdraget.

– Ordern är värd 4 miljoner kronor, säger Jan-Olof Björklund på Teleanläggningar och vi tog den i konkurrens med ett tiotal andra företag. Vi är glada över att vi lyckades ta hem den här ordern, eftersom konkurrensen inom teleentreprenadområdet är hård.

Resultatet av vårt arbete i Göta Kanals östgötadel kan från och med maj månad 1993 ses och upplevas av dem som passerar orter som Ljung, Sjöbacka, Ruda, Sörby, Norrby, Nääs, Snövelstorp, Loddby eller Vänneberga. □

Hur går det för färgkopiatorn på Foto?

För sex månader sedan installerades en färgkopiator på Foto i Växjö. Maskinen har utnyttjats, men hur mycket egentligen?

– 5.000 stordiabilder och cirka 2.000 färgkopior har vi hittills producerat, säger Hasse Karlsson. Detta tyder på att vi producerar en kvalitet som användarna är nöjda med. Men jag vet också, att det fortfarande är en hel del som ännu inte har provat vår maskin. De är mycket välkomna för demonstration.

Självklart har man också möjlighet att för privat bruk via sk personalköp utnyttja färgkopiatorn. Kopians kvalitet är likvärdig originalet.

Från eget bränneri: Första CD- skivan har lämnat Inforum

Telub Inforum i Växjö har levererat sin första CD-skiva, "bränd" på eget "bränneri".

Volvo Personvagnar är kunden och de har nu fått ett bränsle- och tändsystem på CD. Ja, det vill säga servicehandböcker-na till systemet.

Håkan Harryssons kontakter med Volvo Personvagnar har resulterat i ett antal servicehandböcker.

Ett av de senare uppdragen var att till Volvos 200-, 700- och 900-serie ta fram en handbok på, enligt Volvo, cirka 90 sidor. När Håkan gjort sin bedömning av innehållet kom han fram till att det krävdes två handböcker på vardera 250 sidor!

Böckerna produceras med modern teknik och all information – både text och bilder – lagras digitalt. Eftersom varje bok innehåller cirka 600 bilder blir den totala informationsmängden mycket stor. Om vi hade levererat dokumentationen på vanliga datadisketter hade det krävts 25-30 disketter per bok. Detta var volymer som var ohanterbara, menade Håkan. Det skulle gå åt ett stort antal timmar för kunden bara för att lägga in informationen i sitt datasystem.

Ett smidigare hanteringssätt var att erbjuda kunden dokumentationen på en CD-skiva. Detta är nämligen nu fullt möjligt att erbjuda.

Inforum har ganska nyligen skaffat en apparat som kan kopiera information från PC till CD. Med eget "bränneri" tar det inte många minuter att "bränna in" informationen.

– "Råvaran", dvs en tom CD-ski-

va, kostar cirka 250 kronor. Detta gör att det även ur kostnadssynpunkt är en vettig lösning för kunden, förklarar Håkan.

Men innan man kom så här långt hade Håkan, som är projektledaren, och **Roy Hansson** arbetat med att göra Volvos manus till förståelig information. I det arbetet har **Kristina Svenssons** originalarbete varit av stor vikt.

"Hembrännaren" var **Per Foisack**.

Samarbete med Östersund

– Ett annat intressant Volvoupdrag har gett oss här på Inforum möjligheten att få samarbeta med avdelning Fordon inom sektor Systemsupport i Östersund, berättar Håkan.

– Volvo bad oss ta fram dokumentation för felsökning och reparation av bränsle- och tändsystemet till Volvo 850 GLT. Av detta blev det en handbok på nästan 300 sidor, som nu är på remiss hos kunden. **Peter Lodén** i Östersund på sektion Fordonsteknik har varit till mycket god hjälp i det här arbetet, eftersom han är en duktig metodtekniker. – Även den här dokumentationen kommer att levereras på CD, avslutar Håkan. □

700 till Data- jouren

Vårt datacenter i Växjö har från och med den 1 december infört en sk helpdesk.

Under kontorstid, klockan 07.30 - 16.30, finns det alltid någon på tel.ankn. 700 som kan ta emot din felanmälan, svara på frågor, lösa problem, ta emot begäran om installationer osv då det gäller vårt datorstöd. Anmälan kan också ske via elektronisk post-adress **HELPDESK**.

Det har ibland varit svårt att få tag i någon hjälpende hand på Datacenter, eftersom "supportfolket" oftast är ute på olika uppdrag. Men nu skall det bli förbättring. Ringer du ankn. 700 får du tala med antingen **Birger Karlsson, Claes Lissing, Kjell-Arne Nyquist, Göran Stålmarm, Joakim Sörensen eller Conny Wilkens**.

Någon av dessa herrar ger dig råd antingen direkt per telefon eller ser till att någon kommer till dig

Man kommer också på datacenter att dokumentera påtalade problem och dess lösningar för att få en erfarenhetsdatabas.

– Detta gör vi för att sprida kunskaper inom vår egen grupp och därmed kunna ge en ännu bättre service till datoranvändarna inom Telub, säger **Leif Johnsson**, driftchef inom Datacenter.

Anställda på Telubs kontor utanför Växjö är naturligtvis också välkomna att ringa, 0470-42700, om inte deras egen lokala resurs är tillgänglig.

Ursprungstanken till datajouren kommer från projekt Beta – projektet som bland annat skall ta fram verktyg för dokumenthantering. Under arbetet med detta projekt kom idén om helpdesk upp. Och nu är den idén förverkligad. □

Celsius

MANAGEMENT

Att Celsiusgruppen präglas av ett stort omvandlingstryck är inte någon nyhet för någon i koncernen. På vår nyligen genomförda koncernkonferens gjorde vi en summering av vad som hänt bara sedan förra chefskonferensen i februari – och det blev en imponerande lista. Med stor sannolikhet kommer inte heller 1993 att utgöra något undantag på detta område – omvandlings- och förändringsprocessen av svenskt näringsliv fortsätter och däri kommer Celsius även i fortsättningen att spela en aktiv roll.

En aktuell förändring inom koncernen finns presenterad i senaste numret av Celsius Management – Telubs företagsköp och organisationsförändring. I det sammanhanget vill jag gärna passa på tillfället att kommentera den ibland grannliga uppgiften att inom samma koncern ha verksamheter som levererar materiel och system till en kund som man samtidigt fungerar som konsult och utvärderare åt. För att bibehålla förtroendet för båda verksamheterna är det av yttersta vikt att de på ett trovärdigt sätt drivs åtskilda från varandra – och att kunden kan lita på att så också är fallet i verkligheten.

Tillverkarobundenheten är något av A och O för Telub (liksom för vissa delar av FFV Aerotech), samtidigt som kompletta systemlösningar utgör en förutsättning för de materielleverande enheterna. Det är därför viktigt att vi internt förstår och accepterar den rollfördelningen, liksom att vi alltid klargör och betonar de olika rollerna som olika koncernbolag spelar såväl när vi möter vår huvudkund som när vi diskuterar samarbetsprojekt med andra försvarsmaterielföretag. Till yttermera visso är det i sista hand koncernen, d v s Celsius Industrier, som står som garant för att de i koncernen ingående bolagen agerar strikt efter sina respektive förutsättningar.

Celsius roll i fokus

En annan förändring som vi nu går in i slutfasen av gäller avvecklingen av

Cityvarvet i Göteborg. Vi räknar med att finna en lösning som innebär en försäljning av varvets dockor och utrustning till utländska intressenter under december.

Bamse – ett nyckelprojekt

Två andra aktuella frågor med Celsiusanknytning är Bamse-projektets vara eller inte vara, respektive frågan om Celsius Industrier ska köpa NobelTech eller ej.

Vad gäller Bofors utvecklingsprojekt Bamse så har det dragits upp som ett möjligt område att klara försvarets besparingsbeting från den s k krisuppgörelsen. Via alla upptänkliga kanaler har vi försökt få fram vårt budskap att en nedläggning av projektet på lång sikt skulle medföra allvarliga konsekvenser för Bofors i synnerhet och för svensk försvarsindustri i allmänhet. Inom kort kommer sannolikt ett beslut

i frågan – nu kan vi bara hoppas att våra argument har haft den bärkraft som behövs för att det ska gå vår väg.

Spekulationerna om den framtida ägarbilden för NobelTech har under senare tid också varit ett återkommande ämne i många tidningar. Så mycket som att Nobel vill sälja och att Celsius är ett av flera företag man diskuterat med är riktigt. Att vi redan skulle ha kommit överens om att Celsius blir ny ägare, vilket framskymtat i en del artiklar, är emellertid helt gripet ur luften. Fortfarande återstår många frågor och oklarheter innan vi ens kan sägas ha inlett egentliga förhandlingar.

Olof Lund



Utgivningsplan för Inblicken

första halvåret 1993

Nr	Manusstopp	Utkommer vecka
1	11/1	4
2	8/2	8
3	15/3	13
4	13/4	17
5	5/5	21
6	7/6	25



Öppen linje till Kenth-Åke

Det händer många positiva saker just nu inom Telubgruppen, till exempel företagsförvärv och organisationsförändringar. Eller är det inte positiva förändringar?

Hur upplever DU förändringarna? Undrar du om du blir berörd på något

sätt, positivt eller negativt? Finns det några andra frågor kring det som händer eller om något annat som du tror vår VD Kenth-Åke Jönsson kan besvara? Skriv eller ring då till Inblickens redaktion, som förmedlar dina frågor och Kenth-Åkes svar.

Varför kan man inte få ringa eller skriva direkt till Kenth-Åke? undrar du nu. Självklart kan du det, men din

fråga har kanske intresse för flera, därför vore det bra om din fråga och Kenth-Åkes svar sattes på pränt i tidningen, där du mycket väl kan få vara anonym.

Redaktionens internadress är MR/Anita Björlin och telefonnummer 0470-42215.

Ulf på Inforum – nordisk mästare i träsvävning

Visste ni att Inforums Ulf Jansson numera kan titulera sig nordisk mästare i träsvävning, avdelning skålar i björk?

Inte det? Men ni i Småland boende kanske har märkt att beståndet av björkar håller på att tunnas ut? Och att det är de största och finaste björkarna som inte finns längre? Kvar står några ynkliga pinnar som ratas till och med av Vägverket i deras jakt på vägkantmarkeringsruskor.

Ni har noterat det, ja. Orsaken till denna skövling av björkbeståndet he-

ter Ulf Jansson.

Där hemma i Alvesta har han, precis som en annan odygdig parvel vid namn Emil, en snickarbod. Där finns en träsvärv, en bandsåg samt en oherans mängd björkbitar och trillioner verktyg. Där har Ulf, efter det att han nattat hustrun och alla barnen, förfärdigat cirka 318 skålar i björk. Vill man vara lustig kan man säga att han stått vid svarven och spånat fram skålar. Så har det pågått, natt efter natt. Gud vet när han sovit, förmodligen på sina resor med flyg och tåg runt om i riket.

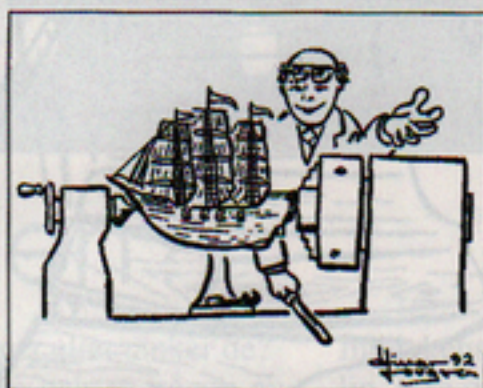
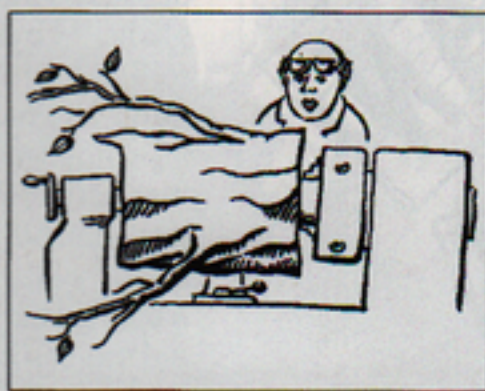
Men – hast Du mir gesehen – för ett par veckor sedan kröntes hans svävande med framgång. På ett seminari-

um för träsvärvare (vad allt kan man inte ha seminarier i) i Elverum, Norge, fick han lön för sitt nattliga arbete: Han vann första pris i Träsvävning, avd Träskålar i björk! Säg mig den telubare som kan matcha den triumfen! Priset var ovanskelig ära och berömmelse. Jovisst vann han ett pris också. En bok om träsvävning som han redan hade!

Konkurrensen i tävlingen var inte helt obetydlig. Där fanns ett par hundra deltagare från alla de nordiska länderna och från Tyskland. Så det så!

Inblicken gratulerar till framgången och säger: Skål på dig, Ulf!

Brasse



Den lille svarvaren

Eventuella likheter med nu levande personer är en ren tillfällighet.

Hela året är ett enda stort krispaket

Massmedia skriver ju bara om eländes elände, eller hur. Självklart vill Inblicken också bidra med lite. Och vem kan göra det bättre än Brasse?

Jomenvisst är hela året som ett enda stort krispaket. Om vi är riktigt ärliga så finns det väl inte många ljuspunkter under året, eller hur? Ta det här med arbete till exempel. Dom snackar om att obekvämt arbetstid ska betalas extra. All arbetstid är obekvämt, eller hur? Och semestern ska vi bara inte tala om. Låt oss börja från början.

Januari. Gudars skymning! Vem uppfann denna hemska månad? Mörkt hela dygnet, kallt så in i Norden och så denna snöskottning! Lägg därtill den ekonomiska baksmälla som kommer sig av att den gångna julens överflöd nu tar skepnaden av enorma räkningar från kreditkortsmaffian. Det blir lottdragning i slutet av månaden: "Nej tyvärr, räkningen från Er hade ingen tur

i månadens dragning".

Februari. Jag säger bara: Deklarationen! Detta sataniska påfund där hon Wibblan ska se till att ta våra sista korvören.

Mars. Inte mycket ljusning här heller, möjligen på himlen då. Ungarna har vaknat till liv efter vintersömnen och spelar hartsfiol utanför sovrumsfönstret, kattorna skriker i sin förtvivlade jakt på en kärlekspartner och kvartets odrägliga tonåringar trimmar sina mopeder inför säsongen. Kan ni tänka er en trimmad moped utan ljuddämpare utanför fönstret vid läggdags. Det låter för dj--gt. Försöker man prata förstånd med ungdj... förlåt, ungdomarna får man ett svar som inte lämpar sig i tryck. Men det innehåller ett

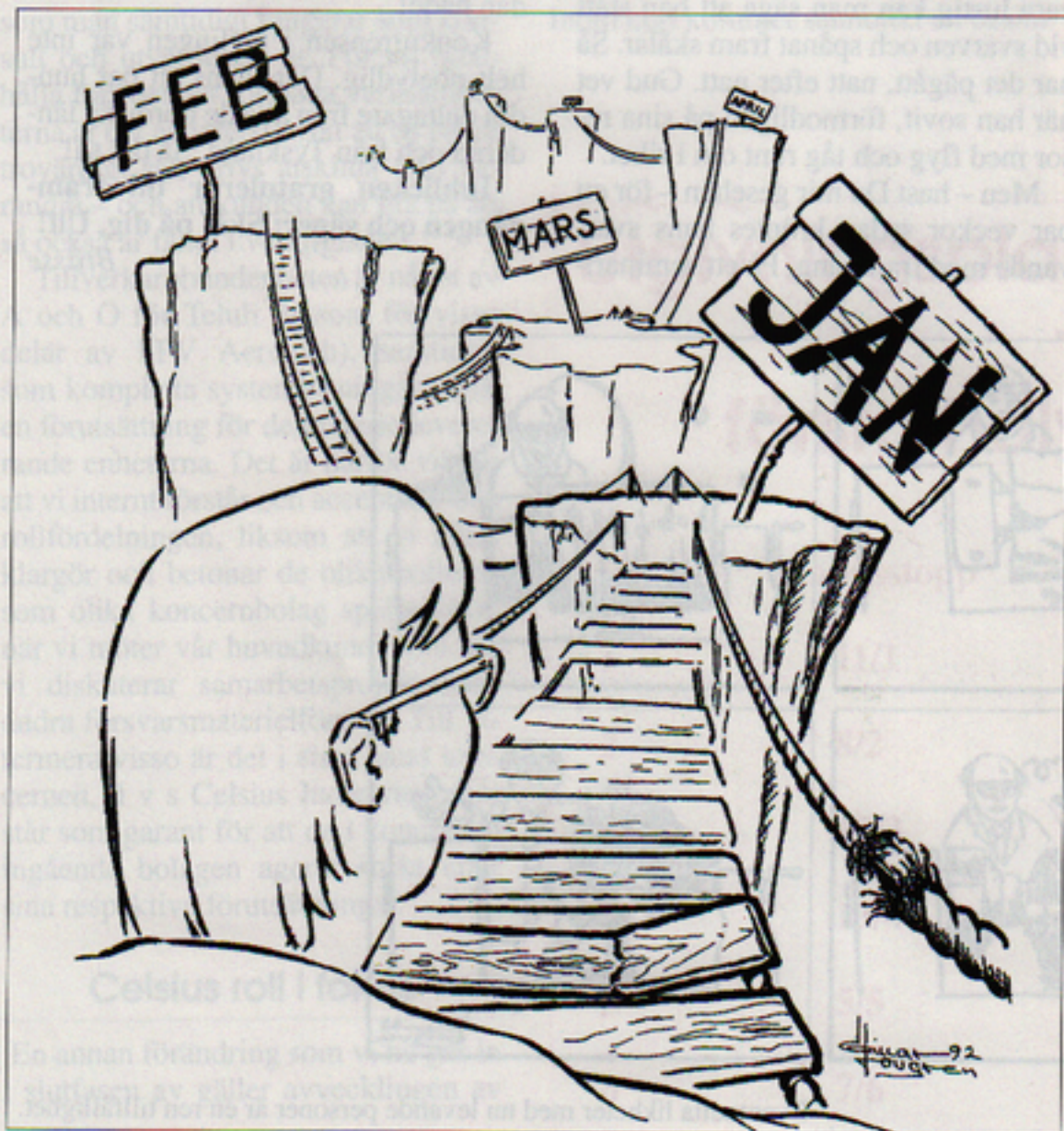
antal svordomar!

April. Nu sticker de upp ur gråskitiga snörester, de prylar som man undrar om någon hade stulit i höstas. Man noterar ett cykelhandtag här, handtaget till gräsklipparen där samt, sorgfälligt utspritt runt ägorna, häcksax, sekator, räfsa, sladden till utomhusbelysningen och den där lövhögen som man inte iddes ta rätt på innan snön på ett barmhärtigt sätt gömde alltihop.

Maj. Nu går aktierna upp hos de företag som säljer målarfärg, verktyg och andra för Den Lille Husreparatörens oundgängliga attiraljer. Hela månadslönen ryker, vilket i och för sig inte räcker till så mycket. Det blir till att med en inställsam min prata med banken om ett smärre tillskott att avamorteras till maj påföljande år innan all målarfärg, takpannor, fönsterkit, reservdelar till gräsklipparen och cykeln och mycket annat har hemförts. Dessutom har hustrun upptäckt att det infallande vårljuset ställer husets inandöme i en ofördelaktig dager. Nya tapeter är ett måste enligt hennes förmenande. Nya tapeter gör att golvet ser bedrövligt ut, ett nytt golv får garderobsdörrarna att se ut som om dom varit med sedan världskriget och så vidare. Det blir dyrt, jag lovar. Visst var det nån som sa nåt om "skapandets glädje"? Lever han än och i så fall varför?

Juni. Nu, när alla pengar är slut och kronofogden presenterat sig då kommer nästa dråpslag: Någon, jag säger inte vem, börjar yra om en semesterresa till sydligare nejder. "Det blir ju bara regn här hemma ändå". Det slutar med ett besök hos ortens ledande resebyrå vars annonserade löften om en spottstyver för en pangresa visar sig vara en bluff. Det blir förstås mycket dyrare än man tänkt sig. Kreditkortet fram. Det blir att leva på sedan länge datumutgången, men billig, filmjolk och havrekli under hösten.

Juli. "Havsutsikt från balkongen", jojo! Inte fanns det nån balkong. Om man stod på fönsterbrädan och hängde i krokig vänsterarm samtidigt som man sträckte ut höger arm med en spe-



gel i nypan, då, men bara då, kunde man se havet. Personalen uttröttad, vignet utspätt med tvivelaktigt vatten och frukosten uppäten av skövlände tyskar var andra ingredienser som förljuvade tillvaron vid Medelhavet.

Augusti. En skördetröska är ett måste för att klara av gräset - och ogräset - som växt nåt ohyggligt under semestern. All växtkraft har tydligen förbrukats där för några spår av morötter, potatis, dill, persilja eller blommor syns inte trots att det såg så vackert ut på fröpåsarna. Snacka om falsk varudeklaration!

Nu ska naturens håvor skördas. Lingon, hallon, blåbär och hjortron i alldeles för stora mängder hemförs. I stället för jubel och applåder av den man delar brevlådan med får man veta att "det är väl onödigt, vi har ju kvar i frysen sen i fjol". Det är tacken för ryggschottet, det!

September. Jag hatar att jaga älg! Jag är inte skapt att titta in i en älgkossas

stora ögon, se hennes dödsångest och trycka på avtryckaren. I regel brukar jag missa med flit vilket gör att kamraterna ifrågasätter min kompetens att hantera vapnet. Och visst är det pest att ta reda på djurets innehåll.

De där tegelpannorna som förra vintern tog kål på måste bytas. Vilket får levnadspartnern att mäta takets lutning och sedan se till att livförsäkringens belopp står i paritet med risken (chansen?) att man skräpar ner garageinfarten med sig.

Oktober. Denna månad är som ett stort, fuktigt hästtäck. Höststormen tar de takpannor jag satte fast för dåligt plus ett par till. Bilen ska besiktigas varvid man får höra kommentaren "Har du pengar till en bussbiljett? Att släppa ut det här vraket i trafiken är inte att tänka på!" Muntergök!

November. Äntligen en månad att se fram emot. För dåligt väder att göra något ute. Man kan tillbringa kvällarna i TV-fåtöljen med skinksmörgås

och bärs.

Visserligen borde man ta rätt på de inventarier som ligger utspridda på gården (se april) men det blir nog ingen snö förrän nästa månad. Fel, fel, fel!

December. Skatteåterbäring, ha! Mina uträkningar under dagens sista timme den 15 februari visade sig vara helt åt pipan. Om man byter ut tecknet framför det fyrsiffriga beloppet då stämmer det. Wibblan blir glad men inte jag. Och så julen på det! Denna krämarnas högtid. Hur kommer det sig att Årets julklappar har ett högre pris före jul än fyra dagar senare? Jo, för att handeln har till uppgift att se till att det absolut inte blir något över att fira nyår för. Klockan 23.59 på nyårs-afton står vi där med fåniga hattar på huvudet och önskar varandra, ja ni vet. Men jag vet nog hur det blir, jag! Se januari-december.

Brasse



Vad sägs på bilden?

Jojomensan, nu kom man på dem! De annars så seriöst arbetande männen och kvinnan kunde inte låta bli Telub-

jojon. Men vad säger eller tänker de? Låt din fantasi leka och ge någon av dem en pratbubbla. Skicka in den till

Inblickens redaktion, MR/Anita Björ-
lin, före den 11 januari och bästa för-
slag får pris.

Nya inom Telub



Håkan Tillander, KRS, började den 5 oktober som radioing/konsult vid Radioavdelningen inom sektor Kommunikationssystem, Växjö. Håkan kommer närmast från Lunds Tekniska Högskola, elektrotekniklinjen.



Ann-Charlotte Wallgren, KRS, började den 1 november som applikationsprogrammerare på Radioavdelningen inom sektor Kommunikationssystem, Linköping, efter en projektanställning på samma avdelning.



Hans Ström, LYAS, är sedan den 1 december anställd som konsult inom avdelning sensorer och ledningssystem, Solna. Hans kommer närmast från Esselte Meto AB, där han var produktionschef. Han har även arbetat inom Bofors och FMV.



Julius Gris, började den 11 december på Telubs personalrestaurang i Växjö. Han kommer närmast från en tjänst på en gård i Skåne. Tjänsten på Telubs personalrestaurang är tillfällig under några dagar. Julius Gris kommer dock att återfinnas den 18 december i matsalen, men då i ett annat skick.

Kent Johansson, LLF, började den 1 oktober som systemingenjör på avdelning Ledningscentraler inom sektor Ledningssystem, Växjö. Kent kommer närmast från avslutade studier från elektrotekniklinjen vid Lunds Tekniska Högskola.



Per Tomte, LSV, är sedan den 24 december anställd som snickaringenjör på sektor Loftet, avdelning Snickarverkstaden, Växjö. Per Tomte kommer närmast från en tjänst i Jämtland, där han arbetat som gårdstomte under mycket kärva förhållanden.

Ove Vesterlund, LSFC, började den 15 oktober som teletingenjör på avdelning Systemteknik inom sektor Ledningssystem, Solna. Ove kommer närmast från flygvapnets luftbevaknings- och stridsledningsorganisation.

Tjänsteförändringar

B-G Svensson till LYRE

Slutat

Arne Birath/KSSC
Sven-Arne Andersson/KSTC
Hans Wicksell/LO
Michael Malm/TEK1
Börje Bengtsson/TMI
Anette Karlsson/TMI
Anders Nilsson/TMV
Sven Blomgren TMV
Nils Gustavsson/TMV
Willy Fransson/TMV
Sven Bengtsson/GVD
Benny Lennartsson/GMG

Konst

December månads vinnare i Konstklubbens månadslotteri blev **Ola Kallin/GIG**.

Vi säger grattis till Ola.

Vinnarna i Den Stora Årsutlottningen var vid pressläggning inte dragna. Deltog DU inte i dragningen? Gå med i Konstklubben nu och du är med i nästa års utlottning samt förstås i de månatliga dragningarna, där vinsten har ett värde av cirka 400 kronor.

Kontakta **Ola Kallin, ankn 678**, och anmäl ditt intresse.

Varmt tack för uppvaktningen i samband med min födelsedag och inte minst till det gäng som överraskade mig med sång, mat och tillbehör ... ah fredagen före den stora dagen.

Sune Pettersson

KÖE

Ett hjärtligt tack till alla för uppvaktningen på min 50-årsdag.

Lars Fridolfsson

LSS

Ett stort tack till arbetskamrater, företag och fackförening för all uppvaktning och att ni gjorde min 50-årsdag till ett härligt minne.

Lars-Peder Karlsson

Ett stort tack till arbetskamrater, företag och fackklubb för uppvaktning, presenter och blommor på min 50-årsdag.

Staffan Jacobsson

IDR

Tack

Arg, glad, frågande eller förbannad!?

Skriv en debattartikel eller insändare till Inblicken. Du får gärna vara anonym.

Det räcker om ansvarig utgivare vet om ditt namn.

Celsiusmästerskapet i innebandy avgjordes i Växjö Telub IF duktiga arrangörer och goda förlorare

Telub IF, Växjö, stod som arrangör för 1992 års Celsiusmästerskap i innebandy. De gjorde det så bra att det blev inte tillräckligt med krafter över till en finalplats.

Sju innebandylag från Celsiuskonsernan samlades en lördag i november på Telubs Sport Futurum för att göra upp om mästerskapstiteln

De deltagande lagen var FFV Sport Malmen, Linköping, Zakrisdalsverken IF, Karlstad, Karlskronavarvet, Karlskrona, FFV AIF, Arboga, City-

varvet, Göteborg samt Telub IF 1 och 2, Växjö.

Efter gruppspelen gick FFV Sport Malmen och Telub IF1 vidare från grupp A samt FFV AIF och Cityvarvet från grupp B. Cityvarvet slog ut Telub IF2 efter en straffläggning, där Cityvarvets målvakt visade storform.

I den ena semifinalen vann Cityvarvet över FFV Sport Malmen med 3-1 och i den andra besegrades Telub IF1 av FFV AIF med 3-2. Även i matchen om tredje pris fick Telub IF1 se sig besegrad, denna gång av FFV Sport Malmen med 3-1.

Finalen avgjordes mellan Cityvarvet och FFV AIF där Cityvarvet, ivrigt, entusiastiskt och högljutt påhejade av sin "coach", till slut stod som segrare med 2-1 efter att deras målvakt tagit två straffar. Efter väl förrättat värv slängde segrarna sin "coach" i poolen.

Slutresultat:

1. Cityvarvet, Göteborg
2. FFV AIF, Arboga
3. FFV Sport Malmen, Linköping

Text och foto: Göran Blomqvist



De glada vinnarna i innebande, Cityvarvet, Göteborg.



De goda förlorarna i innebandy, Telub IF1.



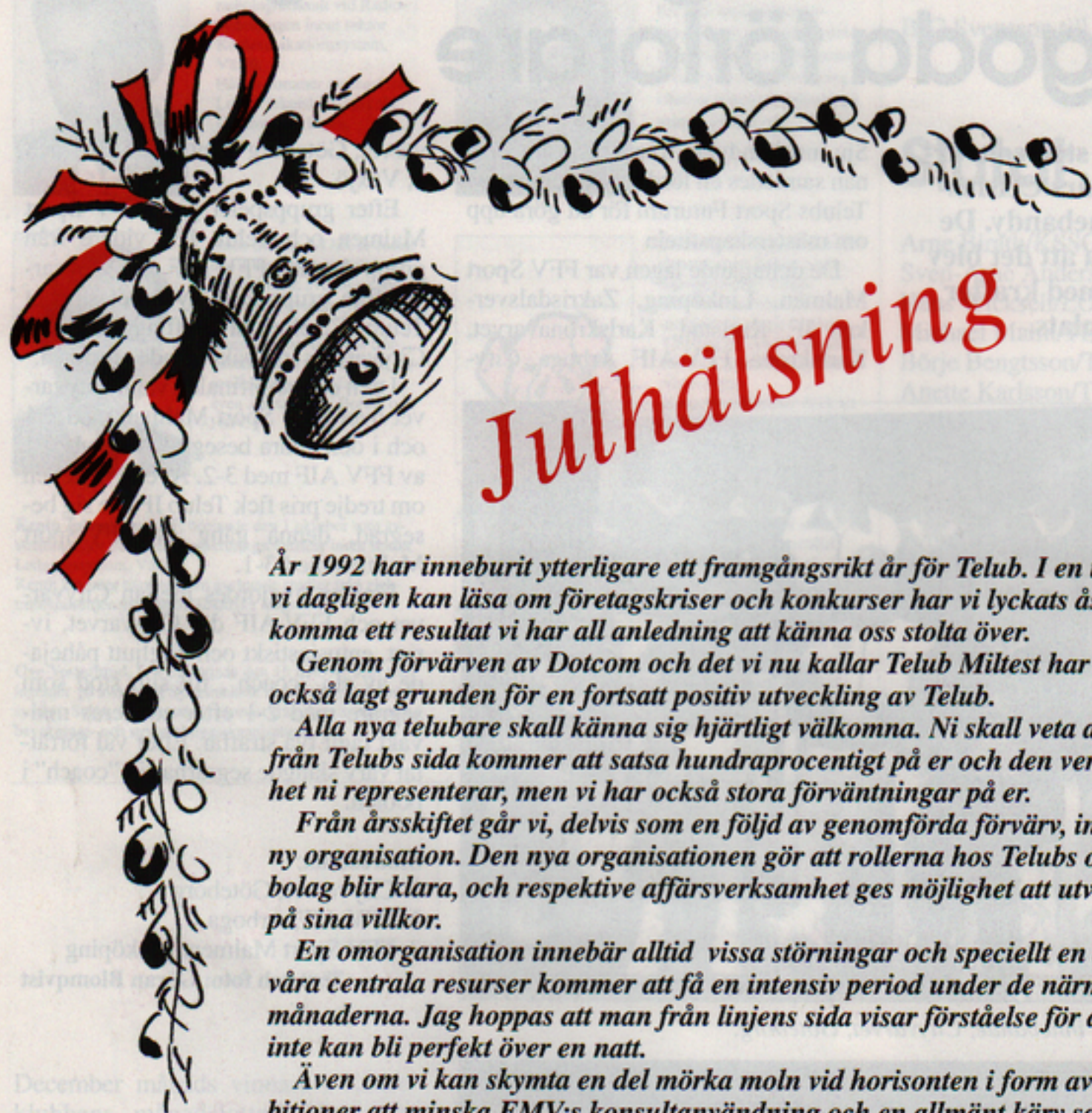
November månads stamgäst

Det är **Johan Schnell** som vi den här gången skall gratulera.

Han lottades fram till månads stamgäst i personalrestaurangen i Växjö. Han har alltså ätit där 12 gånger eller mer under november månad.

Grattis, Johan!





Julhälsning

År 1992 har inneburit ytterligare ett framgångsrikt år för Telub. I en tid när vi dagligen kan läsa om företagskriser och konkurser har vi lyckats åstadkomma ett resultat vi har all anledning att känna oss stolta över.

Genom förvärven av Dotcom och det vi nu kallar Telub Miltest har vi också lagt grunden för en fortsatt positiv utveckling av Telub.

Alla nya telubare skall känna sig hjärtligt välkomna. Ni skall veta att vi från Telubs sida kommer att satsa hundra procentigt på er och den verksamhet ni representerar, men vi har också stora förväntningar på er.

Från årsskiftet går vi, delvis som en följd av genomförda förvärv, in i en ny organisation. Den nya organisationen gör att rollerna hos Telubs olika bolag blir klara, och respektive affärsverksamhet ges möjlighet att utvecklas på sina villkor.

En omorganisation innebär alltid vissa störningar och speciellt en del av våra centrala resurser kommer att få en intensiv period under de närmaste månaderna. Jag hoppas att man från linjens sida visar förståelse för att allt inte kan bli perfekt över en natt.

Även om vi kan skymta en del mörka moln vid horisonten i form av ambitioner att minska FMV:s konsultanvändning och en allmänt kärv samhällsekonomi så räknar vi med en förhållandevis stabil verksamhet med acceptabel lönsamhet även under 1993.

Vi ser fram mot ett år fullt av intressanta utmaningar. Möjligheterna finns. Det är upp till oss att ta vara på dem.

Ett varmt tack till Er alla för de goda insatser som Ni gjort under 1992.

God Jul och Gott Nytt År och väl mött igen 1993 efter en välförtjänt vila.

Kenth Åke

Kenth-Åke